



ڈاکٹر ذاکر حسین لائبریری

DR. ZAKIR HUSAIN LIBRARY

JAMIA MILLIA ISLAMIA

JAMIA NAGAR

NEW DELHI

Please examine the books before taking it out. You will be responsible for damages to the book discovered while returning it.

DATE

C

Acc. No. 12296

Late Fine Re. 1.00 per day for first 15 days.

Rs. 2.00 per day after 15 days of the due date

[illegible]

کتاب خانہ جامعہ اسلامیہ

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

معاشیات

از

حبیب الرحمن ایم اے ایل ایل بی

پروفیسر معاشیات

کلیہ جامعہ عثمانیہ

۱۳۲۹ھ م ۱۹۴۹ء

ایک طرف سے دیکھو دیکھو
ایک طرف سے دیکھو دیکھو

جلد حقوق بنام حضرت مولانا

نصرت علی مدظلہ العالی

تہذیب

قوموں کی سیاسی ترقی اور پسماندگی یوں تو ہرزائے میں ان کے معاشی استحکام اور ضعف کے ساتھ وابستہ رہی ہے تاہم سیاسیات اور معاشیات میں جو قریبی تعلق آج کل پیدا ہو گیا ہے وہ شاید اس سے پہلے کبھی موجود نہ تھا یہی وجہ ہے کہ کوئی شخص اپنے ملک کے سیاسی مسائل پر غور و فکر نہیں سمجھ سکتا جب تک کہ وہ اس کے معاشی حالات سے پورے طور پر واقف نہ ہو اور کسی ملک کی معاشی کیفیات اور ان کے رجحانات کا ٹھیک پتا نہیں لگا یا جا سکتا جب تک کہ پہلے معاشی اصول و قوانین پر کافی عرصہ حاصل نہ ہو۔

ہندوستان میں ایسے پڑھنے لکھنے اور سمجھنے والے اشخاص بہ کثرت موجود ہیں جو محض انگریزی زبان سے واقف نہ ہونے کے باعث اہم امور میں غلطیاں سے قطعاً بالمد اور اسے وجہ سے اپنے ملک کے معاشی حالات کو سمجھنے سے بالکل منہ دور ہیں۔ ایسے اشخاص کی وقت کو رفع کرنا اس کتاب کا ایک مقصد ہے۔

مقصد ہے تاکہ وہ بھی اصول معاشیات کی روشنی میں اپنے ملک کی معاشی
پستی اور اس وجہ سے اس کی سیاسی پسماندگی کے اسباب پر غور کر سکیں۔
اگرچہ اس کتاب کی تالیف میں خاندانِ جامعہ عثمانیہ کے طالبِ اعلیٰ نے
پیش نظر رہی ہیں تاہم اسے عام اردو والی کتاب کے لیے بھی کارآمد
بنانے کی کوشش کی گئی ہے۔ معاشیات کے ابتدائی اصول آسان اور
عام فہم اردو میں بیان کیے گئے ہیں۔ مابہ الاختلاف مسائل کو ترک کر کے
صرف بنیادی اور مسلمہ مسائل اس طور پر پیش کیے گئے ہیں کہ ایک عارف
توان کی پوری پوری توضیح ہو جائے اور دوسری طرف ان کا بیان ضرورت
زیادہ طویل نہ ہونے پائے۔

آخر میں ان معاشی اصطلاحات اور ان کے ہم معنی انگریزی الفاظ کی
ایک مکمل فہرست دی گئی ہے جو اس کتاب میں استعمال ہوئی ہیں۔ دوسری
جامعات کے ایسے طلبہ جن کی مادری زبان اردو ہے لیکن جنہیں معاشیات
کا مطالعہ انگریزی کتابوں سے کرنا پڑتا ہے اس فہرست کی مدد سے
معاشی مسائل اردو میں زیادہ آسانی کے ساتھ سمجھ سکتے ہیں۔

افسوس ہے کہ طباعت میں چند معمولی غلطیاں رہ گئی ہیں۔ امید ہے کہ
ناظرین بہ وقت مطالعہ ان کی تصحیح فرمائیں گے فقط
کلیہ جامعہ عثمانیہ۔ حیدرآباد دکن

حبیب الرحمن

دے

فہرست مضامین

پہلا باب

مقدمہ

صفحہ

۱	۱۔ ثنات کی توضیح - علوم عمرانی
۶	۲۔ معاشیات کی تعریف
۷	۳۔ دولت کا مفہوم
۸	۴۔ غادہ
۱۱	۵۔ فائ کی قسمیں
۱۳	۶۔ تبدل
۱۵	۷۔ دولت کی قسمیں
۱۸	۸۔ معاشیات کے مطالعے کی غرض و غایت
۲۰	۹۔ معاشیات کے مباحث کی تقسیم

دوسرا باب

صرف دولت

۲۵	۱۰۔ صرف دولت کا مفہوم
۲۶	۱۱۔ حقیقات کی تقسیم

۱۰ اصیاجات کے خصوصیات

۲۹

۳۴

قانون تسلیل افادہ

۴۰

قانون طلب

۴۳

اضافہ طلب اور بعض دوسری اصطلاحات کا مفہوم

۴۴

تغیر پذیری طلب

۵۱

تقسیم آمدنی

۵۴

توفیر مصروف

تیسرا باب

پیدائش دولت

۵۸

پیدائش دولت کا مفہوم

۵۹

عالمی پیدائش

۶۱

زمین

۶۲

محنت

۶۳

اصل

۶۵

تنظیم

۶۸

نہایت

۶۹

زمین کے خصوصیات

۷۲

کاشت کے طریقے

۷۴

زرخیزی کا مفہوم

- ۷۹ قانون تبدیل اصل
۸۶ زمین کی قدر و قیمت
۹۳ محنت
۹۴ محنت کے خصوصیات
۹۸ محنت کی قسمیں
۹۹ جسمانی و دماغی
۹۹ باہارت و بے مہارت
۱۰۰ پیداوار و غیر پیداوار
۱۰۱ محنت کی کارکردگی
۱۰۳ ہوازم کارکردگی
۱۱۰ محنت کی نقل پذیری
۱۱۰ نقل مقام
۱۱۳ تبدیل پیشہ
۱۱۵ مسابہ آبادی
اصل
۱۲۲ اصل کی تعریف و تشریح
۱۲۳ اجتماع اصل کے شرائط
۱۲۸ مفصل اصل
۱۳۴ اصل کے خصوصیات

صل کی تمیں

تنظیم

تقسیم عمل

تقسیم عمل کے فوائد

تقسیم عمل کے نقص

مشین کارواج

استعمال مشین کے فوائد

مشین کا اثر مزدوروں پر

پیدائش پر پیمانہ کبیر

پیدائش پر پیمانہ کبیر کے فوائد

تخصیر صنایع

تخصیر صنایع کے اسباب

تخصیر صنایع کے فوائد

اصول بدل

چوتھا باب

تقسیم دولت

تقسیم دولت کی اہمیت

لگان

لگان کی اہمیت

۱۳۶

۱۳۹

۱۳۹

۱۳۲

۱۳۵

۱۳۷

۱۴۹

۱۵۱

۱۵۲

۱۵۵

۱۵۹

۱۶۰

۱۶۱

۱۶۲

۱۶۷

۱۶۹

۱۶۹

۱۵۶	قانون تعلیل حامل اور لگان
۱۵۶	پیدائش لگان کے شرائط
۱۵۷	لگان کی قسمیں
۱۵۹	لگان کے حصہ دار
۱۸۱	قوانین لگان
۱۸۸	اجرت
۱۸۸	اجرت کی تشریح
۱۹۵	اجرت کی قسمیں
۱۹۵	اجرت صحیحہ و اجرت متعارفہ
۲۰۱	اجرت وقت و اجرت عمل - اجرت کارکردگی
۲۰۱	اجرت صحیحہ کا تخمینہ
۲۱۰	قواعد خالص
۲۱۴	ذرت اجرت کے اسباب
۲۱۷	اجرت اجرت کے نتائج
۲۲۰	زعمیات مزدوران
۲۲۷	سود
۲۲۸	سود کی ماہیت
۲۳۵	سود کی قسمیں
۲۳۷	سود خام و سود خالص

۲۳۰	مطالبات خطر و مطالبات تنظیم
۲۳۱	شرح سود
۲۳۵	قیمتوں کے تغیرات اور قرضے کا کاروبار
۲۳۹	مطالبات فرسودگی
۲۴۲	منافع
۲۵۲	تنظیم کی اہمیت
۲۵۴	سراف کی اہمیت
	پانچواں باب
	مبادلہ دولت
۲۵۹	مبادلے کی ضرورت
۲۶۲	بازار کا مفہوم
۲۶۸	قدر اور قیمت کا فرق
۲۷۱	نظریہ قیمت
۲۷۵	۱۔ قیمت طلب قیمت رسد
۲۸۱	۲۔ بازاری قیمت اور معمولی قیمت
۲۸۵	توازن طلب رسد قیمت متوازنہ
۲۸۶	مصارف مقدم و مصارف تفضیمی
۲۸۹	چند اصطلاحات
۲۹۶	مقابلہ واجارہ

۲۹۶	اجارے کی تعریف
۲۹۷	اجارہ بہتر ہے یا مقابلہ
۲۹۸	اجارے کی قسمیں
۳۰۲	قیمت اجارہ

چھٹا باب

مبادلہ دولت کے انتظامات

زر - اعتبار بنک

۳۰۸	زر کا مفہوم
۳۱۰	زر کے کوائم
۳۱۳	زر کے خصوصیات
۳۱۷	سکون کا استعمال
۳۱۸	پسہ اصطلاحات
۳۱۸	آزاد اور محدود سکہ سازی
۳۱۹	بالا معادضہ اور بالاسا دضہ سکہ سازی
۳۲۰	زر مستند اور زر وضعی
۳۲۲	زر قانونی اور محدود زر قانونی
۳۲۲	قانون گریشم
۳۲۳	زر کا غدی :-
۳۲۴	نقد پذیر اور غیر نقد پذیر

اعتبار

۳۲۷

۳۲۸

۳۲۲

ہنڈیاں
چک

بنک

۳۳۲

بنک کی تعریف

۳۳۵

بنکوں کا آغاز

۳۳۸

بنک کے کام

ساتواں باب

سرکاری مالیات

حکومت کے اخراجات

حکومت کے ذریعے آمدنی

ٹیکس کے اصول

۳۴۰

۳۴۱

۳۴۲

محصول بلدا واسطہ و محصول ابلدا واسطہ

توڈین ٹیکس

۳۴۳

۳۴۴

محصول متناسب محصول تنزیل

۳۴۷

۳۴۹

سرکاری قرضہ

فہرست اصطلاحات مع ترجمہ انگریزی

ضمیمہ

۳۶۷

بِسْمِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

پہلا باب مقدمہ

معاشیات کی توضیح علوم عمرانی

جب ہم پہلی مرتبہ کس مضمون کا مطالعہ شروع کرتے ہیں تو قدرتاً طبیعت یہ چاہتی ہے کہ اولاً ہمیں اس کی نوعیت کا کچھ سرسری اندازہ ہو جانے تفصیلی اصول و قوانین تو ظاہر ہے کہ آگے چل کر بہ تدیج معلوم ہوتے جائیں گے لیکن اس سے قبل ذہن میں خود بخود یہ سوالات پیدا ہوتے ہیں کہ جس مضمون کا ہم مطالعہ کرنے والے ہیں وہ کن امور سے متعلق ہے اس میں کس قسم کے مباحث ہمارے سامنے پیش ہوں گے اور کائنات کی کس خاص چیز سے ان امور و مباحث کا تعلق ہوگا۔ جب تک ان ابتدائی سوالات کے متعلق پڑھنے والے کی فکر نہ ہو جائے اسے

اپنے مضمون کے ساتھ پوری دلچسپی پیدا نہیں ہو سکتی۔ لہذا یہ مناسب ہے کہ آؤ گا خود معاشیات کا مفہوم اچھے طور پر واضح کر دیا جائے تاکہ طالب علم کو یہ اندازہ ہو سکے کہ اسے معاشیات کے مطالعے میں کس قسم کے مباحث سے سابقہ پڑنے والا ہے، دوسرے علوم سے اس کا کیا تعلق ہے اور کس امور میں وہ ان سے مختلف ہے، اس کے مطالعہ کی غرض غایت کیا ہے اور اس سے کس قسم کے علمی فوائد حاصل ہو سکتا قرینہ ہے۔

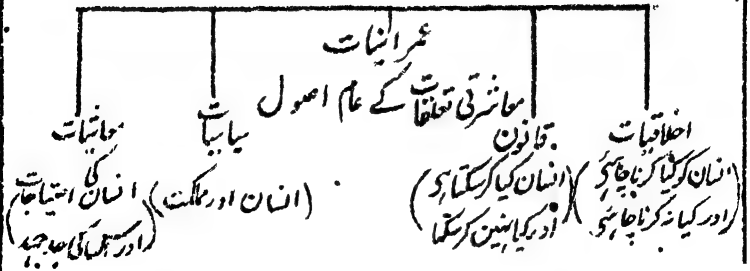
غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ دنیا میں اب تک جتنے علوم مرتب ہوئے ہیں وہ دو شعبوں میں تقسیم کیے جاسکتے ہیں: ایک شعبے میں وہ علوم داخل ہیں جن کا تعلق خود انسان کی ذات سے ہے مثلاً تاریخ، قانون، سیاسیات، نفسیات وغیرہ۔ ظاہر ہے کہ اگر انسان نہ ہوتا تو یہ علوم بھی وجود میں نہ آسکتے کیونکہ وہ ہر امر انسان ہی کی زندگی سے وابستہ اور اسی کی جدوجہد سے متعلق ہیں۔ دوسرے وہ علوم ہیں جو انسان سے اس طور پر متعلق نہیں ہیں بلکہ انسان کے علاوہ کائنات میں جو دوسری بے شمار چیزیں موجود ہیں ان میں سے کسی کسی کے ساتھ اس کا تعلق ہے۔ مثلاً طبیعیات، کیمیا، طبیعیات، آواز، حرارت اور برقی کے اصول و قوانین بیان کیے جاتے ہیں، بنائیات جسمیں مختلف پودوں کے خصوصیات اور ان کے نشوونما کی کیفیت سے بحث کی جاتی ہے، فلکیات جس کا تعلق مختلف اجسام فلکی کے حالات سے ہے۔ ظاہر ہے کہ قدرت کے ان گونا گوں مظاہر کی مخصوص کیفیت انسان کے وجود کی محتاج نہیں۔ خواہ انسان موجود ہو یا نہ ہو

اُن کا علمِ آدِ قدرت کے معین کردہ قوانین کے مطابق برابر جاری
 رہنے لگا۔ اب معاشیات کے متعلق سب سے پہلے یہ جاننا چاہیے کہ وہ
 اُن علوم میں سے ایک علم ہے جو خود انسان کی ذات، اُس کے اعمال
 اور اُس کی جدوجہد سے بحث کرتے ہیں۔ لیکن یہ آخری علوم پھر
 وہ جداگانہ قسموں میں تقسیم کیے جاسکتے ہیں: ایک تو وہ علوم ہیں جو
 انسان سے یہ حیثیت ایک فرد واحد کے بحث کرتے ہیں جیسے نفسیات
 اور عضویات۔ دوسرے وہ علوم ہیں جو کسی ایک شخص کے حالات و
 اعمال سے نہیں بلکہ انسانی گروہوں یا جماعتوں کے طرزِ عمل اور ان کے
 رجحانات سے متعلق ہوتے ہیں جیسے کہ اخلاقیات وغیرہ۔ معاشیات
 بھی انہی آخری علوم میں سے ایک علم ہے گو با معاشیات ایک علم ہے جو
 انسانی گروہوں کے حالات زندگی سے بحث کرتا ہے؛ لیکن غور کرتے
 معلوم ہو گا کہ انسانی گروہوں کے حالات زندگی سے بحث کرنے والے
 چند اور بھی علوم موجود ہیں مثلاً اخلاقیات، قوانینات اور سیاسیات۔
 لہذا دریافتِ طلب اس پر یہ ہے کہ معاشیات ان علوم سے کن امور میں
 مختلف ہے۔ مشابہت تو اُن میں یہ ہے کہ وہ سب انسانی جماعتوں کے
 حالات سے بحث کرتے ہیں۔ چنانچہ اسی بنا پر ان کو علومِ عمرانی کہا جاتا ہے
 اور وہ سب ایک ہی وسیع علم یعنی عمرانیات کے مختلف شعبے تصور کیے جاتے
 ہیں۔ لیکن جہاں تک فرق کا تعلق ہے اُسے ہم ذیل میں بیان کرتے ہیں
 ہر شخص جانتا ہے کہ انسان دنیا میں تنہا نہیں رہتا بلکہ دوسرے

انسانوں کے ساتھ ملکر زندگی بسر کرتا ہے۔ وہ کسی نہ کسی خاص اور
 علم و بیش منظم جماعت کا ایک فرد ہوتا ہے۔ اس جماعت کے ساتھ
 یہ حیثیت مجموعی اور اس کے مختلف افراد کے ساتھ انفرادی طور پر اس کے
 کچھ خاص تعلقات ہوتے ہیں چنانچہ اپنی تعلقات کا جامع مطالعہ علم
 تمدن یا عمرانیات کا نفس مضمون ہے۔ لیکن یہ تعلقات ایسے گونا گوں
 اور ان کی نوعیت ایک دوسرے سے اس قدر مختلف ہوتی ہے کہ ان میں
 یہ غرض سہولت علیحدہ علیحدہ شعبوں میں تقسیم کر کے ہر شعبے کے تعلقات کا
 جداگانہ مطالعہ کیا جاتا اور اسے ایک خاص نام سے موسوم کر دیا جاتا
 ہے۔ مثلاً سب سے پہلے ہر انسانی گروہ میں اس کے تمدنی اور دماغی
 ارتقا کے مطابق نیک و بد کے خاص خاص معیار و اصول موجود ہوتے ہیں
 جو علی زندگی میں اس کے افراد کی رہنمائی کرتے ہیں۔ جس شعبے میں
 ان معیاروں اور اصولوں کا مطالعہ کیا جاتا ہے اُسے اصطلاح میں
 اخلاقیات کہتے ہیں۔ دوسرے ہر انسانی گروہ اپنے افراد کو خاص خاص
 قوانین و ضوابط کی پابندی پر مجبور کرتا ہے۔ بعض کاموں کا انھیں حکم
 دیتا اور بعض سے انھیں منع کرتا ہے۔ جس شعبے میں اس قسم کے
 قیود اور بندشوں کا مطالعہ کیا جاتا ہے وہی قوانینات ہے تیسرے
 ہر انسانی گروہ کو ایک نہ ایک خاص تنظیم اور حکومت کی ضرورت
 محسوس ہوتی ہے۔ حکومت افراد پر اپنا اقتدار قائم رکھتی ہے اور افراد
 حکومت کی اطاعت کرتے ہیں۔ جس شعبے میں حکومت کے اصول اور

ملکت و رعایا کے باہمی تعلقات کا مطالعہ کیا جاتا ہے وہ سیاسیات ہے جو تحفے ہر انسانی گروہ کی جدوجہد کا اکثر و بیشتر حصہ احتیاجات انسانی کے ربح کرنے میں صرف ہوتا ہے۔ جس شعبے میں انسان کے ان افعال کا مطالعہ کیا جاتا ہے جو آمدنی حاصل کرنے اور اس کو خرچ کرنے سے متعلق ہوتے ہیں وہی معاشیات ہے۔

وضوح رہے کہ معاشرتی تعلقات کے ان مختلف شعبوں کو بعض اوقات ایک دوسرے سے علیحدہ نہیں رکھا جاسکتا۔ مثلاً ملکت کی آمدنی و خرچ کے مسائل بالعموم معاشیات کے عنوان میں شامل کیے جاتے ہیں لیکن چونکہ محال عاید کرنا حکومت کا فرض ہے اس لیے اسے سیاسیات سے بھی تعلق ہے۔ لیکن باوجود اس قسم کی مثالوں کے اخلاق، قانون، سیاست اور معاش، انسانی معاشرت کے ان مختلف پہلوؤں کو ایک دوسرے سے علیحدہ رکھنا نہ صرف ممکن بلکہ مفید اور ضروری ہے۔ ذیل کے جدول سے مختلف علوم عمرانی کی وسعت کا ایک سرسری خاکہ پیش نظر ہو جاتا ہے۔



معاشیات کی تعریف۔ قدرت نے انسان کے ساتھ چند احتیاجات وابستہ کر دی ہیں جنہیں پورا کیے بغیر وہ ایک منٹ کے لیے زمین سے نہیں بیٹھ سکتا۔ بعض احتیاجات تو اس قدر اہم ہیں کہ اُن کی طرف سے غافل ہو کر کوئی فرد بشر اپنی زندگی برقرار نہیں رکھ سکتا۔ تہذیب یافتہ اقوام کی احتیاجات سے قطع نظر غذا اور مکان بھی دو ایسی اہم اور اُل غزوتیں ہیں کہ وحشی سے وحشی اقوام بھی دن رات انہیں رفع کرنے کی فکر میں لگی رہتی ہیں۔ غرض افراد و اقوام سب اس کوشش میں لگے ہوئے ہیں کہ اپنی اپنی احتیاجات پورا کر کے مسائل مہیا کریں۔ معاشیات میں انہی احتیاجات اور ان کو پورا کرنے کے ذرائع سے بحث کی جاتی ہے۔

اب یہ بات یاد رہی ہے کہ انسان کے لیے اپنی احتیاجات رفع کرنے کا سب سے بڑا اور بنیادی ذریعہ دولت ہے۔ یہی وجہ ہے کہ انسان حصولِ دولت کے لیے اس قدر جانفشانی کرتے ہیں۔ دولت ہی کی بدولت وہ ان احتیاجات کو پورا کر سکتے ہیں جو قدرت نے ہر فرد بشر کے ساتھ لاحق کر دی ہیں۔ ماہرِ ان معیشت نے آسانی بیان کی غرض سے انسان کے اُن تمام کاموں کو جو حصول و استعمالِ دولت سے متعلق ہوتے ہیں معاشی جدوجہد کے نام سے تعبیر کیا ہے۔ یہ معاشیات کی یوں تعریف کی جاسکتی ہے کہ معاشیات وہ علم ہے جو انسان کی معاشی جدوجہد سے بحث کرتا ہو معاشی جدوجہد سے مراد انسان کے وہ کام ہیں جو دولت سے متعلق

ہوں اور دولت اس لیے طلب کی جاتی ہے کہ وہی اذمان کی احتیاجات کو
رفع کرنے کا اساسی ذریعہ ہے۔

دولت کا مفہوم۔ معاشیات کی نہ کو رہ بالا تعریف سے کسی قدر
پتا چلتا ہے کہ اس علم میں دولت کی کتنی اہمیت ہے۔ اگرچہ دولت
خود معاشیات کا موضوع نہیں ہے۔ تاہم موضوع سے اس کا اس قدر
قریبی تعلق ہے کہ اس کی وجہ سے زمانہ سابق میں بعض لوگ معاشیات
کی طرف سے سخت بدگمان ہو گئے تھے اور یہ خیال کرنے لگے تھے کہ
معاشیات دولت پرستی کی تلقین کرتا ہے۔ چنانچہ بہت سے نیک
نیت علمائے اس علم کو محرب اخلاق و شہادت کرنے کی کوشش اور گویوں
اس کے مطالعہ سے احتراز کرنے کی ہدایت کی۔ لیکن یہ سب محض غلط
فہمی کا نتیجہ تھا۔ جوں جوں ہم معاشیات کے مطالعہ میں ترقی کرتے جائینگے
ہم پر اس غلط فہمی کی حقیقت ظاہر ہوتی جائے گی۔ دولت کی اس
اہمیت کو پیش نظر رکھتے ہوئے ہم معاشیات کے مباحث کی طرف قدم
نہیں بڑھا سکتے جب تک دولت کا صحیح مفہوم ہمارے ذہن نشین نہ ہو جائے۔
مفہوم دولت کے مسئلے پر معاشین کے درمیان بہت کچھ اختلاف
رہا اور اب بھی ہے۔ بہت سی چیزیں جو بعض معاشین کی رائے میں
دولت شمار ہوتی ہیں دوسروں کے نزدیک دائرہ دولت سے خارج
ہیں۔ انہی اختلافات کی وجہ سے دولت کی متعدد تعریفات
لیکن ان سب میں جو تعریفیں ہمیں بہترین معلوم ہو،

اسی کے بیان پر اکتفا کرتے ہیں۔ کیمن صاحب نے دولت کی تعریف ان الفاظ سے کی ہے کہ (دولت میں وہ تمام چیزیں اور صرف وہی چیزیں شامل ہیں جن میں افادہ اور استبدال کی صفتیں موجود ہوں یعنی جو انسان کی کسی نہ کسی ضرورت کو پورا کر سکتی ہوں اور جنکا مبادلہ بھی ممکن ہو) اب ضرورت ہے کہ ہم ان اصطلاحات کی تشریح کی طرف متوجہ ہوں۔

افادہ۔ سب سے پہلے ہم لفظ افادہ کو لیتے ہیں۔ ہمارا یہ عقیدہ ہے کہ کارخانہ قدرت میں کوئی چیز بیکار نہیں پیدا کی گئی ہے بلکہ دنیا کا ہر ایک ذرہ کسی نہ کسی کام کو انجام دینے کے لیے موجود ہے اس میں شک نہیں کہ ہمیں عالم ہستی میں سیکڑوں چیزیں بیکار نظر آتی ہیں اور ان کے وجود کا کوئی مطلب یا فائدہ ہماری سمجھ میں نہیں آتا لیکن اگر ہم کسی شے کے فوائد یا اس کے کارآمد ہونے سے ناواقف ہیں یہ ہرگز اس امر کی دلیل نہیں ہو سکتی کہ وہ چیز درحقیقت بیکار ہے۔ قدرت کے نزدیک اس کا کچھ نہ کچھ فائدہ ضرور ہے جو ہمارے علم سے مخفی ہے۔ ہماری ناواقفیت کا صرف یہ اثر ہے کہ ہم ایسی چیز کو دور کے دائرے سے خارج کر دیتے ہیں۔ اسی طرح وہ اشیاء بھی دائرہ دولت سے خارج سمجھی جاتی ہیں۔ جن کے افادے کا تو ہمیں علم ہے جو ہماری دسترس سے باہر ہیں۔ کیونکہ معاشی اصطلاح میں نہ ان ہی چیزوں پر مشتمل ہے جن کے کارآمد ہونے یا

بلفاظ دیگر کوئی نہ کوئی انسانی ضرورت رفع کرنے کی قابلیت کا انسان علم ہو اور وہ اُن چیزوں سے اُن کے مختص کام لینے کی طاقت بھی رکھتا ہو۔ پس معلوم ہوا کہ دولت میں وہ تمام چیزیں شامل ہیں جن سے انسان کی احتیاجات پوری ہوتی ہیں اور کسی چیز کی یہ خاصیت کہ وہ کسی انسانی ضرورت کو پورا کر سکتی ہے اصطلاح معیشت میں لفظ افادہ سے تعبیر کی جاتی ہے۔ چیز تو خود دولت میں شامل ہوتی ہے اور اس میں جو رفع احتیاج کی قابلیت ہے وہ افادہ کہلاتی ہے مثلاً لباس میں یہ قابلیت ہے کہ وہ بدن کو گرمی اور سردی کے اثرات سے محفوظ رکھ سکتا ہے۔ یا کتاب میں یہ قابلیت ہے کہ وہ ہماری بعض دماغی ضرورتوں کو پورا کر سکتی ہے۔ لباس اور کتاب تو دولت میں شامل ہیں اور ان میں سے ہر ایک کی یہ قابلیت کہ وہ ایک خاص ضرورت کو رفع کر سکتی ہے افادہ ہے۔ ظاہر ہے کہ کوئی شے بلا افادہ کے دائرہ دولت میں شامل نہیں ہو سکتی اور اسی طرح دولت کوئی جزو افادہ سے خالی نہیں ہو سکتا۔

یہاں پر ایک اہم نکتہ قابل غور ہے۔ یہ تو ہمیں معلوم ہوا کہ مشاات میں افادہ سے مراد ضروریات یا خواہشات انسانی کو پورا کرنے کی قابلیت ہے۔ اب ظاہر ہے کہ انسان کی خواہشات اچھی بھی ہیں اور بُری بھی۔ شراب کی مثال لیجئے۔ کون نہیں جانتا کہ شراب انسان کی صحت کے لیے مضر ہے۔ اسلام نے آج سے تیرہ سو سال پیشہ شراب کی

بہت سی مغزوں کو پیش نظر رکھ کر اپنے پیروؤں کو اس کے استعمال
 سے متحرز رہنے کی ہدایت کی اور آج یورپ اور امریکہ کے بڑے
 بڑے طبیب اور مدبرین سیاست اس حکم امتناعی کی دانشمندی
 محسوس کرتے ہیں۔ اور لوگوں سے شراب کی عادت چھٹانے کے
 لیے کافر نسوں کے ذریعے اور قوانین کی مدد سے باقاعدہ کوششیں
 کرتے ہیں۔ لیکن ایک طرف تو ساری دنیا میں شراب کے خلاف ایک
 عظیم الشان جنگ جاری ہے۔ اور دوسری طرف معاشیں ہیں کہ شراب
 جیسی بُری شے میں افادہ ثابت کرنے کی کوشش کرتے ہیں سوال
 یہ ہے کہ ان دو میں سے کون حق بجانب ہے۔ معاشیں؟ یا لوگ
 جو شراب کو بُرا کہتے ہیں؟ حقیقت یہ ہے کہ ہر ایک طبقہ اپنے اپنے نقطہ
 خیال سے حق بجانب ہے۔ بلاشبہ طبی تحقیقات و نیز اخلاقی تعلیمات کے
 لحاظ سے شراب کی مغز میں پورے طور پر ثابت ہو چکی ہیں اور بہت
 بڑی حد تک تسلیم بھی کی جا چکی ہیں۔ لیکن دوسری طرف یہ ایک
 ناقابل انکار واقعہ ہے کہ شراب سے ایک ایسی احتیاج رفع ہوتی
 ہے جسے اکثر اشخاص محسوس کرتے ہیں۔ لہذا معاشی نقطہ نظر سے
 اس میں افادہ موجود ہے اور اسی لیے دولت میں اس کو شامل کیا
 جاتا ہے۔ پس معلوم ہوا کہ افادے سے مراد کسی چیز کی یہ قابلیت ہے کہ
 وہ انسان کی کوئی نہ کوئی احتیاج رفع کرتی ہے عام ازیں کہ وہ احتیاجی
 اخلاقی اور طبی نقطہ نظر سے اچھی ہو یا بُری۔

افادے کی قسمیں۔۔ افادے کا مفہوم سمجھنے کے بعد ہم اقسام افادہ کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔ افادے کی چار قسمیں ہیں: افادہ ذاتی۔ افادہ شکلی۔ افادہ مقامی۔ افادہ وقتی۔ اشیاء سے ضروریات رفع کرنے کی صرف چار صورتیں ہیں۔ اکثر اشیاء تو ہماری ضروریات اس وجہ سے پورا کر سکتی ہیں کہ وہ چند خاص اجزاء سے مرکب ہیں مثلاً کوئلے میں قدرت نے کچھ ایسی خاصیت ودیعت کی ہے کہ وہ خاص خاص حالتوں میں گرمی پیدا کرتا ہے۔ یہ افادہ جو کسی شے میں اس کے اجزاء ترکیبی کی بدولت موجود ہوتا ہے افادہ ذاتی کہلاتا ہے۔ لیکن جب تک کوئلہ اپنی اصلی حالت میں کان کے اندر دبا رہے اُس وقت تک وہ ہماری کوئی ضرورت رفع نہیں کر سکتا۔ ضرورت ہے کہ کان کن اس کے چھوٹے چھوٹے ٹکڑے کریں تاکہ وہ آسانی کے ساتھ کام میں لایا جاسکے۔ یہ افادہ جو کسی چیز میں اسکی شکل کی بدولت موجود ہوتا ہے، افادہ شکلی کہلاتا ہے۔ صنعت و سرفت کا بالعموم بھی نتیجہ ہے کہ اُس سے شکلی افادے پیدا ہوتے ہیں۔ محنت کی بدولت کوئلہ اب ایسی شکل میں آگیا ہے کہ ہم اس کو کام میں لاسکتے ہیں۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ محض شکل بدل دینا کافی نہیں ہے۔ ضرورت ہے کہ کوئلہ اُن لوگوں تک پہنچایا جائے جو اُسے استعمال کرنا چاہتے ہیں۔ کان سے نکال کر کسی اور جگہ پر جنہاں وہ مطلوب ہو منتقل کر دینے سے کوئلے میں نیا افادہ پیدا ہو جاتا

نئے جو افادہ مقامی کہلاتا ہے۔ یہاں تک کوئلے کی اصلی حالت میں
 دو طرح کی تبدیلیاں کی گئی ہیں اور ہر تبدیلی کے ساتھ اس میں ایک
 نیا افادہ پیدا ہوتا گیا ہے۔ سب سے پہلے تو خود کوئلے میں وہ اجزا
 موجود ہیں جنکی بدولت وہ ہماری ایک خاص احتیاج رفع کرنے کے
 قابل ہے۔ دوسرے کان کن نے اس کی قدرتی شکل بدل دی ہے۔
 تیسرے وہ اس مقام پر لایا گیا ہے جہاں اس کی طلب موجود ہے۔
 لیکن ان تمام مرحلوں کے بعد بھی کوئلے کا افادہ مکمل نہیں ہوگا جب تک
 کہ وہ خاص وقت ضرورت پر موجود نہ ہو۔ اور یہ افادہ جو کسی چیز میں
 اس وجہ سے پیدا ہوتا ہے کہ وہ استعمال کرنے والے کی خاص ضرورت
 کے وقت رفع احتیاج کے لیے موجود ہے اصطلاحاً افادہ وقتی کہلاتا
 ہے۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ ان چار قسموں کے علاوہ افادے کی
 کوئی اور قسم ممکن ہی نہیں ہے۔ کائنات کی کسی چیز کو لیجئے ذاتی،
 شکلی، مقامی، وقتی۔ افادوں کے سوا کوئی پانچواں افادہ اس میں
 نظر نہیں آئے گا۔

ظاہر ہے کہ جب کوئی چیز صرف میں آنے کے لیے تیار رہتی ہے تو
 اس میں افادے کی یہ چاروں قسمیں موجود ہوتی ہیں۔ لیکن خاص خاص
 چیزوں میں افادے کی کوئی ایک قسم زیادہ اہم ہوتی ہے۔ مثلاً موسم
 گرما میں برف کا بدیہی افادہ، افادہ وقتی یا زمانی ہے۔ اسی طرح جب
 چائے جاپان یا سیلون سے امریکہ کے کسی شہر میں لائی جاتی ہے یا

ہندوستان کی خام روئی انگلستان کے شہروں میں بچھائی جاتی ہے
اُس میں بہت بڑا مقامی یا مکانی افادہ پیدا ہو جاتا ہے۔

استبدال۔ کسی شے میں صرف افادہ ہے کا وجود اُس کو
دولت شمار کرنے کے لیے کافی نہیں ہے۔ بلکہ اُس میں استبدال
کی صفت بھی موجود ہونی چاہیے۔ لہذا ہم اس اصطلاح کی طرف
متوجہ ہوتے ہیں۔ مبادلے کی قابلیت کے لحاظ سے اشیاء تین
قسموں میں منقسم ہوتی ہیں۔ (۱) پہلی قسم میں وہ چیزیں ہیں جنکا
کسی دوسری چیز سے مبادلہ کرنا انسان کی طاقت سے باہر ہے۔ مثلاً
چاند۔ سورج۔ ہوا۔ سمندر وغیرہ (۲) دوسری قسم اُن چیزوں کی
ہے جنکا دوسری چیزوں سے مبادلہ اگرچہ ناممکن نہیں مگر فصول
اور غیر مفید ضرور ہے۔ مثلاً لب دریا پانی۔ (۳) تیسری قسم اُن
لا تعداد اشیاء پر مشتمل ہے جنکا مبادلہ نہ صرف ممکن بلکہ ضروری اور
مفید بھی ہے۔ مثلاً غلہ۔ کپڑا۔ مکان وغیرہ۔ تیسری قسم کی چیزوں کی
یہ صفت کہ انکا مبادلہ ممکن بھی ہو اور ضروری بھی سمجھا جائے اصطلاح
میں استبدال کہلاتی ہے۔

اشیاء کی مذکورہ بالا تقسیم چند شرائط پر مبنی ہے جنکا وجود کسی
شے کے استبدال کے لیے ضروری ہے۔ اگرچہ کسی شے کا ناقابل استبدال
ہونا اس کے افادے پر کوئی اثر نہیں ڈالتا مگر افادہ معدوم ہونے
سے استبدال کی قابلیت پر ضرور اثر پڑتا ہے۔ کیونکہ جب تک

کوئی شے اغراض انسانی کے لیے کارآمد نہ ہو وہ دوسری مفید چیزوں کے
 معاوضے میں قبول نہیں کی جاسکتی۔ پس معلوم ہوا کہ استبدال کی سب سے
 پہلی شرط افادہ ہے۔ لیکن محض افادے کا وجود استبدال کے لیے
 کافی نہیں ہے۔ ضرورت ہے کہ انسان اس افادے سے واقف بھی
 ہو۔ دنیا کی بے شمار چیزوں کا افادہ ہمارے علم سے مخفی ہے۔ اور
 اسی لیے ہم انہیں بیکار سمجھ کر دوسری مفید چیزوں سے مبادلہ
 نہیں کرتے۔ تاہم اگر سائنس کی ترقی کی بدولت ہم اس افادے سے
 واقف ہو جائیں جو قدرت کی طرف سے ان میں ودیعت کیا گیا ہے
 تو یقین ہے کہ ہم فوراً ان کے مبادلے پر آمادہ ہو جائیں گے اور ان
 میں استبدال کی صفت پیدا ہو جائے گی۔ یہاں تک تو ہم نے
 استبدال کی صرف دو شرطیں معلوم کی ہیں یعنی افادہ اور علم افادہ
 لیکن غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ کسی شے میں استبدال کی صفت
 پیدا کرنے کے لیے صرف یہ دو شرطیں بھی کافی نہیں ہیں۔ ہم جانتے
 ہیں کہ چاندی سونا جو گہری کانوں میں دبا پڑا ہے ہماری بعض
 احتیاجات رفع کرنے کی صلاحیت رکھتا ہے۔ بالفاظ دیگر اس میں
 افادہ بھی ہے اور ہمیں اس افادے کا علم بھی ہے۔ لیکن باوجود اس
 کے استبدال کی صفت سے وہ محروم ہے کیونکہ وہ ابھی انسان
 کی دسترس سے باہر ہے۔ پس معلوم ہوا کہ افادہ اور علم افادہ کے
 علاوہ چیز پر دسترس ہونا بھی استبدال کے لیے ناگزیر ہے۔ استبدال کی

جو حق اور آخری شرط تعین مقدار ہے۔ بدھ حیدر آباد میں پانی اس قدر فراط
موجود ہے کہ ہر شخص بلا معاوضہ جقدر چاہے پانی لے سکتا ہے سرکاری
بانک سے جائیداد نصب کر دیے گئے ہیں اور ہر شخص کو اختیار ہے کہ اپنی
ضرورت یا رفع کرنے کے لیے دل کھ لکریانی استعمال کرے ظاہر ہے کہ پانی میں
افادہ موجود ہے۔ ہم اس افادے سے واقف بھی ہیں اور وہ ہماری ضرورت
سے باہر بھی نہیں ہے۔ بالفاظ دیگر استبدال کی تینوں شرطیں افادہ، علم
افادہ، و شہر میں انسانی سب پانی میں موجود ہیں لیکن پھر بھی استبدال کی
صفت اس میں مفقود ہے۔ کیونکہ حیدر آباد کے لوگ پانی حاصل کرنے کے لیے
وسری مفید چیزیں معاوضے میں نہیں دیتے بلکہ جقدر پانی چاہتے ہیں سرکاری
ٹانکوں سے حاصل کر لیتے ہیں۔ پس معوم ہوا کہ اگر کوئی شے اس قدر کم قیمت
میں موجود ہو کہ اسے حاصل کرنے کے لیے کسی معاوضے کی ضرورت نہ پڑے تو
خواہ اس میں مبادی کے اور سب شرائط موجود ہوں تاہم لوگ اس کا مبادلہ انگریز
لہذا کسی شے میں صفت استبدال پیدا کرنے کے لیے لازمی ہے کہ اس کی مقدار
معیین ہو تاکہ وہ کسی خاص شخص یا اشخاص کی ملک سمجھی جاسکے جنہیں اس کے
بدلنے یا نہ بدلنے کا کمال اختیار حاصل رہے۔

دولت کی قسمیں۔ مذکورہ بالا بیان کے مطابق کسی شخص کی دولت میں اس کے ملک کی قسمیں
وہ چیزیں شامل کی جائیں گی جن میں افادہ و استبدال کی صفیں موجود ہوں ہی
دولت کی معاشی تعریف ہے۔ اور جب کبھی لفظ دولت نہ استعمال ہو تو اس
ہے مراد ہی شخصی دولت ہوگی۔ لیکن بعض اوقات دولت کا لفظ استعمال کیا و وسیع معنی میں

استعمال ہوتا ہے اور اس حالت میں دائرہ دولت کے اندر بہت سی ناقابل استبدال چیزیں بھی شامل کر لی جاتی ہیں۔ ان وسیع معنی کے لحاظ سے دولت تین قسموں میں منقسم ہے۔ ذاتی، قومی، بین الاقوامی۔ ذاتی دولت میں انسان کے ذاتی صفات و خصائل شامل ہیں جیسے شرافت، ہر دل عزیزئی اور اعتبار جو کاروبار میں مدد دیتے ہیں۔ قومی دولت میں وہ چیزیں شامل ہیں جو کسی ایک شخص کی نہیں بلکہ بہ حیثیت مجموعی کل قوم کی ملک ہوتی ہیں۔ ملک کے جغرافیائی خصوصیات جو اس کی زر خیزی، سرسبزی، اور آب و ہوا پر اپنا گہرا اثر ڈالتے ہیں جنگلوں کی لکڑی، خوشگوار موسم صحت افزا آب و ہوا، دلکش مناظر عجمی سوسائٹی۔ روشن خیال حکومت جو معاشی ترقیات کے واسطے لازمی ہیں یہ سب قومی دولت میں شامل ہیں۔ جب کسی ملک کی قومی دولت کا اندازہ کیا جاتا ہے تو علاوہ افراد قوم کی شخصی دولت کے اس قسم کی چیزوں کا بھی محاسبہ کیا جاتا ہے۔ بین الاقوامی دولت کی بہترین مثال وہ ساتوں سمندریں جو بحرِ عرب و بحرِ ہند و ہمالیائی مالی بیہودی کے بہترین معاون ہیں۔

اصطلاحی معنی کے لحاظ سے بھی دولت کی دو قسمیں کی گئی ہیں۔ مادی اور غیر مادی۔ مادی دولت مفید مادی اشیاء اور ان کی ملکیت و استعمال کے حقوق پر مشتمل ہے مثلاً مکان، زمین، لباس، موٹر، مشین یا کسی کمپنی کے حصے۔ غیر مادی دولت میں وہ چیزیں شامل

ہیں جو خود تو غیر مادی ہیں لیکن جن کے ذریعہ سے مادی اشیاء حاصل ہوتی ہیں مثلاً کاروباری تعلقات یا کاروبار کی تنظیم۔

نوٹ۔ واضح ہو کہ غیر مادی شخصی دولت، ذاتی دولت سے

بالکل جداگانہ ہے ذاتی دولت انسان کی ذات سے ایسی پیوست ہے کہ اس کا مبادلہ نہیں ہو سکتا۔ برخلاف اس کے غیر مادی شخصی دولت انسان کی ذات سے باہر ہے اور اس کی خرید و فروخت ممکن ہے۔ دولت کا بیان ختم کرے سے پہلے ایک اہم نکتہ جتنا ضروری ہے۔ مذکورہ بالا بیان اسے ظاہر ہے کہ دولت صرف اشیاء کی شکل میں پائی جاتی ہے حالانکہ یہ صحیح نہیں ہے۔ ذاتی خدمات یا ذاتی خدمات کرائے کے حقوق، یہ بھی دائرہ دولت میں شامل ہیں۔ بلاشبہ دنیا میں کثیر التعداد لوگ ایسے ہیں جو بنی نوع انسان کے ضروریات کی چیزیں بنانا کر اپنا پیٹ پالتے ہیں۔ لیکن انہی کے ساتھ بہت سے لوگ ایسے بھی ہیں جو محنت تو ضرور کرتے ہیں لیکن ان کی محنت کا نتیجہ کسی مادی شکل میں ظاہر نہیں ہوتا۔ وہ بغیر کوئی مادی شے بنانے کے انسانی احتیاجات کو پورا کرتے ہیں۔ طیب کو دیکھئے کہ انسان کی کیسی اہم احتیاج کو پورا کرتا ہے۔ لیکن اس کی محنت کا نتیجہ مادی شکل میں نمودار نہیں ہوتا۔ اسی طرح دکیل کی خدمت کا نتیجہ ایسا نہیں ہوتا کہ ہم اسے اپنے حواس خمسہ سے محسوس کر سکیں۔ لیکن اہل مقدمات ہیں کہ دکیلوں کو دل کھول کر روپیہ دیتے ہیں۔ یہی حال مدرسین

پرو فیسروں کا ہے جو ماہ بہ ماہ تنخواہیں پاتے ہیں حالانکہ وہ کوئی ایسی چیز نہیں بناتے جس کو فروخت کر کے نفع کمایا جاسکے۔ لہٰذا سب عدالت اور عدلیہ کے عہدہ ہائیکہ سینا اور ہٹھکڑوں کے ایکٹر، سرکسوں میں کرتب دکھانے والے اور پیشہ ور گانے اور ناچنے والے، یہ سب ہماری احتیاجات رفع کرنے میں شریک ہیں۔ ان مثالوں سے صاف ظاہر ہے کہ انسانوں کی بیشمار ضرورتیں ایسی ہیں جو مادی اشیاء سے نہیں رفع ہوتیں بلکہ ان کو پورا کرنے کے لیے خدمات کی ضرورت ہے اور چونکہ خدمات میں افادہ اور استبدال دونوں صفتیں موجود ہیں۔ لہٰذا وہ بھی دولت میں شمار ہوتے ہیں۔

معاشیات کے مطالعے کی غرض و غایت۔ معاشیات کی تعریف اور دولت کا مفہوم سمجھنے کے بعد اس علم کے مطالعہ کی غرض و غایت معلوم کرنا کوئی دشوار کام نہیں ہے۔ دنیا میں جس قدر علوم موجود ہیں عام ازیں کہ وہ انسان کی تمدنی زندگی سے متعلق ہوں یا کائنات کی دوسری بے شمار اشیاء سے انکا تعلق ہو ان میں سے ہر ایک کا کچھ نہ کچھ علمی فائدہ ضرور موجود ہے۔ بعض علوم مثلاً کیمیا، طبیعیات، ریاضی حیاتیات کے علمی فوائد تو بالکل بدیہی ہیں۔ مغربی طب کی موجود چیز ترقی کا مدار بہت کچھ کیمیا اور حیاتیات ہی پر ہے۔ انجینیری کے فن میں دنیا نے جو عجیب و غریب ترقی کی ہے، وہ علم ریاضی کے بغیر محال تھی۔ ٹیلیفون، بے تار کی پیام رسانی اور برقی قوت کی

گو نام آگوں کرشمہ ساریاں ہیں علم طبیعیات ہی کی بدولت نظر آتی ہیں۔
 غرض صنعت و حرفت، زراعت و تجارت، ذرائع نقل و حمل، ان تمام
 شعبوں میں آج کل بہ مقابل سابقہ زمانوں کے جو غیر معمولی چھل چھل
 نظر آتی ہے وہ سب انسانی معلومات کے اس غیر محدود اور روز افزوں
 ذخیرے کا نتیجہ ہے جو مختلف علوم کی شکل میں قلمبند کر لیا گیا ہے۔ اس کے
 برعکس بعض دوسرے علوم مثلاً تاریخ، قما زان، سیاسیات، اخلاقیات،
 معاشیات کے فوائد استقدر بدیہی نہیں ہیں۔ لیکن وہ بھی بہ لحاظ اپنی
 اہمیت کے اول الذکر علوم کے فوائد سے کسی طرح کم نہیں ہیں۔ گزشتہ
 نسلوں کے تجربات سے فائدہ اٹھانا، انسانی جماعتوں کی زندگی کو پر امن
 بنانا، حفاظت حقوق کا انتظام کرنا، بہتر سے بہتر اخلاقی معیار قائم کرنے
 کی کوشش کرنا، یہ سب ہی علوم عمرانی کی بدولت ممکن ہو سکتا ہے۔
 لیکن قبل اس کے کہ انسان دنیا میں کسی قسم کی مادی یا غیر مادی ترقی
 کر سکے ضروری ہے کہ وہ اپنے لیے وسائل معاش کا کوئی مقبول انتظام
 کر لے۔ ظاہر ہے کہ جب تک کھانے کے لیے غذا پھیننے کے لیے کپڑا اور
 رہنے کے لیے مکان نہیں ملتا تو انسان کو کسی قسم کی ترقی کا موقعہ
 نہیں مل سکتا۔ لہذا انسان کے تمام مشاغل سے مقدم اس کی وہ چیز ہے
 ہے جو وہ اپنی احتیاجات رفع کرنے کی خاطر کرتا ہے۔ معاشیات کو
 انسانی جماعتوں کی زندگی کے اسی اہم پہلو سے سروکار ہے۔
 معاشیات کے نزدیک ہر شخص کو یا اسی فکر میں لگا ہوا ہے کہ اپنی کثرت

کثیر احتیاجات کو بہتر سے بہتر طریقہ پر پورا کرنے کے ذرائع مہیا کر۔
پس انسانی جماعتوں کی مادی زندگی کو زیادہ سے زیادہ خوشحال
بنانا معاشیات کے مطالعہ کی اصلی غرض و غایت ہے۔

معاشیات کے مباحث کی تقسیم۔ معاشیات کے اس مقصد
کی تکمیل کے لیے سب سے پہلے دولت کی ضرورت ہے کیونکہ دولت
ہی سے انسان کی ہر احتیاج پوری ہوتی ہے۔ کسی قوم میں
دولت کی جب قدر افراط ہوگی اُسی قدر افراد قوم آرام کی زندگی بسر
کر سکیں گے اور اسی مناسبت سے ملک میں دوسری ترقیوں کا امکان
پیدا ہوتا جائیگا۔ اس کے برعکس جس قوم کو افلاس میں زندگی بسر
کرنا پڑتی ہے اس کے افراد کے لیے ترقی کی تمام راہیں بند رہتی ہیں
اور ان کی ساری عمر ایک ادنیٰ درجہ کی زندگی کے ذرائع مہیا کرنے
میں گزر جاتی ہے۔ لہذا ہر قوم کی ترقی کے لیے سب سے پہلے اس بات
کی ضرورت ہے کہ ملک میں کثیر سے کثیر دولت پیدا کرنے کی کوشش
کی جائے تاکہ کثیر سے کثیر باشندگان ملک کی احتیاجات بدرجہ اتم
پوری ہو۔ اور انھیں خوشحال زندگی بسر کر نیکا موقع مل سکے یہی وجہ
ہے کہ معاشیات کے مباحث کا ایک نہایت اہم شعبہ دولت فراہم
کرنے سے متعلق ہے جس کو اصطلاحاً پیدایش دولت کہتے ہیں اس
شعبہ کے مطالعہ سے ہمیں یہ معلوم ہوگا کہ کن کن چیزوں کی مدد سے
اور کیونکر انسان دولت پیدا کرتے ہیں اور اس میں ترقی کی کیا کیا

نیات کے
حکمت کی تقسیم

صورتیں ہیں۔

• جب مختلف افراد کی متفقہ کوشش سے دولت پیدا ہو جائے
ضرورت ہے کہ وہ پیدا کرنے والوں کے درمیان تقسیم کر دی جائے
تاکہ ہر شخص اُس سے اپنی اپنی احتیاج رفع کر سکے۔ اب اگر اس تقسیم
میں ہر حصہ دار کی واجب ضروریات کا خیال نہ رکھا جائے بلکہ کچھ لوگ
ضرورت سے زیادہ حصہ حاصل کر لیں اور بقیہ شرکا کو معمولی ضروریات
کے لائق ہی حصہ نہ ملے تو ایسی صورت میں پیدایش دولت سے
جس قدر معاشی فائدہ حاصل ہونا چاہئے تھا نہ ہو گا۔ پس معاشیات کا
دوسرا اہم شعبہ تقسیم دولت سے متعلق ہے۔ جس طرح پیدایش
دولت میں یہ معلوم کیا جاتا ہے کہ کن کن لوگوں کی مدد سے دولت
پیدا ہوتی ہے اُسی طرح تقسیم دولت میں یہ پتہ لگایا جاتا ہے کہ کن
اصول کے مطابق پیدا کی ہوئی دولت ان لوگوں میں تقسیم ہوتی ہے
اور اس سے کما حقہ استفادہ کرنے کے لیے کس طرح اس کی تقسیم
ہونی چاہئے۔

غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ ادنیٰ سے ادنیٰ حیثیت کے مالک
میں بھی آجکل جو دولت پیدا کی جاتی ہے وہ پیدا کرنے والوں کے
مابین براہ راست تقسیم نہیں ہوتی۔ ہندوستانی کاشتکار جو دور
اقتادہ دیہات میں شب و روز محنت کر کے گیہوں یا روٹی یا کوئی اور
پیداوار اٹھاتے ہیں اُسے خود استعمال نہیں کرتے۔ لنگا شنار کے

کا۔ خانے قسم قسم کے کپڑے بڑی بڑی مقداروں میں اس لیے تیار
 نہیں کرتے کہ وہ کام کرنے والوں کے مابین تقسیم کر دیے جائیں۔
 حقیقت یہ ہے کہ ہر شخص کو اپنے ہی لیے محنت کرتا ہے تاہم اپنی
 پیدا کی ہوئی اشیاء سے براہ راست مستفید نہیں ہوتا۔ کاشتکار
 یہ چاہتا ہے کہ اُسے اپنے گھوٹوں یا اپنی روٹی کے بدلے میں کچھ جوار یا
 باجرا، کچھ کھد، کچھ کنبل، کچھ تبا کو اور اسی طرح کی دوسری ضروریات
 ملجائیں۔ لنگاشار کے کارخانہ دار اس بات کے خواہشمند رہتی ہیں
 کہ انھیں اپنے تیار کردہ کپڑوں کے معاوضہ میں زیادہ سے زیادہ منافع
 حاصل ہوتا کہ وہ اعلیٰ اعلیٰ درجہ کی غذائیں کھا سکیں، بہتر سے بہتر لباس
 پہن سکیں، بڑی بڑی کوٹھیوں میں آرام سے رہ سکیں، آنے جانے
 کے لیے متعدد موٹر کار ہوں، سیر و سیاحت کے لیے افراط سے روپیہ
 ہو، غرض ہر طرح کی راحت و آسائش کے ساتھ زندگی بسر کرنا مقصد
 مل سکے۔ پس معلوم ہوا کہ ہر شخص بو کوئی نہ کوئی چیز پیدا کرتا ہے وہ
 عام طور پر اپنے ذاتی استعمال کے لیے نہیں بلکہ اس لیے پیدا کرتا ہے
 اس کے عوض اپنی ضروریات کی چیزیں حاصل کرے۔ بالفاظ دیگر اپنی
 تیار کردہ شے دوسرے کے ہاتھ فروخت کرے اور جو قیمت وصول ہو
 اس سے اپنی مطلوبہ اشیاء خرید لے۔ معاشیات کے وہ مباحث جو حیرتوں
 کی خرید و فروخت اور ان کی قیمتوں سے متعلق ہیں ایک پیسرے شعبے کے
 تحت میں بیان کیے جاتے ہیں جو اصطلاح میں مبادلہ دولت کے

نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔

پیدائش و تقسیم مبادیہ موجب یہ تینوں مرحلے طے ہو جاتے ہیں تب کہیں دولت سے احتیاج رفع کرنے کی صورت نمودار ہوتی ہے۔ مثال کے طور پر کسی بنجار کو لیجئے جو کسی کا خانہ میں کام کر کے روزی کیا ہے۔ بنجار روزانہ میز، کرسی، پلنگ، الماریاں اور قسم قسم کا چوبی سامان تیار کرتا ہے، بالفاظ دیگر وہ دولت پیدا کرتا ہے۔ اس کی محنت کے معاوضے میں کارخانہ دار اسے روزانہ کوئی معینہ اجرت ادا کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر بنجار تقسیم دولت کے اصول کے مطابق اپنی پیدا کردہ دولت بالواسطہ طور پر ایک حصہ حاصل کرتا ہے۔ بنجار کو اس طور پر جو اجرت ملتی ہے اس سے وہ اپنی ضرورت کے مطابق غلہ، کپڑا، نمک کو خریدتا ہے۔ مکان کا کرایہ ادا کرتا ہے اور اسی طرح دوسری ضروریات حاصل کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر وہ اپنی اجرت کا ان چیزوں سے مبادلہ کرتا ہے، جب یہ تینوں مراحل گزر جاتے ہیں تو اس کی احتیاجات رفع ہونے کی نوبت آتی ہے۔ معاشیات کے ان مباحث کے لیے جو رفع احتیاجات کے مسئلے سے متعلق ہیں ایک جداگانہ شعبہ مخصوص کر دیا گیا ہے جس کا اصطلاحی نام صرف دولت ہے۔ اس شعبہ کے مطالعہ سے ہمیں یہ معلوم ہوتا ہے کہ انسان کو کس کس قسم کی احتیاجات کا سامنا ہے۔ ان احتیاجات کی کیا کیا خصوصیات ہیں اور ان کی تکمیل میں کیا غیر محسوس طریقہ پر کن کن قوانین کی پیروی کرتا ہے۔

واضح رہے کہ معاشیات میں رفع احتیاجات کی بحث بھی کوئی نئی
 بحث نہیں ہے۔ زمانہ حال کے مستند معاشین تو صرف دولت کو بقیہ
 تینوں شعبوں سے زیادہ اہم مانتے ہیں۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔
 دولت خواہ کتنی ہی افراط سے پیدا ہو اور اس کی تقسیم خواہ کیسے ہی اچھے
 اصول پر ہو اگر وہ ٹھیک طور پر استعمال نہ ہو تو معاشیات کا اصلی
 مقصد فوت ہو جائے گا اندیشہ رہتا ہے۔ جو لوگ اپنی آمدنی فصول
 اور مفہم چیزوں پر صرف کرتے اور اپنی زندگی عیش پرستی میں گزارتے
 ہیں وہ نہ صرف ذاتی طور پر نقصان اٹھاتے اور تباہ ہوتے ہیں بلکہ
 بسا اوقات اپنی قوم کی ملامت و ادبار کا باعث ہوتے ہیں۔ لہذا ضرورت
 ہے کہ لوگ صرف دولت کے صحیح اصولوں سے بھی اپنی طرح واقفیت
 حاصل کر لیں تاکہ قومی زندگی کو خوشحال بنانے کا اہم مقصد کما حقہ پورا
 ہو سکے۔ اب ہم ان چاروں شعبوں میں سے ہر ایک کی تفصیلی کیفیت
 بیان کریں گے۔

دوسرا باب

Consumption

صرف دولت

Consumption

(۲)

صرف دولت کا مفہوم۔۔۔ دولت سے انسان کی احتیاجات
 دو طرح پر پوری ہوتی ہیں۔ ایک براہ راست دوسرے بالواسطہ۔
 ان میں سے ہر ایک کی بیسیوں مثالیں روزانہ ہماری نظروں سے
 گذرتی رہتی ہیں۔ غذا اور مکان ہماری دو نہایت اہم حاجتوں کو براہ
 راست پورا کرتے ہیں۔ لیکن آٹے کی چکی اور جرثقیل کی مشین ہماری
 ان ہی حاجتوں کو بالواسطہ پورا کرتے ہیں۔ اسی طرح کپڑوں سے
 بدن ڈھانکنے کی ضرورت براہ راست رفع ہوتی ہے۔ لیکن کپڑا بننے کی
 مشین اسی ضرورت کو بالواسطہ پورا کرتی ہے۔ غرض جن چیزوں سے
 انسان فوراً اپنی کوئی احتیاج رفع کر سکتا ہے وہ براہ راست اس
 کی ضرورتوں کو پورا کرتی ہیں اور جن چیزوں سے ان کی موجودہ
 میں رفع احتیاج کا کام نہیں لیا جاسکتا وہ بالواسطہ ہمارے کام آتی
 ہیں۔ معاشیات میں جب صرف دولت سے بحث کی جاتی ہے تو اس سے

صرف دولت کا
 مفہوم۔

مراد وہ صرف ہے جس سے انسان کی احتیاجات فوراً براہ راست پوری ہوتی ہیں۔ جس صرف سے ہماری کوئی احتیاج براہ راست رفع نہیں ہوتی، البتہ براہ راست احتیاجات رفع کرنے والی اشیاء بنانے میں اس سے مدد ملتی ہے اُسے اصطلاح میں صرف دولت نہیں کہتے بلکہ وہ پیدایش دولت کا ایک جز سمجھا جاتا ہے۔ پس صرف دولت سے مراد ایسی اشیاء کا استعمال ہے جن سے ہماری احتیاجات بلکہ آ

رفع ہوتی ہیں۔ یہ قسمیں۔۔۔ یہ تو ظاہر ہے کہ ہر معمولی انسان کی زندگی احتیاجات اور رفع احتیاجات کا ایک لامتناہی سلسلہ ہے جس پر انسانی جماعتوں کی اکثر و بیشتر جدوجہد کا مدار ہے۔ لیکن یہ احتیاجات بہ لحاظ اپنی نوعیت کے ایک دوسرے سے بہت کچھ مختلف ہوتی ہیں۔ لہذا ہم ذیل میں ان کی مختلف قسموں کی کیفیت درج کرتے ہیں۔

فرض کرو کہ ہم اپنی احتیاجات کی طرف سے غافل رہتے ہیں اور ان کو وقت پر پورا نہیں کرتے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ آیا اس لاپرواہی کا حالت میں ایک ہی نتیجہ برآمد ہوگا۔ مختلف احتیاجات سے غفلت نے کیا نتیجہ بھی مختلف ہوگا۔ ہم جانتے ہیں کہ غذا انسان کی سب سے زیادہ اہم ضرورت ہے۔ جب تک اسے غذا ایسر نہ ہو وہ دنیا کوئی اور کام نہیں کر سکتا۔ بلکہ اگر زیادہ مدت تک اس احتیاج کو رفع نہ کیا جائے تو نتیجہ یقینی موت ہے۔ اس سے کم درجے پر لیکن اور

احتیاجات کی
قسمیں۔

ضروریات سے پہلے بدن کو موہمی اثرات سے محفوظ رکھنے کی احتیاج ہے۔ اس سے غفلت کرنے کا نتیجہ بھی بسا اوقات ہلاکت ہی ہوتا ہے بعض سرد ممالک میں آگ کی احتیاج بھی ایسی ہی اُل ہے جیسی کہ لباس اور غذا کی لیکن جوں جوں ہم ان ناگزیر ضروریات سے دور ہوتے جاتے ہیں ہمیں ایک نمایاں فرق نظر آنے لگتا ہے وہ یہ کہ ان دوسری ضروریات کو پورا نہ کرنے کے نتائج ویسے ہی سخت نہیں ہوتے جیسے کہ غذا و لباس کو نظر انداز کرنے سے پیدا ہوتے ہیں۔ جب تک کہ انسان کو بہ درجیات غذا اور لباس میسر رہیں اُس کی زندگی معرضِ خطر میں نہیں پڑتی خواہ اُس کی دوسری بے شمار احتیاجات کتنی ہی تشنہ رہیں۔ لیکن ہے کہ اچھی قسم کی غذا کا فی مقدار میں دستیاب نہ ہونے سے وہ کمزور رہے اور معاشی جدوجہد میں جیتی اور تندرہی سے مشغول نہ ہو سکے تاہم فوری ہلاکت کا اُسے کوئی اندیشہ نہیں رہتا۔ جب ہم ناگزیر ضروریات سے بہت زیادہ دور ہٹ جاتے ہیں تو ہمیں ایسی احتیاجات نظر آنے لگتی ہیں جن کو پورا نہ ہونے سے انسان کی جیسا یا تندرستی پر کوئی بُرا اثر نہیں پڑتا۔ بلکہ بعض احتیاجات ایسی ہوتی ہیں جن کا پورا کرنا انسان کی فلاح و بہبود کے لیے مضر اور ترک کر دینا مفید ثابت ہوتا ہے۔

مختصر یہ کہ ہماری احتیاجات کے یہ چند مدارج ہیں جو مٹی ہیں ان نتائج پر جو مختلف احتیاجات کو پورا نہ کرنے سے نمودار ہوتے ہیں

انہی مدارس کے لحاظ سے احتیاجات کی اولاد قسمیں کی جاتی ہیں ایک
 ضروریات، دوسرے تعیشیات۔ پھر ضروریات کی تین قسمیں کی جاتی
 ہیں۔ ایک ضروریات زندگی، دوسرے ضروریات کارکردگی، تیسرے
 ضروریات رسمی۔ ضروریات زندگی سے مراد وہ احتیاجات ہیں جن کا
 پورا کرنا انسان کی بقائے حیات کے لیے لازمی ہے۔ ضروریات
 کارکردگی میں ایسی احتیاجات شامل ہیں کہ اگر وہ پوری نہ کی جائیں تو
 کوئی شخص اپنے پیشے کی مہارت اور کارگزاری کو برقرار نہیں رکھ سکتا
 اور نہ اُس میں کوئی اضافہ کر سکتا ہے۔ ضروریات رسمی وہ احتیاجات
 ہیں جو نہ بقائے حیات کے لیے ضروری ہیں اور نہ قیام کارکردگی
 کے لیے بلکہ جو محض رسم و رواج، عادات و اطوار یا فیشن کی خاطر پوری
 کی جاتی ہیں۔ مثلاً کوا استعمال، خاص قسم کا لباس، شادی بیاہ کے
 مصارف، ضروریات رسمی کی چند مثالیں ہیں۔ ظاہر ہے کہ ان
 احتیاجات کو پورا نہ کرنے سے انسان کی مہارت یا کارکردگی کو کوئی
 برا اثر نہیں پڑتا۔ باوجود اس کے یہ چیزیں ضروریات میں اہم
 شمار کی جاتی ہیں کہ لوگ عام طور پر ضروریات کارکردگی کی اس قدر
 نہیں کرتے جتنے کہ رسمی احتیاجات کی کرتے ہیں۔ اور اگر ان کی
 آمدنی دونوں کے لیے ناکافی ہو تو وہ ضروریات کارکردگی کو تو ترک
 کر دیتے ہیں اور رسمی احتیاجات کو پورا کر لیتے ہیں۔
 واضح رہے کہ یہ تجربہ کسی ایک ملک یا قوم کے ساتھ مخصوص

منہیں ہے بلکہ بڑی سے بڑی ترقی یافتہ اقوام میں بھی اگر کسی ضرورت کی جگہ نہایت مضبوط ہوتی ہے۔ ایک معمولی مزدور جب دن بھر محنت کر کے آٹھ دس آنے اجرت کماتا ہے تو اُسے سب سے پہلے اپنے تنہا کو کی فکر ہوتی ہے۔ اگر وہ تنہا کو کے دام بھی غذا پر صرف کرے تو ممکن ہے کہ اس کو غذا زیادہ مقدار میں ملے یا زیادہ قوت بخش غذا میسر ہو سکے لیکن تنہا کو کے مقابلہ میں اسے اپنی چیزوں کی زیادہ پروا نہیں ہوتی۔ اسی طرح لوگ شادی بیاہ کے موقع پر اپنی حیثیت سے زیادہ روپیہ خرچ کر دیتے ہیں حالانکہ وہ جانتے ہیں کہ ایسا کرنے سے وہ آئندہ کئی سال تک اپنی ضروریات کا رکردگی کو پورا نہیں کر سکیں گے۔

احتیاجات کے خصوصیات۔ صرف دولت کا مفہوم اور احتیاجات کی قسمیں معلوم کرنے کے بعد ضروری ہے کہ ہم اپنی احتیاجات کے چند خصوصیات سے بھی واقف ہو جائیں جن بعض اہم ماحاشی تو انہیں کی بنیاد ہے۔

(۱) پہلی قابل لحاظ خصوصیت یہ ہے کہ بہ لحاظ شدت انسان کی احتیاجات کے مختلف مدارج ہیں۔ اگر ہم اپنی گونا گوں احتیاجات کو ان کی شدت کے مطابق ترتیب دیں تو اس خصوصیت کو پہلے ہی محسوس کر سکتے ہیں۔ احتیاجات کی مختلف قسمیں جن کا حال ہم ابھی معلوم کر چکے ہیں اسی خصوصیت پر مبنی ہیں۔

احتیاجات
خصوصیات

(ب) دوسرے یہ کہ انسان کی احتیاجات غیر منتهی ہیں۔
 جوں جوں ہماری موجودہ خواہشات پوری ہوتی جاتی ہیں نئی
 نئی ضروریات رونما ہوتی ہیں اور یہ سلسلہ ہمیں ختم ہوتا نظر نہیں
 آتا۔ بسا اوقات لوگ یہ خیال کرتے ہیں کہ اگر ان کی موجودہ ضروریات
 کی تکمیل کا انتظام ہو جائے تو پھر انھیں کسی چیز کی حاجت باقی
 نہیں رہے گی اور وہ نہایت چین و آرام کے ساتھ زندگی بسر کر سکیں گے
 لیکن عام تجربہ یہ ہے کہ کوئی معمولی انسان خواہ وہ کتنا ہی دولت مند
 ہو اب تک کبھی اس حالت پر نہیں پہنچا جبکہ اس کی تمام ضروریات
 مکمل طور پر پوری ہو گئی ہوں۔ اور اس کو کسی اور شے کی حاجت
 باقی نہ رہی ہو۔ واقعہ یہ ہے کہ موجودہ ضروریات رفع ہوتے
 ہی دوسری نئی نئی خواہشیں پیدا ہو جاتی ہیں، جنھیں پورا کرنے کی
 فکر فوراً لاحق ہو جاتی ہے۔ اور یہ سلسلہ ہر معمولی انسان کے لیے
 اس کی زندگی بھر جاری رہتا ہے۔

(ج) تیسری خصوصیت یہ ہے کہ ہر منفرد احتیاج کے بجا خود
 مکمل طور پر پوری ہو سکتی ہے۔ جب ہم اپنی کوئی احتیاج رفع کرنے
 کے لیے کسی چیز کا استعمال شروع کرتے ہیں تو جوں جوں وہ
 چیز ہمارے استعمال میں آتی ہے، ہماری احتیاج بھی رفتہ رفتہ
 گھٹتی جاتی ہے۔ حتیٰ کہ ایک حد ایسی آتی ہے جہاں پہنچ کر ہماری
 احتیاج پورے طور پر رفع ہو جاتی ہے۔ اور ہمیں اُس چیز کی اسی

احتیاج کے لیے ضرورت باقی نہیں رہتی۔ مثلاً پانی سے انسان کی
 متعدد احتیاجات پوری ہوتی ہیں۔ ادلاً پانی پیاس بجھانے کے لیے
 درکار ہے، پھر کھانا پکانے کے لیے، پھر موٹھ ہاتھ صاف کرنے،
 کپڑے دھونے، نہانے اور چھڑکاؤ کرنے کے لیے مطلوب ہوتا
 ہے۔ اگر کسی شخص کو اتنا پانی ملجائے جس سے اُس کی تمام متعلقہ
 احتیاجات تمام و کمال پوری ہو سکیں تو پھر اُسے مزید پانی کی سروسٹ
 کوئی ضرورت باقی نہیں رہتی باوجود اس کے اگر اس کو مزید پانی لینے پر مجبور
 کیا جائے تو اُسے مزید پانی رکھنے کے لیے جو خاص اہتمام کرنا پڑے گا اس کی
 وجہ سے پانی میں بجائے افادے کے اعدام افادہ کی خاصیت پیدا ہو جائیگی معاشیات
 مشہور قانون اصطلاح میں قانون تغلیل افادہ کہتے ہیں اور جس کی مفصل
 کیفیت ہم اسی باب میں پیش کریں گے احتیاجات انسانی کی اسی خصوصیت پر مبنی ہے
 (۷)۔ بمقابل احتیاجات مستقبل کے احتیاجات موجودہ کا
 اثر زیادہ قوی ہوتا ہے ہر معمولی انسان کو ہمیشہ یہی فکر لاحق رہتی
 ہے کہ کسی طرح اپنی فوری احتیاجات کو رفع کر لے۔ احتیاجات
 حاضرہ کی خاطر وہ ہر قسم کی تکلیف برداشت کرنے اور سخت سخی محنت
 کرنے کے لیے آمادہ رہتا ہے۔ لیکن آئندہ احتیاجات کی وجہ سے
 وہ چند اہل متفکر نہیں رہتا۔ ان احتیاجات کے متعلق وہ بالعموم
 اسی خیال میں رہتا ہے کہ جب وقت آئے گا دیکھا جائیگا۔ ابھی سے
 ورد سہری کی کوئی ضرورت نہیں۔

غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ انسانی طبیعت کا یہ عام رجحان چند خاص اسباب پر مبنی ہے جو ذیل میں بیان کیے جاتے ہیں۔

(۱) پہلا سبب تو یہ ہے کہ احتیاجات حاضرہ کا رفع کرنا بقائے حیات کے لئے ایک ناگزیر شرط ہے کیا کوئی ملاح جس کا جہاز تباہی میں آگیا ہو اور جس کے پاس صرف آٹھ روز کے لائق سامان خوراک رہ گیا ہو یہ سوچ سکتا ہے کہ اسے یہ سامان خوراک اس ہفتے میں کھا لینا چاہئے یا ماہ آئندہ کے لئے رکھ چھوڑنا چاہئے۔ ظاہر ہے کہ وہ ایسا نہیں کر سکتا۔ کیونکہ غذا کی موجودہ احتیاج کا پورا کرنا جان بچانے کے لئے ضروری ہے۔ پس کسی آئندہ احتیاج کے مقابلے میں موجودہ احتیاج کا زیادہ اہم نظر آنا کوئی بعید از عقل بات نہیں ہے۔ یہی وجہ ہے کہ لوگ اپنی آمدنی کا وہ حصہ جو فوری اشیاء رفع کرنے کے لئے درکار ہو پس انداز نہیں کر سکتے۔

(۱۱) دوسرا سبب یہ ہے کہ مستقبل غیر یقینی ہے۔ جو شخص آئندہ احتیاجات کا اہتمام کرتا ہے وہ نہیں جانتا کہ آیا ان احتیاجات کے لاحق ہونے تک وہ زندہ بھی رہے گا یا نہیں۔ اس غیر یقینی حالت کا نتیجہ یہ ہے کہ بہت سے لوگ جو آئندہ کے لئے پس انداز کر سکتے ہیں نہیں کرتے بلکہ اپنی ساری کافی ضروری اور غیر ضروری اشیاء حاضرہ کے پیچھے خرچ کر ڈالتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ایسا طرز عمل اجتماع دولت کے لئے سخت مضر ہے۔

(۱۱) تیسرا سبب یہ ہے کہ انسان کی قوت تخیل ناقص ہے ضرورت
حاضرہ تو علی طور پر محسوس ہوتی ہیں لیکن ضروریات آئندہ کا محض تصور
کیا جاسکتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایک اوسط درجے کی قابلیت کا آدمی
نہ آئندہ ضروریات کی اہمیت کو محسوس کر سکا ہے اور نہ اُن کی خاطر
اُس مسرت سے محروم ہونا چاہتا ہے جو موجودہ احتیاجات رفع
کرنے سے حاصل ہوتی ہے۔

(۱۲) چوتھا سبب یہ ہے کہ انسان کی قوت ارادی کمزور ہے
اکثر لوگوں میں قوت تخیل اچھی خاصی موجود ہوتی ہے۔ وہ آئندہ پیش
آنے والی احتیاجات کو صاف طور پر دیکھتے اور اُن کی اہمیت کو
محسوس بھی کرتے ہیں لیکن باوجود اس کے اتنی اخلاقی جرأت نہیں
رکھتے کہ حالیہ ترغیبات کا مقابلہ کریں اور آئندہ احتیاجات کے لیے
قبل از قبل انتظام کر رکھیں۔ غرض یہی وہ اسباب ہیں جو متفقہ طور پر
ایک اوسط درجے کی قابلیت والے آدمی کو اپنی آمدنی فوراً خرچ
کر دینے پر آمادہ کر دیتے ہیں۔

احتیاجات کی اس چوتھی خصوصیت کی بناء پر ایک قانون مرتب
کیا گیا ہے جو مندرجہ ذیل الفاظ میں بیان کیا جاتا ہے: ایک
معمولی مصرف کے نزدیک اشیاء آئندہ کا افادہ اسی قسم کی اشیاء
موجودہ کے افادے سے کم ہوتا ہے اور یہ کمی مستقبل کے قرب
و بعد کے مطابق گھٹتی اور بڑھتی ہے، اس بیان میں اشیاء

موجودہ سے مراد وہ چیزیں ہیں جو زمانہ موجودہ میں صرف ہونے کے لیے میسر ہوں اور اشیائے آئندہ سے مراد وہ چیزیں ہیں جو زمانہ آئندہ میں استعمال یا صرف ہونے کے لیے دستیاب ہوں۔

قانون تفصیل افادہ۔ اس میں شک نہیں کہ انسان کی ضرورتیں بے شمار ہیں اور وہ کبھی مکمل طور پر پوری نہیں ہو سکتیں۔ جو چیزیں موجودہ احتیاجات رفع ہوتی ہیں وہ دوسری نئی نئی احتیاجات پیدا ہوتی جاتی ہیں۔ اور یہ معلوم ہوتا ہے کہ گویا انواع و اقسام کی اشیاء مطلوبہ کی کوئی حد و انتہا نہیں ہے۔ لیکن اگر کسی ایک چیز کو علیحدہ کر لیا جائے تو پھر ہم یہی طور پر محسوس کرتے ہیں کہ اس کے لیے ہماری خواہش بالکل محدود ہے۔ روزمرہ زندگی میں بیسوں واقعات ہماری نظر سے گذرتے ہیں جن سے اس واقعے کا ثبوت ملتا ہے۔ جب ہم اپنی کوئی احتیاج رفع کرنے کے لیے کسی چیز کا استعمال شروع کرتے ہیں تو جوں جوں وہ چیز ہمارے استعمال میں آتی ہے ہماری احتیاج بھی رفتہ رفتہ کم ہونے لگتی ہے حتیٰ کہ ایک حد ایسی آتی ہے جہاں ہنچکر ہماری احتیاج بالکل رفع ہو جاتی ہے اور ہمیں اس چیز کی کم از کم اس خاص احتیاج کے لیے ضرورت باقی نہیں رہتی۔ فرض کرو کہ کوئی مسافر ایک بے آب و گیاہ جنگل میں پایادہ سفر کر رہا ہے۔ پانی چھٹنے لگا رکھا تھا وہ راستے میں ختم ہو جاتا ہے۔ بہت دیر تک سخت پیاس کی حالت میں راستہ چلنے کے بعد وہ ایک چشمے پر پہنچتا ہے اور فوراً پانی

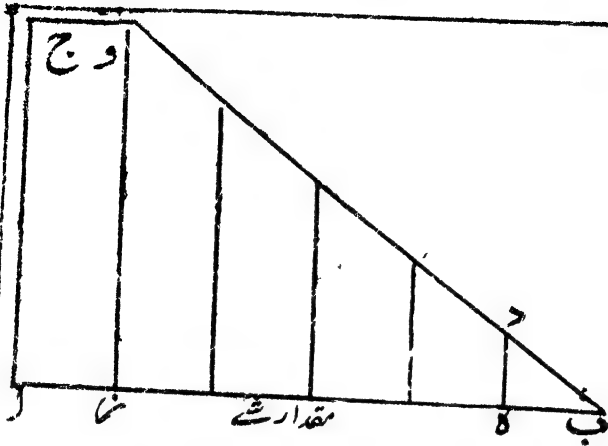
مینا شروع کر دیتا ہے۔ اگر کوئی بات مانع نہ ہو تو ظاہر ہے کہ وہ اتنا
 پانی پی لیگا جس سے اُس کی پیاس بجھ جائے۔ پانی کے پیلے پیا کا
 افادہ اس قدر کثیر ہے کہ اُس سے مسافر کی جان بچ گئی۔ خدا کسی اور
 پیالے کا افادہ اُس کا مقابلہ نہیں کر سکتا۔ پانی کا دوسرا پیالہ بھی گو پیلے
 پیالے کے برابر نہیں تاہم بہت کچھ افادہ رکھتا ہے۔ اس طرح اگر متعدد
 پیالوں کے افادوں کا اندازہ کیا جائے تو معلوم ہوگا کہ ہر مزید پیالے سے
 جو اطمینان اسے حاصل ہوگا وہ گھٹتا چلائے گا حتیٰ کہ ایک حد ایسی پہنچ جائیگی
 جہاں پانی کا مزید استعمال بجائے مسرت بخش ہونے کے تکلیف دہ ثابت
 ہوگا اور پانی میں بجائے افادے کے اعدام افادہ کی خاصیت پیدا ہو جائے
 گی۔ اسی طرح اگر کسی بھوکے آدمی کو کھانے کے لیے بہت سی روٹیاں
 دیدی جائیں تو وہ پہلی تین چار روٹیاں تو نہایت شوق سے کھالے گا
 لیکن بعد ازاں روٹیوں کی طرف اُس کی رغبت کم ہوتی جائے گی حتیٰ کہ
 پیٹ بھر جانے کے بعد اُسے مزید روٹیوں کی کوئی خواہش باقی نہیں
 رہے گی۔ یہی حال لباس کا ہے۔ ہر شخص خواہ وہ امیر ہو یا غریب ایک
 جوڑ کپڑوں کی ضرورت نہایت شدت کے ساتھ محسوس کرتا ہے۔ گو
 دوسرے جوڑ کی ضرورت پہلے کے مقابلے میں کم شدید ہو تاہم اس کے
 پورا ہونے سے بہت کچھ اطمینان حاصل ہوتا ہے۔ اسی طرح کپڑوں کا
 تیسرا جوڑ ابھی کافی مسرت کا باعث ہوگا۔ لیکن جو
 اضافہ ہوتا جائیگا مزید جوڑ کا افادہ بہ نسبت

کم ہوتا جائیگا۔ حتیٰ کہ ایک حد ایسی آئے گی جہاں پھنکر مزید جوڑو کا
افادہ بالکل مفقود ہو جائے گا اور انھیں یہ حفاظت رکھنے کے لیے
جو اہتمام کرنا پڑے گا وہ اس آرام سے کہیں زیادہ تکلیف دہ ثابت
ہوگا جو ان کپڑوں کے پہننے سے حاصل ہوگا۔

واضح رہے کہ یہ خاصیت صرف آدمی احتیاجات تک محدود نہیں ہے
بلکہ وہ اکثر غیر آدمی احتیاجات میں بھی نمایاں طور پر نظر آتی ہے۔ خوبصورت
تصویریں اور خوشنما مناظر دیکھتے دیکھتے آنکھیں ٹھک جاتی ہیں۔ شیریں
شیریں نعموں سے بھی ایک نہ ایک وقت کاں اکتا جاتے ہیں۔ غرض انسان
کی ہر منفرد احتیاج اگر برابر پوری ہوتی رہے تو یہ تدبیج اس کی شدت
میں کمی ہو جاتی ہے۔ اور وہ ایک نہ ایک وقت مکمل طور پر پوری ہونے
کی صلاحیت رکھتی ہے۔ لیکن کوئی سمجھے دار آدمی صرف کسی ایک احتیاج
لیکر اسے انتہائی نقطے تک نہیں پہنچاتا بلکہ جب اس ایک احتیاج کی
شدت میں کمی ہو جاتی ہے تو وہ دوسری زیادہ شدید احتیاجات کی طرف
متوجہ ہو جاتا ہے۔

مذکورہ بالا مثالوں سے فطرت انسانی کی جس کیفیت کا اظہار ہوتا ہے
اسی پر قانون تفصیل افادہ کی بنیاد ہے۔ اس قانون سے مراد دراصل
اس واقعے کا اظہار ہے کہ جب ہم کوئی چیز استعمال کرتے ہیں تو ایک
کے بعد اس کی مزید مقداروں سے بیرون لذت نہیں حاصل ہوتی
۱۰ ہوئی تھی۔ یہ الفاظ دیگر کسی چیز کی ایک خاص مقدار اعمال کے نتیجے

ہر چیز کا افادہ نسبتاً کم ہوتا جائے گا۔ واضح رہے کہ یہاں استعمال سے
 مراد ہمیشہ ایسا استعمال ہے جو ایک میعاد مقررہ کے اندر کیا جائے
 کیونکہ جب تک کوئی میعاد مقرر نہ ہو تفصیل افادہ کا عمل نہیں ہو سکتا۔
 یہ ایک بدیہی بات ہے کہ جب کوئی چیز استعمال میں لائی جاتی ہے تو
 اس کی کل مقدار اکٹھی استعمال نہیں کی جاتی بلکہ وہ تھوڑی تھوڑی
 مقدار میں صرف کی جاتی ہے۔ ہم یہ غرض سہولت ان تمام مقداروں کو
 ایک دوسرے کے مساوی تصور کرتے ہیں۔ اب کسی شخص کو سب سے پہلی
 مقدار کے استعمال سے جو افادہ حاصل ہوتا ہے اسے افادہ ابتدائی
 کہا جاتا ہے۔ مذکورہ بالا مثال میں پانی کے پھلے پیالے کا افادہ جس سے
 مسافر کی جان بچ گئی، افادہ ابتدائی ہے۔ اس کے برعکس کسی چیز کی
 آخری مقدار کے استعمال سے جو افادہ حاصل ہوا اسے افادہ مختتم کہتے
 ہیں۔ مثلاً اگر کوئی شخص روزانہ پانچ روٹیاں کھانے کا عادی ہو تو
 جو مزید تسلی اسے پانچویں روٹی کھانے سے حاصل ہوتی ہے وہی اس کے
 حق میں ان روٹیوں کا افادہ مختتم ہے۔ لیکن پانچویں روٹیوں سے
 یہ حیثیت مجموعی جو افادہ حاصل ہوتا ہے اسے افادہ کلی کہتے ہیں
 ذیل کی شکل پر غور کرنے سے قانون تفصیل افادہ کا مفہوم اور
 زیادہ واضح ہو جائے گا۔



مذکورہ بالا شکل میں خط اب کو چھ مساوی حصوں میں تقسیم کر کے یہ فرض کیا ہے کہ ہر حصہ شے مطلوبہ کی ایک مقدار کا قائم مقام ہو۔ اب جوں جوں شے مطلوبہ کی مقدار میں اضافہ ہوتا ہے اُس کا افادہ مختتم (یعنی اس کی ہر مزید مقدار کا افادہ) گھٹتا جاتا ہے۔ حتیٰ کہ پچھلے نمبر پر افادہ مختتم اپنی آخری حد پر پہنچ جاتا ہے۔ یعنی اگر اُس کے بعد شے مطلوبہ کی مقدار میں مزید اضافہ کیا جائے تو اس سے کوئی افادہ حاصل نہ ہوگا۔ اس شکل میں افادہ ابتدائی اوج و بنا کے مساوی ہے۔ افادہ مختتم ب د کے اور افادہ کلی اب و ج کے مساوی ہے۔ (نوٹ)۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ صرف دولت میں قانون تقلیل افادہ کی بالکل وہی حیثیت ہے جو پیدایش دولت میں قانون تقلیل حاصل کی ہے۔ قانون تقلیل حاصل میں جب ایک معینہ قطعہ زمین محنت و اہل کے جرعے لگائے جاتے ہیں تو ایک حد معینہ کے بعد

ہرمزید جرعے کی پیداوار کا سبق جرعے کی پیداوار سے گھٹ جاتی ہے
یعنی حالِ تقبیل افادہ کا ہے۔ جب کسی معینہ احتیاج کے لیے کسی
شے کی مقدار میں استعمال کی جاتی ہے تو ایک خاص حد پہنچ کر
ہرمزید مقدار کا افادہ ما سبق مقدار کے افادے سے گھٹ جاتا ہے۔
ان دونوں قوانین میں جو اور ایک دوسرے سے مشابہت رکھتے
میں انھیں ہم یہ غرض سہولت ایک جگہ پر درج کر دیتے ہیں۔

قانونِ تقبیل حاصل (پیدائش دہ) قانونِ تقبیل افادہ (صرف دولت)

معینہ احتیاج

معینہ قطعہ زمین

شے مطلوبہ کی مقداریں

محنت و اصل کے جرعے

افادہ

پیداوار

افادہ منقحتم - افادہ سٹکی

پیداوار منقحتم - پیداوار کلی

قانونِ تقبیل حاصل کے متعلق یہاں کے چکر یہ معلوم ہوگا کہ جب کسی زمین
اُس کی زرخیزی کے مطابق کافی مقدار میں حاصل و محنت کے جرعے
نہیں لگائے جاتے تو جب تک کہ وہ مقدار نہ پہنچ جائے ہرمزید
جرعے کی پیداوار کا سبق جرعے کی پیداوار سے زیادہ ہوتی ہے۔
یعنی ایسی زمین پر قانونِ تکثیر حاصل کا عمل ظاہر ہوتا ہے۔ یہی صورت
تقبیل افادہ میں بھی موجود ہے۔ کوئی چیز کسی احتیاج متعلقہ کو پورا
نہیں کر سکتی جب تک کہ اس کی ایک خاص مقدار استعمال نہ کی جائے
بالشت برابر کپڑے سے کوئی لباس تیار نہیں ہو سکتا۔ دس ہند

اینٹوں سے کوئی گمرہ تعمیر نہیں ہو سکتا۔ دو چار تو لے دو دھ سے کوئی
 مٹھائی نہیں بن سکتی۔ یہی وجہ ہے کہ جب کسی شے مطلوبہ کی بہت ہی
 تھوڑی مقدار موجود ہو اور اس میں بہ تدریج اضافہ ہوتا جائے تو بلکہ
 خاص حد تک ہر مزید مقدار کا افادہ سابقہ مقدار کے افادے سے
 زیادہ ہو گا یعنی بجائے تغلیل افادہ کے تحشیر افادہ کا عمل ظاہر ہو گا۔
قانون طلب۔ قانون طلب کی تشریح کرتے سے قبل یہ

قانون طلب

ضروری ہے کہ احتیاج اور طلب ان دونوں کا فرق اچھی طرح ذہن میں
 کر لیا جائے۔ واضح رہے کہ احتیاج شے اور طلب شے میں بہت
 فرق ہے جسے ہرگز نظر انداز نہ کرنا چاہیے۔ کون نہیں چاہتا کہ اُسے
 سواری کے لیے ایک عمدہ موٹر کار مل جائے۔ ہر شخص کو موٹر کی احتیاج
 محسوس ہوتی ہے۔ لیکن کیا ہم اس احتیاج کی بنا پر یہ کہہ سکتے ہیں
 کہ موٹروں کی طلب بہت زیادہ ہے۔ ظاہر ہے کہ ہم ایسا نہیں کہہ سکتے۔
 جب تک کہ ہر وہ شخص جو موٹر کار رکھنے کا خواہشمند ہے، اُس کی قیمت
 ادا کرنے کی استطاعت نہ رکھے، موٹروں کی طلب پیدا نہیں ہو سکتی۔
 طلب کے لیے محض خواہش کافی نہیں ہے۔ ضرورت ہے کہ خواہش
 کے ساتھ ادائیگی کی نہ صرف قابلیت بلکہ اس کے لیے آمادگی بھی ہو۔
 اگر خواہش تو موجود ہو لیکن استطاعت نہ ہو تو طلب پر اس کا کوئی
 اثر نہیں پڑ سکتا۔ اسی طرح اگر خواہش اور استطاعت دونوں موجود
 ہوں لیکن قیمت ادا کرنے پر آمادگی نہ ہو تب بھی طلب غیر متاثر

رہتی ہے۔ لہذا معاہدات میں طلب سے مراد یہ ہے کہ کسی چیز کی طرف
احتیاج ہو بلکہ اُس کو خرید کر احتیاج رفع کرنے پر قدرت بھی ہو۔
اسی طرح کسی چیز کی رسد سے اُس کی کل موجودہ مقدار مراد نہیں ہوتی
بلکہ صرف وہی مقدار مراد ہوتی ہے جسے اُس کے مالک فروخت کرتے
آباد ہوں۔

اب ہم قانون طلب کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔ تمام قانون طلب
در اصل وہ قانون ہے جس سے طلب شے کے کم یا زیادہ ہونے کے
اسباب معلوم ہوتے ہیں۔ سوال یہ ہے کہ کسی شے کی مقدار مطلوب کن
حالات میں بڑھتی اور کن حالات میں گھٹ جاتی ہے۔ اس سوال کا
جواب دینے کے لیے ہمیں تین مختلف امور کی تبدیلیوں کو پیش نظر
رکھنا چاہئے۔ ایک شے متعلقہ کے افادہ مختتم کی کمی بیشی۔ دوسرے شخص
متعلق کی قوت خرید کی کمی بیشی۔ تیسرے شے متعلقہ کی قیمت کی کمی بیشی۔
انہی تغیرات کی بدولت کسی چیز کی مقدار طلب میں بھی تغیرات رونما
ہوتے ہیں۔ لیکن یہ ضروری نہیں کہ مقدار مطلوبہ میں تغیر پیدا کرنے کے
لیے یہ تینوں تغیرات ساتھ ساتھ واقع ہوں بلکہ کوئی ایک تغیر بذات
مقدار طلب میں تبدیلی پیدا کرنے کے لیے کافی ہے۔ مثلاً اگر قوت
خرید اور قیمت بدستور قائم رہیں اور افادہ مختتم میں اضافہ ہو تو مقدار
مطلوبہ میں بھی اضافہ ہوگا۔ اور اگر افادہ مختتم میں تخفیف ہو تو مقدار
مطلوبہ میں بھی تخفیف واقع ہوگی۔ اسی طرح اگر افادہ مختتم اور قیمت میں

اور قوت خرید میں اضافہ ہو تو مقدار مطلوبہ بڑھے گی اور اگر قوت خرید گھٹ جائے تو مقدار مطلوبہ بھی گھٹ جائے گی۔ اس کے برعکس اگر افادہ مختتم اور قوت خرید تو اپنی حالت پر قائم رہیں اور قیمت میں اضافہ ہو جائے تو مقدار مطلوبہ میں تخفیف ہوگی اور اگر قیمت میں تخفیف ہو جائے تو مقدار مطلوبہ میں اضافہ ہوگا۔

واضح رہے کہ قانون طلب انسانی فطرت کے ایک خاص حجاب ظاہر کرتا ہے۔ لیکن اس ایک رجحان کو بیان کرنے کے مختلف طریقے ہیں جن میں سے ہر طریقہ صرف کسی ایک پہلو کو پیش نظر رکھ کر اسے نسبتاً زیادہ نمایاں کر دیتا ہے۔ جس طرز پر ہم نے اس قانون کو پیش کیا ہے اگر وہ اچھی طرح ذہن نشین کر لیا جائے تو پھر اس کے کسی پہلو کو سمجھنے میں دشواری نہوگی۔ تاہم یہ نظر سہولت قانون طلب بیان کرنے کے مختلف طریقے ذیل میں درج کر دیے جاتے ہیں۔

۱۔ کسی چیز کی مقدار رسد بقدر بڑھے گی اس کی قیمت گھٹے گی۔

کسی چیز کی مقدار رسد بقدر گھٹے گی اس کی قیمت بڑھے گی۔

ب۔ کسی چیز کی طلب بڑھنے سے قیمت بھی بڑھے گی۔

کسی چیز کی طلب گھٹنے سے قیمت بھی گھٹے گی۔

ج۔ کسی چیز کی قیمت گھٹنے سے طلب بڑھے گی۔

کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے طلب گھٹے گی۔

واضح رہے کہ ۱ میں طلب کی حالت اور ف اور ج میں
زندگی کی حالت معین فرض کر لی جاتی ہے۔ حالانکہ دراصل ایسا نہیں ہے
طلب اور رسد دونوں میں مختلف قسم کے تغیرات ہمیشہ واقع ہوتے
رہتے ہیں جن کے مطابق قانون طلب کے عمل میں بھی فرق پیدا ہو جاتا
ہے۔ لیکن ان تغیرات کا بیان آئندہ نظریہ قیمت کے عنوان میں زیادہ
پر محل ہوگا۔

اضافہ طلب اور بعض دوسری اصطلاحات کا مفہوم۔
واضح رہے کہ ہم کسی شخص کی طلب کا اظہار بلا حوالہ قیمت نہیں
کر سکتے۔ محض مقدار خرید یا شدت خواہش سے طلب کا پتہ لگانا ممکن
نہیں۔ طلب کی ٹھیک حالت اسی وقت معلوم ہو سکتی ہے جبکہ ہمیں علم
ہو کہ کس کس قیمت پر کتنی کتنی مقدار خریدی جائے گی۔ لہذا ہم بھی
قیمت کے حوالے سے اضافہ طلب کا مفہوم واضح کرنے کی کوشش کریں گے۔
جب کبھی یہ کہا جائے کہ کسی چیز کے لیے کسی شخص کی طلب میں اضافہ
ہو گیا ہے تو اس سے دو حالتوں میں سے کوئی ایک حالت مراد ہو سکتی ہے۔
ایک تو یہ کہ اسی قیمت پر شخص مذکور پہلے سے زیادہ مقدار خریدتا ہے
دوسرے یہ کہ وہ قیمت پڑھ جانے پر بھی حسب سابق اس چیز کی وہی
مقدار خریدتا ہے۔ ایک صورت میں تو قیمت اپنی حالت پر قائم رہتی ہے
اور مقدار خرید میں تغیر واقع ہوتا ہے۔ دوسری صورت میں مقدار
خرید حسب سابق بحال رہتی ہے اور قیمت میں تبدیلی واقع ہوتی ہے۔

اضافہ طلب
بعض دوسری
اصطلاحات

تخفیف طلب کی حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔ یا تو اس
 یہ مراد ہوگی کہ اس قیمت پر پہلے سے کم تر مقدار خریدی جاتی ہے
 یا یہ کہ قیمت گھٹ جانے پر بھی پہلے کے برابر ہی مقدار خریدی جاتی ہے
 ہم ابھی یہ معلوم کر چکے ہیں کہ قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی اور
 قیمت بڑھنے سے طلب گھٹتی ہے۔ طلب کے اس طرح بڑھنے اور گھٹنے کو
 اضافہ اور تخفیف طلب نہیں کہتے بلکہ کشائش اور رست طلب کہتے
 ہیں یعنی طلب میں جو زیادتی اور کمی قیمت کے تغیرات کی وجہ سے پیدا
 ہو وہ اصطلاح میں علی الترتیب کشائش طلب اور رست طلب
 کہلاتی ہے۔ لیکن اگر وہ تغیرات قیمت کے علاوہ دوسرے اسباب کا
 نتیجہ ہو تو اسے اضافہ اور تخفیف طلب کہتے ہیں اور ان کا معاشی مفہوم
 ہم ابھی واضح کر چکے ہیں۔

یہی حال رسد کا ہے۔ اگر قیمت کی بیشی یا کمی سے کسی چیز کی رسد
 بڑھے یا گھٹے تو یہ صورت علی الترتیب کشائش رسد و رست رسد
 کی ہوگی۔ لیکن اگر وہ تغیرات قیمت کا نہیں بلکہ دوسرے اسباب کا
 نتیجہ ہو تو اسے علی الترتیب اضافہ رسد اور تخفیف رسد کہیں گے۔
 تغیر پذیری طلب۔ قانون طلب کی تشریح میں ہم یہ معلوم
 کر چکے ہیں کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی طلب گھٹتی (قیمت
 گھٹنے سے طلب بڑھ جاتی ہے۔ یہ الفاظ دیگر قیمت کی تبدیلیوں سے
 طلب میں معکوس تبدیلیاں نمودار ہوتی ہیں۔ جہاں تک اس

تغیر پذیری طلب

قانون کا تعلق ہے کوئی چیز اس کے اثر سے مستثنیٰ نہیں۔ متاثر ہونے میں تو تمام اشیاء شریک ہیں لیکن بہ لحاظ اثر پذیری کے ان میں بر دست اختلافات نظر آتے ہیں اور انہی اختلافات کی بنا پر طلب کو تغیر پذیر اور غیر تغیر پذیر، ان دو قسموں میں تقسیم کیا جاتا ہے۔

تغیر پذیری طلب کو مختلف طریقوں سے بیان کیا جاسکتا ہے :-
 (ا) اگر قیمت کی تھوڑی تبدیلی سے طلب میں کوئی بڑا فرق پیدا ہو تو۔

{ طلب غیر تغیر پذیر } اگر قیمت کی بڑی تبدیلی سے بھی طلب میں نہایت معمولی فرق پیدا ہو تو۔

{ طلب تغیر پذیر } (ب) قیمت تھوڑی گھٹنے سے طلب بہت بڑھے یا قیمت تھوڑی بڑھنے سے طلب بہت گھٹے تو

{ طلب غیر تغیر پذیر } قیمت بہت گھٹنے سے طلب کم بڑھے یا قیمت بہت بڑھنے سے طلب کم گھٹے تو

{ تغیر پذیر } (ج) قیمت میں کچھ تخفیف ہونے سے اگر طلب زیادہ بڑھی تو

{ غیر تغیر پذیر } اور اگر کم تو قیمت میں کچھ اضافہ ہونے سے اگر طلب میں بہت تخفیف ہو تو

{ غیر تغیر پذیر } اور اگر کم تو

نوٹ :- غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ حقیقی طور پر غیر تغیر پذیر دراصل کوئی طلب نہیں ہے۔ قیمت کی کمی بیشی کا ہر چیز کی طلب پر اثر پڑنا

لازمی ہے۔ البتہ یہ اثر بعض چیزوں کی طلب پر زیادہ پڑتا ہے اور بعض پر کم۔ جن اشیاء کی طلب قیمت کے تغیرات سے نسبتاً کم متاثر ہوتی ہے اسے صرف آسانی بیان کی خاطر غیر تغیر پذیر کہا جاتا ہے۔ ورنہ ہر چیز کی طلب کم و بیش تغیر پذیر ضرور ہوتی ہے۔

تغیر پذیری طلب پر تین چیزوں کا خاص طور پر اثر پڑتا ہے: ایک قیمت کی کمی بیشی۔ دوسرے چیزوں کی نوعیت۔ تیسرے طریقہ بد قیمت کی کمی بیشی اور تغیر پذیری طلب کا تعلق معلوم کرنے کے لیے ہم پہلے قیمت کے تین مدارج قائم کریں گے: ایک اعلیٰ۔ دوسرے متوسط۔ تیسرے ادنیٰ۔ اعلیٰ قیمت سے مراد ایسی قیمت ہے جو خریداروں کی حیثیت سے بہت زیادہ ہو۔ لوگ اس قیمت پر چیزیں نہ خرید سکتے ہوں۔ متوسط قیمت وہ ہے جو لوگوں کو گراں نہ گذرے اور ادنیٰ قیمت سے چیزوں کی بے حد ارزانی مراد ہے کہ ہر کوئی دل بھر کر خرید سکے۔ واضح رہے کہ قیمت کے یہ مدارج مستقل نہیں بلکہ محض اضافی ہیں۔ اُن کا دار و مدار سراسر خریداروں کی مالی حالت پر ہے۔ یہی وجہ ہے کہ ایک ہی قیمت خریداروں کی مالی حیثیت کے مطابق اعلیٰ۔ اوسط اور ادنیٰ محسوس ہوتی ہے، (علم المعیشت) اب غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ اگر اعلیٰ قیمتوں میں کچھ کمی بیشی واقع ہو تو اُس کا طلب پر کوئی قابل ملاحظہ اثر نہیں پڑے گا۔ ایسی چیزوں کے خریدار پہلے ہی سے اتنے کم ہوتے ہیں کہ ان کی قیمتوں

میں کچھ اور اضافہ ہو جانے سے نہ طلب میں کوئی قابل لحاظ تخفیف ہوتی ہے اور نہ قیمتوں میں کچھ تخفیف ہو جانے سے طلب میں کوئی قابل لحاظ اضافہ ہوتا ہے۔ یہی حال ادنیٰ قیمتوں کا ہے۔ ادنیٰ قیمت والی چیزوں کو پہلے ہی سے ہر شخص دل بھر کر خریدتا ہے۔ لہذا اگر ان کی قیمتوں میں کچھ مزید تخفیف ہو جائے تو طلب میں کوئی نمایاں اضافہ نہیں ہوتا اور نہ قیمتوں میں کچھ اضافہ ہونے سے طلب میں کوئی نمایاں تخفیف ہوتی ہے۔ متوسط قیمتوں کی حالت البتہ اس سے مختلف ہوتی ہے۔ ایسی چیزیں نہ تو اتنی گراں ہوتی ہیں کہ بہت کم لوگ انہیں خرید سکیں اور نہ اتنی ارزاں کہ ہر شخص سیر ہو کر استعمال کر سکے۔ لہذا ان کی قیمتوں میں تھوڑا سا بھی تغیر ہوتا ہے تو اس سے طلب بہت زیادہ متاثر ہوتی ہے۔ انہی واقعات کی بنا پر یہ نتیجہ اخذ کیا گیا ہے کہ اعلیٰ اور ادنیٰ قیمت والی چیزوں کی طلب عموماً غیر تغیر پذیر ہوتی ہے اور متوسط قیمت والی چیزوں کی تغیر پذیر۔

مدارج قیمت کے علاوہ خود چیزوں کی نوعیت کا بھی تغیر پذیری طلب پر نہایت گہرا اثر پڑتا ہے۔ احتیاجات کی قسموں کے عنوان میں ہم یہ معلوم کر چکے ہیں کہ بعض احتیاجات ایسی شدید ہوتی ہیں کہ اگر ان کو پورا نہ کیا جائے تو انسان ہلاک ہو جائیگا جیسے کھانا پینا۔ لیکن اکثر احتیاجات ایسی شدید نہیں ہوتیں اور نہ

اُن کے پورا نہ ہونے سے کوئی خاص نقصاں پہنچتا ہے۔ پہلی
 قسم کی احتیاجات کو اصطلاح میں ضروریات کہتے ہیں اور دوسری
 قسم کی احتیاجات کو تعیشیات۔ احتیاجات کی ان دو قسموں میں ایک
 بنیادی فرق یہ ہے کہ ضروریات اگرچہ نہایت شدید ہوتی ہیں تاہم
 وہ بہت جلد مکمل طور پر رفع ہو جاتی ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ انہیں
 احتیاجات سیری پذیر بھی کہا جاتا ہے۔ تعیشیات اگرچہ اس قدر
 شدید نہیں ہوتیں تاہم ان کی بڑی خرابی یہ ہے کہ وہ کبھی ختم ہی نہیں
 ہونے پاتیں۔ اور اسوجہ سے انہیں غیر سیری پذیر کہا جاتا ہے۔
 اسی فرق کا یہ نتیجہ ہے کہ ضروریات کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے
 اور تعیشیات کی طلب بہت زیادہ تغیر پذیر۔ انسان کی ناگزیر
 احتیاجات بہت تھوڑی مقدار سے مکمل طور پر رفع ہو جاتی ہیں۔
 ایسی چیزیں خواہ کتنی ہی ارزاں ہو جائیں لوگ انہیں ایک خاص
 مقدار سے زیادہ نہیں خریدینگے۔ ساتھ ہی چونکہ وہ ناگزیر ہوتی ہیں
 اس لیے بہت زیادہ گراں ہونے پر بھی لوگ اپنی مقدار خرید میں
 زیادہ تخفیف نہیں کر سکتے۔ گویا قیمت کی کمی بیشی کا ضروریات کی
 طلب پر بہت کم اثر پڑتا ہے۔ اس کے برعکس تعیشیات کی یہ حالت
 ہے کہ وہ کبھی مکمل طور پر رفع نہیں ہونے پاتیں۔ جب قدر اُن کا اہتمام
 کیجئے وہ اور زیادہ اہتمام طلب بنتی جاتی ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ جب
 ایسی چیزیں ذرا بھی ارزاں ہوتی ہیں تو لوگ بہ کثرت انہیں خریدتے

گتے ہیں۔ لیکن چونکہ وہ ناگزیر نہیں ہیں اس لیے جب وہ ذرا بھی گراں ہوتی ہیں تو بہت سے لوگ انھیں خریدنا ترک کر دیتے ہیں گو یا قیمت کی ذرا سی کمی بیشی کا بھی تعیشت کی طلب پر بہت زیادہ اثر پڑتا ہے۔

مداہج قیمت اور نوعیت اشیا کا طلب کی تغیر پذیری پر جدا جدا جو اثر پڑتا ہے اس کی کیفیت تو ہم معلوم کر چکے۔ اب ان دونوں اسباب کو ملا دینے سے جو نتائج حاصل ہوتے ہیں انھیں ذیل میں درج کرتے ہیں۔

(ا) اعلیٰ قیمت کی حالت میں ضروریات کی طلب تو بہت کچھ تغیر پذیر ہو سکتی ہے لیکن تعیشت کی بے حد کم وجہ صاف ظاہر ہے۔ ضروریات چونکہ ناگزیر ہوتی ہیں اس لیے جہاں تک ممکن ہو سکے لوگ ان کے خریدنے پر مجبور ہوتے ہیں تعیشت اس طرح ناگزیر نہیں ہوتیں۔ ان کا خریدنا نہ خریدنا سراسر اختیار ہی ہے ”یہی وجہ ہے کہ لوگ بہ مقابل تعیشت کے ضروریات کی گرانی کے بہت زیادہ مستحل ہو سکتے ہیں۔ اور یہی وجہ ہے کہ مقابلہ ضروریات کی طلب تعیشت کی طلب سے بہ حالت قیمت اعلیٰ زیادہ تغیر پذیر ہوتی ہے۔“

(ب) قیمت متوسط کی حالت میں تعیشت کی طلب مقابلہ زیادہ تغیر پذیر ہوتی ہے اور ضروریات کی طلب اس قدر تغیر پذیر نہیں ہو سکتی۔ ”وجہ وہی سیری پذیری اور عدم سیری پذیری کا فرق ہے۔“

(ج) قیمت ادنیٰ میں ہر قسم کی چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے۔
 لیکن پھر بھی ضروریات کی طلب معقباتہ بشیر تغیر پذیر نہوگی، (علم المعیشت)
 قیمت کی کمی بیشی اور اشیاء کی نوعیت کے بعد اب ہم طریق بدل
 اثر معلوم کرنے کی کوشش کرتے ہیں، یہ ایک بدیہی واقعہ ہے کہ ایک
 ایک احتیاج متعدد اشیاء سے رفع ہو سکتی ہے۔ خاصکر زمانہ موجود
 میں سائنس کی ترقی اور ایجادات کی بدولت انسان کی ذرا ذرائی
 احتیاج کے لیے بیسیوں ارزاں اور آرام دہ اشیاء نظر آتی ہیں۔
 لہذا ہر شخص اپنی اپنی پسند اور استطاعت کے مطابق ان میں سے
 کوئی نہ کوئی چیز خرید کر اپنی احتیاج رفع کر لیتا ہے۔ مزید براں وہ ہر
 احتیاج کے لیے ہمیشہ ایک ہی قسم کی چیز استعمال نہیں کرتا بلکہ متعدد
 اسباب کے زیر اثر ان میں ہمیشہ رد و بدل کرتا رہتا ہے۔ چنانچہ وہی
 احتیاج رفع کرنے کے لیے ایک چیز کے بجائے دوسری چیز استعمال کرنا
 یہی طریق بدل ہے۔ تغیر پذیری طلب سے اس کا یہ تعلق ہے کہ ڈاٹاشا
 متعلقہ کی طلب کو بہت زیادہ تغیر پذیر بنا دیتا ہے۔ مثلاً یہ ایک عام
 قاعدہ ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی طلب گھٹتی ہے لیکن
 اگر طریق بدل کی بدولت لوگ اس کے عوض دوسری ارزاں چیزیں
 استعمال کر کے اپنی احتیاج رفع کرنے لگیں تو ظاہر ہے کہ اس کی طلب
 اور زیادہ گھٹ جائے گی۔ اسی طرح یہ بھی عام قاعدہ ہے کہ کسی چیز
 کی قیمت گھٹنے سے اس کی طلب بڑھ جاتی ہے۔ لیکن اگر وہ چیز ارزاں

ہونے کی وجہ سے دوسری چیزوں کے عوض استعمال ہونے لگے تو اس کی طلب کا اور زیادہ بڑھ جانا یقینی ہے۔

نوٹ۔۔۔ جس طرح ایک ہی احتیاج متعدد اشیاء سے رفع ہو سکتی ہے، اسی طرح ایک ہی شے متعدد احتیاجات رفع کرنے میں کام آ سکتی ہے۔ اب اگر ان احتیاجات میں بعض ضروریات ہوں اور بعض تعیشیات تو ظاہر ہے کہ ایسی چیز کی مجموعی طلب منفرد تغیر پذیر ہوگی۔ لیکن جس چیز سے صرف کوئی ایک احتیاج پوری ہوتی ہو جیسے دودھ یا گھی کہ صرف کھانے میں کام آتا ہے، یا ہارمونیم کہ صرف تفریح کے لیے استعمال ہوتا ہے تو ایسی صورت میں یہ دیکھنا چاہئے کہ وہ چیز ضروریات میں شامل ہے یا تعیشیات میں یہ پہلی حالت میں اس کی طلب غیر تغیر پذیر ہوگی اور دوسری حالت میں تغیر پذیر ہوگی۔

تقسیم آمدنی

تقسیم آمدنی۔۔۔ یہ سوال کہ لوگ کس اصول کے مطابق اپنی آمدنی مختلف اشیاء کے مطلوبہ کے خریدنے میں خرچ کرتے ہیں صرف دولت کا ایک اہم مسئلہ ہے۔ ہر سمجھ دار شخص کا پہلا مقصد یہ ہوتا ہے کہ اپنی آمدنی سے جتنی زیادہ ممکن ہو سکے اطمینان حاصل کرے۔ اس نیت سے وہ اپنی آمدنی مختلف ضروریات میں اس طور پر تقسیم کرتا ہے کہ بہ حیثیت مجموعی اسے بیشترین افادہ حاصل ہو اور ہمیشہ اپنے اخراجات میں ایسا رد و بدل کرنے کے لیے آمادہ رہتا ہے جس کی بدولت اس کے افادہ کو کلی طور پر اصفافہ ہو۔ اگر وہ یہ محسوس کرے کہ کچھ روپیہ کپڑوں کی مدت سے نکال کر

غذا پر صرف کرنے سے اُسے زیادہ افادہ ملے گا تو وہ ضرور ایسی تبدیلی
 عمل میں لائے گا اور ایسا رد و بدل وہ اس وقت تک کرتا رہے گا
 جب تک کہ ہر شے کا افادہ مختتم اس کے نزدیک برابر برابر نہ ہو جائے
 کیونکہ یہی وہ حالت ہے جس پر پھینچنے کے بعد جو کثیر سے کثیر افادہ آ
 مل سکتا ہے وہ ملنے لگے گا اور افادہ کلی میں مزید اضافے کی کوئی صورت
 باقی نہ رہے گی۔ مگر علی طور پر کوئی شخص ایسی حالت کمال پر نہیں پہنچ
 سکتا۔ اسے اپنے اخراجات میں رد و بدل کرنے کی ہمیشہ کم و بیش ضرورت
 باقی رہتی ہے تاکہ وہ مختلف اشیاء کے افادہ مختتم کی مساوات قائم رکھ سکے
 اور اگرچہ وہ مساوات کی حالت کمال پر نہیں پہنچ سکتا تاہم مدامی کوشش
 اور دیکھ بھال کی بدولت وہ اس حالت سے بہت زیادہ دور بھی نہیں
 جاسکتا۔ وہ اپنی آمدنی سے بیشترین افادہ حاصل کرنے کے لیے اُسے
 مختلف اشیائے مطلوبہ میں اس طور پر تقسیم کرنا کہ ہر چیز پر جو آخری
 روپیہ صرف کیا جائے اس کا افادہ ایک دوسرے کے قریب قریب مساوی
 ہو جائے، اس عام رجحان کو معاشیات کی اصطلاح میں قانون
 مساوات افادہ مختتم کہتے ہیں۔

مساوات افادہ مختتم کی حالت پر پھینچنے میں طرح طرح کی قس
 بیش آتی ہیں۔ مثلاً اگر کسی ایک چیز کی قیمت بڑھ جائے اور
 دوسری اشیاء کی قیمتیں بدستور قائم رہیں تو جو آخری روپیہ اس
 گران چیز کے خریدنے میں صرف کیا جاتا تھا اس سے اب مقابلہ کمتر

افادہ حاصل ہو گا۔ لہذا اس تبدیلی کو پیش نظر رکھتے ہوئے شخص متعلقہ کو اپنے مصارف میں بھی رد و بدل کرنے کی ضرورت لاحق ہوگی۔ چونکہ اشیاء کی قیمتوں میں ہمیشہ رد و بدل ہوتا ہی رہتا ہے اس لیے لوگوں کو اپنے مصارف میں بھی ہمیشہ کچھ نہ کچھ رد و بدل کرنا پڑتا ہے تاکہ وہ مساوی افادہ منقسم کی حالت سے زیادہ دور نہ ہٹنے پائیں۔

اس کے علاوہ ہر ایک احتیاج کو پورا کرنے کے لیے نئی نئی قسم کی چیزیں بن کر ہمارے سامنے آتی ہیں لہذا ان کا بخیر بہ کر باہمی ضرور ہے تاکہ ہم اپنی آمدنی سے بیشترین افادہ حاصل کر سکیں۔ ظاہر ہے کہ ایک ہی قسم کی چیز استعمال کرتے کرتے اکثر طبیعت اکتا جاتی ہے۔ اس لیے لوگ اپنی اسی احتیاج کو کبھی کسی چیز سے پورا کرتے ہیں تو کبھی کسی اور چیز سے اس قسم کے رد و بدل سے انھیں جو لطف و مسرت یا افادہ حاصل ہوتا ہے اس کا لحاظ بھی ضروری ہے۔

مزید برآں جب ہم آئندہ احتیاجات کا خیال کرتے ہیں تو یہ مسئلہ اور بھی زیادہ پیچیدہ ہو جاتا ہے۔ ہمیں اپنی محدود آمدنی صرف کرتے وقت ایک تو موجودہ احتیاجات ہی میں انتخاب کرنا پڑتا ہے، جس کی بنا پر ہم بعض احتیاجات کو پورا کر لیتے، اور بقیہ کو ترک کر دیتے ہیں دوسرے ہمیں اپنی آئندہ احتیاجات کو بھی ہمیشہ نگاہ کے سامنے رکھنا پڑتا ہے۔ اور ان کی تکمیل کے خیال سے اپنی موجود آمدنی کا کچھ حصہ اس انداز کرنا پڑتا ہے۔ ہم کسی سابقہ عنوان میں یہ پڑھ چکے ہیں کہ ایک معمولی

منصرف کے نزدیک ایشیائے آئندہ کا افادہ اُسی قسم کے ایشیائے موجودہ کے افادے سے کم ہوتا ہے اور یہ کمی مستقبل کے قرب و بعد کے مطابق گھٹتی بڑھتی ہے۔ لہذا ہر شخص اپنے اپنے حالات کے مطابق یہ کوشش کرتا ہے کہ اس کی آمدنی موجودہ اور آئندہ احتیاجات میں اس طور پر تقسیم ہو کہ آئندہ صرف ہونے والے روپیوں کے افادہ مختم کا موجودہ مختم فی الوقت صرف ہونے والے روپیوں کے افادہ مختم کے برابر ہو۔

مختصر یہ کہ مساوات افادہ مختم کی حالت پر چننے میں جو وقتیں پیش آتی ہیں وہ یا تو قیمت کی تبدیلیوں سے متعلق ہوتی ہیں، یا نئی قسم کی اشیاء کے پیدا ہونے سے یا آئندہ احتیاجات کا لحاظ کرنے سے۔

توقیر منصرف۔۔ ہماری ضروریات کی بے شمار چیزیں ایسی ہیں اگر ان کی قیمتیں معیار موجودہ سے بہت بڑھ جائیں تب بھی ہم ان کے استعمال سے دست کش نہ ہوں گے۔ مثال کے طور پر ادھ آنے والے پوسٹ کارڈ کو لیجئے۔ اگر حکومت ہند اپنی ضروریات سے مجبور ہو کر پوسٹ کارڈ کی قیمت نصف آنے سے بڑھا کر ڈیڑھ آنے یا دو آنے کر دے تب بھی لوگوں کی ایک کثیر تعداد ایسی ہوگی جو ان کا استعمال ترک نہیں کرے گی یہی حال اخبارات کا ہے۔ اگر ان کی قیمتیں موجودہ معیار سے دوگنی ہو جائیں نہ سمجھنا چاہئے کہ اخبارات کی سخاس بالکل بند ہو جائے گی۔ گواہی کثیر تعداد میں نہیں تاہم اخبارات کے خریدار بہت سے موجود ہونگے جو اس بڑی ہوی قیمت پر بھی اخبار خریدیں گے۔ وجہ اس کی یہ ہے کہ

توقیر منصرف

اخبار کا افادہ اُن کے نزدیک اس کی مضاعف شدہ قیمت سے بھی بڑھا
 ہوا ہے۔ تب ہی تو یہ لوگ اس قدر زیادہ قیمت دیکر اخبار خریدنے پر آمادہ
 نظر آتے ہیں۔ ایک اور عمدہ مثال دیا سلائی کی ہے۔ اگر دیا سلائی کی
 ایک ڈبیہ کی قیمت دو پیسوں سے بڑھتے بڑھتے دو آنے ہو جائے تو
 تب بھی ایک کثیر تعداد اُس کو خریدنے کے لیے مستعد ہوگی مگر جب دیا سلائی
 کی ڈبیہ درحقیقت صرف دو پیسوں میں ملتی ہے تو وہ خواہ مخواہ دو
 کیوں دینے چلے۔ ظاہر ہے کہ ایسی صورت میں خریدار کو دو پیسے ادا
 کرنے پر جو افادہ حاصل ہونا ہے وہ اُس کی نظر میں دراصل دو آنے کے
 برابر ہے۔ کیونکہ اگر ڈبیہ دو پیسوں میں دستیاب نہ ہوتی تو وہ اس کی
 خاطر بالکل پیچھے تک ادا کرنے میں پس و پیش نہ کرتا۔ پس خریدار زحمت
 کو دیا سلائی کی ایک ڈبیہ خریدنے سے (۸۸-۲) ملنے والے پیسے بطور مال
 زائد کے ملیں گے۔ معاشیات میں اسی حاصل زائد کو تو فی مصرف کہتے ہیں۔
 موجودہ زمانے میں بددیش دولت کے گونا گوں تغیرات اور
 صنعت و حرقت اور تجارت کی عجیب و غریب ترقیوں کی بدولت جن کی
 مفصل کیفیت ہم آگے چلکر بیان کریں گے، ہماری ضرورت کی لاتعداد
 چیزیں معمولی معمولی قیمتوں پر ہمیں دستیاب ہو جاتی ہیں۔ لیکن اگر
 یہی چیزیں ہمیں قدرستے داموں پر میسر نہ ہوں تو ہم ان کے لیے معمول
 سے کہیں زیادہ قیمت ادا کرنے پر آمادہ ہو جائیں گے۔ کیونکہ ان چیزوں
 سے جو افادہ ہمیں حاصل ہوتا ہے وہ اُس قیمت کے افادے کہیں زیادہ

ادائیجہ کے ساتھ ساتھ اخبار کا
 آؤش لکھتے ہوئے اس کا نام لکھتے

ہوتا ہے جو ہم معمولاً ان کے لیے ادا کرتے ہیں۔ اس لیے اگر ہم اپنے آپ کو اس قسم کی چیزوں کے افادے سے کلیتاً محروم کرنے کے بجائے اعلیٰ قیمتیں دیکر انھیں حاصل کریں تو ہمارا یہ طرز عمل بعید از عقل نہیں کہا جاسکتا۔ غرض یہ ایک امر واقعہ ہے کہ ہمیں اکثر و بیشتر اشیاء کی خرید میں کچھ حاصل زائد دستیاب ہوتا ہے جسے اصطلاح میں تو فیرفٹ کہا جاتا ہے۔

ایک مثال کے ذریعہ ہم اس معاشی اصطلاح کی مزید تشریح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ ایک شخص قحط سالی کے زمانے میں ایک سیر گیکھوں حاصل کرنے کے لیے ایک روپیہ تک قیمت دینے کو تیار ہوگا۔ اگر سیر گیکھوں اس قیمت پر بھی بیس نہ ہوں تو وہ گیکھوں کا استعمال ترک کر کے اس کے عوض کوئی اور سستی چیز استعمال کرنے لگے گا۔ اب فرض کرو کہ گیکھوں کی قیمت دراصل ایک روپیہ فی سیر سے زیادہ نہیں بڑھتی ایسی صورت میں وہ ایک سیر گیکھوں خریدنے کے لیے تیار ہے۔ اس کے بعد جب قیمت گھٹ کر آٹھ آنے فی سیر ہو جاتی ہے تو وہ دو سیر گیکھوں خریدتا ہے لیکن جیسا کہ ہمیں معلوم ہے وہ پہلے سیر کے لیے ایک روپیہ تک قیمت دینے کو تیار تھا لہذا جبکہ وہ دونوں سیروں کی قیمت آٹھ آٹھ آنے ہی ادا کرتا ہے تو اس کو آٹھ آنے کے بعد حاصل زائد ملے گا اگر قیمت چھ آنے فی سیر ہو جائے تو وہ تین سیر گیکھوں خریدے گا اور اس صورت میں اس کا حاصل زائد بارہ آنے ہوگا۔ ذیل کے جدول پر نظر ڈالنے سے معلوم ہوگا کہ کیونکہ کسی شخص کے تو فیرفٹ کا تخمینہ کیا جاتا ہے۔

قیمت	طلب	کہاں تک قیمت ادا کرتا	دراصل کیا قیمت ادا کرتا ہے	توفیر صرف
۲۶	سیر	۲۱	۲۱	۵
۱۶	۱	۱۶	۱۶	۰
۸	۲	۸ + ۱۶	۱۶	۸
۶	۳	۶ + ۸ + ۱۶	۱۸	۱۲
۴	۴	۴ + ۶ + ۸ + ۱۶	۱۶	۱۸
۳	۵	۳ + ۴ + ۶ + ۸ + ۱۶	۱۵	۲۲
۲	۶	۲ + ۳ + ۴ + ۶ + ۸ + ۱۶	۱۲	۲۴

مندرجہ بالا جدول سے صاف ظاہر ہے کہ بیشہ مطلوبہ کو ترک کر دینے کے بجائے جو زائد قیمت اُس کے حاصل کرنے کی غرض سے کوئی شخص ادا کرتا ہے وہی اس کے توفیر مصرف کا معاشی پیمانہ ہے۔

تیسرا باب

پیدائش دولت

پیدائش دولت کا مفہوم۔ آغاز آفرینش سے اب تک اور خاص کر آئندہ
 ڈیڑھ سو سال کے اندر انسان نے بلاشبہ نہایت زبردست ترقی کی ہے زمین
 سمندر ہوا اور قدرت کے دوسرے مظاہر پر اُس کا تصرف روز بروز بڑھ رہا ہے
 بجلی کی طاقت سے آج جو جو کام لیے جا رہے ہیں وہ یقیناً قابلِ فخر و مباهات ہیں
 معرض اپنی آسائش کے اباب مہیا کرنے میں انسان نے جو حیرت انگیز ترقی کی ہے
 اس پر وہ بجا طور پر ناز کر سکتا ہے۔ لیکن باوجود ان تمام محیر العقول کارناموں کے اگر
 ذرا غور کیا جائے تو معلوم ہوگا کہ قدرت کے اس عظیم الشان تماشہ گاہ میں انسان
 کی حیثیت ایک معمولی تماشائی سے زیادہ نہیں ہے۔ انسان کی کارگذاری صرف
 اس بات تک محدود ہے کہ وہ قدرت کی عطا کی ہوئی چیزوں میں طرح طرح سے
 تغیر کرے اور انہیں اپنے منشاء کے مطابق بنا لیتا ہے تاکہ اُن سے اپنی قسم قسم کی احتیاجات
 پوری کرے۔ انسان دنیا میں جتنی چیزیں پیدا کرتا ہے اگر اُن میں سے ہر ایک کی
 ماہیت پر غور کیا جائے تو معلوم ہوگا کہ درحقیقت وہ کوئی نئی چیز پیدا نہیں کرتا بلکہ جو
 اشیاء پہلے سے موجود ہیں اُن کی شکل یا اُن کا مقام بدلتا ہے اُن میں رفع احتیاجات کی
 صلاحیت پیدا کر دیتا ہے۔ زراعت، صنعت، تجارت، ہر ایک جدوجہد کا نتیجہ

بس اسی قدر ہے کہ قدرت کے عیادت میں نئے نئے افادے پیدا کیے جاتے ہیں، جن سے انسان کی مختلف اہتیا جاکما حدتہ پوری ہو سکیں کسی چیز کو وقت سے بہت کرنا یا بالفاظ دیگر کوئی نیا مادہ پیدا کرنا، انسان کی طاقت کو باہر ہے اسی بنا پر کہا جاتا ہے کہ پیدائش دولت سے مراد تخلیق مادہ نہیں بلکہ تخلیق افادہ ہے۔ زراعت، صنعت و تجارت، ہر ایک میں شب و روزیوں مثالیں ہماری نظروں سے گذرتی ہیں جن سے اس مقولے کی پوری پوری تصدیق ہوتی ہے۔

عالمین پیدائش۔ پیدائش دولت کا صحیح مفہوم دہن نشین کر لینے کے بعد یہ معلوم کرنا ضروری ہے کہ انسان کیونکر یہ افادے پیدا کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر وہ کن ذرائع کی مدد قدرت سے عطا کردہ مادے میں رفع اہتیا جاکما صلاحیت پیدا کرتا ہے۔ اپنی ذرائع کو اصطلاح معیشت میں عالمین پیدائش کہتے ہیں اب ہم ان عالمین کی تفصیلی کیفیت، اور پیدائش دولت میں ہر ایک کی کارگزاری کا حال معلوم کریں گے۔

بنی نوع انسان دنیا میں اپنے اپنے ذرائع معاش حاصل کرنے کے لیے طرح طرح سے کوشاں نظر آتے ہیں ہر ملک کے باشندوں کی ایک بڑی تعداد تو زراعت کو اپنی سرور کا وسیلہ بنا لے ہوئے ہے۔ بہت سے لوگ قسم قسم کی مصنیعت عابنا بنا کر اپنا پیٹ پالتے ہیں کثیر التعداد اشخاص تجارتی اشغال و نقل و حمل کے کاروبار میں مصروف نظر آتے ہیں کچھ لوگ بیج دوسروں کی کوئی نہ کوئی خدمت انجام دیتے اور اس ذریعہ سے روزی کھاتے ہیں غرض ہر ترقی یافتہ ملک میں اس کے قدرتی حالات اور باشندوں کی خصوصیات کے لحاظ سے پیدائش دولت کا کاروبار بہت سے پیشوں میں منقسم ہو جاتا ہے اور ہر شخص ان پیشوں سے کوئی نہ کوئی پیشہ اہتیا کر کے انفرادی حیثیت سے اس کو اپنی معاش کا ذریعہ بنا لیتا ہے۔

ازیکہ کے مشہور معاشی یعنی پروفیسر کاروٹے میٹوں کی ایک بہت مفصل تقسیم کی ہے۔ ہمارے خیال میں یہاں اسکا حوالہ خالی از ہمت نہیں کیا جا سکتا۔ اگر انہی میٹوں پر ایک سرچہ لکھوئے نظر ڈالیں جاکا تو یہی پیدائش دولت کے مختلف شعبے معلوم ہوں گے۔ اسی لیے پروفیسر کاروٹے نے معاشی دولت حاصل کرنے کے مختلف طریقوں کی حسب ذیل تقسیم کی ہے۔

۱۔ شکار	استخراجی	ابتدائی کاروبار	معاشی دولت حاصل کرنے کے ذرائع
۲۔ ماہی گیری			
۳۔ بنجرائی			
۴۔ جنگل کا لٹنا			
۵۔ کان کنی			
۱۔ زراعت	پیدائشی	شمالی کاروبار	
۲۔ جنگل لگانا			
۳۔ ماہی پروری			
۱۔ صنعت و حرفت	صنعتی	ذاتی خدمات اور پیشے	
۲۔ نقل و حمل			
۳۔ تجارت			
۱۔ طبابت	ذاتی خدمات اور پیشے		
۲۔ درس تدریس			
۳۔ نظم و نسق			
۴۔ تفریح وغیرہ			

پیدائش دولت کے کاروبار کی مذکورہ بالا تقسیم اس قدر مفصل اور جامع ہے کہ آجکل بڑے سے بڑے ترقی یافتہ ممالک میں جو دولت پیدا ہو رہی ہے وہ اپنی چند شعبوں میں سے کسی نہ کسی شعبے کے ساتھ لازمی طور پر وابستہ ہوگی۔

اب ہمیں اُن عاملین کی تحقیق کرنی ہے جو پیدائش دولت کے ان تمام شعبوں کا کام انجام دینے کے لیے درکار ہوتے ہیں اور جن کے بغیر دنیا میں کسی قسم کی دولت پیدا نہیں ہو سکتی۔

زمین۔۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ مندرجہ بالا ہر ایک کاروبار میں ہیں قدرت کے طرف سے کچھ ناگزیر مدد گری ہے۔ مثال کے طور پر زراعت کو لیجئے۔ اگر انسان کے لیے قدرت کی طرف سے زمین مہیا نہ کی جاتی تو وہ کیونکر قسم قسم کے اجناس اور خام پیداواروں کی کاشت کر سکتا تھا۔ زراعت کے لیے صرف سطح زمین کافی نہیں ہے بلکہ ضرورت ہے کہ اس زمین میں وہ کیمیائی قوتیں بھی موجود ہوں جو عام طور پر پودوں کی نشوونما کے لیے درکار ہوتی ہیں۔ خاص خاص فصلوں کی کاشت کے لیے جن کیمیائی اجزاء کی ضرورت ہوتی ہے، اُن کا موجود ہونا بھی لازمی ہے۔ اس کے علاوہ بارش، آب و ہوا، اور موسمی اثرات کی زراعت میں جیسی کچھ اہمیت ہے وہ محتاج بیان نہیں اور ان تمام امور کی سربراہی کا مدار کلیتاً قدرت پر ہے۔ یہی حال صنعت و حرفت کا ہے۔ جب تک کہ قدرت کی مدد کافی طور پر مثال

حال نہ ہو، انسان کسی قسم کا صنعتی کاروبار انجام نہیں دیکتا۔ پارچہ پانی، آہنگری، بخاری، معامری، جس جس دستکاری پر نظر ڈالے ہر ایک میں انسان قدرت کا ضرور کم و بیش محتاج نظر آتا ہے۔ مختصر یہ کہ قدرت نے انسان کے لیے طرح طرح کے سامان فراہم کر دیے ہیں۔ ہوا، پانی، دریا، سمندر، پہاڑ، آبشار، گرمی، سردی، قسم قسم کے جانور، طرح طرح کے معدنیات، زرخیز زمین، اور بیش بہا جنگلات، یہ سب پیدائش و دولت کے لیے ناگزیر ہیں اور ان کی بہم رسانی سراسر قدرت کے اختیار میں ہے۔ اسی بنا پر معاشین نے قدرت کو پیدائش و دولت کا پہلا عامل قرار دیا ہے۔ لیکن قدرت کا لفظ اب اس معنی میں متروک الاستعمال ہے اور اُس کے بجائے زمین آجکل کی ستمہ اصطلاح ہے۔ پس معلوم ہوا کہ زمین پیدائش و دولت کا پہلا اور ناگزیر عامل ہے اور زمین سے معاشیات میں صرف سطح زمین مراد نہیں ہے بلکہ اس کے مفہوم میں وہ تمام قدرتی وسائل شامل ہیں جن سے انسان کو دولت پیدا کرنے میں ناگزیر مدد ملتی ہے۔

محنت۔ انسان کی زندگی کے لیے ہر طرح کا ضروری سامان

محنت

مہیا کر دینا یہ تو قدرت کا کام ہے۔ لیکن ان وسائل کو کام میں لانا اور ان سے احتیاجات رفع کرنے والی اشیاء تیار کرنا یہ خود انسان کا فرض ہے۔ کسی ملک میں قدرتی وسائل کی موجودگی اُس وقت تک بیکار ہے جب تک کہ باشندوں میں ان وسائل سے استفادہ کرنے کی صلاحیت

سیدانہ ہو۔ قدرتی عطیات کی فراوانی فی نفسہ انسانی احتیاجات کی تکمیل کے لیے ناکافی ہے۔ ضرورت ہے کہ انسان اپنے ماحول اور اپنی ضروریات کو پیش نظر رکھ کر حتیٰ الوسع خود بھی جدو بہد کرے تاکہ وسائل قدرت کی مدد اور اپنی محنت و جانفشانی سے وہ ایسی چیزیں تیار کر سکے جن سے اُس کی احتیاجات پوری ہوتی ہوں۔ زراعت، صنعت، تجارت، جس شعبہ پیدائش پر نظر ڈالیے عطیات قدرت کے ساتھ انسان کی جسمانی یا دماغی محنت بھی ناگزیر معلوم ہوگی۔ یہی وجہ ہے کہ محنت کو پیدائش و دولت کا دوسرا اہم عامل قرار دیا گیا ہے اور اس مفہوم میں وہ تمام جسمانی اور دماغی کام شامل ہیں جو انسان کچھ نہ کچھ سعادۂ حاصل کرنے کی غرض سے انجام دیتا ہے۔

زمین اور محنت تو پیدائش و دولت کے بے قطعی طور پر ناگزیر ہیں ان کے علاوہ دو عامل اور ہیں جنکو اصطلاح میں اہل اور تنظیم کہا جاتا ہے۔ اگرچہ ان آخری عاملین کے بغیر دولت کا پیدا ہونا ممکن ہے مگر تاہم زائد موجودہ کے پست سے پست ممالک میں بھی جو طریق کار و بار میں نظر آتا ہے اس کے لیے ہونا بہت اہل اور کچھ نہ کچھ تنظیم درکار ہوتی ہے۔ اور اگر کوئی قوم مہذب و تمدن زندگی بسر کرنا چاہے اور اپنے ملک کی دولت میں حسبِ دخواہ اضافہ کرنا چاہے تو زمین اور محنت کی طرح اہل اور تنظیم بھی قطعی طور پر ناگزیر نظر آئینگے۔

اصل۔۔۔ ادنیٰ سے ادنیٰ حیثیت کے کاروبار پر بھی نظر ڈالیے تو اصل

قدرتی وسائل اور انسانی جدوجہد کے علاوہ اور بہت سی چیزیں اس کاروبار میں مشغول نظر آئیں گی۔ زراعت میں نہ صرف زرینگری، موافق آب و ہوا، کافی بارش اور کاشتکار کی محنت و جانفشانی دیکھا جاتا ہے، بلکہ تخم، کھاد، ہل، نیل، بھی نہایت ضروری ہیں۔ اور اگر جدید طریقوں کا کام لیا جائے تو بہت سے زرعی آلات اور مشینیں بھی درکار ہوں گی کسی معمولی حیثیت کے سوچی پر نظر ڈالیے، اس کو نہ صرف ایک دکان کی ضرورت ہے جہاں بیٹھ کر وہ محنت کر سکے اور اپنا کام باہر چلا سکے بلکہ چمڑا، دھانگا، اور کیل جیسی خام پیداواریں اور سوئی، آری، اور ہتھوڑی جیسے آلات و اوزار بھی اس کے لیے سجد ضروری ہیں۔ اسی پارچہ بانی کے کسی جدید کارخانے کے لیے زمین و محنت کے علاوہ بہت سی خام پیداوار اور طرح طرح کے آلات و اوزار اور قسم قسم کی مشینوں کی ازبس ضرورت ہے۔ مختصر یہ کہ پیدایش دولت کے کاروبار کے لیے عام انیکدوہ قدیم طرز پر چلایا جائے یا اس میں جدید طریقوں سے کام لیا جائے، بہت سی چیزیں درکار ہوتی ہیں جنکی مدد سے انسان عجلت اور آسانی کے ساتھ قدرت کے عطیات کو دولت کی شکل میں تبدیل کر دیتا ہے درزی جتنے کپڑے مشین کے ذریعہ سے سی سکتا ہے اتنے سے نہیں سی سکتا مشین جس عجلت اور صفائی کے ساتھ کپڑا بن سکتی ہے جو لہا محض ہاتھ سے اس کو انجام نہیں دیکتا۔ پس معاشی نقطہ نظر سے اسی تمام اشیاء جو انسان کو دولت پیدا کرنے میں مدد دیتی ہیں انتہا درجہ اہم ہیں اور انکا اصطلاحی نام اصل

مختصر ہر ایسی دولت جس سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لیا جائے، اصل کہانی ہے۔

تنظیم۔ اب ہم چوتھے عال پیدائش یعنی تنظیم کی طرف متوجہ ہوتے ہیں تنظیم کا مفہوم واضح کرنے کے لیے ہم پہلے ایک مثال پیش کریں گے۔ فرض کرو کہ ایک بڑھی کسی مزدور مل مقام پر ایک چھوٹی سی دکان کرایہ پر لیتا ہے۔ ضروری آلات و ادوار اور کچھ لکڑی، انیس، اور لوبے کی سیپیاں خریدنے کے لیے دو محلہ کے کسی ساہوکار کو کچھ روپیہ بہ خدا قرض حاصل کرتا ہے۔ زمین اور اصل اس طور پر فراہم کرنے کے بعد وہ اپنی ذاتی منت سے جو کچھ سامان تیار کرنا ہے اس کو خریداروں کے ہاتھ بیچ دیتا ہے۔ بڑھی چونکہ محنتی، دیانت دار اور حوصلہ مند واقع ہوا ہے اس کا کاروبار بتدریج فروغ پانے لگتا ہے، سال کی طلب روز بروز بڑھنے لگتی ہے اور وہ تنہا کام کر کے اس طلب کو پورا نہیں کر سکتا۔ لہذا وہ دو ایک ہوشیار کاریگروں کو اپنے ساتھ کام کرنے کے لیے روزانہ اجرت پر نوکر رکھ لیتا ہے۔ ان نئے کاریگروں کے لیے جو کچھ آلات و ادوار اور مزید خام پیداوار دکان ہوتی ہے، وہ بہم پہنچا لیتا ہے اور اس طرح پر وہ بمقابل پہلے کے زیادہ مقدار میں کاروبار کرنے لگتا ہے۔ اس عرصے میں بڑھی نے کچھ روپیہ پس انداز کر لیا ہے۔ اور اپنے مال کی روز افزوں طلب کو ہمیش نظر رکھتے ہوئے اپنے کاروبار میں مزید وسعت کی بہت گنجائش

محسوس کرتا ہے۔ اب وہ اپنی قدیم دکان کے قریب ایک مکان کرائے
 لے لیتا ہے، کچھ جدید طرز کے آلات و اوزار بھی خرید لیتا ہے، چوبندہ
 اور دوسری خام پیداواریں زیادہ مقدار میں مہیا کرتا ہے اور دس
 پندرہ مستعد اور کارگر اربڑ میوں کو نوکر رکھ کر اپنے زیر نگرانی اُن سے
 کام لینا شروع کرتا ہے اور تیار شدہ مال اپنی قدیم دکان میں ایک قرینے
 سے ترتیب دیتا ہے تاکہ لوگ آسانی اُس کے مال کا مائینہ کر سکیں اور
 پسند کر کے خرید سکیں کاروبار اس طور پر وسیع ہو جانے سے اب یہ ممکن
 نہیں ہے کہ یہ بڑھتی دوسرے کاریگروں کے ساتھ خود بھی بیڑا کرے،
 یا دوسرا چوبی سامان بنانے میں اپنا وقت صرف کرے اب تو اُس کے
 وقت کا بہت بڑا حصہ کاریگروں کی نگرانی اور دوسرے اشتغالی امور
 کی نذر ہو جاتا ہے۔ قسم قسم کی لکڑی اور دوسری خام پیداواریں جن کی
 ارزاں قیمتوں پر خریدنا، نئے نئے قسم کے آلات و اوزار جو کاروبار چلانے
 کے لیے درکار ہوں جب ضرورت بہم پہنچا، ہوشیار، محنتی اور دیانتدار
 کاریگروں کو منتخب کر کے نوکر رکھنا اور ان سے بہتر سے بہتر طریقہ پر کام
 لینا، جو مال تیار ہو اس کے لیے ایسے بازار تلاش کرنا جہاں اچھی سے
 اچھی قیمت وصول ہو سکے، مختصر یہ کہ کمترین مصارف سے حتی الوسع بہترین
 نتائج حاصل کرنا، یہ ہیں وہ فرایض جن کی طرف اب اس حوصلہ مند
 بڑھتی کوتاہ تن متوجہ ہونے کی ضرورت ہوگی۔ اُس کی ساری جدوجہد کا
 لب لباب یہ ہے کہ وہ زمین، محنت، اہل، ان تھنوں کا مین کو ایک

جگہ جمع کر کے ریز، کرسی، بنگ، الماری اور اسی طرح کا دوسرا چوبی
 سامان تیار کرنا اور اُسے بازار میں فروخت کے لیے پیش کرتا ہے۔
 اگر اس بڑھئی میں اس طور پر کارخانہ چلانے کی قابلیت نہ ہوتی تو یہ
 نینوں عالمین نہ اس طرح ایک جگہ جمع ہو سکتے اور نہ اُن سے وہ
 دولت پیدا ہوتی جو اب پیدا ہو رہی ہے۔ جب ایک معمولی کاروبار چلانے
 کے لیے اس قدر اہتمام کی ضرورت ہے تو جن کارخانوں میں سیکڑوں
 بلکہ ہزاروں مزدور ساتھ ساتھ ایک جگہ کام کرتے ہوں، جہاں
 کھول، بکھر، ڈروں، روپیوں، کاشتکاری، مشینوں، ہتھ ہوا اور جہاں
 ہر روز بڑی بڑی مقداروں میں مال بن کر نکلتا ہو وہاں اعلیٰ درجے
 کی انتظامی قابلیت کے بغیر کیونکر کام چل سکتا ہے۔ موجودہ زمانے
 میں جبکہ پیدائش دولت کے کام بالعموم بڑے پیمانے پر چلتے ہیں اور
 دولت پیدا کرنے والوں کے درمیان نہایت زبردست مبالغہ برتری
 ہے، اس طرح کی کاروباری قابلیت کی اہمیت نسبتاً بہت زیادہ
 ہو گئی ہے۔ معاشین نے اسی اہمیت کو پیش نظر رکھ کر پیدائش دولت
 کے چار عامل قرار دیے ہیں اور اس چوتھے عامل کو تنظیم کے نام سے
 دسموم کیا ہے۔ فی الحقیقت تنظیم ایک قسم کی دماغی محنت ہے لیکن
 اس کی غیر معمولی اہمیت اور شدید ضرورت کا لحاظ کرتے ہوئے معاشین
 سے ایک از کل جداگانہ عامل پیدائش قرار دیا ہے۔ جس طرح آب و ہوا
 کے بغیر پیدائش دولت کا کوئی کام نہیں چل سکتا۔ اسی طرح کاروباری

قابلیت یا تنظیم کے بغیر کوئی ملک اعلیٰ پیمانے پر دولت نہیں پیدا کر سکتا۔

زمین

زمین کے
خصوصیات

زمین کے خصوصیات :- معاشیات میں زمین سے کیا مراد ہے اور اس کے مفہوم میں کون کون سی اور کس نوعیت کی اشیاء شامل ہیں اس کا تفصیلی جال ہم اوپر بیان کر چکے ہیں۔ اب ہم زمین کے متعلق چند اور مسائل پیش کریں گے جن سے معاشیات کے ہر طالب علم کو واقف ہونا ضروری ہے۔ سب سے پہلے ہم زمین کے خصوصیات اور ان کے نتائج کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔

زمین کی پہلی خصوصیت یہ ہے کہ وہ انسان کی زندگی کے لیے قطعی طور پر ناگزیر ہے۔ بڑے پیمانے پر دولت پیدا کرنا یا اعلیٰ درجہ کی زندگی بسر کرنا تو بڑی بات ہے، خود انسان کی بقا یا اے حیات کا دار زمین پر ہے۔ ہم انسانی ہستی کا تصور ہی نہیں کر سکتے جب تک کہ زمین وجود والا تسلیم نہ کر لیں۔

دوسرے یہ کہ قدرت نے زمین کی جو مقدار پیدا کر دی ہے اُس میں اضافہ کرنا انسان کی دسترس سے باہر ہے۔ قاعدہ ہے کہ جب بہت زیادہ اشخاص کسی چیز کے خواہشمند ہوتے ہیں اور اس کی چیز کی مقدار اتنی نہیں ہوتی کہ سب کی خواہش پوری کی جاسکے تو لوگوں کو نقص کمایا

کی خاطر ذرا اس کی مقدار بڑھانے کی کوشش کرتے ہیں۔ لیکن زمین
 کی حالت بالکل جداگانہ ہے۔ کون نہیں جانتا کہ آجکل تہنی یا تہ
 مالک اور ہندوستان کے بڑے شہروں میں زمین کی کس قدر مالک ہے
 لیکن باوجود اس کے انسان کی یہ خیال نہیں کہ اس میں جیسے برابر اضافہ
 آسکے۔ بعض اوقات سندھ یا لکھنؤ یا جھلکا لکھنؤ کے سطح زمین نکال لی جاتی
 ہے یا بعض زمینیں جو وحشی جانوروں یا مہلک امراض کی کثرت کے
 تحت انسانی آبادی کے لیے غیر موزوں ہوتی ہیں، بودوباش کے قابل
 بنالی جاتی ہیں۔ لیکن زمین کی جو تعریف اوپر بیان ہو چکی ہے اس کو
 ہمیشہ نظر رکھتے ہوئے ان مثالوں سے کوئی حقیقی اضافہ ثابت نہیں ہوتا
 کسی چیز کی مقدار میں اضافہ کرنے کے لیے یہ ضروری نہیں کہ وہ
 از سر نو پیدا کی جائے بلکہ اس کو دوسرے مقامات سے جہاں وہ
 منتقل کر کے بھی مطلب براری کی جاسکتی ہے۔ جہاں تک
 تعلق ہے انسان اس سہولت سے بھی محروم ہے۔
 نئی زمین پیدا نہیں کر سکتا، اسی طرح وہ ایک مقام کی زمین
 نہیں لے جاسکتا۔ کیونکہ اگر ایسا نہ ہوتا تو آج مفتوحہ اقوام
 مالک کی زمینیں کھینچ کھینچ کر مغرب کے دولت مند مالک میں پہنچ جاتیں
 ملت زمین کا مسئلہ نہایت اندیشہ ناک صورت اختیار کرتا جاتا ہے۔
 یورپی ممالک کے باشندے اپنے وطنوں کو خیراد کہہ کر دور دراز آبادیات
 میں جا جا کر بس رہے ہیں کہ زیادہ تر زمین کی اسی غیر نقل پذیری کی نتیجہ ہے

زمین کی ایک اور خصوصیت اس کی قوت پیداوری کا محدود
 ہونا ہے۔ قدرت کی طرف سے زمین میں کچھ ایسے کیمیائی اجزاء و ویت
 کر دیے گئے ہیں جو پودوں کی پرورش اور نشوونما کے لیے بحد ضرورت
 ہیں۔ جب کسی زمین سے بہت زیادہ کام لیا جاتا ہے تو ان اجزاء میں تخفیف
 واقع ہوتی ہے۔ اس وقت ضرورت اس بات کی ہے کہ زمین کو کچھ
 مدت کے لیے بلا کاشت کیے چھوڑ دیا جائے یا اس میں کوئی مناسب
 کھاد ڈال جائے تاکہ اس کی صرف شدہ قوتیں پھر عود کر آئیں۔ اگر
 کوئی کسان ان ضروریات کا خیال نہ کر کے کسی قطعہ زمین سے متواتر
 کام لیتا چلا جائے اور اس میں کسی قسم کا کھاد نہ ڈالے تو آئندہ اس
 زمین سے حسب سابق پیداوار حاصل نہ ہوگی۔ جس طرح جانوروں کے
 لیے وقتاً فوقتاً آرام اور چارے کی ضرورت لاحق ہوتی ہے اسی طرح
 کو بھی حسب ضرورت آرام دینا اور اس میں موزوں کھاد ڈالنا
 رہی اور مفید ہے۔ ورنہ جس طرح جانوروں کا جلد از
 ہلاک ہو جانا یقینی ہے۔ اسی طرح زمین کی پیداوار کی
 کمی ہے۔ یہی وجہ ہے کہ ہر کھیت سے جو پیداوار حاصل
 ہے اس کی مقدار بھی محدود ہے۔ اور اس مقدار سے زائد حاصل
 کی کوشش بے سود۔ اگر زمین کی قوت پیدائش محدود نہ ہوتی تو
 آج ہر ملک میں اس قدر وسیع زمین زیر کاشت نظر نہ آتی۔ بلکہ ہر شخص
 اپنے حسب منشا کو ہی چھوٹا سا قطعہ زمین لیکر اس پر خوب محنت

صرف کرتا اور اس سے جس قدر پیداوار چاہتا حاصل کر لیتا۔ مگر فی الحقیقت صورت حال اس کے بالکل برعکس ہے۔ کیونکہ جیسے جیسے کسی ملک کی آبادی بڑھتی جاتی ہے یعنی نئی زمینوں پر کاشت ہونے لگتی ہے۔ قوت پیداواری محدود ہونے کے علاوہ زمین پر وقت کی پابندی بھی لازم کر دی گئی ہے۔ مختلف فصلوں کی کاشت کے لیے مختلف موسم معین ہیں جنکی پابندی ہر کاشتکار پر لازمی ہے مگر کوئی کاشتکار اس خصوصیت کا لحاظ نہ کرے بلکہ خریف کی فصلیں ربیع میں اور ربیع کی فصلیں خریف میں اگانے کی کوشش کرے تو اُسے حسبِ خواہ نتائج حاصل نہ ہوں گے۔ مزید برآں ہر ایک فصل کی کاشت کے لیے جو جو وقت درکار ہوتا ہے اُس میں کوئی کمی بیشی نہیں کی جاسکتی۔ زمین کی پہلی خصوصیت سے اُس کی شدید ترین ضرورت کا اندازہ کرنا ہے ضرورت اس سے زیادہ کیا شدید ہو سکتی ہے کہ خود انسان کی بقائے حیات کا اُس پر سراسر انحصار ہے۔ بقیہ جس قدر خصوصیات بیان کی گئیں ہیں اُن سے پتہ چلتا ہے کہ قدرت نے زمین جیسے اہم عامل پر جس کی ضرورت روز افزوں ہے، طرح طرح کی بندش عائد کر کے اُس کی رسد کو بالکل محدود کر دیا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اکثر سالک میں زمین کی قدر و قیمت نہایت سرعت کے ساتھ بڑھتی جا رہی ہے اور جو خوش نصیب اشخاص کسی نہ کسی وجہ سے زمین کے مالک بن گئے ہیں وہ اُس سے خوب منافع کھاتے اور اُس کی مہنت

نانگی قیمتیں پاتے ہیں۔ زمین کی قدر و قیمت کے عنوان میں ہم اس مسئلے پر مزید روشنی ڈالنے کی کوشش کریں گے۔

نوٹ۔ زمین سے دینا میں طرح طرح کے کام لیے جاتے ہیں۔ سکونت اور نقل و حمل تجارت اور صنعت، کان کنی اور جنگلات، نہر ایک کے لیے زمین کی ضرورت لاحق ہوتی ہے۔ لیکن اس کی جو اہمیت زراعت میں محسوس ہوتی ہے وہ کسی اور کاروبار میں نظر نہیں آتی۔ پس ہم زمین کے متعلق چند حالات جو خاص کر زرعی نقطہ نظر سے اہم ہیں کسی قدر تفصیل کے ساتھ بیان کریں گے۔

کاشت کے طریقے۔ کسی ملک میں کاشتکاری کے

کاشت کے
طریقے

کاروبار پر نظر ڈالے تو دو حالتوں میں سے ایک حالت لازمی طور پر نظر آئے گی۔ ایک صورت تو یہ ہے کہ کاشتکار ایک چھوٹے سے قطعہ زمین پر خوب اہل و محنت صرف کر کے کثیر سے کثیر پیداوار حاصل کرنے کی کوشش کرے۔ دوسری صورت یہ ہے کہ وہ ایک وسیع قطعہ زمین پر بھڑاسا اہل اور کچھ محنت صرف کر کے کم سے کم مصارف کے ساتھ ضرورت کے لائن پیداوار حاصل کر لے۔ پہلی صورت کو اصطلاح میں کاشت عمیق اور دوسری کاشت وسیع کہا جاتا ہے۔ ان دو طریقوں کا بنیادی فرق یہ ہے کہ کاشت عمیق میں کسان بیشترین مقدار پیداوار نظر رکھتا ہے۔ مصارف پیدائش کی اس کو چندال پروا نہیں ہوتی۔ اس کے برعکس کاشت وسیع میں جو چیز خاص طور پر پیش نظر رہتی ہے

وہ کمترین مصارف پیدایش میں اور مقدار پیداوار کا کچھ زیادہ خیال نہیں کیا جاتا۔ ذیل میں ہر ہر طریقے کی ایک ایک مثال بیان کی جاتی ہے۔

زمین	مصارف پیدایش	مقدار پیداوار
۱۲ ایکڑ	۴ روپے فی من	۸۰ من
۱۸ ایکڑ	۳ روپے فی من	۵۰ من

اب سوال یہ ہے کہ کاشتکار کن حالات میں کون سا طریقہ اختیار کرتے ہیں۔ واضح رہے کہ کاشت عمیق یا وسیع کا اختیار کرنا کاشتکار کی مرضی یا خواہش پر منحصر نہیں ہے بلکہ وہ خاص حالات و اسباب سے متعلق ہے۔ بعض حالات کاشت عمیق کے موافق اور وسیع کے مخالف ہوتے ہیں اور بعض ان کے برعکس۔ کاشتکار کے لیے لازم ہے کہ ان حالات کا لحاظ کرتے ہوئے جو طریقہ نفع بخش معلوم ہوئے اختیار کرے ورنہ اس کا نقصان اٹھانا یقینی ہے۔

کاشت کے طریقوں پر دو چیزوں کا خاص طور پر اثر پڑتا ہے۔ ایک پیداوار کی قیمت، دوسرے لگان ادا کرنے کا طریقہ۔ ہم ان میں سے ایک ایک سبب کو لیکر طریق کاشت پر اسکا اثر تفصیل کے ساتھ معلوم کریں گے۔

فرض کرو کہ مذکورہ بالا مثال میں پیداوار کی قیمت چھ روپے فی من ہے۔ ایسی حالت میں کاشتکار کو کاشت عمیق سے فی من دوپے

اور کل ایک سو ساٹھ روپے منافع حاصل ہوگا۔ اور کاشت وسیع سے
 اگر چہ فی من منافع تین روپیہ ہے، لیکن مجموعی منافع صرف ایک سو
 پچاس روپے ملے گا۔ ظاہر ہے کہ پیداوار کی اس قیمت پر کاشت
 عمیق کا طریقہ نسبتاً زیادہ نفع بخش ہوگا۔ فرض کرو کہ قیمت گھٹکر
 پانچ روپیہ من ہو جاتی ہے۔ ایسی حالت میں کاشت عمیق سے
 صرف اسی روپیہ اور کاشت وسیع سے سو روپیہ منافع ملنے لگے گا
 لہذا کاشت کار بھی اس کے مطابق اپنا طریقہ بدل دیگا یعنی کاشت
 عمیق کو چھوڑ کر وسیع کا طریقہ اختیار کرے گا۔ فرض کرو کہ قیمت بڑھ کر
 سات روپیہ من ہو جاتی ہے۔ اس حالت میں کاشت عمیق کا منافع
 دو سو چالیس اور وسیع کا صرف دو سو روپے ہوتا ہے۔ ظاہر ہے کہ
 کاشت کار پھر کاشت عمیق کے طریقے پر کاربند ہو جائیگا۔ اسی طرح
 اگر ہم قیمتوں میں مزید کمی بیشی کر کے تجربہ کرتے جائیں تو معلوم ہوگا
 کہ جیسے جیسے پیداوار کی قیمت میں اضافہ ہوتا ہے کاشت عمیق کا فائدہ
 بھی نسبتاً زیادہ ہوتا جاتا ہے۔ اس کے برعکس قیمت کی ہر تخفیف سے
 کاشت وسیع بہ مقابل پہلے کے اور زیادہ نفع بخش ہوتی جاتی ہے۔
 پس معلوم ہوا کہ اضافہ قیمت کا اثر کاشت عمیق کے موافق اور کاشت
 وسیع کے مخالف ہوتا ہے اور تخفیف قیمت کا اثر کاشت وسیع کے
 موافق اور کاشت عمیق کے مخالف ہوتا ہے۔

قیمت پیداوار کے علاوہ ایک اور سبب جو طریق کاشت پر اپنا

اثر ڈالتا ہے وہ لگان ادا کرنے کا طریقہ ہے۔ واضح رہے کہ لگان
 تین طرح پر ادا کیا جاسکتا ہے۔ ایک بہ حساب منافع، دوسرے
 بہ حساب پیداوار کیسے بہ حساب وسعت زمین۔ اب ہم ان میں
 سے ہر ایک کا طریق کاشت پر کیا اثر پڑتا ہے معلوم کریں گے۔
 فرض کرو کہ کاشتکار کو منافع کا پچاس فیصد حصہ بہ طور لگان
 ادا کرنا پڑتا ہے۔ مذکورہ بالا مثال میں چھ روپے فی من قیمت کے
 لحاظ سے کاشت عمیق میں لگان ادا کرنے کے بعد کاشتکار کو جملہ
 روپے بچ رہتے ہیں اور کاشت وسیع میں صرف پچہتر روپے۔ گویا وہی
 کاشت عمیق کا طریقہ جو اس طور پر لگان ادا کرنے سے پیشتر مفید تھا اب بھی
 مفید ہے۔ اگر قیمت گھٹ کر پانچ روپے ہو جائے تو کاشت عمیق میں لگان
 ادا کرنے کے بعد جملہ چالیس روپے ہاتھ آتے ہیں اور کاشت وسیع کا
 طریقہ جو اس قیمت پر پہلے مفید تھا اب بھی مفید ہے۔ پس معلوم ہوا کہ
 بہ حساب منافع لگان ادا کرنے سے طریق کاشت پر کوئی خاص اثر
 نہیں پڑتا۔ بلکہ جو طریقہ قیمت کے زیر اثر نفع بخش ثابت ہوتا ہے
 وہی لگان ادا کرنے پر بھی مفید رہتا ہے۔

اب ہم اُن کاشتکاروں کی حالت پر غور کریں گے جنہیں مجموعی پیداوار
 کے حساب سے لگان ادا کرنا پڑتا ہے۔ فرض کرو کہ کاشتکار کو از روئی
 معاہدہ زمین کی کل پیداوار کا ایک ربع حصہ بطور لگان ادا کرنا ضروری
 ہے۔ اس کا نتیجہ یہ ہو گا کہ کاشتکار کی محنت و جانفشانی کی بدولت

جس قدر مقدار پیداوار میں اضافہ ہو گا اسی قدر لگان کی مقدار بھی بڑھتی
 جائے گی۔ گویا جو اضافہ پیداوار غرض کسان کی کوششوں کا نتیجہ
 ہے اس میں زمیندار بھی حصہ بانٹ لیتا ہے۔ ظاہر ہے کہ ایسی حالت
 میں کاشتکار کو کاشت عمیق کی طرف ترغیب نہیں ہوگی اور وہ پیداوار
 کی مقدار میں اضافہ کرنے کا خیال نہ کریگا۔ پس معلوم ہوا کہ بہ حساب
 پیداوار لگان ادا کرنے کا طریقہ کاشت عمیق کے مخالف ہوتا ہے۔
 البتہ اگر پیداوار کی قیمت بہت زیادہ ملنے کی توقع ہو تو ممکن ہے کہ
 اضافہ قیمت کا موافق اثر ادائی لگان بہ حساب پیداوار کے مخالف اثر پر
 غالب آجائے اور کاشتکار کا عمیق ہی کا طریق اختیار کرے۔
 اب رہے وہ کاشتکار جو وسعت زمین کے لحاظ سے لگان ادا کرتے
 ہیں مثلاً دو روپیہ فی بیگھ یا دس روپیہ فی ایکڑ۔ اس حالت میں جس قدر
 زیادہ زمین کاشت کے لیے حاصل کی جائے گی اسی قدر لگان کی مقدار
 بھی بڑھے گی۔ لہذا کاشتکار حتی الوسع یہ کوشش کریں گے کہ زمین کی قدر
 زیادہ نہ بڑھنے پائے تاکہ ان کا خرچ بہ شکل لگان کم سے کم رہے۔
 ایک حدود قطعہ زمین پر زیادہ سے زیادہ اصل محنت صرف کر کے جس قدر
 پیداوار حاصل کی جاسکتی ہے، اُسے حاصل کرنے کی کوشش کریں گے۔
 گویا بہ حساب وسعت زمین لگان ادا کرنے کا طریقہ فی نفسہ کاشت
 عمیق کے موافق اور کاشت وسیع کے منافی ہے لیکن قیمت پیداوار کے
 اثر کو یہاں بھی نظر انداز نہیں کیا جاسکتا۔ ممکن ہے کہ قیمت اس قدر

گھٹ جائے کہ باوجود لگان بہ لحاظ وسعت زمین ادا کرنے کے کاشت
وسیع کا طریقہ ہی نفع بخش ثابت ہو۔

زرخیزی کا مفہوم۔۔ زرخیزی کے متعلق یہ ذہن نشین کر لینا
ضروری ہے کہ ہم جس زمین کو زرخیز سمجھتے ہیں ضروری نہیں کہ وہ ہر
حفاظ سے زرخیز ہو۔ اسی طرح آج جو زمین غیر زرخیز نظر آتی ہے ممکن ہے
کہ آئندہ وہ بہت زرخیز بن جائے۔ بالفاظ دیگر زرخیزی زمین کی
کوئی مقررہ صفت نہیں ہے بلکہ وہ مختلف حالات کے ساتھ وابستہ ہے۔
بعض زمینیں کاشت کی بہت زیادہ متحمل ہو سکتی ہیں یعنی اُن پر
کافی اصل و محنت صرف کر کے کثیر مقدار میں پیداوار حاصل کی جاسکتی ہے
دوسری زمینوں پر یہ ممکن نہیں ہوتا، یعنی اُن سے ایک محدود مقدار
میں پیداوار حاصل ہوتی ہے اور اصل و محنت کے اضافے سے مقدار
پیداوار میں کوئی خاطر خواہ اضافہ نہیں کیا جاسکتا۔ پس کاشت عمیق
کے نقطہ نظر سے پہلی قسم کی زمینیں زرخیز اور دوسری قسم کی غیر زرخیز
کہلائیں گی۔

بعض زمینیں ایسی ہوتی ہیں کہ اُن پر تھوڑا سا اصل اور معمولی
محنت صرف کرنے سے تھوڑی بہت پیداوار حاصل ہو جاتی ہے دوسری
زمینوں پر یہ ممکن نہیں ہوتا۔ یعنی جب تک کہ اُن پر کافی مقدار میں
اصل اور محنت خرچ نہ کی جائے اُن سے کوئی پیداوار نہیں ملتی۔
پس کاشت وسیع کے نقطہ نظر سے پہلی زمین زرخیز اور دوسری غیر

زر خیز یا کم زر خیز کہلائے گی۔

اس کے علاوہ زمین کی زر خیزی کا انحصار بہت کچھ فصل کی نوعیت پر بھی ہے۔ ہم جانتے ہیں کہ مختلف مقامات کی زمینیں مختلف فصلوں کی کاشت کے لیے موزوں ہوتی ہیں۔ براہ کی روٹی کو پینچا گیہوں اور بنگال کا جوٹ دنیا بھر میں مشہور ہیں۔ جو زمین خاص کر روٹی کی کاشت کے لیے موزوں ہے، اگر اس پر گیہوں بوئے جائے تو حسبِ دلخواہ نتائج حاصل نہیں ہو سکتے۔ اسی طرح اگر اکیچہ والی زمین پر روٹی اگائی جائے یا گیہوں والی زمین پر چاول پیدا کیے جائیں تو جس قدر بہتر نتائج حاصل ہونے چاہئیں نہ ہوں گے۔ مختصر یہ کہ زر خیزی تعلق بہت بڑی حد تک فصلوں کی نوعیت سے بھی ہے۔ اور جو زمین ایک فصل کے لحاظ سے زر خیز ہوتی ہے، دوسری فصل کے لحاظ سے غیر زر خیز ثابت ہو سکتی ہے۔

بعض اوقات پیداوار کی قیمت میں کمی بیشی ہونے سے بھی زمین کی زر خیزی متاثر ہوتی ہے۔ پیداوار کی قیمت بڑھ جانے سے بعض غیر زر خیز زمینیں زر خیز شمار ہونے لگتی ہیں۔ اسی طرح قیمت گھٹ جانے سے بعض زر خیز زمینیں غیر زر خیز نظر آنے لگتی ہیں۔

پس یاد رکھنا چاہئے کہ زر خیزی زمین کی کوئی مقررہ صفت نہیں ہے بلکہ وہ ایک اضافی کیفیت ہے جو خامکر میں حالتوں سے متعلق ہوتی ہے۔ ایک غیر متعلقہ کاشت، دوسرے نوعیت فصل یا تیسرے اضافہ قیمت۔

نوٹ :- واضح رہے کہ انسان اپنے معلومات کی مدد سے
 غیر زرخیز زمینوں کو زیادہ زرخیز بنا سکتا ہے۔ زمین کی ذاتی زرخیزی
 کا مدار خاصکر دو چیزوں پر ہوتا ہے۔ ایک زمین کی ساخت، دوسرے
 ان اجزاء کی کمی بیشی جو پودوں کی غذا کا کام دیتے ہیں۔ ساخت
 کے لحاظ سے وہی زمین اچھی سمجھی جاتی ہے جو نہ ضرورت سے زیادہ
 سخت ہو اور نہ بچہ نرم۔ چنانچہ کھیت جو تینے کا منشا ہی یہ ہوتا ہے
 کہ زمین میں بہ لحاظ ساخت کے جو کچھ نقائص ہوں انھیں دور کیا جائے
 سی طرح جن زمینوں میں پودوں کی غذا کے اجزاء ناقص حالت
 میں ہوں وہ اچھی نہیں خیال کی جاتیں۔ اور اس نقص کو دور کرنے
 کی جو صورت عام طور پر اختیار کی جاتی ہے وہ کھادوں کا استعمال
 ہے۔ چنانچہ آج کل یورپ میں کھاد سازی کا فن نہایت ترقی یافتہ
 حالت میں نظر آتا ہے۔ کھاد سازی کے بڑے بڑے کارخانے قائم
 ہیں، جہاں مختلف پودوں اور مختلف زمینوں کے لیے ان کے مناسب
 سان کھاد تیار کیے جاتے ہیں۔

✱
 قانون تقبیل حاصل

قانون تقبیل حاصل :- زمین کے خواص کے تحت میں ہم معلوم
 کر چکے ہیں کہ قدرت نے زمین کی قوت پیدا آوری محدود کر دی ہے
 جس کا نتیجہ یہ ہے کہ ہم کسی زمین سے جو زرعی پیداوار حاصل کر سکتے ہیں،
 اس کا مدار نیز وجہ، پوٹاشیم وغیرہ جیسی اشیاء کی مقدار پر ہوتا ہے
 جو پودوں کی غذا کا کام دیتے اور ان کی نشوونما کے لیے ناگزیر چیزیں

جن زمینوں میں یہ اجزا افراط سے پائے جاتے ہیں وہ زرخیز سمجھی جاتی ہیں کیونکہ اُن سے مقابلہ زیادہ پیداوار حاصل ہوتی ہے۔ اس کے برعکس جن زمینوں میں ان اشیاء کی کمی ہوتی ہے وہ زیادہ کاشت کی متحمل نہیں ہو سکتیں اور نہ ہم اُن سے کثیر مقدار میں پیداوار حاصل کر سکتے ہیں۔ غرض یہ ایک مسئلہ اور ہے کہ زمین میں پیداواری کی قوت محدود ہے اور اسی قوت کی مناسبت سے بعض زمینیں زیادہ کاشت کی متحمل ہوتی ہیں اور بعض کم کی۔ بالفاظ دیگر بعض زمینوں پر ہم زیادہ اصل و محنت صرف کر کے مقدار پیداوار میں بہت کچھ اضافہ کر سکتے ہیں اور بعض زمینوں پر نہیں کر سکتے۔ لیکن باوجود اس فرق کے کوئی زمین قانونِ تقلیل حاصل کے عمل سے مستثنیٰ نہیں ہے۔ کوئی قطعہ زمین خواہ کتنا ہی زرخیز ہو اگر اس پر اصل و محنت کی مقدار میں متواتر اضافہ کیا جائے تو بہت جلد ایک ایسی حد پہنچتی ہے جس کے بعد ہر مزید اصل و محنت کے معاوضے میں بہ مقابل سابق کے تخفیف ہونے لگتی ہے جس زمین کی پیداوار میں اس طرح کی تخفیف نمودار ہو سمجھ لینا چاہئے کہ اس پر قانونِ تقلیل حاصل کامل شروع ہو گیا ہے۔

اب ہم ایک مثال کے ذریعے سے اس قانون کو زیادہ وضاحت کے ساتھ سمجھنے کی کوشش کریں گے۔ یہ ایک بدیہی امر ہے کہ کاشتکاری متعدد کاموں کا مجموعہ ہے۔ کھیت جو تنا، بونا، زراعت اور پانی لگانا یہ سب کاشتکاری میں شامل ہیں۔ آسانی کی غرض سے ہم ان میں سے

ہر ایک کام کو ایک جدا گانہ جرعہ اور ہر جرعے کی لاگت مساوی تصور کریں گئے۔ فرض کرو کہ کاشتکار کسی مناسب ترکیب سے اپنے کھیت پر سات جرعے صرف کرتا ہے اور اس کو کل بیج تیس من یا فی جرعہ پانچ من پیداوار حاصل ہوتی ہے۔ اصل بہ محنت کے اضافے کے ساتھ ساتھ مقدار پیداوار میں جو جو اضافہ ہوتا ہے اُس کو ہم ایک تختے کی شکل میں پیش کرتے ہیں :-

جرعے	۳۵ من پیداوار	فی جرعہ ۱۰ من
۱۰	۵۳	۱۰
۱۲	۶۶	۱۰
۱۳	۷۳	۱۰
۱۴	۷۸	۱۰
۱۵	۸۲	۱۰
۱۶	۸۵	۱۰
۱۷	۸۷	۱۰
۱۸	۸۸	۱۰
۱۹	$\frac{1}{2} ۸۸$	۱۰
۲۰	$\frac{1}{2} ۸۸$	۱۰

مندرجہ بالا تختے پر نظر ڈالنے سے صاف طور پر واضح ہوتا ہے کہ بارہویں جرعہ تک ہر نئے جرعے کی پیداوار سابقہ جرعوں کی پیداوار

کے مقابلے میں ڈھنسی جاتی ہے گویا بارہویں جرعم تک تو تکثیر حاصل جاری رہتا ہے اور اس کے بعد تقلیل حاصل کا عمل شروع ہوتا ہے۔ واضح رہے زراعت عام طور پر تقلیل حاصل کے تابع رہتی ہے اور تکثیر حاصل کا اُس میں بہت کم ظہور ہوتا ہے۔ جب کسی زمین کی قوت پیداواری زیادہ ہو اور جو اصل و محنت اُس پر صرف ہو رہی ہے وہ بہ لحاظ اس کی قوت پیداواری کے ناکافی ہو تو ایسی زمین پر مزید اصل و محنت صرف کرنے سے کچھ دیر کے لیے تکثیر حاصل کا عمل ظاہر ہوتا ہے۔ لیکن یہ عمل محض عارضی ہوتا ہے اور چند ہی جرعوں کے بعد زمین کی قوت پیداواری حد کمال کو پہنچ جاتی ہے۔ اور اس کے بعد اصل و محنت کے جو جرعے صرف ہوتے ہیں اُن کی بدولت مقدار پیداوار میں اُسی رفتار سے اضافہ نہیں ہوتا جس رفتار سے کہ اب تک ہو رہا تھا بلکہ ہر مزید جرعم کی پیداوار سابقہ جرعوں کی پیداوار سے کم رہتی ہے، جیسا کہ مذکورہ بالا مثال سے ظاہر ہے۔ زرعی کاروبار کے اس واقعے کو اصطلاح معیشت میں قانون تقلیل حاصل کہتے ہیں۔

بعض اوقات جدید طرز کے آلات و اوزار استعمال کرنے سے یا اسی طرح کی دوسری زرعی اصلاحات و ترقیات کی بدولت تقلیل حاصل کا عمل موقوف ہو کر پیداوار تکثیر حاصل کے مطابق ملنے لگتی ہے۔ بالفاظ دیگر جو زمینیں قدیم طریقوں کے مطابق زیادہ کاشت کی تحمل نہیں ہو سکتی تھیں اُن پر نئے طریقوں کی مدد سے مقابلہ بہت

زیادہ اصل و محنت صرف کر کے زیادہ پیداوار حاصل کر سکتے ہیں لیکن اگر انہی جدید طریقوں
 کے مطابق کام لیکر ہم جمعوں کی تعداد میں برابر اضافہ کرتے جائیں تو پھر ایک حدیسی
 اے گی جس کے بعد دوبارہ تقبیل حاصل کا عمل شروع ہو جائیگا۔ گویا تقبیل حاصل
 کا عمل جو قدیم طریقوں سے کام کرنے کی حالت میں جلد شروع ہو جاتا تھا جدید
 طریقوں کو کام میں لانے کی وجہ سے کسی قدر دیر سے شروع ہو گا۔ پس معلوم ہوا کہ
 زرعی ترقی کی وجہ سے کوئی زمین تقبیل حاصل کے اثر سے ہمیشہ کے واسطے مستثنیٰ نہیں جاتی بلکہ
 صرف عارضی طور پر وہاں تقبیل حاصل کا عمل ملتوی ہو جاتا ہے اور اگر مزید ترقیات ظہور
 نہ ہوں تو اصل و محنت کے اٹھانے سے پھر تقبیل حاصل کا عمل شروع ہو جانا یقینی ہے۔
 قانون تقبیل حاصل کے متعلق ایک اہم سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ
 کاشتکار کے طرز عمل پر اس قانون کا کیا اثر پڑتا ہے۔ کیا تقبیل حاصل کا
 عمل شروع ہوتے ہی کاشتکار اپنا کاروبار ختم کر دیتا ہے؟ اگر نہیں تو کیوں
 بالفاظ دیگر قانون تقبیل حاصل اور اختتام کاشت میں کیا تعلق ہے؟
 ظاہر ہے کہ لوگ قسم قسم کے کاروبار میں جو سرمایہ لگائے اور اپنا
 قیمتی وقت صرف کرنے میں تو ان کی غرض یہ ہوتی ہے کہ اس سے کچھ
 منافع حاصل کریں۔ ہر شخص کو یہ توقع ہوتی ہے کہ بازار میں اس کی
 بنیاد کردہ اشیاء کی اتنی قیمت وصول ہو جائے گی کہ جملہ مصارف
 کھانے کے بعد اس کے لیے کچھ رقم بہ طور منافع بچ رہے گی ورنہ کسی کو
 اپنا غرض پڑنی ہے کہ کاروبار کے جنجال میں خواہ مخواہ اپنی جان کھپا
 لسان بھی جو سخت محنت برداشت کر کے کاشتکاری کا کاروبار باجلائے

یہ جانتا ہے کہ بازار میں اُسے اپنی پیداوار کی اتنی قیمت وصول ہو جائیگی جس سے جملہ مصارفِ پیدائش بہ آسانی نکل آئیں گے۔ اگر اس قدر قیمت ملنے کی توقع نہ رہے تو وہ یقیناً اپنے مصارفِ پیدائش میں تخفیف کرنے اور پیداوار کی مقدار گھٹانے کی کوشش کریگا تاکہ اُسے کامیاب میں نقصان نہ اٹھانا پڑے۔ اس کے برعکس اگر کسی وجہ سے پیداوار کی قیمت بہت بڑھ جائے تو اُسے اپنے کاروبار میں خوب اہل و محنت لگا کر زیادہ پیداوار اگانے کی ترغیب ہوگی تاکہ اعلیٰ قیمتوں کا خوب منافع کمائے۔ پس معلوم ہوا کہ کاشت ختم کرنے یا نہ کرنے کا انحصار سراسر پیداوار کی قیمتوں پر ہوتا ہے، قانونِ تقلیلِ حاصل سے اس کو کوئی تعلق نہیں۔ اگر بازار میں قیمتیں اعلیٰ مل رہی ہوں تو باوجودِ تقلیلِ حاصل کا عمل ہونے کے کاشتکار کاروبار جاری رکھے گا اور مزید اہل و محنت صرف کرنے میں پس و پیش نہ کریگا۔ اس کے برعکس پیداوار کی قیمت کافی نہ ملنے کی وجہ سے بہت ممکن ہے کہ کسان باوجودِ تکثیرِ حاصل کے کاشت ختم کر دے۔ چنانچہ مذکورہ بالا مثال میں اگر لاگت فی جرعه دس روپے اور قیمتِ پیداوار فی من پانچ روپیہ فرض کریں تو ستر ہیوں جرعه پر ہنجرہ جرعه کی لاگت اور پیداوار کی قیمت دونوں ایک دوسرے کے مساوی ہو جاتے ہیں لہذا یہی اختتامِ کاشت کی حد ہوگی۔ (۱) کیونکہ اگر اس کے بعد

(۱) کاشت کرنے میں زمین پر اہل و محنت کی جو مقدار صرف کی جاتی ہے اُس کے (بقیہ صفحہ آئندہ)

کسان اٹھا رواں جرعہ بھی لگائے تو اُس کو دس روپے تو حسیج کرنے پڑیں گے، لیکن پیداوار کی قیمت سے صرف پانچ روپے وصول ہوں گے۔ ظاہر ہے کہ کوئی شخص اس طرح نقصان اٹھا کر کاروبار جاری نہیں رکھینگا۔ توجہ طلب یہ امر ہے کہ قانون تقبیل حامل کا عمل تو تیرہویں جرعے ہی سے شروع ہو گیا تھا، لیکن کسان نے اس کی کوئی پروا نہیں کی اور سترہویں جرعے تک برابر اصل دمنٹ میں اضافہ کرتا رہا۔ اور اس کا یہ طرز عمل کسی طرح خلاف عقل نہیں کہا جاسکتا اسی طرح اگر پیداوار کی قیمت میں اس قدر تخفیف ہو جائے کہ کسان کو اپنے جرعوں کی لاگت بھی وصول نہ ہو سکے تو وہ یقیناً کاشت ختم کر دیگا خواہ اُس کی زمین پر بخیر حاصل ہی کا عمل جاری رہے۔

مختصر یہ کہ اختتام کاشت کو تقبیل حامل سے قطعاً کوئی تعلق نہیں بلکہ اس کا انحصار کلیتاً پیداوار کی بازاری قیمت پر ہے۔ اگر قیمت میں اضافہ ہو تو کاشتکار اپنی زمین پر اصل دمنٹ کے مزید جرعے لگانے کی کوشش کریگا اور اس طرح اختتام کاشت کی حد اور آگے بڑھ جائیگی

مجموعہ کو ہم آسانی بیان کی خاطر چند بادی لاگت و اجروں میں تقسیم کرتے ہیں۔ اب جس سے کاشتکار کو اتنی پیداوار حاصل ہو کہ اُس سے صرف جرعے کی لاگت نکل آئے اور بس اُسے اصطلاح میں جرعہ مختتم کہتے ہیں۔ جرعہ مختتم کی بدولت جو پیداوار حاصل ہوتی ہے، پیداوار مختتم کہتے ہیں اور کاشت کی اس حالت کو اختتام کاشت کہا جاتا ہے۔

اس کے برعکس اگر قیمت میں تخفیف ہو تو موجودہ جرعوں کی تعدادیں بھی کمی کر دی جائے گی اور اس طرح اختتام کاشت کی حد متبادلہ جلد پہنچ جائے گی۔

۱
زمین کی
قیمت

زمین کی قدر و قیمت۔۔ زمین کے خصوصیات کے عنوان میں ہم اضافہ قیمت زمین کی طرف مختصراً اشارہ کر چکے ہیں۔ اب کسی قدر تفصیل کے ساتھ ان اسباب کا حال معلوم کرنا چاہتے ہیں جو خاص کر زمانہ موجودہ میں غیر معمولی سرعت کے ساتھ زمین کی قیمت بڑھا رہے ہیں۔ اضافہ قیمت زمین کے اسباب کو ہم دو شعبوں میں تقسیم کر سکتے ہیں ایک شعبے میں وہ اسباب شامل ہیں جن کا تعلق زمین کی ان خصوصیات سے ہے جو قدرت کی طرف سے اس پر عاید کر دی گئی ہیں۔ یقیناً مقدار اور غیر نقل پذیر، محدود وقت پیدا آوری اور پابندی وقت، ایک طرف تو یہ مختلف رکاوٹیں زمین کی رسد کو انتہا درجے میں محدود کر دیتی ہیں اور دوسری طرف جیسے جیسے دنیا کی آبادی میں اضافہ اور انسان کے سہولیات میں وسعت ہوتی جاتی ہے زمین کی طلب روز بروز بڑھتی جاتی ہے۔ اور یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ جب کسی چیز کی رسد محدود اور طلب ناگزیر و روز افزوں ہو۔ بالفاظ دیگر جب کسی چیز کی مقدار تو معین ہو لیکن اس کے خواہشمندوں کی تعداد محدود نہ تو ایسی چیز کی جس قدر بھی قدر و منزلت کی جائے بحال اور اس کی جو کچھ بھی قیمت مانگی جائے مناسب ہے۔ پس یہ حیثیت مجموعی زمین کی قدر

قیمت کے متواتر اضافے کا راز ایک حد تک انہی مستقل اور دوامی اسباب
 میں مضمر ہے، جنہیں ہم قدرتی خصوصیات کے نام سے موسوم کرتے ہیں۔
 لیکن زمانہ موجودہ میں ان قدرتی خصوصیات کے علاوہ بہت
 سے حالات ایسے پیدا ہو گئے ہیں جن کا میدان زمین کی قدر و قیمت پر
 کی طرف نہایت قوی ہے۔ اختصار کے لیے ہم ان حالات کو جدید
 ترقیات کے نام سے موسوم کر سکتے ہیں۔ اب سوال یہ ہے کہ یہ جدید
 ترقیات کیا ہیں اور ان کا زمین کی قدر و قیمت پر کیا اثر پڑ رہا ہے؟
 واضح رہے کہ جدید ترقیات کا ایک بہت بڑا شعبہ آجکل ذرائع
 نقل و حمل اور وسائل خبر رسانی سے متعلق ہے۔ گزشتہ چند سال کے
 اندر پیدایش دولت کے اس اہم شعبے میں انسان نے جو عظیم الشان
 ترقی کی ہے وہ محتاج بیان نہیں۔ ہزاروں میل کی خبریں چند منٹوں
 میں معلوم کر لینا، لاکھوں من بوجھ دینا کے ایک گوشے دوسرے گوشے
 تک چند دنوں میں پہنچا دینا، سائنس کی ترقی کے یہ ادنیٰ کرشمے ہیں۔
 اس قسم کی ترقیات کا زمین کی حالت پر جو اثر پڑنا چاہئے وہ بدیہی
 ہے۔ دور دراز ممالک کی زمینیں جو اب تک یا تو بالکل بیکار پڑی
 ہوئی تھیں یا ان سے صرف مقامی ضروریات کے لائق استفادہ کیا
 جاتا تھا اب نہایت کارآمد بلکہ ناگزیر بن جاتی ہیں۔ اور ان سے کام لینے
 کے بیسوں طریقے نکل آتے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ جن زمینوں کی طرف کبھی لوگ
 لٹ کر بھی نہیں دیکھتے تھے، ایک اک ان کی موہنے مانگی قیمتیں لینے لگتی ہیں۔

اگر ہندوستان میں ریلیں نہ ہوتیں اور جہاز رانی کے ذریعے سے اس ملک کا دوسرے ممالک کے ساتھ تعلق قائم نہ ہو جاتا تو آج نہ بنگال میں اسقدر صن پیدا کیا جاتا، نہ برار میں ماس کثرت سے روئی اگائی جاتی اور نہ روغن دار تخم کاشت کرنے کے لیے زمین کی ایسی شدید طلب ہوتی۔ یہی نہیں بلکہ خود ہندوستان کے مختلف صوبے ایک دوسرے کی پیداواروں سے اس کثرت کے ساتھ مستفید نہ ہو سکتے۔ اور ہر علاقے کو زیادہ تر اپنی مقامی پیداواروں پر قانع رہنا پڑتا۔ مقامی ضروریات پورا کرنے کے لیے جسقدر زمین درکار ہوتی، زیر کاشت لائی جاتی اور بقیہ زمینیں بیکار پڑی رہتیں۔

ترقیات جدید کا ایک اور شعبہ جو ہمارے زیر غور مضمون سے متعلق ہے، وہ ذرائع آبپاشی کی ترقی ہے۔ زراعت کے لیے پانی کی جیسی کچھ شدید ضرورت ہے، وہ محتاج بیان نہیں۔ آبپاشی کے بغیر زراعت کا مدار کلیتاً بارش پر رہتا ہے۔ اگر ٹھیک ضرورت کے لائق بارش ہو گئی، فہما اور نہ زراعت کا سرسبز ہونا محال زراعت کو اسی غیر یقینی حالت سے محفوظ رکھنا اور جہاں تک ممکن ہو سکے زرعی کاروبار کو بارش کی احتیاج سے مستغنی کر دینا، یہی آبپاشی کا اصلی مقصد ہوتا ہے۔ چنانچہ ہمارا تجربہ ہے کہ جن جن مقامات پر ذرائع آبپاشی میں توسیع ہوتی جاتی ہے وہاں کی بیکار زمینیں کارآمد اور کارآمد زمینیں مزید کارآمد بنتی جاتی ہیں اور اس طرح آس پاس کی

زمینوں کی قدر و قیمت میں اضافہ ہوتا ہے۔

اضافہ قیمت کا ایک اور اہم سبب پیدائش دولت کے طریقوں کی وہ عظیم الشان تبدیلی ہے جو مشین کی ایجاد کا نتیجہ ہے۔ آجکل دنیا کے تمام ترقی یافتہ ممالک میں تقسیم عمل کا رواج، مشین کا استعمال اور پیدائش پر پیمانہ کبیر کا طریق روز بروز پھیلنا جا رہا ہے۔ ان جدید طریقوں کی بدولت عمدہ قسم کا مال کثیر مقدار میں کم سے کم مصارف کے ساتھ تیار کیا جاتا ہے۔ پیدائش پر پیمانہ کبیر کی وجہ سے عالمی پیدائش اور ہر قسم کی خام پیداواریں بڑی بڑی مقداروں میں مطلوب ہوتی ہیں۔ بہت سی زرعی پیداواریں، جن کا ان ایجادات سے قبل کوئی مصرف نہ تھا اب کام میں آ رہی ہیں اور ان کو پیدا کرنے کے لیے نئی نئی زمینیں زیر کاشت لائی جاتی ہیں۔ جنگلات کی بے شمار پیداواریں اور کثیر التعداد معدنیات جو چند سال پیشتر بالکل بیکار سمجھی جاتی تھیں آج تو ملی دولت کا ایک بیش بہا عنصر تصور کی جاتی ہیں۔ اسی طرح قسم کے نباتات اور طرح طرح کی حیوانی پیداواروں سے آج جو جو کام لیے جاتے ہیں وہ ان ایجادات سے قبل بالکل نامعلوم تھے۔ مختصر یہ کہ زمانہ حال کی نئی ایجادات اور پیدائش دولت کے جدید طریقوں کی وجہ سے زمین کے نئے نئے مصرف نمودار ہو رہے ہیں اور بیکار زمینیں کار آمد بن کر ان کی قیمتوں میں روز افزون اضافہ ہو رہا ہے۔

زراعت، جنگلات اور معدنیات کے علاوہ زمین سکونت، اعراض کے لیے

بھی مطلوب ہے۔ اور سکتی زمینوں کی قیمت بہت کچھ اُن کی جائے وقوع کے ساتھ وابستہ ہوتی ہے۔ دیہات کے مقابل قصبات میں اور قصبات کے مقابل شہروں میں زمین کی جو بڑھ بڑھکتیسی ادا کی جاتی ہیں اُس کا باعث سراسر اُن زمینوں کا موقع محل ہے۔ خود شہر کے اندر مختلف مقامات کی زمینوں کی قدر و منزلت مختلف ہوتی ہے۔ کاروبار کے مرکزوں پر زمین کی جو قیمت طلب کی جاتی ہے وہ دوسری زمینوں کو میسر نہیں ہو سکتی۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ ہر شخص کی یہ خواہش ہوتی ہے کہ جہاں تک ممکن ہو سکے اپنے کاروبار سے قریب رہے تاکہ آمد و رفت کی زحمت یا اس کے مصارف کا بار اٹھانا نہ پڑے۔ مزید براں خود کاروبار چلانے کے لیے خاص خاص مقامات مقابلہ زیادہ موزوں ہوتے ہیں۔ لہذا ہر شخص کوشش کرتا ہے کہ اُس کو بھی اپنے کاروبار کے لیے اپنی مخصوص مقامات میں سے کسی مقام پر حسب ضرورت جگہ ملجائے۔ ظاہر ہے کہ جب ایک محدود درجے کے اندر ہر شخص کچھ نہ کچھ جگہ حاصل کرنے کی کوشش کرے تو ایسی زمین کا جقدہ بھی معاوضہ طلب کیا جائے، حق بجانب ہے۔ یہی وجہ ہے کہ یورپ و امریکہ کے بعض بعض شہروں میں بارہ بارہ اور سترہ سترہ ہزار روپیہ فی گز تک زمین فروخت ہو چکی ہے۔ پس معلوم ہوا کہ شہروں کی کثرت اور وسیع پیمانہ پر زمین کا ایک بڑا باعث ہے۔

نوٹ۔۔ یہاں ایک دلچسپ سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ

زمین کی قیمت میں ان گوناگوں اسباب کی وجہ سے جو غیر معمولی اضافہ
 ہو رہا ہے، اس کا واجبی حقدار کون ہے؟ مالک زمین کو اس اضافہ
 قیمت کا مستحق سمجھنے میں اس وجہ سے تامل ہوتا ہے کہ وہ قطعاً
 اس کی کسی کوشش کا نتیجہ نہیں ہے۔ مالک زمین گھر بیٹھے نہایت آرام
 کے ساتھ لگان کی آمدنی پر زندگی بسر کرتا ہے جو بغیر اس کی کسی جدوجہد
 کے محض زمین کے قدرتی خصوصیات اور ملک کے معاشی ترقیات کی بدولت
 روز بروز بڑھتی رہتی ہے۔ اضافہ آبادی، ریلوں اور سڑکوں کی تعمیر،
 تیز رفتار ذرائع آمد و رفت کی ترقی، آبپاشی کی توسیع، جنگلات و معدن
 سے استفادہ، ان گوناگوں اجتماعی ترقیات کی وجہ سے زمین کی قدر
 قیمت میں حیرت انگیز اضافہ ہو رہا ہے مگر سوسائٹی کا صرف ایک محدود
 طبقہ خود کوئی خدمت انجام دے بغیر اس تمام اضافے کا مالک بن بیٹھتا ہے
 لہذا واجبی طور پر یہ مطالبہ کیا جاسکتا ہے کہ زمین کی قیمت کا اضافہ
 اس کے واجبی حقداروں یعنی تمام باشندگان ملک کو ملے نہ کہ صرف
 زمینداروں کو۔ اور اس کے لیے جو انتہائی تجویز پیش کی جاتی ہے
 وہ یہ ہے کہ زمین کو خانگی افراد کی ملکیت سے نکال لیا جائے اور اسے
 ہمیشہ مجموعی تمام قوم کی ملک قرار دیا جائے۔ بالفاظ دیگر جملہ زمین کی
 مالک صرف حکومت ہو۔ کیونکہ اسی کے ذریعہ سے تمام قوم قیمت زمین کے
 غیر معمولی اضافے سے مستفید ہو سکتی ہے۔ جو لوگ اس قدر سخت تدبیر اختیار
 کرنا پسند نہیں کرتے وہ دوسری ترکیبوں سے زمینداروں کو مجبور

کرتے ہیں کہ قیمت زمین کے اضافے کا کم از کم ایک حصہ تمام باشندگان ملک کے لیے علیحدہ کر دیں۔ چنانچہ زمینوں اور مکانوں پر محصول لگانے کی بالعموم یہی غرض ہوتی ہے۔ مختصر یہ کہ اضافہ قیمت زمین کا مسئلہ موجود زمانے میں ایک اہم سیاسی و معاشی مسئلہ خیال کیا جاتا ہے۔ اس کے اثرات صرف کسی ایک ملک تک محدود نہیں ہیں بلکہ بین الاقوامی سیاسیات پر بھی اس کا بہت گہرا اثر پڑ رہا ہے۔ یہاں ہم اس کی طرف صرف ایک سرسری اشارہ کرنے پر اکتفا کرتے ہیں۔

محنت

محنت میں وہ تمام دماغی اور جسمانی کام شامل ہیں جو انسان کچھ نہ کچھ آمدنی حاصل کرنے کی غرض سے انجام دیتا ہے، عام ازیں کہ وہ زر کی شکل میں حاصل ہو یا اشیا کی شکل میں۔ بہت سے کام تفریحاً یا حظ و لطف کی خاطر یا محنت برقرار رکھنے کے لیے یا محض ثواب آخرت کے خیال سے سخت سے سخت مشقت برداشت کر کے انجام دیے جاتے ہیں۔ مثلاً کرکٹ یا دوسرے میدان کی کھیل کھیلنا، صبح سویرے کئی کئی میل کی مسافت پیدل طے کرنا، کشتی کھینا، عبادت و ریاضت میں وقت بسر کرنا، ان میں سے کوئی کام معاشی نقطہ نظر سے محنت نہیں کہا جاسکتا، کیونکہ اس کا منشا حصول آمدنی نہیں ہے۔ اس کے برعکس اگر کوئی کرکٹ کا ماہر کسی رئیس کے پاس کرکٹ کھیلنے کے لیے نوکر ہو تو اس کا کرکٹ کھیلنا بلاشبہ معاشی محنت میں داخل ہے۔ کیونکہ وہی اس کے کسب معاش اور حصول آمدنی کا ذریعہ ہے۔ اسی طرح خطوط تقسیم کرنے کے لیے کسی ڈاکہ کامیلوں چلنا یا مچھلیاں پکڑنے کے لیے کسی مچھیرے کا گھنٹوں کشتی کھینا اور پانی میں کھڑا رہنا، خالص معاشی محنت ہے۔ گویا ایک ہی نوعیت کا کام اگر وہ حصول آمدنی کی غرض سے کیا جائے تو محنت ہے۔

اور اگر کسی اور نیت سے انجام دیا جائے تو محنت سے خارج ہے۔

محنت کے خصوصیات۔ محنت کی پہلی خصوصیت یہ ہے

کہ وہ مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی۔ جس طرح اہل اصدار سے اور زمین

زمیندار سے علیحدہ ہو کر بھی پیداوار دولت میں اپنا کام انجام دیتی ہے

اسی طرح محنت مزدور سے جدا ہو کر دولت پیدا نہیں کر سکتی زمینوں

بالعموم دیہات میں واقع ہوتی ہیں، لیکن زمیندار اپنی اپنی زمینوں سے

کوسوں دور شہروں اور قصبہات میں عیش و عشرت کے ساتھ زندگی

بسر کرتے ہیں۔ اس کی بھی بالکل ہی کیفیت ہے۔ مثلاً عثمان شاہی لڑ

میں جب قلعہ سرمایہ لگا ہوا ہے وہ کام تو کر رہا ہے نائیڈ میں لیکن اس کا

سرمایہ بہم پہنچانے والے یا الفاظ دیگر اس کے اصدار حید آباد اور بھٹی

کے مختلف علاقوں میں منتشر اپنا اپنا کاروبار انجام دیر ہے ہیں۔ اسی طرح

ٹاناکا مشہور لوہے اور فولاد کا کارخانہ اور اس کا کروڑوں روپے کا

سرمایہ جمشید پور میں معروف کار ہے۔ لیکن اس کے حصہ دار سارے

ہندوستان میں پھیلے ہوئے ہیں۔ اور ان میں سے اکثروں نے نہ بھی

کارخانہ کی صورت دیکھی ہوگی اور نہ کاروبار چلانے والے اشخاص سے

واقف ہوں گے۔ انگلستان کے اصدار اپنے اپنے گھروں میں بیٹھے

ہوئے ہندوستان اور برطانوی نوآبادیات کے اندر طرح طرح کے

کاروبار میں اپنا سرمایہ لگاتے اور خوب منافع کاتے رہتے ہیں۔ چنانچہ

ہندوستان کی ریلیں زیادہ تر انھیں کے سرمایے سے جاری ہوئی ہیں۔

نوٹ۔ بعض صورتوں میں یہ ظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ محنت مزدور سے جدا ہو جاتی ہے۔ مثلاً خط و کتابت کے ذریعے طبیب علاج کر سکتا ہے، وکیل قانونی مشورہ دے سکتا ہے، پروفیسر مطالب سمجھا سکتا ہے۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ ان مثالوں میں بھی محنت مزدور سے جدا ہو کر کام نہیں کرتی، بلکہ طبیب جہاں موجود ہوتا ہے، وہیں غور و فکر کر کے خود ہی نسخہ لکھتا ہے، یا اپنے کسی محرم سے لکھو کر روانہ کر دیتا ہے۔ یہی حال وکیل اور پروفیسر کا ہے۔ مزدور سے جو چیز علیحدہ ہوتی ہے، وہ دراصل خود محنت نہیں بلکہ محنت کا نتیجہ ہے۔ اور یہ کوئی غیر معمولی بات نہیں۔ لنگا سٹار کے مزدور محنت کر کے کپڑا تیار کرتے ہیں اور ہم ان کی محنت کے نتیجہ سے فائدہ اٹھاتے ہیں، ہندوستانی کاشتکاروں کی محنت سے روٹی اڑکتی ہے اور انگلستان کے کارخاندار اس محنت کے نتیجے سے مستفید ہوئے ہیں۔

(۲) محنت کی دوسری خصوصیت اس کی نقل پذیری ہے۔ جہاں نقل پذیری کا تعلق ہے محنت کی حالت زمین اور اہل کے مین میں ہے نہ وہ زمین کی مانند قطعاً غیر منقولہ ہے اور حاصل کے برابر نقل پذیر۔ مثلاً تو ضرور ہو سکتی ہے، لیکن مزدور کے ساتھ ساتھ۔ اور مزدور و شغل مشغل ہونا کوئی آسان کام نہیں ہے۔ اس کے متعلق ہم آگے چل کر محنت کی نقل پذیری کے عنوان میں کچھ مفصل کیفیت پیش کریں گے۔

(۳) تیسری خصوصیت یہ ہے کہ محنت میں مزدور کی مرضی کو

بہت بڑا دخل ہے۔ زمین اور اہل ہر ایک سے کام لینے کے خاص خاص اصول مقرر ہیں جن کے مطابق کام کرنے سے کم و بیش معینہ نتائج حاصل ہونا یقینی ہے۔ محنت کی حالت اس سے بالکل مختلف ہے۔ کام کا بگاڑنا یا سد ہارنا بہت کچھ مزدور کے اختیار میں ہے۔ مزدور اگر بد دل ہو جائے تو آسانی کام خراب کر سکتا ہے اور اگر دل لگا کر کام کرے تو نہایت عمدہ نتائج پیدا کر سکتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ آج کل طرح طرح کی ترکیبوں سے مزدوروں کو خوش رکھنے کی کوشش کی جاتی ہے اور تجربہ بھی شاید ہے کہ ادنی اجرت پانے والے مزدور درحقیقت ارزاں ثابت نہیں ہوتے اور نہ اعلیٰ اجرتیں پانے والے لازمی طور پر گران ثابت ہوتے ہیں۔

(۴) محنت کی ایک اور خصوصیت یہ ہے کہ اس کی اصلاح و ترقی پر بالعموم بہت کم روپیہ صرف کیا جاتا ہے۔ لوگ جس شوق سے زمین اور اہل میں بے دریغ سرمایہ لگاتے ہیں، محنت میں نہیں لگاتے۔ وہ بہ صاف ظاہر ہے۔ ہر شخص جانتا ہے کہ اگر وہ زر کثیر صرف کر کے باغ لگائے یا رہنے کے لیے کوئی مکان تعمیر کرے یا مشین وغیرہ خریدے کوئی کارخانہ جاری کرے یا کسی چیز کی تجارت شروع کرے تو اسے اپنے سرمایہ کا ضرور کچھ نہ کچھ معاوضہ حاصل ہوگا، عام ازیں کہ وہ سرفہ احتیاجات کے طور پر ہو یا حصول آمدنی کی صورت میں۔ گو یا حصول منفعت کی خاطر لوگ زمین و اہل پر ہلاتا مل روپیہ صرف کرتے رہتے ہیں۔ لیکن محنت کی حالت اس سے بالکل جداگانہ ہے۔ یہاں حصول منفعت

کوئی محرک قوت موجود نہیں ہے۔ باشندوں کی تعلیم پر روپیہ صرف
 ہونے کا واحد ذریعہ مابناپ کی فطری محبت ہے جو اولاد کی آئندہ
 صلاح و بہبودی کی خاطر بسا اوقات دل کھول کر روپیہ خرچ کرتے
 ہیں۔ لیکن اس کا امکان بھی متعدد شرائط کے تابع ہے۔ اول تو
 ضرورت اس بات کی ہے کہ مابناپ صاحب استطاعت ہوں ورنہ
 باوجود فطری محبت کے وہ اولاد کو تعلیم نہیں دلا سکتے۔ دوسرے تعلیم
 کے فوائد کا انہیں کافی طور پر احساس ہو ورنہ باوجود استطاعت
 کے اولاد کا جاٹل رہ جانا یقینی ہے۔ تیسرے خود اولاد میں تعلیم سے
 بہرہ ور ہونے کی صلاحیت موجود ہو ورنہ بہت ممکن ہے کہ باوجود
 روپیہ خرچ کرنے کے خاطر خواہ نتیجہ حاصل نہ ہو۔ غرض تعلیم کے
 ذریعہ سے محنت کی اصلاح کرنے کے لیے اول تو فوری حصول
 منفعت کی سہی کوئی ترغیب و تحریص موجود نہیں ہے۔ دوسرے
 جہاں تک مابناپ کے فطری جذبے کا تعلق ہے، اس کا عملدرآمد
 انتہا درجے ناقص ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہر ملک میں بہت سی خداداد
 قابلیتیں جو نشو و نما پا کر اہل ملک کو بہت کچھ فائدہ پہنچا سکتی تھیں
 تعلیم و تربیت نہ ملنے کی وجہ سے یوں ہی ضائع ہو جاتی ہیں۔ چنانچہ
 انہی امور کو ہمیش نظر رکھ کر ترقی یافتہ ممالک کی حکومتوں نے باشندگی
 تعلیم کا انتظام بہت کچھ اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ پسماندہ ممالک میں درود
 دل رکھنے والے اشخاص اپنے اپنے طور پر قومی جذبوں اور انجمنوں کے

ذریعہ سے لوگوں کو تعلیم کی اہمیت محسوس کراتے اور حتی الوسع چند
اور عطیات کے ذریعہ اسے ناوار طلبہ کی مدد کرتے رہتے ہیں۔

محنت کی قسمیں۔۔ معاشین نے محنت کو تین طرح پر تقسیم کیا ہے
ایک جسمانی و دماغی، دوسرے با مہارت و بے مہارت، تیسرے پیداوار

و غیر پیداوار۔
Un-Skilled + Skilled Labour
Labour

جسمانی و دماغی محنت

غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ دنیا میں جس قدر کام معاشی محنت میں
شامل کیے جاسکتے ہیں ان میں سے اکثر و بیشتر تو اس نوعیت کے ہیں
کہ ان کو انجام دینے کے لیے زیادہ تر ہاتھ پاؤں اور بدن انسانی کی
طاقت صرف کرنی پڑتی ہے۔ اس کے برعکس بہت سے کام ایسے ہیں
کہ ان کی تکمیل کے لیے زیادہ تر دماغ پر بار ڈالنا پڑتا ہے۔ پہلی
قسم کے کام جسمانی محنت میں شامل ہیں اور دوسری قسم کے کام دماغی
محنت میں۔

واضح رہے کہ دنیا میں کوئی کام ایسا نہیں ہے جو محض بدن
انسانی کی طاقت سے پورا ہو جائے اور اس میں دماغی قوتوں سے
کام لینے کی ضرورت ہی نہ پڑے۔ اسی طرح کوئی کام بغیر جسمانی
طاقت کے محض دماغی قوتوں سے نہیں انجام پاسکتا۔ ادنی سے ادنی
جسمانی محنت پر نظر ڈالیے اس میں بھی کچھ نہ کچھ سمجھ بوجھ اور عقل سے
کام لینا پڑتا ہے اور اعلیٰ سے اعلیٰ دماغی محنت کو دیکھئے اس میں بھی

جسمانی طور پر کچھ نہ کچھ بار اٹھاتا پڑتا ہے۔ پس معلوم ہوا کہ جسمانی محنت اور دماغی محنت، دونوں اضافی اصطلاحات ہیں۔ بالفاظ دیگر ہر کام میں جسم و دماغ دونوں سے کام لینا پڑتا ہے۔ البتہ ان کی باہمی نسبت مختلف کاموں میں مختلف ہوتی ہے۔ جن کاموں میں بن کی طاقت کا تناسب زیادہ ہو وہ جسمانی ہیں اور جن میں دماغی قوتوں کا تناسب بڑھ جائے وہ دماغی محنت کہلاتے ہیں۔

امٹارو
محنت۔

بامہارت و بے مہارت محنت : ایک اور نقطہ نظر سے بھی محنت کی دو قسمیں کی گئی ہیں : بامہارت و بے مہارت جن کاموں کو سیکھنے کے لیے کسی خاص اہتمام کی ضرورت نہ ہو بلکہ جنہیں ہر معمولی سمجھ کا آدمی ذرا سی توجہ سے سیکھ سکتا ہو، وہ بے مہارت محنت میں شامل ہیں۔ اس کے برعکس جن کاموں کو انجام دینے کے لیے خاص طور پر تعلیم و تربیت حاصل کرنا ضروری ہو، وہ محنت بامہارت میں داخل ہیں۔ نیکتار، معمار، لوہار، سنار، موچی، درزی، اور دوسرے تمام دستکار بامہارت مزدور کہلاتے ہیں۔ برخلاف اس کے خاکروب، چیراسی، اکثر و بیشتر خانگی ملازمین، اور بہت سے زرعی کام کرنے والے بے مہارت مزدوروں میں شامل ہیں۔ طبیب، وکیل، پروفیسر، انجینئر، مصور، ایکٹر، فوجی اور غیر فوجی سرکاری عہدہ دار، یہ بھی اعلیٰ درجے کے بامہارت مزدور ہیں۔

دفعہ رہے کہ محنت بامہارت کا کوئی معین معیار نہیں ہے بلکہ

اس کا مدار بہت کچھ ہر ملک کے مقامی حالات اور خاص کر تعلیم کی اشد پر ہوتا ہے۔ پس ماندہ ممالک میں جو کام مہارت طلب تصور کیے جاتے ہیں، ترقی یافتہ ممالک میں ان کا شمار بے مہارت کاموں میں نہیں آتا۔ مثلاً ہندوستان کی وسیع آبادی کا لحاظ کرتے ہوئے یہاں پڑھنے لکھنے والے اشخاص کی تعداد بہت تھوڑی ہے۔ اس لیے جو لوگ پڑھنا لکھنا جانتے ہیں وہ بامہارت مزدور شمار کیے جاتے ہیں اس کے برعکس جاپان میں، جہاں تقریباً ہر شخص لکھنے پڑھنے سے واقف ہے، یہی کام بے مہارت تصور کیے جاتے ہیں۔ اسی طرح قسم قسم کی مشینوں کا چلانا پچاس ساٹھ برس پہلے ہر جگہ ایک بامہارت کام سمجھا جاتا تھا۔ لیکن اب وہ یورپ امریکہ میں تو بے مہارت ہو گیا ہے اور ہندوستان میں ابھی تک مہارت طلب ہی خیال کیا جاتا ہے۔

پیدا آور وغیر پیدا اور محنت: قدیم معاشین کے نزدیک پیدا آور وغیر پیدا آور، یہ بھی محنت کی دو قسمیں تھیں۔ علم المعیشت کے ابتدائی دور میں جبکہ معاشی مسائل کی تحقیق بہت ہی نامکمل حالت میں تھی، معاشین نے خاص خاص پیشوں کو پیدا آور اور دوسرے پیشوں کو غیر پیدا آور قرار دیا تھا۔ مثلاً ایک گروہ کے نزدیک صرف وہی کام پیدا آور تھے جن کا سوا دھ براہ راست سونے چاندی کی شکل میں حاصل ہو کیونکہ ان کے خیال کے مطابق دولت صرف سونے یا چاندی پر مشتمل تھی۔ ایک اور گروہ کا یہ خیال تھا کہ ہجر زراعت

پیدا آور و
غیر پیدا آور
محنت

کے کوئی اور پیشہ پیدا آور کہلانے کا مستحق نہیں ہے۔ کیونکہ زراعت ہی دہل ہر چیز کا ماخذ ہے۔ صنعت و حرفت، تجارت اور بازرگانی ان کے نزدیک غیر پیدا آور تھے۔ کیونکہ یہ تمام پیشے زرعی پیداواروں کو لیکر ان میں رد و بدل کر دیتے ہیں اور بس۔ وہ اپنی طرف سے کوئی نئی دولت نہیں پیدا کرتے۔ محنت کی یہ تقسیم دراصل اپنی ناقص معاشی خیالات کا نتیجہ ہے۔ جدید تحقیق کی بدولت یہ خیالات مدت ہوئی، مطلقاً ثابت ہو چکے ہیں۔ چنانچہ دولت اور محنت کی جو تعریف ہم اوپر بیان کر آئے ہیں اس کے مطابق غیر پیدا آور محنت دراصل ایک بھل خیال ہے۔ جو محنت غیر پیدا آور ہو، وہ معاشیات میں محنت ہی نہیں کہلائی جاسکتی۔ جس محنت سے کسی نہ کسی قسم کا افادہ پیدا ہو، وہ پیدا آور ہے۔ اور جس سے کوئی افادہ پیدا نہ ہوا بالفاظ دیگر جو محنت منسلح ہو جائے، صرف وہی غیر پیدا آور کہلائی جاسکتی ہے۔

*
محنت کی
کارکردگی

محنت کی کارکردگی۔۔۔ مزدور عام ازیں کہ وہ جسمانی محنت کرنے والے ہوں یا ذہنی، با مہارت کام کرنے والے ہوں یا بے مہارت، ایک دوسرے سے بہت کچھ مختلف ہوتے ہیں۔ مثال کے طور پر معمولی تھالوں کو لیجئے۔ کیا یہ لحاظ تو اسے جسمانی اور کیا یہ لحاظ شوق و فرض شناسی، حمال حمال میں زمین و آسمان کا فرق ہوتا ہے۔ بعض بیمار، ضعیف، بد شوق اور کام چور ہوتے ہیں۔ بعض صحت مند، طاقتور، شوقین اور پابند وقت۔ اسی طرح ساروں کے طبقہ پر نظر ڈالو

بعض نہایت ہوشیار، دیانت دار، اور وعدے کے پابند ہوتے ہیں، اور بعض اناڑی، چور، اور وعدہ خلاف۔ کم و بیش یہی حال دماغی کام کرنے والوں کا ہے۔ ایک ہی قسم کی تعلیم پکرا اور ایک ہی امتحان کا میا کر کے ہر سال کثیر تعداد میں لوگ وکالت شروع کرتے ہیں۔ لیکن ان میں سے چند اپنی تندھی، کثرتِ مطالعہ اور خوش اخلاقی کی بدولت بہت جلد ترقی کر جاتے ہیں، چند گذر اوقات کے لائق کما لیتے ہیں، اور بقیہ عسرت کی زندگی بسر کرنے پر مجبور ہوتے ہیں۔ یہی حال طبیبوں اور دوسرے آزاد پیشہ لوگوں کا ہے، البتہ جو لوگ تنخواہ دار ملازمین کی حیثیت سے کام کرتے ہیں وہ اس قسم کی اچھی یا بُری صفات سے خود تو براہ راست اور اس قدر جلد متاثر نہیں ہوتے لیکن اپنے مالک کے حق میں ضرور نفع یا نقصان کا باعث ہوتے ہیں۔ کسی مزدور کی وہ جملہ صفات جن کی بدولت وہ اپنے مفوضہ کام کو خوبی کے ساتھ انجام دے سکتا ہے، بحیثیت مجموعی اس کی کارکردگی سے تعبیر کی جاتی ہیں ظاہر ہے کہ جس قدر کسی ملک کے باشندوں میں کارکردگی کی صفت زیادہ پائی جائے گی، اسی قدر پیدائش دولت کا ایک اہم عامل یعنی محنت، اچھی حالت میں موجود ہوگی اور دولت کثیر مقدار میں پیدا ہو سکے گی۔ اس کے برعکس جن ملک کے باشندے کارکردگی کی صفت سے محروم ہوں گے، وہاں دولت کی پیدائش بہت ناقص، اور افلاس عام طور پر تسلط رہے گا۔ پس ماندہ اور ترقی یافتہ اقوام کی مثالوں سے اس

پان کی کافی تصدیق ہوتی ہے۔

نوٹ۔ واضح رہے کہ مہارت اور کارکردگی میں بہت فرق ہے۔ مہارت محنت میں صرف وہی کام شامل ہیں جنہیں کوئی شخص بغیر خاص ہتھم، تعلیم و تربیت، اور وقت صرف کرنے کے نہیں سیکھ سکتا لیکن کارکردگی کے لیے یہ ضروری نہیں کہ کام مہارت ہی ہوں۔ مہارت بے مہارت جسمانی و دماغی، ہر قسم کی محنت میں کارکردگی کی صفت ہو جو ہو سکتی ہے، چیرا سیدوں، محرموں، اور اعلیٰ عہدہ داروں میں، سہانوں، دستکاروں، صناعتوں اور مہاجرین میں، دیکھوں، طبیوں، ٹیکہ داروں، اور تاجروں میں، یہ کاظ کارکردگی مختلف مروجہ کے مروجہ در دکھائی دیتے ہیں۔

قومی ترقی کے لیے کارکردگی کی اس اہمیت کو پیش نظر رکھتے ہوئے اب یہ معلوم کرنا ضروری ہے کہ کسی قوم کے افراد میں کارکردگی بڑھانے یا اس میں اضافہ کرنے کے لیے کن شرطیں کی تکمیل ضروری ہے، یہ الفاظ دیگر لوگوں کا کرکردگی کیا ہیں؟

لو ازم کارکردگی۔ کسی کام کو خوش اسلوبی کے ساتھ انجام دینے کے لیے سب سے پہلے صحت کی ضرورت ہے۔ صحت کے بغیر نہ جسمانی کاموں کی مشقت برداشت کی جاسکتی ہے اور نہ دماغ پرزور مار ڈالا جاسکتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جن ممالک کے باشندوں کی صحت بالعموم ادنیٰ حالت میں رہتی ہے، اُن کی کارکردگی کا معیار بھی مقابلہ

لو ازم کارکردگی

(۱)

گرا ہوا رہتا ہے۔ حالت بیماری میں جو دن گزرتے ہیں وہ تو ہر صناع ہوتے ہی ہیں۔ لیکن صحت ہونے کے بعد بھی ایک مدت تک مزدور میں پہلی سی چستی، چالاکي، اور کام سے دلچسپی پیدا نہیں ہونے پاتی۔ اور اگر کہیں خرابی موسم اور طبی امداد نہ ملنے کی وجہ سے وقتاً فوقتاً بیماریوں کے حملے ہوتے رہیں تو پھر مزدوروں کی کارکردگی کا ہمیشہ کے لیے تباہ ہو جانا یقینی ہے۔ پس ہر حکومت کا یہ فریضہ ہے کہ وہ اپنے ملک سے مخالف صحت اسباب رفع کرنے کی تدبیریں اختیار کرے اور ایسے حالات و اسباب پیدا کرنے کی کوشش کرے جو باشندوں کی صحت کو برقرار رکھنے میں مدد و معاون ہوں۔ چنانچہ بیدار اور ہاتھ قوموں کا ہمیشہ سے یہی مسلک رہا اور اب بھی ہے۔ آج کل یورپ و امریکہ کے باشندے اور ان کی حکومتیں بیماریاں دفع کرنے اور صحت کا معیار بلند کرنے کے لیے جس مقدار ہتھام کرتی ہیں، اُس کا عشرِ غشیر بھی ہندوستان میں نہیں نظر آتا۔ نتیجہ یہ ہے کہ دونوں ممالک کے باشندوں کی کارکردگی میں زمین و آسمان کا فرق موجود ہے۔

واضح رہے کہ ہر ملک کے باشندوں کی صحت بہت کچھ وہاں کی آب و ہوا اور موسمی حالات کے ساتھ وابستہ ہوتی ہے صحت پر آب و ہوا اور موسم کا دو طرح پر اثر پڑتا ہے: ایک براہِ راست دوسرے ضروریات زندگی کے توسط سے۔ ہر شخص اس بات سے واقف ہو

گرم ممالک کے لوگ زیادہ محنت کے عادی نہیں ہوتے۔ سخت جسمانی یا دماغی محنت وہ دیر تک نہیں برداشت کر سکتے۔ اس کے برعکس سرد ممالک کے باشندے نہایت محنتی اور جفاکش ہوتے ہیں۔ اور گھنٹوں کام کرنے پر بھی انھیں تھکان محسوس نہیں ہوتا۔ چنانچہ ہندوستان میں بھی ہر قسم کا کام جس کثرت کے ساتھ چارے کے چار مہینوں میں ہوتا ہے سال کے بقیہ حصے میں نہیں ہوتا۔ اس کے علاوہ جن ممالک میں بار بار موسم بدلتے رہتے ہیں، وہاں کے باشندوں کی صحت پر اس کا مضر اثر پڑتا ہے۔ ابھی طبیعت ایک موسم کی عادی نہیں ہونے پاتی کہ دوسرا موسم شروع ہو جاتا ہے اور طبیعت کو سکون و یک رنگی میسر نہیں آتی، جس کا لازمی نتیجہ جسمانی کمزوری ہوتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان میں موسموں کی اسی تبدیلی کی وجہ سے آئے دن طرح طرح کی بیماریاں پھیلتی رہتی ہیں اور یہاں کے کمزور باشندے آسانی کے ساتھ ان بیماریوں سے مغلوب ہو جاتے ہیں۔

انسان نے اپنی علمی ترقی کی بدولت ایسی ترکیبیں ایجاد کر لی ہیں جن کی مدد سے وہ آب و ہوا اور موسم کے مخالف اثرات کا بہت بڑی حد تک مقابلہ کر سکتا اور ان کی شدت کو بہت کچھ گھٹا سکتا ہے۔ اکثر مغربی ممالک نے اپنی ترکیبوں سے کام لیکر بہت سے امراض کا تو قطعاً طور پر استیصال کر دیا ہے اور جو امراض ابھی تک باقی ہیں اور یقیناً فوقاً مذکور ہوتے رہتے ہیں، ان کے اثرات سے بھی وہ اصول حفظ

صحت پر عامل ہو کر بہت کچھ محفوظ رہتے ہیں۔ اگر ہندوستان میں بھی
انہی ترکیبوں کو کام میں لایا جائے اور انہی اصولوں پر عمل کیا جائے
بلاشبہ یہاں کے ناموافق موسمی حالات بھی بہت کچھ موافق بنائے
جاسکتے ہیں۔

انسانی صحت کا مدار بہت کچھ ضروریاتِ زندگی کی تکمیل پر بھی ہے
خوراک، لباس، مکان، انسانی زندگی کے لیے ازہیں ضروری ہیں
اور ان پر آب و ہوا اور موسم کا اثر نہایت بدیہی ہے۔ سب سے
اول خوراک کو لیجیے۔ خوراک زمین سے پیدا ہوتی ہے اور پیداوار
زمین کی نوعیت بیشتر آب و ہوا اور موسم سے وابستہ ہے۔
ہماری خوراک نباتات سے مرکب ہے اور نباتات کے خواص مختلف
بعض میں مادہ نشوونما بہت زیادہ، بعض میں متوسط، اور بعض میں بہت
کم۔ اسی طرح پر بعض مفید اور معاون صحت میں اور بعض مضر اور مضر
افغانستان میں سیوہ جات کی وہ کثرت کہ کھائے بن نہیں پڑتا۔ اور
قریب ہی راجپوتانے میں جوار باجرہ نعمتِ عظمیٰ سمجھا جاتا ہے اور اے
دونوں غذاؤں کا فرق باشندوں کی حالتِ جسمانی سے صاف ظاہر
..... اسی طرح عرب دیکھنے میں کیسے دبے پتلے مگر چونکہ ان کی غذا
عموماً گرم خشک ہوتی ہے ان کے پٹھے فولاد جیسے مضبوط اور دل شیریں
قوی ہوتے ہیں۔ اس کے برعکس سرد چیزوں کے کثرت استعمال سے
ہینوں کے جسم خمیر کی مانند پھول کر کستھ بے قابو ہو جاتے ہیں۔

منہ صحت و قوت کا دوا و مدار خاص طور سے خوراک پر ہے۔ اور
 خوراک مقامی آب و ہوا اور موسم سے مخصوص ہوتی ہے۔ پس آب و
 ہوا کا ردگی پر بذریعہ خوراک بھی بہت قوی اثر ڈالتی ہے۔
 (علم المعیشت)

خوراک کے بعد لباس اور مکان کی ضرورت ہے اور ان ضروریات
 کی نوعیت بھی بہت کچھ آب و ہوا اور موسمی حالات سے متاثر ہوتی ہے۔
 ممالک کے باشندوں کو لباس و مکان کے متعلق جو اہتمام کرنا پڑتا ہے
 گرم ممالک میں اس کی ضرورت کمتر محسوس ہوتی ہے۔ پس ہر ملک کے
 حالات کی مناسبت سے کافی لباس و مکان کا دستیاب ہونا ضروری
 ہے ورنہ صحت کمزور ہو کر کارکردگی پر اس کا اثر پڑنا یقینی۔
 کارکردگی برقرار رکھنے کے لیے جسمانی صحت کی اہمیت تو واضح
 ہو چکی۔ لیکن کسی ملک میں پیدائش دولت کا کام ٹھیک طور پر چلانے
 کے لیے محض عمدہ صحت کا حاصل ہو جانا کافی نہیں ہے۔ انفلانسان
 باشندے بہ لحاظ اپنی صحت کے یورپ کے اکثر ممالک سے بہتر ہیں لیکن
 پیدائش دولت کے نقطہ نظر سے ان میں وہ کارکردگی نہیں پائی جاتی
 جو آج کل یورپ کے باشندوں کا حصہ ہے۔ یہی حال بعض اور ممالک کا
 ہے۔ جسمانی صحت تو نہایت درست، لیکن کارکردگی مفقود اور
 اسی وجہ سے معاشی حالت پست۔ پس معلوم ہوا کہ کارکردگی پیدا
 کرنے کے لیے جسمانی صحت کے ساتھ ساتھ دماغی قابلیتوں کا نشوونما

بھی ضروری ہے۔ اور دماغی قابلیتوں کی ترقی سراسر اشاعت تعلیم
 کے ساتھ وابستہ ہے۔ جب تک ملک میں تعلیم عام نہ ہو، باشندوں کی
 سمجھداری اور ذہانت کا معیار بلند نہیں ہو سکتا اور جب تک صنعتی اور
 حرفتی تعلیم کا کافی اور مناسب انتظام نہ ہو پیدایش دولت کے حقیقی
 کاروبار میں عملاً حصہ نہیں لیا جاسکتا۔ یہی وجہ ہے کہ جن ممالک کے
 باشندوں میں تعلیم کا فقدان ہے، وہ ایک عامل پیدایش کی حیثیت سے
 بالکل ناکارہ نظر آتے ہیں اور جن قوموں میں صرف ادبی تعلیم کا رواج
 ہے اور صنعتی تعلیم کی طرف سے لاپرواہی برتی جاتی ہے وہ مقابلہ کو کسی
 قدر بہتر ہوتے ہیں لیکن پھر بھی ان کی کارکردگی بہت ناقص رہتی ہے
 ہندوستان میں اول تو تعلیم کا رواج ہی بے حد کم ہے اور حکومت کی
 طرف سے جس نوعیت کی تعلیم دی جا رہی ہے وہ بسا اوقات قومی مفاد
 کے منافی ہوتی ہے۔ اور جہاں تک صنعتی تعلیم کا تعلق ہے، وہ قطعاً
 نہ ہونے کے برابر ہے۔ نتیجہ کارکردگی کا فقدان اور عام معاشی پستی
 پیشے کے انتخاب میں کامل آزادی اور موجودہ حیثیت سے ترقی
 کرنے کی انگ، یہ حالات کارکردگی کے بہت معاون ہیں۔ ہر شخص کو
 اس بات کا اختیار حاصل رہے کہ وہ جس پیشے کو چاہے، اپنے کسب معاش کا
 ذریعہ بنائے اور جہاں مناسب سمجھے، کام کرے۔ تبدیل پیشہ اور
 نقل مقام کی ضرورت اور ان کے نتائج سے ہم آئندہ محنت کی نقل
 پذیری کے عنوان میں مفصل بحث کرینگے۔ یہاں صرف یہ جملہ دنیا مقصود ہے کہ

مت کی کارکردگی پر اُس کی نقل پذیری کا بھی بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔ چنانچہ تجربہ شاہد ہے کہ جن قوموں میں ذات پات کی بندشیں محنت کی نقل پذیری میں مزامم ہوتی ہیں ان کے افراد کی کارکردگی کا معیار نسبتاً ادنیٰ رہتا ہے۔

مزید برآں یہ شخص کہ اس بات کا کامل احساس ہو کہ اُس کی ترقی کسی قسم کی رکاوٹ نہیں ہے۔ بلکہ اس کا انحصار اس رخ و اُسی کی باششوں پر ہے۔ اگر وہ چاہے تو غیر معمولی محنت کر کے اپنی حیثیت کو بہت کچھ بڑھالے، یا سہل انکاری سے کام لیکر موجودہ حیثیت بھی کھو بیٹھے۔ جب تک کہ مزدوروں میں یہ احساس مکمل نہ ہو ان میں کام کرنے کا شوق نہیں پیدا ہو سکتا۔ چنانچہ مشہور ہے کہ غلام کبھی کارگر از مزدور نہیں بن سکتے۔ ہر غلام یہ جانتا ہے کہ خواہ وہ کتنی ہی جانفشانی سے کام کرے، اُسے ہمیشہ غلام ہی بنکر رہنا ہے۔ پھر کیا ضرورت ہے کہ وہ خواہ مخواہ غیر معمولی محنت و مشقت برداشت کرے۔ یہی حال ان کاشتکاروں کا ہے جو زمین کی قلت اور اپنی پست حوصلگی کی وجہ سے زمینداروں کے مظالم سہتے اور ہمیشہ ایک پست زندگی پر قانع رہتے ہیں۔ جن ممالک میں کارخانوں کے مزدور ترقی یافتہ نہیں ہیں انکی بھی کم و بیش یہی حالت ہے۔ پس ضرورت ہے کہ ملک میں ایسے حالات پیدا کیے جائیں جن کی بدولت مزدوروں کو اپنے کاروبار میں حقیقی آزادی حاصل رہے۔ چنانچہ مارشل کا قول ہے کہ نوآبادیات

بائندے ایسی ہی آزادی کی بدولت کارگزاری میں بسا اوقات اپنے
قدیم ہم وطنوں سے بڑھ جاتے ہیں۔

محنت کی نقل
پذیری۔

محنت کی نقل پذیرگی۔ نہ تجربہ شائد ہے کہ مزدور اعلیٰ تر
حاصل کرنے کی غرض سے بسا اوقات ایک مقام سے دوسرے مقام
مقل ہو جائے یا ایک پیشہ چھوڑ کر دوسرا پیشہ اختیار کر لیتے ہیں محنت
کی نقل پذیرگی سے مزدوروں کا یہی رجحان مراد ہے۔ اور اس کے
مفہوم میں دو جداگانہ فعل شامل ہیں، ایک نقل مقام، دوسرے تبدیل
پیشہ۔ اول ہم نقل مقام سے بحث کریں گے۔

نقل مقام، دنیا میں پیدائش دولت کی ترقی کے لیے ضروری
ہے کہ ہر ملک میں آبادی کی تقسیم اس طور پر ہو کہ جہاں جتنی محنت
کی طلب ہو، وہاں اسی قدر مزدور اس کی رسد بہم پہنچانے کے لیے موجود
ہوں۔ جب قدر آبادی اس اصول کے مطابق منقسم ہوگی، اسی قدر پیش
دولت کے لیے مفید ہے۔ لیکن ہمارا عام مشاہدہ ہے کہ دنیا کے کسی ملک
میں آبادی کلیتہً اس اصول کے مطابق منقسم نہیں ہوتی۔ بلکہ اکثر یہ
دیکھا جاتا ہے کہ ایک ہی ملک میں ایک مقام پر تو محنت کی طلب مقدار
زیادہ ہے کہ آجر و کارخانہ دار مزدوروں کو ہر طرح کی ترغیب دینے
کے لیے آمادہ ہیں لیکن مزدور کافی تعداد میں نہیں ملتے اور دوسرے
مقام پر مزدوروں کی یہ کثرت کہ وہ مجتہد کام کرنا چاہتے ہیں لیکن
انہیں کافی مقدار میں کام نہیں ملتا اور کئی کئی روز فاقہ کشی میں بسر

موتے پڑتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ یہ حالت ملک کے لیے کسی طرح مفید نہیں
 خیال کی جاسکتی۔ کیونکہ ایک طرف تو پیدایش کا بہت سا کام قلت
 محنت کی وجہ سے رکنا رہتا ہے اور دوسری طرف کثیر التعداد مزدور
 قلت کاروبار کی وجہ سے بیکار اور فاقہ کشی میں مبتلا رہتے ہیں۔

علمائے متقدمین نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مزدوروں کو جہاں کہیں
 زیادہ اجرت ملے، وہاں وہ فوراً منتقل ہو جاتے ہیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ
 ایسی نقل و حرکت حال حال تک بہت ہی کم یا ب تھی اور اب بھی بہت
 کچھ ناقص ہے۔ مکمل نقل پذیری تو شاید کسی ملک کے مزدوروں میں جو ہو
 البتہ مختلف اسباب و حالات کی بدولت ہر ملک کی جداگانہ حالت ہوتی ہے
 پس ہمیں یہ معلوم کرنا چاہیے کہ مزدوروں کی نقل و حرکت میں
 کس طرح کے موافقات پیش آتے ہیں۔ واضح رہے کہ یہ موافقات
 ہر ملک اور ہر زمانے میں یکساں نہیں رہتے بلکہ مختلف ممالک اور
 مختلف زمانوں میں بدلتے رہتے ہیں۔

سب سے پہلی رکاوٹ جو ہر ملک کے لیے عام ہے وہ ایک
 فطری خاصہ ہے جس کی وجہ سے کوئی شخص اپنے عزیز و اقارب اور
 دوست احباب کو چھوڑ کر وطن سے دور زندگی بسر کرنا طبعاً پسند
 نہیں کرتا۔ لیکن یہ فطری خاصہ تنہا فیصلہ کن ثابت نہیں ہوتا۔
 بلکہ وہ موافق اسباب مل جائیں تو غالب ہو جاتا ہے اور اگر اسباب مخالف
 سابقہ پڑے تو مغلوب ہو جاتا ہے۔ لہذا ان اسباب کا پتہ لگانا ضروری

محنت کی نقل پذیری کا مدار بہت کچھ پیشے کی نوعیت پر ہوتا ہے۔
 بعض پیشہ وروں کے لیے نقل و حرکت بہت آسان ہوتی ہے اور
 بعض کے لیے سخت وقت طلب۔ چنانچہ وسکاروں اور کاشتکاروں
 کی مختلف حالتوں سے اس کی ایک اچھی مثال ملتی ہے۔ مثلاً ایک
 بنجار جس سہولت کے ساتھ اپنے وطن سے دور کسی اور مقام پر کام کر کے
 روزی کما سکتا ہے، ایک کسان نہیں کما سکتا کیونکہ سنے ماحول ہے
 مانوس ہونے میں جو دقیق کسان کو پیش آسکتی ہیں وہ بنجار کو نہیں پیش
 دوسرے ملک کی معاشرتی اور عام تعلیمی حالت پر نقل پذیری کا
 انحصار ہے۔ بعض ملکوں کے رسم و رواج نقل و حرکت میں مانع ہوتے
 ہیں اور پھر ایک مقام سے دوسرے مقام پر منتقل ہونے کے لیے بہت
 اور حوصلہ مندی کی ضرورت ہے جو بغیر عام تعلیم کے نہیں پیدا ہو سکتی
 یہی وجہ ہے کہ تعلیم یافتہ ممالک میں نقل پذیری مقابلہ زیادہ پائی جاتی
 تیسرے اس بات کی ضرورت ہے کہ جو مقامات محنت کے لیے کم
 یا زیادہ مزدور ہوں، ان کا علم مزدوروں کو ہو۔ بالفاظ دیگر
 مزدوروں کو یہ معلوم ہو کہ کن مقامات پر کس قسم کے کام کرنے والوں
 کی کس قدر ضرورت ہے۔ ظاہر ہے کہ اس طرح کی واقفیت بھی
 آجکل باوجود ترقیات کے بہت ناقص ہے اور یہ نقص خاص کر
 مزدوری پیشہ طبقوں کے اندر نمایاں ہے۔ تاہم گزشتہ زمانے کا
 مقابلہ کرتے ہوئے، اس لاعلمی میں بہت کچھ تخفیف ہو گئی اور ہر روز

ہاگ، مارٹیلیفون، وغیرہ ایسی ایجادیں ہیں جن کی بدولت محکمہ
ہاگ کے حالات، اجتنار و رسائل اور خط و کتابت کے ذریعے سے
معمولی آدمی بھی معاون کر سکتا ہے۔ ریلوں، جہازوں، وغیرہ کی وجہ
سبب یہ ناواقفیت دور ہو رہی ہے بلکہ نقل و حرکت زیادہ آسان
زیادہ ارزاں اور بالکل غیر خطرناک ہو گئی ہے۔

یہاں تک تو ہم نے نقل پذیری کے صرف ایک پہلو یعنی نقل مقام
کی اہمیت بیان کی ہے۔ اب اس کے دوسرے پہلو یعنی تبدیل پیشہ
کے کچھ حال معلوم کریں گے۔

تبدیل پیشہ : جب کسی مقام پر کسی خاص قسم کی محنت کم ہو تو
اس میں دو طرح سے اضافہ کیا جاسکتا ہے : ایک صورت تو یہ ہے کہ
دوسرے مقامات سے اسی قسم کا کام کرنے والے مزدوروں کو بلایا جائے
دوسری صورت یہ ہے کہ اسی مقام کے دوسرے پیشہوروں کو تعین
ہی جائے کہ وہ اپنا پرانا پیشہ چھوڑ کر یہ نیا کام اختیار کریں۔ پہلی صورت
نقل مقام کی ہے اور دوسری تبدیل پیشہ کی۔

نقل مقام کی طرح تبدیل پیشہ میں بھی طرح طرح کی مزاحمتیں موجود
ہیں۔ اول تو خود پیشے کی نوعیت پر اس کا بہت کچھ انحصار ہے۔ مثلاً
جو کام جب قدر زیادہ مہارت طلب ہوتے ہیں، اسی قدر ان کا اختیار
کڑا مشکل ہوتا ہے۔ کسی دکیل کا طبیب بن جانا، کسی مدرس کا انجینئر بن جانا
یا کسی کمانڈر کا پروفسر بن جانا، اس قدر آسان نہیں ہے جتنا کہ کسی نجار

یا معمار کا برقی فٹس بنانا، یا کسی سیکل درست کرنے والے کا موٹر میکاں بنانا۔ اس کے برعکس غیر مہارت طلب کاموں میں تبدیل پیشہ بہت آسان ہے۔ مثلاً تعمیرات میں کام کرنے والے ادنیٰ مزدور جو وقت چاہے ریلوے اسٹیشنوں کے حامل بن سکتے ہیں یا خانگی خدمتگار جو وقت چاہے دفتروں کے چپراسی بن سکتے ہیں۔

تبدیل پیشہ پر مزدوروں کی معاشرت کا اثر بھی نہایت قوی ہے۔ مثلاً ہندوستان کے کثیر التعداد باشندوں پر طبقاتی ذات بات کا اثر اس قدر مسلط ہے کہ جو شخص جس خاندان میں پیدا ہوتا ہے، وہ اسی بات پر مجبور ہے کہ صرف خاندان ہی کے پیشے کو اپنا ذریعہ معاش بنائے۔ اسی مزدورنی طبع کے کاغذ سے کوئی اور پیشہ اختیار کرنا اُس کے لیے محال ہے۔ یہ حالت پیدایش دولت کے لیے جس قدر مضر ہے، وہ محتاج بیان نہیں ہے۔ ہر قسم کی محنت کا مدار ایک خاص طبقے کے اندر شرح پیدایش و شرح اموات جیسے اتفاقی حالات پر رہ جاتا ہے اور معاشی اسباب کے عمل درآمد کی کوئی گنجائش باقی نہیں رہتی۔ جو ادا کے ادنیٰ درجے کے خاندانوں میں پیدا ہونے والے، انھیں قدرت نے خواہ کتنی ہی ذہانت عطا کی ہو، وہ بجز انہی انہی پیشوں میں زندگی بسر کرنے کے کوئی اور کام نہیں کر سکتے، اور نہ انھیں یہ موقع دیا جاتا ہے کہ اپنی قدرتی قابلیتوں سے اپنے آپ کو یا اپنی قوم کو کسی قسم کا کوئی فائدہ پہنچا سکیں۔ ہندوستان کو اپنی معاشرت کی اس خرابی کی وجہ سے جس قدر نقصان پہنچا اور اب بھی پہنچ رہا ہے، وہ انگریزوں کے

نقل مقام اور تبدیل پیشہ میں جسقدر رکاوٹیں پیش آتی ہیں، ان میں اکثر و بیشتر کی اصلاح اشاعت تعلیم کے ذریعے سے ہو سکتی ہے۔ جسقدر کوئی شخص تعلیم یافتہ ہوتا ہے اسی قدر اس کو نقل مقام اور تبدیل پیشہ میں بالعموم سہولتیں حاصل ہوتی ہیں۔ جہاں کہیں اعلیٰ ترین اجرت ملنے کا ذوق ہو وہاں وہ فوراً منتقل ہو جاتا ہے اور اعلیٰ اجرتوں کی خاطر اس کو تبدیل پیشہ میں بھی (جس حد تک کہ وہ ممکن ہو) کوئی تامل نہیں ہوتا۔ یہی وجہ ہے کہ جن قوموں میں تعلیم عام طور پر رائج ہوتی ہے وہ فاشترقی تغیرات سے زیادہ نقصان نہیں اٹھاتی کیونکہ وہ نقل پذیری کے ذریعے سے اپنے آپ کو بہت جلد جدید حالات کے مطابق بنا لیتی ہیں فحط، بیکاری، مالیات کے مراحل، اور دوسرے معاشرتی حوادث کی وجہ سے وقتاً فوقتاً جو مصیبتیں پیش آتی ہیں، ان کی سختی میں محنت کی غیر نقل پذیری کی بدولت بہت کچھ اضافہ ہو جاتا ہے۔

مل آبادی

مسئلہ آبادی۔۔ ہر ملک میں محنت کی مقدار کا مدار ایک طرف تو مزدوروں کی تعداد پر ہوتا ہے اور دوسری طرف ہر مزدور کی کارکردگی کا کردگی سے کیا مراد ہے، اور لوازم کارکردگی کیا ہیں، اس کی مفصل کیفیت ہم ادپر بیان کر آئے ہیں۔ یہاں ہمیں صرف تعداد مزدور سے سروکار ہے جو بہت کچھ ملک کی آبادی سے وابستہ ہوتی ہے لہذا ضروری ہے کہ اس مسئلے کی طرف بھی توجہ کی جائے۔ واضح رہے کہ مسئلہ آبادی معاشیات کے دوسرے مسائل کی طرح

کہی نیا مسئلہ نہیں ہے۔ قدیم اقوام کی تاریخوں سے پتا چلتا ہے کہ اُس زمانے میں بھی آبادی کے مسائل کا فی ازمیت نہ تھے۔ اور اُن کے سلجھانے میں بسا اوقات اُن کے بہترین دماغ اپنی اپنی واقفیت اور استعداد کے موافق مشغول رہتے تھے۔ لیکن عہد جدید میں جس شخص نے سب سے پہلے اس مسئلہ کی طرف خصوصیت کے ساتھ توجہ کی، وہ انگلستان کا مشہور معاشی، اکنامکس، جیکل ظفر آبادی کا مختصر خلاصہ ہم اُسی کے الفاظ میں پیش کرتے ہیں۔

(۱) یہ ایک لازمی بات ہے کہ ذرائع معاش بالآخر آبادی کو محدود کر دیں کیونکہ جس رفتار سے آبادی میں اضافہ ہوتا ہے، اُسی رفتار سے ذرائع معاش میں اضافہ نہیں ہوتا۔ واضح رہے کہ ذرائع معاش میں صرف بڑھنا بلکہ ایندھن، پوشاک، جائے سکونت، وغیرہ بھی شامل ہیں۔

(۲) جب ذرائع معاش میں اضافہ ہوتا ہے تو آبادی بھی لازمی طور پر بڑھتی ہے، بجز اس صورت کے جبکہ خاص خاص موانعات کے ذریعے سے اُسے روکا جائے۔

(۳) یہ موانعات دو قسم کے ہیں: ایک تو وہ جن کی بدولت شرح پیدائش میں تخفیف ہوتی ہے، دوسرے وہ جن کی بدولت شرح اموات میں اضافہ ہوتا ہے۔ پہلی قسم کے موانعات کو اتناعی اور دوسری قسم کے موانعات کو موانعات مثبت کہا جاتا ہے۔ دیر سے شادی کرنا، موانعات اتناعی کی بہترین مثال ہے اور وہ اخلاقی نقطہ نظر سے نامناسب

بھی نہیں ہے۔ لیکن مواعیات امتناعی کی بعض صورتیں ایسی بھی ہیں جو شرح پیدائش میں تخفیف کا باعث تو ہوتی ہیں لیکن اخلاقی نقطہ نظر سے ہرگز پسندیدہ نہیں خیال کی جاسکتیں۔ اسی طرح مواعیات مثبت میں سے بعض تو قوانین قدرت کا ناگزیر نتیجہ ہیں مثلاً قحط، وبا، طوفان، زلزلہ، وغیرہ اور بعض انسانوں کی خود غرضی اور شرارت سے پیدا ہوتے ہیں جیسے جنگ و جدال، لوٹ مار، قتل و غارت، وغیرہ۔

مالتھس اس بات کا مدعی تھا کہ آبادی سلسلہ ہندسیہ کے مطابق بڑھتی رہے اور اشیائے خوراک کی رسد میں سلسلہ حسابیہ کے مطابق اضافہ ہوتا ہے۔ یہ الفاظ دیگر آبادی، ذرائع معاش کے مقابلے میں زیادہ تیز رفتار کے ساتھ بڑھتی ہے۔ یعنی پیدائش، صرف دولت کی ضرورت کا ساتھ نہیں دے سکتی بلکہ ہمیشہ اُس کے پیچھے رہے گی اور ان دونوں میں توازن صرف اُسی وقت قائم رہ سکتا ہے جبکہ آبادی میں تنازعات تخفیف ہوتی رہے۔ اب اگر لوگ اخلاقی ضبط سے کام لیں اور اپنی اولاد کی تعداد کو ایک معقول حد سے متوازن نہ ہونے دیں تو فہما اور نہ انسان اور زلزلے، وباؤں اور قحط، جنگ و جدال اور فسادات، اور اسی قسم کے دوسرے ایسا۔ خود آبادی کی کٹ چھانٹ کرتے رہیں گے۔

* سلسلہ ہندسیہ مثلاً ۲، ۴، ۸، ۱۶، ۳۲، ۶۴، وغیرہ۔

سلسلہ حسابیہ مثلاً ۲، ۴، ۶، ۸، ۱۰، ۱۲، وغیرہ۔

اکثر معاشین نے لٹھس کے نظریہ آبادی پر طرح طرح کے اعتراضات کیے ہیں۔ مثلاً یہ کہ آبادی اور وسائل معاش کے متعلق اس کی مایوس کن پیشگوئی بعد کے واقعات سے بالکل غلط ثابت ہو گئی ہے، تمام ممالک میں ملت بمقابل آبادی کے بہت بڑھ گئی ہے، اعداد و شمار یہ ثابت کرتے ہیں کہ دولت مند طبقوں میں شرح پیدائش بمقابل غریبوں کے ادنیٰ ہوتی ہے، گو واجب کسی ملک میں خوشحالی پھیلے گی تو شرح پیدائش میں اسی مناسبت سے تخفیف ہوگی، حیاتیات کے قوانین یہ توقع دلاتے ہیں کہ جوں جوں نئی نوع انسا دماغی اور اخلاقی حقیقت سے ترقی کریں گے اسی مناسبت سے ان کی قوت تولید گھٹتی جائے گی، تجربہ یہ بتاتا ہے کہ جمہوری ممالک میں شرح پیدائش بمقابل دوسرے ممالک کے ادنیٰ ہوتی ہے۔ کیونکہ کثیر البیال اشخاص اپنے ملک کے سیاسیات میں پورے اہماک کے ساتھ حصہ نہیں لے سکتے اور اس وجہ سے سیاسی میدان میں اتنی ترقی نہیں کر سکتے جتنی وہ تنہا کر یا ایک چھوٹے خاندان کے ساتھ کر سکتے ہیں، عورتوں کی آزادی کی جو تحریکیں ترقی یافتہ ممالک میں پھیلتی جا رہی ہیں ان کا میدان بھی آبادی کی تخفیف ہی کی طرف ہے۔ ان امور کو پیش نظر رکھتے ہوئے لٹھس کے نظریہ آبادی کو غلط ثابت کرنے کی کوشش کی جاتی ہے۔ لیکن درحقیقت یہ نظریہ اس قدر بے بنیاد نہیں ہے جس قدر کہ وہ بظاہر معلوم ہوتا ہے۔ اس بارے میں پروفیسر مارشل نے جو رائے ظاہر کی ہے وہی سب سے زیادہ قرین صحت معلوم ہوتی ہے لہذا ہم اسی بیان پر اکتفا

کئے ہیں۔

آرشل نگاہ یہ خیال ہے کہ افسوس صدی کے نصف اول میں انگلستان کے موشین نے اضافہ آبادی کا وسائل معاش پر جو بار پڑتا ہے اس کے اظہار میں ہبالغہ سے کام لیا ہے۔ لیکن ان کا یہ مبالغہ ایک حد تک حق بجانب تھا۔ وہ لوگ کیونکر یہ جان سکتے تھے کہ آگے چلکر ذرا ہی بعد آمد و رفت میں ایسی حیرت انگیز ترقی ہوگی کہ دنیا کی زرخیز ترین زمینوں کی پیداوار اور وراثت ملک میں جا کر اس قدر ادنیٰ قیمتوں پر فروخت ہوگی۔ انھیں اس طرح یہ علم ہو سکتا تھا کہ سامنس کی ترقی سے قدرت پر انسان کا تصرف اس درجے بڑھ جائیگا اور وہ اپنے محدود وسائل سے اس قدر زیادہ کام لے سکیگا۔ ان واقعات کی وجہ سے ہاتھس کا نظریہ کیسے قدیم ہو گیا ہے اور اس میں جدید حالات کے ساتھ مطابقت باقی نہیں رہی ہے۔ لیکن خواہ اس نظریے کی شکل قدیم ہو گئی ہو، اپنی اصلیت میں وہ اب بھی بہت بڑی حد تک صحیح ہے۔

آرشل نے مسئلہ آبادی کو جدید شکل میں حسب ذیل طریقے پر بیان کیا ہے۔ اضافہ آبادی کا انحصار دو چیزوں پر ہے: ایک قدرتی اضافہ یعنی بمقابلہ اموات کے پیدائش کی کثرت، دوسرے توطن۔

(۱) قدرتی اضافہ: تعداد پیدائش کا انحصار زیادہ تر ان عوامل پر ہوتا ہے جو تباہی کے متعلق ملک کے باشندوں میں مروج ہوتی ہیں۔ لیکن خود ان عادات پر حسب ذیل اسباب کا اثر پڑتا ہے۔

(ا) آب و ہوا۔ گرم ممالک کے باشندے بمقابل سرد ممالک میں رہنے والوں کے جلد شادی کر لیتے ہیں۔

(ب) پرورش خانہ ان کی دقتیں۔ ہم دیکھتے ہیں کہ آبادی کے مختلف طبقوں میں شادی کی عمر مختلف ہوتی ہے مثلاً متوسط طبقے کے افراد بہت دیر سے شادی کرتے ہیں، دستکار اور صنّاع ان سے کیتھدر جلد اور بے مہارت مزدور ان سب سے جلد۔ وجہ صاف ظاہر ہے متوسط طبقے کے افراد کے لیے ازدواجی زندگی بہت گراں ہوتی ہے۔ اولاد کی تعلیم میں اور سوسائٹی کے اندر اپنا وقار برقرار رکھنے میں انھیں بہت روپیہ صرف کرنا پڑتا ہے۔ لہذا جب تک کہ وہ پرورش خانہ ان کی ضروریات کا لحاظ کرتے ہوئے کافی مقدار میں کمانہ لیں شادی کی خواہش نہیں کر سکتے۔ اسی وجہ سے وہ بالعموم دیر سے شادی کرتے ہیں۔ دستکاروں کی حالت اس سے کیتھدر مختلف ہے۔ ایک دستکار بیس اکیس سال کی عمر میں کچھ کماتا ہے، وہی گویا اس کی انتہائی آمدنی ہوتی ہے۔ آگے چلکر اس سے زیادہ کمائے کی اسے مشکل کوئی توقع ہوتی ہے۔ نتیجہ یہ کہ اس عمر پر پہنچتے ہی وہ بالعموم شادی کر لیتا ہے۔ بے مہارت مزدوروں کی حالت یہ ہے کہ سترہ اٹھارہ سال کی عمر ہی میں ان کی آمدنی اپنی انتہائی حد پر پہنچ جاتی ہے۔ اور چونکہ ان کے بچے بہت جلد کمانے کے قابل ہو جاتے ہیں اس لیے وہ بالعموم بہت کمسنی میں شادی کر لیتے ہیں۔

(ج) رسم و رواج۔ ہم دیکھتے ہیں کہ بعض پسماندہ دیہاتی علاقوں

میں صرف بڑے لڑکے کو شادی کی اجازت دی جاتی ہے۔ قدرتی ہفتا کے علاوہ بعض رسم و رواج ایسے ہیں جو اضافہ آبادی میں مزاحم ہوتے ہیں اور جن کا اثر قریب قریب اتنا ہی قوی ہوتا ہے جتنا کہ قانون کا۔ مثلاً یورپ میں اب بھی بہ کثرت ایسے مقامات موجود ہیں جہاں زروے رواج ہر خاندان میں صرف ایک لڑکے کو شادی کی اجازت دی جاتی ہے۔ اس کے برعکس جن مقامات میں اضافہ آبادی کی ضرورت محسوس ہوتی ہے وہاں ایسے قوانین اور رسوم جاری کیے جاتے ہیں جن کا میلان آبادی کو بڑھانے کی طرف ہوتا ہے۔

(۲) توطن : عام مشاہدہ ہے کہ اکثر لوگ خاص کر معاشی اسباب کے زیر اثر، اپنا وطن چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں جاتے ہیں۔ اس نقل و وطن کا بھی ملک کی آبادی پر بسا اوقات گہرا اثر پڑتا ہے۔ نقل و وطن کو دو قسموں میں تقسیم کیا جاسکتا ہے : ایک توطن داخلی، دوسرے توطن خارجی اول الذکر سے مراد یہ ہے کہ دوسرے ممالک کے باشندے کسی ملک میں آکر مستقل طور پر بس جائیں اور اسی کو اپنا وطن بنالیں مثلاً آج کل انگلستان کے اکثر خاندان آسٹریلیا میں جا جا کر بس رہے ہیں۔ اس کے برعکس اگر ملک کے باشندے مستقل طور پر اپنا وطن ترک کر کے کہیں اور چلے جائیں تو یہ توطن خارجی کی صورت ہوگی۔ مشہور ہے کہ اسی توطن خارجی کی وجہ سے ایرلینڈ کی آبادی بہت کچھ گھٹ گئی ہے۔ مختصر یہ کہ کسی ملک کی آبادی میں توطن داخلی کے ذریعہ سے اضافہ اور توطن خارجی کی وجہ سے تخفیف ہوتا ہے۔

صل

صل کی تعریف و تشریح :- ہر ایسی دولت جس سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لیا جائے صل ہے۔ اس تعریف کے مطابق دوسرے دو عامل یعنی زمین اور محنت بھی صل میں داخل ہو جاتے ہیں۔ لہذا صل کی زیادہ مکمل تعریف یہ ہوگی کہ صل میں وہ تمام اشیاء شامل ہیں جو انسان کی پیدا کی ہوئی ہوں اور جن سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام لیا جائے۔ جن اشیاء سے پیدائش دولت کا کام نہ لیا جائے بلکہ جو براہ راست ہماری احتیاجات پوری کریں، وہ دولت ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ کسی چیز کا دولت یا صل میں شامل ہونا محض اُس کے استعمال پر منحصر ہے۔ اگر کوئی شخص اپنی سکونت کے لیے مکان تعمیر کرے تو یہ اُس کی دولت ہے۔ اور اگر یہی مکان دوسروں کو کرایے پر دیدیا جائے تو صل ہے۔ بالفاظ دیگر دولت گویا انسانی جدوجہد کا نصب العین ہے اور صل اُس نصب العین تک پہنچنے کا ایک ذریعہ۔

ہم اس سے قبل عالمین پیدائش کے عنوان میں واضح کر چکے ہیں کہ زمانہ موجودہ میں صل ایک نہایت ہی اہم عامل پیدائش ہے۔ ادنیٰ سے ادنیٰ درجے کے غیر مذہب ممالک میں بھی صل کی امداد کے

بدولت نہیں پیدا ہوتی۔ اور جہاں تک ترقی یافتہ ممالک کا تعلق ہے، اُن کی تو ترقی کار از ہی اصل کی ترقی میں مضمر ہے۔ ذرہ ذرہ سی نہی احتیاجات کا نمودار ہونا، ادران کی تکمیل کے لیے نئے دن نئی نئی چیزوں کا عجیب و غریب اور پیچیدہ طریقوں سے تیار کیا جانا، یہ تہذیب جدید کی ایک نمایاں خصوصیت ہے جو سراسر مزدنی اصل کے ساتھ وابستہ ہے۔ یہی وجہ ہے کہ لوگ موجودہ زمانہ میں اہل یا اہل شاہی دُور کہتے ہیں۔ اور واقعہ بھی یہ ہے کہ آج یورپ کی اکثر و بیشتر حکومتیں سرمایہ داروں کے زیر اقتدار ہیں اور یہی سرمایہ دار قومیں آج دنیا کے اکثر حصوں پر نہایت مضبوطی کے ساتھ مسلط ہیں۔ پس ہر قوم کا یہ فرض ہے کہ اگر وہ دنیا میں عزت و سائش کی زندگی بسر کرنا چاہتی ہے تو سب سے پہلے اپنے ملک میں ایسے حالات پیدا کرے جو افزائشِ اہل میں ممد و معاون ہوں تاکہ اس کی بدولت ملک میں مختلف قسم کے کاروبار جاری ہوں اور سب معاش کے متعدد راستے کھلنے سے باشندوں کا افلاس رفع ہو آئندہ عنوان میں ہم اپنی حالات کی مفصل کیفیت پیش کریں گے۔

اجتماعِ اہل کے شرائط

اجتماعِ اہل کے شرائط۔ اہل کی مذکورہ بالا تعریف کا اطلاق انواع و اقسام کی اشیاء پر ہوتا ہے۔ مکانات، مشینیں، جانور، خام پیداواریں، اور مختلف قسم کے آلات و اوزار یہ سب اہل میں شامل ہو چکے ہیں۔ لیکن اہل کی ایک شکل اور بھی ہے جو عام طور پر سرمایہ

کہلاتی ہے اور جسے اصطلاح معیشت میں زر کھاجاتا ہے اصل شکل
 زر کی خاص اہمیت یہ ہے کہ اس کے ذریعے سے دوسری تمام
 اشکالِ اصل کا تخمینہ کیا جاتا ہے۔ مثلاً کسی کارخانے کے اصل کی
 مقدار بیان کرنا مقصود ہو تو اس کا یہ طریقہ نہیں ہے کہ کارخانے کے
 اصل سامان کی فہرست پیش کی جائے بلکہ ہر چیز کی قیمت کا یہ شکل
 زر تخمینہ کیا جاتا ہے اور اس طرح جو مجموعی قیمت حاصل ہو وہی بیان
 کر دی جاتی ہے۔ ہم بھی اپنے موجودہ عنوان میں اصل سے صرف
 سرمایہ مراد لیں گے اور یہ دریافت کریں گے کہ کسی ملک میں ماہی کا
 اجتماع کن شرائط کے تابع ہوتا ہے۔

(۱۱) واضح رہے کہ پیدائشِ اصل کے لیے سب سے مقدم شرط
 پس اندازی ہے۔ الفاظ دیگر باشندگانِ ملک کو اس قدر آسانی
 حاصل ہو کہ وہ اپنی ضروریات زندگی و کارکردگی کو پورا کرنے کے
 بعد اس کا کچھ حصہ پس انداز کر سکیں۔ جس ملک کے باشندوں کی آمدنی
 کا اوسط بلند ہوگا، وہاں کاروبار کے لیے سرمایہ حاصل کرنے کا زیادہ
 امکان ہوگا۔ اس کے برعکس جن ممالک کے باشندوں کی کثیر تعداد
 مفلس و محتاج ہوگی، وہاں پیدائشِ اصل کا سرچشمہ ہی مسدود رہے گا
 اور قلتِ اصل کی وجہ سے پیدائشِ دولت میں طرح طرح کی کار میں
 پیش آئیں گی۔ چنانچہ ہندوستان کی آجکل یہی حالت ہے۔ ہندوستان
 کی اکثر و بیشتر آبادی افلاس میں زندگی بسر کرنے پر مجبور ہے۔

نہیں نہ کھانے کے لیے کافی غذا میسر ہوتی ہے، نہ پینے کے لیے
 کافی لباس ملتا ہے، اور نہ رہنے کے لیے مناسب مکان نصیب
 ہوتے ہیں۔ جب ادنیٰ ضروریات ہی کے لیے آمدنی نا کافی ہو تو ایسے
 اشخاص سے پس اندازی کی توقع ہرگز قرین انصاف نہیں ہے۔
 اور اگر کوئی شخص اپنی ضروری احتیاجات کو نظر انداز کر کے آمدنی
 پس انداز کرنے کا عادی ہو تو اس کی یہ عادت معاشی نقطہ نظر سے
 ہرگز پسندیدہ نہیں خیال کی جاسکتی۔ کیونکہ اس طرز عمل کی وجہ سے
 اگر ایک عامل پیدائش یعنی اصل میں کسی قدر اضافہ ہوتا ہے تو دوسرے
 عامل پیدائش یعنی محنت میں اس سے کہیں زیادہ خرابی پیدا ہوتی
 ہے۔ مختصر یہ کہ ہر ملک میں افزائش اصل کے لیے پس اندازی
 ایک شرط اولین ہے اور پس انداز ہی کا مدار باشندوں کی استطاعت پر ہے۔
 (۲) تجربہ شاید ہے کہ اکثر لوگ باوجود استطاعت کے اپنی
 آمدنی کا کوئی جز و پس انداز نہیں کرتے بلکہ جس قدر کماتے ہیں ساتھ
 ساتھ خرچ کر ڈالتے ہیں۔ مثال کے طور پر حیدر آباد کے معماروں پر
 نظر ڈالیے اکثر معمار روزانہ سواریہ سے دور و پیہ تک اجرت
 لاتے ہیں اور ان کے معیار زندگی کا لحاظ کرتے ہوئے اس اجرت
 میں پس اندازی کی گنجائش موجود ہوتی ہے۔ لیکن یہ لوگ اپنی
 جمالت کی وجہ سے آئندہ آلے والی احتیاجات کو خواہ وہ کتنی ہی
 اہم ہوں، نہیں محسوس کرتے۔ اور اپنی آمدنی کا جو حصہ واجبہ

طور پر پس انداز کر سکتے ہیں، وہ بھی احتیاجاتِ حاضرہ کی تکمیل میں صرف کر دیتے ہیں۔ اور جب آگے چلکر غیر معمولی احتیاجات پیش آتی ہیں تو قرضداری میں مبتلا ہو جاتے ہیں۔ واضح رہے کہ آگے آنے والی اہم احتیاجات کو محسوس کر کے غیر اہم احتیاجاتِ حاضرہ کو ترک کر دینا، صرف انہی اشخاص سے ممکن ہے جو آئندہ احتیاجات کا محسوس کرنے کی قابلیت رکھتے ہوں اور یہ قابلیت صرف اسی وقت پیدا ہو سکتی ہے۔ جبکہ ملک میں تعلیم کی عام اشاعت ہو۔ یہی وجہ ہے کہ ہر ملک میں بمقابل جہلا کے تعلیم یافتہ طبقوں میں پس اندازی کی گات زیادہ نظر آتی ہے۔

(۳) بہت سے لوگ ایسے بھی دکھائی دیتے ہیں جو باوجود صاحب استطاعت اور تعلیم یافتہ ہونے کے پس انداز نہیں کرتے۔ وہ جانتے ہیں کہ اُن کی آمدنی ضروریاتِ حاضرہ کی واجبی تکمیل کے بعد بچ سکتی ہے۔ وہ یہ بھی محسوس کرتے ہیں کہ انھیں چند سال بعد اولاد کی تعلیم اور شادی بیاہ پر بہت کچھ صرف کرنا پڑیگا۔ لیکن پھر بھی احتیاجاتِ حاضرہ کی تکمیل سے جو خط و لطف حاصل ہوتا ہے، اس کا اثر اُن پر سقدر غالب ہوتا ہے کہ وہ اپنی آمدنی کا کوئی جزو پس انداز نہیں کرتے بلکہ بسا اوقات فضول خرچیوں میں مبتلا ہو کر آئندہ آمدنی کی امید میں قرضدار ہو جاتے ہیں۔ لہذا پس اندازی کے لیے استطاعت اور احتیاجاتِ آئندہ کے احساس کے ساتھ ساتھ ضروری ہے کہ باشند

کی قوت ارادی اس قدر مضبوط ہو کہ وہ فوری حظ و لطف کی ترغیب
ناب اسکیں۔

(۴) ملک میں امن و امان کا قیام بھی افزائشِ صل کے لیے
بے حد ضروری ہے۔ جب کوئی شخص دولت پس انداز کرتا ہے تو
اُس کو یہ توقع رہتی ہے کہ آئندہ وقت ضرورت وہ یا اُس کی اولاد
اس دولت سے مستفید ہو سکے گی۔ اگر کسی کو یہ اندیشہ لگا رہے کہ مبادا
اُس کی پس انداز کی ہوئی دولت لوٹ لی جائے یا اُس کا کوئی بڑا حصہ
بیشکل ٹکس سرکار کے حوالہ کرنا پڑے تو ظاہر ہے کہ اُس کی طبیعت پس اندازی
کی طرف راغب نہ ہوگی۔ چنانچہ تجربے سے ثابت ہے کہ سرحدی علاقوں
میں جہاں اکثر لوٹ مار مچی رہتی ہے، لوگ پس انداز کرنے کے بہت کم
عادی ہوتے ہیں۔

(۵) جس قدر کسی ملک میں اہل سے کام لینے کے ذرائع وسیع
پیمانے پر موجود ہوں گے، اُسی قدر وہاں کے باشندوں کو پس اندازی
کی زیادہ ترغیب ہوگی۔ اہل سے کام لینے کو اصطلاح میں شغلِ اہل
کہتے ہیں اور اس کی مفصل کیفیت ہم آئندہ بیان کریں گے۔ یہاں
صرف یہ ذہن نشین کر لینا کافی ہے کہ ملک میں مختلف قسم کے بنک،
مشترک سرمایہ دار کمپنیاں، ڈاکخانے کے سیونگ بنک، انجمنہائے
امداد باہمی، اور اسی طرح کے دوسرے ذرائع شغلِ اہل کا موجود ہونا
اجمل اجتماعِ اہل کے لیے ناگزیر ہے۔ دورِ جدید سے قبل جبکہ پیش

دولت کا میدان نہایت تنگ اور وسائل پیدائش بہت ہی محدود اور غیر ترقی یافتہ حالت میں تھے، کاروبار میں اصل سے کام لینے کی نہ اتنی گنجائش تھی اور نہ کاروباری اشخاص کو سرمایے کی استفادہ طلب تھی۔ یہی وجہ ہے کہ اوس زمانے میں جو لوگ آئندہ احتیاجات کے خیال سے اپنی آمدنی کا کوئی جز و پس انداز کرتے تھے، وہ دوسروں کو اُس کی حفاظت کا معاوضہ دیا کرتے تھے۔ آجکل صورت حال بالکل اس کے برعکس ہے۔ بینک نہ صرف ہمارا سرمایہ محفوظ رکھتے ہیں بلکہ ہمیں اُس پر کچھ سود بھی ادا کرتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ یہ تغیر محض کاروبار پیدائش کی وسعت کا نتیجہ ہے۔ پس جن ممالک میں سرمایے سے پیدائش دولت کا کام لینے کے مواقع وسیع پیمانے پر موجود ہوتے ہیں، وہاں لوگوں میں پس اندازی کا شوق مقابلہ زیادہ پایا جاتا ہے اور اجتماع اصل کی رفتار بھی بہت تیز ہوتی ہے۔

شغل اصل۔ زراعت، صنعت، تجارت، باربرداری، یا کسی اور شعبے پیدائش میں سرمایہ لگانے کو اصطلاحاً شغل اصل کہتے ہیں۔ سرمایے سے کام لینے کی مختلف صورتیں ہو سکتی ہیں :-

(۱) سب سے پہلی صورت تو یہ ہے کہ سرمایہ دار اپنے سرمایے سے خود ہی کوئی کاروبار جاری کرے۔ چنانچہ چھوٹے چھوٹے کسانوں، دستکاروں، تاجروں، اور گاڑی بانوں میں بہ کثرت اس کی مثالیں ملتی ہیں۔ لیکن آجکل اکثر و بیشتر کاروبار استفادہ بڑے پیمانے پر جاری

دیتے جاتے ہیں کہ کسی ایک شخص کا سرمایہ اس کے لیے کافی نہیں ہو سکتا
 اور اگر کافی ہو بھی تو کوئی سمجھہ دار شخص اپنی ساری کمائی ایک ہی کاروبار
 میں لگا دینا پسند نہیں کریگا۔ کامیابی اور ناکامی کا احتمال ہر کاروبار
 میں لگا رہتا ہے لہذا تمام سمجھہ داروں کا یہ دستور ہے کہ وہ
 اپنا سرمایہ مختلف قسم کے کاروبار میں پھیلا کر رکھتے ہیں تاکہ اگر کسی ایک
 کاروبار میں نقصان لاحق ہو تو دوسرے کاروبار کے منافع سے اسکی
 تلافی ہو جائے اور پورے طور پر دیوالیہ ہونے کی صورت پیش
 نہ آئے۔ مزید برآں یہ کیا ضروری ہے کہ جس شخص کے پاس سرمایہ
 موجود ہے، وہ کاروبار چلانے کی قابلیت سے بھی بہرہ مند ہو۔
 بہت سے نا اہل اشخاص اپنے آبا و اجداد سے بڑی بڑی دولت
 وراثت میں حاصل کرتے ہیں جس کو اگر وہ خود کام میں لگائیں تو بہت
 جلد خسارہ اٹھا کر تباہ ہو جائیں۔ اس کے علاوہ بہت سے سرمایہ دار
 خاص خاص پیشوں میں مہارت رکھتے اور انہی کو اپنی معاش کا ذریعہ
 بناتے ہیں۔ انھیں اپنے پیشے کے مشاغل سے اتنی فرصت نہیں ملتی کہ
 اپنے سرمایہ سے کوئی کاروبار جاری کر کے اس کی نگرانی کریں اور اسکی
 ترقی اور کامیابی کی تدبیریں سوچیں۔

(۲) مذکورہ بالا دقتوں کو پیش نظر رکھ کر شغلِ صل کی ایک
 ترکیب ایجاد کی گئی جس کا اصطلاحی نام شراکت ہے۔ دو یا دو سے زیادہ
 اشخاص ملکر جب کسی خاص معاہدے کی بنا پر کاروبار جاری کرتے ہیں

اس طریق کار دوبارہ کو شرکت کہتے ہیں۔ مختلف شرکاتوں کے تفصیلی
شرائط ایک دوسرے سے بہت کچھ مختلف ہوتے ہیں کیونکہ ان کا
انحصار سراسر اراکین شرکت کی مرضی اور باہمی معاہدے پر ہوتا ہے
لیکن چند خصوصیات ایسی ہی ہیں جو لازمی طور پر شرکت میں پائی
جاتی ہیں۔ مثلاً اگر شرکت کا کوئی ایک رکن فوت ہو جائے تو قانون
کی نظر میں وہ شرکت خود بخود ٹوٹ جاتی ہے۔ دوسرے یہ کہ شرکتی
کاروبار کی کامیابی سراسر اراکین کی باہمی یکجہت اور نیک نیتی پر مبنی
ہے۔ جس شرکت میں اس طرح کا اتحاد مفقود ہو، وہاں باہمی
رہنمائی اور بدگمانیوں کا پیدا ہونا یقینی اور بالآخر کاروبار کا تباہ
ہونا لازمی ہے۔ تیسرے یہ کہ شرکت میں ہر شریک کی ذمہ داری
غیر محدود ہوتی ہے۔ یعنی یہ کہ اگر شرکتی کاروبار میں نقصان آئے
اور شرکت کا اثاثہ اس کے قرضوں کی ادائیگی کے لیے نا کافی ثابت ہو
اراکین کی دوسری جائیداد و املاک سے بقیہ قرضہ وصول کیا جاسکتا
ہے۔ ظاہر ہے کہ ایسے زبردست خطرے کی موجودگی میں بہت کم
سرمایہ داروں کو شرکت کے طریقے پر کاروبار جاری کرنے کی ہمت
پڑے گی۔ اس کے علاوہ جدید طریق پیدایش کے لیے جس عظیم الشان
سرمایہ کی ضرورت ہوتی ہے، وہ شرکت کے ذریعے سے بھی مہیا
نہیں ہو سکتا۔

(۳) شرکت کے مذکورہ بالا نقائص اور پیدایش دولت کے

یہ طریقوں کا لحاظ کرتے ہوئے شغل اصل کا ایک اور عجیب و غریب
 طریقہ جاری کیا گیا جو آج کل تمام ترقی یافتہ ممالک میں بے حد مقبول ہے
 یہ مشترک سرمایہ دار کمپنی کا طریقہ ہے۔ ان کمپنیوں کے حسب ذیل
 خصوصیات قابل ذکر ہیں :- (۱) کاروبار کے لیے جس قدر سرمایہ درکار
 ہوتا ہے، وہ چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم کر دیا جاتا ہے اور ہر شخص
 اپنی پسند کے مطابق جس قدر حصے خریدنا چاہے، خرید سکتا ہے۔ نتیجہ
 یہ کہ بڑے سے بڑے کاروبار کے لیے بھی کثیر مقدار میں نہایت آسانی
 کے ساتھ سرمایہ فراہم ہو جاتا ہے۔ (ii) مشترک سرمایہ دار کمپنی پر
 اُس کے حصہ داروں کی شخصیت کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ حصہ داروں
 کے فوت ہو جانے سے کمپنی کا شگست ہونا تو درکنار، اُس کے روزمرہ
 کام میں سب سے بڑا فرق نہیں آتا۔ (iii) اگر کوئی حصہ دار کمپنی کے
 ذمہ دار سے متفق نہ ہو تو وہ شرکت کی طرح اس کا خاتمہ نہیں کر سکتا
 وہ نہ بٹ بازار میں اپنا حصہ کسی اور شخص کے ہاتھ فروخت کر کے کمپنی سے
 تعلق قطع کر سکتا ہے۔ (iv) سب سے زیادہ باعث سہولت یہ امر ہے
 کہ حصہ دار کی ذمہ داری اس کے حصے یا حصص کی مالیت تک محدود
 ہوتی ہے۔ شرکت کی طرح غیر محدود ذمہ داری کا اس طریق میں بہت کم
 رواج ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ جب کبھی کوئی محدود کمپنی قائم ہوتی ہے تو سرمایہ
 نہایت اشتیاق کے ساتھ اُس کے حصص خریدنے کے لیے دوڑتے ہیں
 ان کی کئی لاکھ روپے کا سرمایہ چند روز میں جمع ہو جاتا ہے۔ ترقی یافتہ

مالک کے سرمایہ دار تو ہمیشہ نئی نئی کمپنیوں کے لیے چشم براہ رہتے ہیں حتیٰ کہ بسا اوقات رقم مطلوبہ سے کہیں زیادہ مالیت کے حصص کی درخواستیں پیش ہو جاتی ہیں۔ اور جب کوئی کمپنی کامیابی کے ساتھ اپنا کاروبار چلاتی اور حصہ داروں کو خوب منافع تقسیم کرتی ہے تو پھر اس کے حصص کی قیمت میں اسی تناسب سے اضافہ ہونے لگتا ہے۔

(۴) شغلِ صل کا ایک اور طریقہ یہ ہے کہ سرمایہ دار اپنا سرمایہ کسی بینک میں بطور امانت رکھا دے۔ اور قاعدے کے مطابق بینک سے سود وصول کرتا رہے۔ مذکورہ بالا تمام طریقوں میں سب سے زیادہ آسان اور سب سے زیادہ محفوظ یہی طریقہ ہے۔ امانت دار کو نہ کاروبار کے جنجال میں پڑنے کی ضرورت، اور نہ اسے شراکت و محدود کمپنی کے جھگڑوں اور ذمہ داریوں سے کوئی سروکار۔ اُس کا تو صرف یہ کام ہے کہ میعادِ معینہ پر بینک سے اپنی امانت کا سود وصول کرے اور بس۔ لیکن بسا اوقات یہ دیکھا گیا ہے کہ جب تک ایک معتدبہ رقم پیش نہ کی جائے، اکثر بینک امانت نہیں قبول کرتے۔ مثلاً ایمرٹل بینک آف انڈیا میں اگر کوئی شخص اپنا اندوختہ امانت رکھنا چاہے تو اُس کے لیے ضرور ہے کہ وہ کم از کم پان سو روپے داخل کرے۔ یہی حال کم و بیش دوسرے بینکوں کا ہے۔ ظاہر ہے کہ ان اداروں صرف متروک اشخاص ہی فائدہ اٹھا سکتے ہیں جو معاشِ افزا بلکہ ہندوستان کے اکثر متروک الحال طبقے بھی ان سے مستفید نہیں ہو سکتے۔

اسی خفی کو پیش نظر رکھ کر کی جائے ڈانٹوں میں سیرنگ بینک کھولے جہاں چھوٹی

مجموعی رقم بھی جمع کر لی جاتی ہے اور اس پر حسب قاعدہ سود ادا کیا جاتا ہے۔ لیکن سیونگ بینک صرف اند وختہ جمع کرتا، اسپر سود ادا کرتا اور حسب ضابطہ اسے واپس کرتا ہے۔ قرضے کا لین دین اس کے دائرہ عمل سے خارج ہے۔ حالانکہ جس طرح چھوٹے چھوٹے اند وختہ وصول کرنے کی ضرورت ہے، اسی طرح اس بات کی بھی ضرورت ہے کہ حرمعاش افراد کو ان کی واجبی احتیاجات کے لیے مناسب شرائط پر قفازتاً قرضہ ملا کرے جسے وہ چھوٹی چھوٹی اقساط میں واپس کر سکیں۔ نتیجہً امداد باہمی سے دراصل اسی ضرورت کا پورا کرنا مقصود ہے۔

(۵) شغل اصل کی ایک اور صورت جو زمانہ موجودہ میں بہت زیادہ مروج ہے، وہ حکومتوں یا بلدیات کے تسکات ہیں۔ جہاں تک حکومتوں کے معمولی ضروریات کا تعلق ہے، وہ تو ان کی مقررہ آمدنی پر سے ہوتے ہیں جو سال بسال باشندوں پر محصول لگا کر یا دوسرے طریقوں سے حاصل کی جاتی ہے۔ لیکن بسا اوقات حکومتوں کو غیر معمولی ضروریات کے لیے کثیر مقدار میں سرمایے کی ضرورت ہوتی ہے۔ جنگ سے جنگ کرنا، ملک میں ریلیں جاری کرنا، بڑے بڑے ذرائع آبپاشی مہیا کرنا، حکومت کے غیر معمولی ضروریات کی چند مثالیں ہیں۔ ظاہر ہے کہ ان اغراض کے لیے جو سرمایہ مطلوب ہوتا ہے، وہ محض ٹیکس لگا کر یا دوسرے معمولی ذرائع سے نہیں مہیا کیا جاسکتا۔ لہذا حکومتیں قرض لینے پر مجبور ہوتی ہیں۔ سرکاری قرضے کے اصول اس کے فوائد و نقصانات، اور ادائیگی

سود و واپسی اصل کے طریقے ان مباحث کا تعلق اصول مالیات سے ہے۔ یہاں صرف اس قدر اشارہ کر دینا کافی ہے کہ جس طرح مشترک سرمایہ دار کمپنیوں کے حقے خریدنے میں لوگ اپنا اندوختہ لگاتے ہیں اسی طرح وہ سرکار کے پرائیمری نوٹ اور مختلف قسم کے دوسرے تمسکات میں بھی اپنا سرمایہ مشغول کر سکتے اور کرتے ہیں۔ بلکہ جو لوگ زیادہ محتاط ہوتے ہیں، وہ اس طریقے کو اُس کے غیر معمولی تحفظ کی وجہ سے دوسرے تمام طریقوں پر ترجیح دیتے ہیں۔ مشترک سرمایہ دار کمپنیوں کے حصص کی طرح حکومتوں کے تمسکات بھی بازار میں خریدے اور بیچے جاتے ہیں۔ جن لوگوں کے پاس یہ تمسکات موجود ہوتے ہیں وہ سرکاری خزانے سے سالانہ یا ششماہی سود پاتے ہیں۔

اصل کا بیان ختم کرنے سے قبل اس کے متعلق دو اور امور کا حال مختصراً معلوم کرنا ضروری ہے: ایک اصل کے خواص، دوسرے اصل کی قسمیں اب ہم انہی عنوانات کے طرف متوجہ ہوتے ہیں۔

اصل کے خصوصیات۔ زمین اور محنت کے جو خصوصیات اور بیان ہو چکے ہیں، انہی سے ہم اصل کے خصوصیات بھی بہ آسانی اخذ کر سکتے ہیں۔ مثلاً زمین کے متعلق ہم اور معلوم کر چکے ہیں کہ اُس کی مقدار میں قطعاً اضافہ نہیں کیا جاسکتا۔ اور محنت کی مقدار اگرچہ زمین کی طرح معین نہیں، تاہم اُس پر بھی خاص قسم کی بندشیں موجود ہیں۔ اصل کی حالت ان دونوں سے بالکل جداگانہ ہے۔ اصل کی مقدار میں اضافہ کرنا سراسر

اصل کے خصوصیات

انسان کے اقدار میں ہے اور زمانہ موجودہ کی امتیازی خصوصیت
 ہی یہ ہے کہ اس میں بہ مقابل ازمنہ سابقہ کے اہل کی مقدار بے حد و
 شمار بڑھ گئی اور برصغریٰ جا رہی ہے۔ زمین کے متعلق ہم یہ بھی جانتے ہیں کہ
 وہ اپنی جگہ پر اس قدر مضبوطی کے ساتھ قائم ہے کہ اُس کا دوسری جگہ
 منتقل کرنا انسان کی قدرت سے باہر ہے۔ رہی محنت وہ زمین کی طرح
 بالکل اہل نہیں بلکہ ایک مقام سے دوسرے مقام پر منتقل ہو سکتی ہے مگر
 صرف اُسی حالت میں جبکہ خود مزدور بھی اُس کے ساتھ ساتھ منتقل
 ہوتا جائے اور مزدوروں کے منتقل ہونے میں کس قسم کی مزاحمتیں پیش
 آتی ہیں اُس کا حال ہم اوپر بیان کر چکے ہیں۔ اب اہل پر نظر ڈالیے تو
 معلوم ہوتا ہے کہ اُس کے برابر دنیا میں کوئی چیز سریع الانتقال نہیں
 ہے۔ اہل اپنے مالک سے جدا ہو کر کوسوں دور دنیا کے ہر گوشے میں
 کام کرتا ہے۔ سائنس کی ترقیات نے جب سے ذرائع ضررِ مافی اور
 وسائل آمد و رفت ارزاں اور آسان کر دیے ہیں اہل کی نقل پذیری
 میں اور بھی عظیم الشان اضافہ ہو گیا ہے۔ اہل کی تیسری خصوصیت اسکی
 غیر محدود قوتِ پیدائش ہے۔ زمین کی نہ صرف قوتِ پیداواری محدود،
 بلکہ اُس پر موسموں کی پابندی بھی لازم ہے۔ محنت کی بھی کم و بیش ہی
 حالت ہے۔ ایک وقت معینہ تک کام کرنے کے بعد مزدوروں کو آرام لینا
 ضروری ہے۔ لیکن اہل کی حالت اس سے مختلف ہے۔ بجز اُس اہل
 کے جو جانوروں کی شکل میں پایا جاتا ہے، باقی تمام اہل سے شب و روز

بلا توقف کام لے سکتے ہیں۔ نہ اُسے وقفے اور آرام کی ضرورت، اور نہ اس پر کسی خاص موسم کا کوئی اثر۔ چنانچہ بسا اوقات گرم بازاری کے زمانے میں کارخانے دن رات برابر کام کرتے ہیں۔ مزدور تو باری باری سے بدلتے رہتے ہیں لیکن مشینیں اور دوسرا تمام اہل یکساں کام کرتا رہتا ہے۔

اصل کی قسمیں۔ اگر ہم اپنے استعمال کی مختلف اشیاء پر غور کریں تو بہ لحاظ دیر پائی اور سریع الزوالی کے میں اُن کے بشمار طبع نظر آئیں گے۔ بعض چیزیں تو صرف ایک ہی مرتبہ کے استعمال سے بیکار جاتی ہیں جیسے غذا۔ بعض چند مہینے یا سال دو تیس سال کام دیکر ناکارہ ہو جاتی ہیں جیسے روزمرہ استعمال کے کپڑے اور بعض کئی کئی سال تک کام دیتی رہتی ہیں جیسے مکان، گاڑی، فرنیچر وغیرہ۔ بالکل یہی حال کاری ان اشیاء کا ہے۔ جن سے ہم براہ راست احتیاجات رفع نہیں کرتے بلکہ جنہیں بطور اصل استعمال کرتے ہیں۔ جو اصل عمل پیدائش میں صرف ایک ہی مرتبہ استعمال ہو کر اپنا کام ختم کر دے، اُسے ہم اصل دہر کہتے ہیں۔ اس کے برعکس جو اصل ایک مرتبہ سے زیادہ استعمال میں آسکے وہ اصل قائم کہلاتا ہے۔ مثال کے طور پر کسی ریلوے کمپنی کے اصل پر نظر ڈالیے۔ اس میں ایک طرف تو کوئلہ، تیل اور پیرویہ ہے جو ہفتہ یا ماہانہ ملازمین ریلوے کو اجرتوں یا تنخواہوں کی شکل میں تقسیم کیا جاتا ہے۔ دوسری طرف ریلوں کا وہ عظیم الشان اثاثہ ہے جو انجنوں،

ڈبوتوں، اور عمارات وغیرہ کی شکل میں موجود ہوتا ہے پہلی قسم کی پیریزیل
 اصل دائرہ اور دوسری قسم کی اصل قائم کہلاتی ہیں۔ کوئٹہ جب ایک
 مرتبہ استعمال ہو چکا تو پھر اس سے دوبارہ وہی کام نہیں لیا جاسکتا۔
 یہی حال تیل اور اجرتوں میں تقسیم ہونے والے روپے کا ہے اس کے
 عکس ریلوے انجن، اسٹیشن، اور ریل گاڑیاں، سالہا سال تک
 ریلوے کے کاروبار میں اپنا کام انجام دیتی رہتی ہیں۔ اسی طرح کسی
 بارچہ بانی کے کارخانے پر نظر ڈالیے۔ روٹی، کوئلہ، اور دوسری
 خام پیداواریں، مع اُس روپے کے جو اجرتوں وغیرہ کی ادائیگی میں
 صرف ہو، اصل دائرہ میں شامل ہیں۔ کارخانے کا مکان، اُس کے جملہ
 آلات و اوزار، اور اُس کی مشینیں اصل قائم ہیں۔ کاشتکار، اُس کے
 مویشی، اور دوسرے زرعی آلات اصل قائم ہیں تخم اور کھاد اصل
 دائرہ ہیں۔

دفعہ رہے کہ آجکل فقیر عمل کی کثرت اور مشین کے رواج کی بدولت
 ہر قسم کے کاروبار میں اصل قائم کا تناسب بڑھتا جا رہا ہے۔ موجودہ
 زمانے میں کاروبار کی ترقی کا لب لباب ہی یہ ہے کہ ہر کام چھوٹے
 سے چھوٹے حصوں میں منقسم ہو۔ جو جو کام مشین کے ذریعے سے انجام
 پا سکتے ہیں اُن کے لیے مشین ایجاد ہو اور مال کثیر سے کثیر مقدار میں
 تیار ہوتا کہ اس کے مصارف پیدایش کم سے کم رہیں اور وہ ارزاں سے
 ارزاں قیمت پر فروخت ہو سکے۔ ان تمام رجحانات کا لازمی نتیجہ یہ ہے کہ

کاروبار میں اصل دائرہ و اصل قایم کی مقداروں کا تناسب بہت کچھ
 بدل گیا اور بدلتا جا رہا ہے۔ یہ امر تو بدیہی ہے کہ کرمی کاروبار بغیر
 دو نو قسم کے اصل کے نہیں چلی سکتا۔ لیکن یہ بھی بدیہی ہے کہ ہر کاروبار
 میں اصل قایم کی مقدار اصل دائرہ کی مقدار سے بہت زیادہ ہوتی جائے

تنظیم

تنظیم سے کس نوعیت کے کام مراد ہیں اور آج کل پیدائش و موت کے لیے تنظیم کی کیا اہمیت ہے، عالمین پیدائش کے عنوان میں ہم اس کی کافی توضیح کر چکے ہیں۔ اب ہم اُن امور کی مفصل تشریح کرنا چاہتے ہیں جو اجروں یعنی تنظیم کا کام کرنے والوں کے ہمیشہ پیش نظر رہتے ہیں۔ اس سلسلے میں ہم خاکسار مندرجہ ذیل مسائل کی کیفیت بیان کریں گے، تقسیم عمل - مشین کا استعمال - پیدائش پر پیمانہ کمیز - تخصیص صنایع - قانون بدل۔

تقسیم عمل :- تمدن انسانی کے ابتدائی دور میں ہماری احتیاجات نہ اس قدر کثیر تھیں اور نہ ان کی تکمیل کے لیے اس قدر اہتمام کی ضرورت تھی۔ ذرائع پیدائش بے حد قلیل اور معیار زندگی نہایت ادنیٰ تھا انسان کو قدرت پر بہت کم تصرف حاصل تھا۔ اس لیے نہ صنعت و حرفت کا کہیں وجود تھا، نہ آمدورفت کے انتظامات تھے، اور نہ تجارت کی گرم بازاری تھی اور زراعت بھی انتہا درجے ادنیٰ حالت میں تھی آبادی چھوٹے چھوٹے دیہات میں منتشر تھی جو ایک دوسرے سے بالکل علیحدہ

محض اپنے مقامی وسائل پر زندگی بسر کرتے تھے۔ ہر گاؤں چاند خانہ انوں کا مجموعہ تھا اور ہر خاندان اپنے افراد کی جملہ ضروریات کا خود کفیل۔ بالفاظ دیگر ہر خاندان کے افراد کو اپنی زندگی بسر کرنے کے لیے جو اشیاء مطلوب ہوتی تھیں، اُن کی تیاری اور بہم رسانی کے وہ خود ہی ذمہ دار تھے۔ دوسروں کی بنائی ہوئی اشیاء سے اپنی احتیاج رفع کرنا اور اپنی بنائی ہوئی اشیاء دوسروں کے حوالے کرنا، اس طریق کا ابھی کوئی رواج نہ تھا۔

جب انسانی تمدن نے اس ابتدائی حالت سے آگے قدم بڑھایا تو سب سے پہلے جو قابل لحاظ تغیر واقع ہوا، وہ دیہاتی آبادی کا مختلف پیشوں میں تقسیم ہونا تھا۔ اور یہی گویا تقسیم عمل کا پہلا زینہ تھا۔ اس تقسیم کے بعد ہر شخص الٰہل قریہ کی ضروریات میں سے کسی ایک ضرورت کی بہم رسانی کا ذمہ دار قرار پاتا ہے۔ وہ اپنے ذاتی یا خاندانی استعمال کے لیے چیزیں تیار نہیں کرتا بلکہ دوسرے لوگ اس کی محنت کے تیاج سے مستفید ہوتے، اور معاوضے میں اس کو کچھ اور چیزیں ادا کرتے ہیں اور یہیں سے لین دین یا مبادلے کی ابتدا ہوتی ہے۔ تقسیم عمل کے اس دورِ اول میں ہر شخص اپنے آپ کو صرف کسی ایک چیز کی پیدائش کے لیے وقف کر دیتا ہے اور گاؤں کی آبادی میں کسان، معمار، بنجار، جیاط، لوہا، سنار، کمہار، موچی، اور پارچہ بان جیسے پیشہ ور اور دھوبی، جھام اور خاکروب جیسے خدمتگار نمودار ہو جاتے ہیں اور لا تو لوگ دو دو تین

پیشے ساتھ ساتھ چلاتے ہیں۔ لیکن جب گھاؤں کی آبادی اس قدر بڑھ جائے
 ۱۔ مصارف باربرداری اس قدر ارزاں ہو جائیں کہ وہاں کئی کئی شخص
 اپنا تمام وقت محض کسی ایک چیز کی تیاری میں صرف کر سکیں تو پھر تقسیم
 عمل کا دوسرا دور شروع ہوتا ہے۔ اس دور میں ایک ہی چیز کی تیاری
 کے لیے جو مختلف کام انجام دینے پڑتے ہیں، اُن میں سے ہر کام ایک جدا گانہ
 مزدور کے سپرد کر دیا جاتا ہے۔ مثلاً جو تانبہ بنانے کے لیے ایک شخص چمڑا کاٹتا
 ہے، دوسرا اسے صاف کرتا ہے، تیسرا مختلف ٹکڑوں کو ملا کر سیتا ہے،
 چوتھا ایڑی بناتا ہے، پانچواں تکیا تیار کرتا ہے، چھٹا کیلیں جڑاتا ہے،
 ساتواں پالش لگاتا ہے، یہ تقسیم اسی طرح جاری رہتی ہے حتیٰ کہ بڑے
 بڑے کارخانوں میں جہاں مشین استعمال ہوتی ہے کوئی جو تانبہ سوخت
 تک مکمل نہیں ہوتا جب تک کہ وہ ایک سو سے زیادہ مزدوروں کے ہاتھوں
 سے نہ گزرے۔ یہی حال سوتی اور اونی پارچہ بانی، گھڑی سازی، مشین
 سازی، اور طرح طرح کی دوسری صنعتوں کا ہے۔ پس تقسیم عمل پانچ
 درجات کا ایک طریقہ ہے جس کے مطابق ہر چیز کی تیاری متعدد کاموں میں
 تقسیم کی جاتی ہے اور ان میں سے ہر کام ایک جدا گانہ مزدور کے سپرد
 کر دیا جاتا ہے اور بالعموم وہی کام اُس کے سپرد کیا جاتا ہے جس کے لیے وہ
 خاص طور پر موزوں ثابت ہو۔ یہ الفاظ دیگر ہر ہر مزدور اپنی اپنی ٹوٹی
 ٹپنی اور مشق کے مطابق ایک ایک جزو کی تیاری میں مہمک رہتا ہے
 اور ان سب کے اتحاد سے ایک مکمل چیز تیار ہو جاتی ہے۔

تقسیم عمل کی ایک اور قابل لحاظ صورت وہ ہے جسے افنی تقسیم عمل کہا جاتا ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ ہر ملک یا ایک ہی ملک کے مختلف مقامات صرف وہی اشیاء تیار کریں جنہیں وہ کثیرین مصارف کے ساتھ پیدا کر سکتے ہیں۔ اور پھر بذریعہ مبادلہ ہر مقام دوسرے مقامات کی پیداواروں سے مستفید ہو۔ تجارت خارجہ کی ساری جدوجہد و حقیقت اسی فائدے پر مبنی ہے۔ اس کی بدولت ہر ملک مقابلہٴ ارباب قیمت پر ایسی چیزیں حاصل کر لیتا ہے جو باتو وہاں پر پیدا نہیں ہو سکتیں یا اگر ہو سکتی ہیں تو گراں مصارف سے۔

نیم عمل کے فوائد

تقسیم عمل کے فوائد۔ تقسیم عمل کی بدولت دشوار پیچیدہ اور طاقت طلب کام چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم ہو کر آسان ہو جاتے ہیں کام کے دشوار اور آسان حصے علیحدہ ہو جانے سے ہر ہر مزدور سے اس کی قابلیت کے مطابق کام لیا جاسکتا ہے۔ اسی سہولت کا یہ نتیجہ ہے کہ آجکل اکثر کارخانوں میں مزدوروں کے ساتھ ساتھ عورتیں اور بچے بھی مصروف کار نظر آتے ہیں اور ہر شخص سے پورا پورا کام اور صرف وہی کام لیا جاتا ہے جس کے لیے وہ خاص طور پر موزوں ہو۔ یہ تقسیم ایک طرف تو تخفیف مصارف کی شکل میں آجر کے لیے مفید ہوتی ہے اور دوسری طرف خاندانی اجرتوں میں اضافہ ہونے سے وہ مزدوروں کے حق میں بھی نفع بخش ہے۔ ظاہر ہے کہ عورتوں اور بچوں کو بالعموم اس قدر اجرتیں نہیں ملتیں جب قدر کہ مردوں کو ملتی ہیں۔ پس جو جو کام عورتوں اور بچوں کے

دیے سے انجام پا سکتے ہیں وہ مردوں کو نہیں دیے جاتے تقسیم عمل
کی بدولت عورتوں اور بچوں کے لائق کام بکثرت نکل آتے ہیں اور آج کل
تحفیف اجرت کی شکل میں بہت بڑی بچت ہوتی ہے۔ لیکن یہ بچت
مزدوروں کے حق میں نقصان رساں نہیں ہوتی یہ سچ ہے کہ عورتوں
اور بچوں کی مسابقت سے مردوں کی اجرتوں میں کمی واقع ہوتی ہے
لیکن عورتوں اور بچوں کے نوکر ہو جانے سے نہ صرف اس نقصان کی
تلافی ہو جاتی ہے بلکہ خاندان کی مجموعی آمدنی میں پہلے سے بہت زیادہ
مضافہ ہو جاتا ہے۔ دوسرے یہ کہ جب کام تقسیم ہوتے ہوئے اسقدر
آسان ہو جائیں کہ محض اُن کا بار بار دُعا کرنا کافی ہو جائے تو پھر ایسے
کاموں کے لیے بہت جلد کوئی مشین ایجاد ہو جاتی ہے اور مشین کا استعمال
پیدایش دولت کے لیے کس درجہ مفید ہے اس کا حال ہم آئندہ عنوان
میں بیان کریں گے۔

تقسیم عمل کے طریقے پر کام کرنے والے مزدوروں کو جو مہارت حاصل
ہوتی ہے، وہ دوسرے مزدوروں کو میسر نہیں ہو سکتی۔ جعفر الزمان کہ
کسی کام کی مشق ہوتی ہے اسقدر وہ اس میں کمال پیدا کرتا ہے تقسیم
عمل کے تحت ہر مزدور ہمیشہ صرف ایک ہی کام کرتا رہتا ہے۔ لہذا اس کی مہارت
بار بار دہرانے سے اس کی مہارت میں غیر معمولی اضافہ اور اس کے
کام میں بے حد صفائی پیدا ہو جاتی ہے۔

وقت کی بچت اور اصل کی کفایت، یہ بھی تقسیم عمل کی نمایاں خصوصیات

ہیں۔ جب کوئی مزدور شروع سے آخر تک کوئی چیز تیار کرتا ہے تو اسے چیز تیار ہونے تک متعدد کام انجام دینے پڑتے ہیں۔ پس ایک کام چھوڑ کر دوسرا کام شروع کرنے تک جو وقت صرف ہوتا ہے وہ بسا اوقات بہت زیادہ ہوتا ہے اور اس کی بچت فاسکر اس دورِ مسابقت میں بہت ہی فائدہ مند ہوتی ہے۔ اسی طرح ہر کام کے لیے جدوجہد آلات و اوزار استعمال کیے جاتے ہیں لہذا جس وقت تک کہ مزدور ایک کام میں مشغول ہے، دوسرے کاموں کے آلات و اوزار بیکار پڑ رہے رہتے ہیں، اور یہ صورت پیدائش دولت کے لیے مضر ہے۔ تقسیم عمل کی بدولت ایک طرف تو وہ تمام وقت بچ جاتا ہے جو کاموں اور آلات و اوزار کے بدلے صرف ہوتا ہے اور دوسری طرف کارخانے کے اصل کار کوئی جزو ایک لمحے کے لیے بیکار نہیں رہتا۔

تقسیم عمل کا ایک اور قابلِ لحاظ فائدہ یہ ہے کہ اس کی بدولت مشینوں اور ان کے طریق استعمال میں اصلاح و ایجاد کے بہ کثرت مواقع نکل آتے ہیں۔ جو شخص اپنا تمام وقت صرف کسی ایک مشین کے پیچھے صرف کرے، اس کو یہ سوچنے کا بہت زیادہ موقع ملتا ہے کہ کیونکر اس مشین میں کوئی نئی بات پیدا کی جاسکتی ہے۔ چنانچہ یہ واقعہ ہے کہ مشینوں کی اکثر و بیشتر اصلاحات خود مزدوروں ہی کی ایجاد ہیں۔

تقسیم عمل کے مذکورہ بالا فوائد کا خلاصہ ہم بغرض سہولت ذیل میں درج کرتے ہیں:-

(۱۰) دشوار کام چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم ہو کر آسان ہو جاتے ہیں بس کی وجہ سے :

(۱۱) ہر شخص سے اس کی قابلیت کے مطابق کام لیا جاسکتا ہے۔
(۱۲) آجر کے مصارف میں کمی اور مزدور کی خاندانی آمدنی میں اضافہ ہوتا ہے۔

(۱۳) مشین کا استعمال ممکن ہوتا ہے۔

(۱۴) مشق کی بدولت مہارت بڑھتی ہے (۱۵) کاموں اور آلات و اوزار بدلتے ہیں جو وقت صرف ہوتا ہے وہ بچ جاتا ہے (۱۶) اصل کی جتنی کفایت ہوتی ہے۔ (۱۷) مشینوں میں اصلاح و ایجاد کے مواقع ملنے آتے ہیں۔

نوٹ۔ واضح ہو کہ تقسیم عمل سے صرف اُس حالت میں فائدہ ہو سکتا ہے جبکہ کام کی کثرت ہو ورنہ سب مزدور پورے پورے معروف نہ رہ سکیں گے۔ " اگر کام کی مقدار قلیل ہے تو ایک آدمی کا کام پانچ سے لینا سراسر فضول ہے۔ " (علم المعیشت)

تقسیم عمل کے نقایص۔ تقسیم عمل کے طریقے میں بہت سے نقایص بنائے جاتے ہیں۔ لہذا ہم ان کا بھی ایک مختصر خاکہ ذیل میں پیش کرتے ہیں :-

(۱) تقسیم عمل کے خلاف ایک بڑا اعتراض یہ ہے کہ اُس کی وجہ سے مزدور کی واقفیت کا دایرہ بہت ہی تنگ ہو جاتا ہے۔ بحر اپنی

انتہا درجے مختصر قابلیت کے، جو کہ ایک نہایت ہی جزئی کام کے انجام دینے میں اُسے حاصل ہوتی ہے، وہ دنیا کی کسی اور چیز سے واقف ہی نہیں ہوتا۔ درحقیقت یہ ایک محض دہمی اعتراض ہے۔ اگر کوئی شخص کسی ایک کام میں خصوصیت کے ساتھ مہارت پیدا کرنا چاہے تو اُس کے لیے یہ لازم نہیں کہ وہ بجز اُس ایک کام کے دنیا و مافیہا سے بالکل بے خبر رہے۔ مثال کے طور پر کسی ڈاکٹر کو لیجے جو صرف آنکھ کے امراض اور اُن کے علاج کا ماہر ہے۔ کیا کوئی سمجھ و دانش مند ایسے ڈاکٹر کو اسی قسم کے کسی اور ماہر کی محدود قابلیت پر معترض ہو سکتا ہے۔ موجود زمانے میں ترقی یافتہ ممالک کے پڑھے لکھے مزدوروں پر تو اس اعتراض کا اور بھی کم اطلاق ہوتا ہے۔ یہ لوگ نہ صرف کسی ایک جزئی کام کے حامل ہیں بلکہ ان کی عام معلومات کا معیار بھی کافی بلند ہوتا ہے۔

(۲) دوسرا اہم اعتراض یہ ہے کہ ایک ہی مختصر کام بار بار دہرانے سے مزدور کو اپنے پیشے میں کوئی دلچسپی باقی نہیں رہتی۔ اور اُسے بہت جلد کام کا نشان محسوس ہونے لگتا ہے۔ مثلاً جس شخص کی ساری عمر محض این کی ٹوک بنانے میں گذر جائے، اُسے دنیا میں کیا حظ و لطف حاصل ہو سکتا ہے۔ یہ اعتراض بھی عملاً کچھ اہمیت نہیں رکھتا۔ تعمیر عمل اور چیدہ دیگر اشیاء کی وجہ سے جب دولت بہ افراط پیدا ہونے لگی تو کام کے اوقات میں بھی تخفیف شروع ہو گئی۔ چنانچہ جو مزدور چند سال پیشتر دس دس بارہ گھنٹے بلا چرن و چرا محنت کرتے تھے، وہ آج سات یا آٹھ

گھنٹے بھی کام کرنا پسند نہیں کرتے اور نہایت شدت کے ساتھ اس بات کے طالب میں کہ ان سے روزانہ صرف چھ گھنٹے کام لیا جائے۔ نتیجہ یہ کہ اب مزدوروں کو دوسرے اشتغال کے لیے بہت کافی وقت ملتا ہے۔ اور بجائے اس کے کہ تقسیم عمل کا طریقہ ان کے حق میں وبال جان ثابت ہو، وہ ان کی زندگی کو پہلے سے زیادہ پر لطف اور آرام دہ بنا دیتا ہے۔

(۳) تیسرا اعتراض یہ ہے کہ جو شخص صرف ایک ہی کام سے اکتف ہو اور اس کا کام کسی وجہ سے نفع بخش نہ رہے، تو وہ اپنی محدود قابلیت کے باعث کوئی اور پیشہ بہ آسانی نہیں اختیار کر سکتا۔ لیکن یہ بھی محض ایک سطحی دہوکہ ہے۔ تقسیم عمل کے اثر سے تو اکثر دہشتہ کام چھوٹے چھوٹے حصوں میں منقسم ہو کر آسان ہو جاتے ہیں اور ان کا سیکھنا بجائے مشکل ہونے کے پہلے سے زیادہ آسان ہو جاتا ہے۔

(۴) تقسیم عمل کی بدولت کارخانوں میں عورتوں اور بچوں سے کام لینے کا جو امکان پیدا ہو گیا ہے، وہ بسا اوقات نہایت ہی خطرناک معاشرتی خرابیوں کا باعث ہوتا ہے۔ یہ بھی تقسیم عمل کا ایک نقص ہے۔ تاہم ایک حقیقی مسرقت ہے۔ اور تقسیم عمل کے ابتدائی زمانہ میں اس سے کافی نقصان پہنچ چکا ہے۔ لیکن حکومت کی موثر نگرانی اور قوانین کارخانہ جات کی مدد سے اس خرابی کی بہت کچھ اصلاح ہو سکتی ہے۔

مشین کارروا

مشین کارروا ج۔۔ خدا کو تعالیٰ نے انسان کو عقل کی صورت میں ایک ایسا اسم اعظم عطا کیا ہے جس کی بدولت وہ دوسری تمام

مخلوقات کو اپنا مطیع و فرمانبردار بنا کر اپنے شرف کا علیٰ طور پر ثبوت
 دیتا ہے۔ حیوانات، نباتات، جمادات، اور قدرت کے تمام عطیات
 و وسائل، گویا اس لیے پیدا کیے گئے ہیں کہ انسان کی زندگی کو زیادہ
 سے زیادہ خوشحال بنائیں۔ چنانچہ آغاز آفرینش سے اب تک انسان
 کی عظیم الشان مادی ترقی کا حاصل بجز اس کے کچھ نہیں کہ اُسے قدرت
 روز افزوں تصرف حاصل ہو رہا ہے۔ یہ تصرف حاصل کرنے کے لیے
 کبھی تو وہ جانوروں کی طاقت سے کام لیتا ہے، کبھی ہوا اور پانی کی
 قوت محرکہ سے کام نکالتا ہے، کبھی بھاپ اور دوسری گیسوں میں جو پھیلاؤ کی
 قوت موجود ہے، اُس کو مفید مطلب بناتا ہے اور کبھی برقی طاقت
 استعمال کرتا ہے۔ مشین کی ایجاد بھی درحقیقت قدرت ہی پر تسلط حاصل
 کرنے کا ایک ذریعہ ہے۔ لیکن وہ ایسا قوی ذریعہ ہے کہ اُس کی بدلت
 جو کام کبھی انسان کے وہم و گمان میں بھی نہ آسکتے تھے، وہ واقعات کی
 شکل میں ہماری نظروں کے سامنے موجود ہیں۔
 تقسیم عمل کے فوائد میں ہم یہ ذکر کر چکے ہیں کہ جب کوئی کام چھوٹے
 چھوٹے حصوں میں منقسم ہو جاتا ہے تو اس کے اکثر حصوں کے لیے مختص
 دُھرانا کافی ہو جاتا ہے اور ایسے حصے بالعموم مشین کے سپرد کر دیے
 جاتے ہیں۔ گویا کسی کاروبار میں مشین کا استعمال بہت کچھ تقسیم عمل کے
 ارکان پر منحصر ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جن کاموں میں تقسیم عمل کی زیادہ منجائی
 نہیں ہوتی، اُن میں مشین سے بہت کم کام لیا جاسکتا ہے۔ چنانچہ زراعت

اور تعمیرات کی بھی حالت ہے۔ اس کے برعکس صنعت و حرفت اور ذرائع
بابر داری میں جب قدر تقسیم عمل کی زیادہ گنجائش ہے، اسی قدر مشین کا
استعمال بھی روز افزوں ہے۔

استعمال مشین کے فوائد۔۔ (۱) مشین ایسے کام انجام دیتی ہے
جو انسان کی طاقت سے بالاتر ہیں۔ مثلاً کئی کئی ہزار گھوڑوں کی طاقت
ایک چھوٹی سی جگہ پر بھیا کر دینا، لاکھوں من بوجھ نہایت سرعت کے ساتھ
دور دراز مقامات پر منتقل کر دینا، فولاد نہایت آسانی کے ساتھ کاٹنا
(۲) مشین بعض انتہا درجے نازک کام بھی کرتی ہے۔ مثلاً بال کا
قطر ناپنا، ایک سکھ کا ہزار واں حصہ قلمبند کرنا، ایک انچ کو ہزار مساوی
حصوں میں تقسیم کرنا، ظاہر ہے کہ انسان کے ہاتھ اور اس کے آنکھیں ان
کاموں کے ناقابل ہیں۔

(۳) تیسری صفت یہ ہے کہ مشین اپنا کام جس سرعت کے ساتھ
پورا کرتی ہے، وہ انسان سے ممکن نہیں۔ معمولی سنگر مشین ہی کو لیجئے
کیا اس زمانے میں کوئی درزی محض ہاتھ سے سلائی کر کے روزی کما سکتا
ہے؟ جب انسان کی طاقت سے چلنے والی سنگر مشین کی یہ کیفیت ہو تو
جو مشینیں بجایا برق کی قوت سے چلتی ہیں، ان کی سرعت کا کیا حال ہوگا
چنانچہ ایک گھنٹے میں ڈھائی لاکھ دیا سلائیوں بنا لیا یا میٹیں میل لیا کاغذ
چھاپنا، مشین کے ادنیٰ کرشمے ہیں۔

(۴) مشین کے ذریعے جو اشیاء تیار ہوتی ہیں وہ اس قدر ایک

دوسرے کے مشابہہ ہوتی ہیں کہ ان میں قطعاً کوئی فرق نہیں ہوتا۔ اسی یکسانیت کی وجہ سے لوگ محض نمونہ دیکھ کر چیزوں کی فرمائش کر دیتے ہیں۔ انھیں کامل اطمینان ہے کہ ان کی مطلوبہ اشیاء بالکل نمونے کے مطابق ہوں گی۔ اس یکسانیت کا ایک اور بڑا فائدہ یہ ہے کہ اس کی وجہ سے دور دراز مقامات میں مشین کا رواج شروع ہو جاتا ہے۔ مثلاً اگر موٹر کار کا کوئی پر زرا خراب ہو جائے تو ہم کس قدر آسانی کے ساتھ اس کی جگہ دوسرے پر زرا خرید کر لگا دیتے ہیں۔ اگر یہ ممکن نہ ہوتا تو ہمیں اپنے طور پر اسی قسم کا دوسرا پر زرا تیار کرنا کس قدر وقت طلب ہوتا۔ (۵) مشین کے رواج سے پیشہ بدلنا نسبتاً آسان ہو جاتا ہے۔ اگرچہ مختلف کاروبار میں مختلف قسم کی مشینیں استعمال ہوتی ہیں تاہم جو شخص ایک مشین کے کل پرزوں اور ان کے استعمال سے واقف ہو جائے وہ فوراً اسی توجہ اور تھوڑی سی مشق سے کوئی دوسری مشین بھی چلا سکتا ہے اس غرض سے آجکل مختلف مشینوں کی ساخت میں جہاں تک ممکن ہو سکے مشابہت پیدا کرنے کی کوشش کی جاتی ہے۔

(۶) مشین کی بدولت آج نہایت معمولی قابلیت کے لوگ ایسے کام کر لیتے ہیں جو پہلے انتہا درجے مہارت طلب تصور کیے جاتے تھے اور جن کو سیکھنے کے لیے سالہا سال تک سخت مشقت اٹھانی پڑتی تھی۔ مشین کی بدولت تخفیف یافتہ دستی مہارت کی طلب میں تو تخفیف ہو جاتی ہے۔ لیکن عام واقفیت اور سمجھ کی اس میں زیادہ ضرورت

ہوتی ہے۔

مشین کا اثر مزدوروں پر۔ بسا اوقات یہ دیکھا گیا ہے کہ جب کبھی کوئی نئی مشین ایجاد ہوئی تو مزدوروں کی جانب سے اس کی مخالفت کی گئی۔ بعض اوقات تو یہ مخالفت اس قدر شدید ہوتی تھی کہ مزدور مشینوں کو تباہ کرنے کے درپے ہو جاتے تھے۔ بدیہی طور پر اس سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ شاید مشین کا رواج مزدوروں کے حق میں ضرر رساں ہے۔ واضح رہے کہ اس مسئلے پر مغربی ممالک میں اس قدر خام فرسائی کی گئی ہے کہ یہاں اس کا خلاصہ بیان کرنے کی بھی گنجائش نہیں ہے۔ ہر سم صرف چند اہم شکایتوں کو لیکر، جو کہ خاص کر مزدوروں کی حالت سے متعلق ہیں، نہایت اختصار کے ساتھ یہ دریافت کریں گے کہ وہ کس حد تک حق بہ جانب ہیں۔

(۱) مشین کے خلاف ایک بڑا اعتراض تو یہ ہے کہ اس کی وجہ سے اجرتوں میں تخفیف ہو جاتی ہے۔ بلاشبہ یہ ایک امر واقعہ ہے کہ تقسیم عمل اور استعمال مشین کی بدولت بہت سے کام جو پہلے صرف مردوں کے لیے مخصوص تھے، وہ عورتوں اور بچوں کے ذریعے سے، جن کی اجرتیں بالعموم مردوں کے مقابلے میں کم ہوتی ہیں، انجام پاسکے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ مرد بھی ادنیٰ اجرتیں قبول کرنے پر مجبور ہو جاتے ہیں۔ لیکن ہم تقسیم عمل کی بحث میں یہ واضح کر چکے ہیں کہ گونا گونا گویاں طور پر اجرتیں کم ہو جانے کی حیثیت مجموعی مزدوروں کی خاندانی آمدنی میں قابلِ لحاظ اضافہ

ہو جاتا ہے کیونکہ کام آسان ہونے سے اب عورتیں اور بچے بھی خانہ دانی آمدنی بڑھانے میں مردوں کا ہاتھ بٹانے لگتے ہیں۔ مزید برآں جو اشیاء مشین کے ذریعے سے تقسیم عمل کے طریقے پر بنائی جاتی ہیں، وہ بہت ارزان قیمتوں پر فروخت ہوتی ہیں۔ لہذا اگر مزدوروں کو تخفیف اجرت کی شکل میں کوئی نقصان بھینچے تو اس کی تلافی ایک حد تک ارباب قیمتوں کی مدد سے ہو سکتی ہے۔ لیکن یہ صرف اسی حالت میں ممکن ہے جبکہ مشین کی بنی ہوئی اشیاء مزدوروں کے استعمال میں آئیں۔ عام مشاہدہ یہ ہے کہ مزدوروں کو مشین کی بنی ہوئی چیزیں بہت کم میسر ہوتی ہیں۔ انکی آمدنی کا بیشتر حصہ اشیاء خوراک صرف ہوتا ہے اور اشیاء خوراک کا ماخذ زراعت ہے جس پر مشین کے استعمال کو بہت کم دخل ہے مگر مشین کے ابتدائی زمانے کے متعلق یہ اعتراض درست ہو لیکن مغربی ممالک کا تجربہ شاہد ہے کہ مشین کا رواج بالآخر خود مزدوروں کے حق میں بھی مفید ہے جس کا یہی ثبوت یہ ہے کہ آج مشین کی بنی ہوئی اشیاء و اقسام کی چیزیں بہ کثرت مزدوروں کے استعمال میں آتی ہیں۔

(۲) مشین کے خلاف دوسرا زبردست اعتراض یہ ہے کہ وہی مزدور بیکاری کا بڑا باعث ہے۔ مشین جس سرعت کے ساتھ مال تیار کرتی ہے وہ محتاج بیان نہیں۔ ایسی حالت میں ہر کارخانہ دار کی یہی کوشش ہوتی ہے کہ جہاں تک ممکن ہو سکے، مزدوروں کی تعداد کم کر کے ان کا کام مشین سے لے کیونکہ اس ترکیب سے نسبتاً بہتر مال کم قیمت میں جلد تر تیار ہوگا۔ اس میں شک نہیں کہ مشین کے رواج سے مزدور

یتہ آء بڑی بڑی سختیاں اٹھانی پڑتی ہیں بلکہ بسا اوقات فاؤنڈیشن
 ایک نو بہت پہنچ جاتی ہے۔ اور یہ نتیجہ خاصکراں حالت میں اور بھی
 زیادہ نمایاں ہوتا ہے جبکہ مشین کاروانج بہ تدریج نہیں بلکہ
 سرعت سے ہوتا ہے۔ لیکن قابل لحاظ امر یہ ہے کہ مزدوروں پر
 یہ سختی کا زمانہ محض عارضی ہوتا ہے۔ اول تو مشین کی بدولت اشیاء
 کی قیمتوں میں تخفیف ہونے سے طلب میں اس قدر عظیم ایشان اضافہ
 ہوتا ہے کہ پہلے سے بہت زیادہ مزدور بالآخر کام سے لگ جاتے ہیں
 دوسرے یہ کہ کاروبار کی کامیابی سے سرمایہ داروں کو جو بردست
 نافعہ حاصل ہوتا ہے اس کا بھی کسی نہ کسی کام میں مصروف ہونا ضروری
 ہے۔ یا تو وہ اسی کاروبار کی مزید توسیع میں لگایا جائیگا یا دوسری
 نئی نئی صنعتیں جاری کرنے میں صرف ہوگا۔ لیکن مزدوروں کے لیے
 حالت میں کسب معاش کے جدید راستے کھل آئیں گے۔ تیسرے یہ کہ
 از ایک طرف مشین کی وجہ سے کچھ لوگ عارضی طور پر بیکار ہو جاتے ہیں
 دوسری طرف خود مشین سازی کے کارخانوں میں کام کرنے کے لیے
 ہزاروں مزدور درکار ہوتے ہیں اور اس طرح مجموعی حیثیت سے
 بیکاری بہت زیادہ نہیں پھیلنے پاتی۔ چوتھے یہ کہ جوں جوں مشین کا
 رواج پھیلنا جاتا ہے کام کے اوقات میں بہ تدریج تخفیف ہوتی جاتی
 ہے۔ چنانچہ اکثر صنعتوں میں جہاں روزانہ بارہ یا چودھ گھنٹے کام ہوتا
 تھا اب صرف آٹھ گھنٹے کام لیا جاتا ہے اور جیسا کہ ہم کہہ چکے ہیں مزدور کو

جانب سے چھ گھنٹے والے دن کا مطالبہ نہایت شد و مد سے جاری ہے اس طور پر مزدوروں کو جو فرصت حاصل ہوتی ہے وہ سیر و تفریح کے نئے نئے مشاغل میں صرف ہوتی ہے اور ان نئی احتیاجات کی تکمیل کے لیے مزید نئی نئی اشیاء پیدا کرنی پڑتی ہیں جنکی تیاری کے لیے کثیر تعداد میں مزدور درکار ہوتے ہیں۔

یس خلاصہ یہ ہے کہ اگر ایک طویل مدت پیش نظر رہے تو مشین کے رواج سے معیار زندگی بلند، اور تہذیب و تمدن میں ترقی ہوتی ہے۔ لیکن یہ نتیجہ صرف اُسی وقت برآمد ہوتا ہے جبکہ محنت و اہل ضروری تغیرات کے بعد جدید حالات و اثرات کے ساتھ مطابقت پیدا کر لیں اور جس اثنا میں کہ یہ مطابقت مکمل ہوتی رہتی ہے مزدوروں کو لازمی کچھ نہ کچھ سختی اٹھانی پڑتی ہے۔ البتہ اگر یہ تغیر زیادہ تیزی کے ساتھ ظہور پذیر ہو تو مزدوروں کی مشکلات میں غیر معمولی اضافہ ہو جاتا ہے۔

پیدا ایش بریسا نہ کمبیز۔ تقسیم عمل کی غیر معمولی ترقی اور مشین کے روز افزوں استعمال کا اثر کاروبار کے پیمانے پر پڑنا ناگزیر تھا۔ یہی وجہ ہے کہ ہر ایک شعبہ پیدا ایش میں بڑے بڑے کاروبار جسی کثرت و آجکل نظر آتے ہیں، وہ اس سے پہلے مفقود تھے۔ خاصکر ترقی یافتہ ممالک کی دولت کا تو اکثر و بیشتر حصہ آجکل ایسے ہی کارخانوں میں پیدا ہوتا ہے صنعت و حرفت، کان کنی، جہاز سازی، بنک کاری، ٹھوک فروشی، غرض ہر ایک کاروبار میں عاملین پیدا ایش کی بڑی بڑی مقداریں کام میں لگی

پیدا ایش
پیمانہ کمبیز

ہی میں جس کی وجہ سے مال بھی کثیر مقدار میں تیار ہوتا ہے۔ اور
کاروبار پر منافع بھی خوب حاصل ہوتا ہے۔ معاشی ترقیات کے موجودہ
دور سے پیشتر اول تو کاروبار ہی نسبتاً بہت کم تھے اور جب قدر کاروبار
بڑے جی تھے وہ زمین و محنت و اہل کی بہت تھوڑی تھوڑی مقداروں
سے جاری ہو سکتے تھے۔ لیکن زمانہ موجودہ کے رجحانات چھوٹے چھوٹے
کاروبار کے سراسر مخالف ہیں۔ آج کل اگر کوئی کاروبار جاری کرنا مقصود ہو تو
بہ کاٹ اس کی نوعیت کے اس بات کی ضرورت ہے کہ اس کے لیے وسیع
زمین ہیا کی جائے، لاکھوں روپیہ کا اہل فراہم کیا جائے، اور ہزاروں مکی
قعات میں مزدور نوکر رکھے جائیں۔ تب کہیں چلکر کام شروع کیا جاسکتا ہے
جو کام عالمین پیدائش کی تھوڑی تھوڑی مقداروں سے یعنی برہنہ تصغیر
شروع کیا جائیگا وہ اپنے بڑے حریفوں کے مقابلے میں کامیابی کے ساتھ
نہیں رہ سکیگا۔ ایسے کاروبار کو پائیدار بنانا یا کسی بڑے کاروبار
میں ضم کر دینا ہوگا۔ پیدائش برہنہ کبیر کی گونا گوں کفایتوں پر نظر ڈالنے
سے اس امر کی توضیح ہو جائے گی۔

پیدائش برہنہ کبیر کے فوائد۔۔ (۱) پیدائش برہنہ کبیر
کی سب سے پہلی خوبی یہ ہے کہ زمانہ حال کے بہت سے ناگزیر کاروبار
غیر اس طریقے کے حل ہی نہیں سکتے۔ کیا کوئی شخص یہ خیال کر سکتا ہے کہ ڈ
تھوڑی سی زمین لیکر معمولی آلات و اوزار اور دس پانچ مزدور۔ دل کی
دوسے موثر سازی کا کاروبار جاری کر سکیگا۔ کان کنی، جہاز رانی، ریلو

پیدائش برہنہ کبیر
کے فوائد۔

اور ان کے علاوہ بیسیوں اور کاروبار ایسے موجود ہیں جو اگر مل سکتے ہیں تو صرف پیدائش برپیمانہ کبیر کے طریقے پر۔ عاملین پیدائش کی تھوڑی تھوڑی مقدار میں لیکر ایسے کاروبار جاری کرنے کا خیال بحث ہے۔

(۲) تقسیم عمل اور استعمال مشین کے گونا گوں فوائد کا ہم ابھی ذکر کر آئے ہیں۔ ان فوائد سے پورے پورے طور پر استفادہ کرنا پیمانہ کبیری کی صورت میں ممکن ہے۔

(۳) کفایت زمین۔ اگر کسی کارخانے میں سو گنی زیادہ جگہ حاصل کرنا مقصود ہو تو اس کے لیے یہ ضروری نہیں کہ موجودہ سطح زمین سو گنی زیادہ زمین خریدی یا کرایہ پر لی جائے۔ بڑے کارخانوں میں نہ کوئی مشین کسی وقت بیکار رہتی ہے اور نہ پیداوار خام کا کوئی بڑا بیکار پڑا رہتا ہے۔ ہر چیز کی تیاری کا سلسلہ بغیر ایک لمحے کے وقفے کے ابتدا سے اختتام تک برابر جاری رہتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ بڑا کارخانہ زمین کا جو کرایہ ادا کرتا ہے وہ اگرچہ ایک چھوٹے کارخانہ کے کرایے کی نسبت زیادہ ہوتا ہے، تاہم مجموعی منافع کے لحاظ سے وہ نسبتاً کم ہوتا ہے۔

(۴) کفایت محنت۔ بڑے کاروبار میں بحیثیت مجموعی محنت کم صرف ہوتی ہے۔ اگر کسی چھوٹے کاروبار کے لیے ایک محرم، ایک محاسب، اور ایک منیجر کی ضرورت ہے تو اس سے دس گنے

بڑے کاروبار کے لیے دس محرر، دس محاسب، اور دس منیجر درکار
ہیں ہوتے۔ لیکن ہے کہ صرف چار محرر، دو محاسب، اور تین منیجر
کوئی ہو جائیں۔ مزید براں بڑے بڑے کارخانوں کو اعلیٰ درجے
کے کاریگر جس آسانی کے ساتھ ملجائے ہیں یہ چھوٹے کارخانوں کو
نہیں ملتے۔

۵) کفایت اصل۔ چھوٹے کارخانوں میں تقسیم عمل کی زیادہ
گنجائش نہیں ہوتی۔ ایک ایک مزدور کو کئی کئی قسم کے متعدد کام
انجام پڑتے ہیں اور چونکہ ہر کام کے لیے جداگانہ آلات و اوزار درکار
ہوتے ہیں اس لیے جب تک چند آلات و اوزار زیر استعمال رہتے
ہیں، اس وقت تک دوسرے آلات و اوزار بیکار پڑے رہتے
ہیں۔ بڑے کارخانوں میں یہ کیفیت پیدا نہیں ہو سکتی۔ یہاں ایک
ایک مشین اور پیداوار خام کا ایک ایک جزو ہمیشہ زیر استعمال رہتا
ہے۔ مزید براں ایک دس گنے بڑے مشین کے معارف چھوٹے مشین
کے مقابلے میں دس گنے زیادہ نہیں ہوتے۔

۶) کفایت معارف۔ بڑے کارخانے اپنے تمام ضروریات
بیشمار مقدار میں خریدتے ہیں۔ لہذا چھوٹے خریداروں کے مقابلے میں
وہ ان کو کم قیمت پر ملجاتی ہیں۔ ریلوے اور جہازوں کی کمپنیاں
بھی بڑے کارخانوں کو خاص خاص رعایتیں عطا کرتی ہیں تاکہ
میں زیادہ کاروبار ملے۔ اشتہارات پر بڑے کارخانے جو

کثیر قیمتیں صرف کر سکتے اور کرتے ہیں وہ چھوٹے کارخانوں کے لیے ممکن نہیں۔

(۷) ذیلی پیداواروں کا استعمال :- بڑے کارخانوں میں ذیلی پیداواروں کو کام میں لاکر کثیر منافع حاصل کیا جاتا ہے۔ مثلاً روٹی لوٹنے کے بڑے کارخانوں میں بنولہ اس کثرت سے نکلتا ہے کہ اس سے تیل نکالنے کا کاروبار کامیابی کے ساتھ جاری کیا جاسکتا ہے۔ اسی طرح پٹرولیم صاف کرنے میں پرفین، نفتھما اور دوسری متحدہ ذیلی پیداواریں اسقدر دستیاب ہوتی ہیں کہ ان کو نفع بخش طریقہ پر کام میں لایا جاسکتا ہے۔

(۸) بڑے کارخانے اسقدر دولت مند ہوتے ہیں کہ وہ نئے نئے تجربوں پر لاکھوں روپیہ بہ آسانی صرف کر سکتے ہیں اور جب وہ کوئی نئی بات معلوم کر لیتے ہیں تو بذریعہ پیٹنٹ اس کا حق استعمال محفوظ کر کے اپنے تمام مصارف کی تلافی کر لیتے ہیں۔

نوٹ :- مذکورہ بالا گونا گوں فوائد کی بناء پر یہ خیال کرنا کہ پیدائش برہیمانہ کبیر کی کوئی حد انتہا نہیں ہو سکتی، غلط ہے اگر یہ خیال صحیح ہوتا تو کسی ملک میں ایک ہی قسم کا کاروبار کرنے والے بڑے بڑے کارخانے اسقدر کثیر تعداد میں نظر نہ آتے۔ حقیقت یہ ہے کہ پیدائش برہیمانہ کبیر پر بہت سی بندشیں موجود ہیں جو زیادہ فطرت انسانی کی کمزوریوں کا نتیجہ ہیں۔ ظاہر ہے کہ دنیا میں ایسے

دن بہت کیاب میں جو برحیثیت ملازمین کے اپنے آجر کا کام اسی
 سہی اور جوش و خروش سے انجام دیں جس سے وہ خود اپنا
 کام انجام دیتے۔ ایک مزدور کو اپنے ذاتی کام میں جو دیکھی جاتی
 ہے وہ اپنے آجر کے کام میں نہیں ہو سکتی۔ اور نہ اُسے آجر کے
 نفع و نقصان کی اس قدر پروا ہو سکتی ہے جتنی وہ اپنے نفع و نقصان
 کی۔ مزید براں خود انسان کی استعداد اور قابلیت محدود ہے۔
 پیدائش پر پیمانہ کیسر کی کامیابی کا انحصار بہت کچھ افراد کی جدوجہد
 ان کی حوصلہ بندی، اور ذہانت پر ہے اور ایسی خوبیوں والے
 افراد بالعموم مشکل ہی سے دستیاب ہوتے ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ کوئی
 کاروبار ایک خاص حد تک تو ترقی کر جاتا ہے۔ لیکن اس سے آگے
 نہیں بڑھ سکتا بلکہ اس کی موجودہ ترقی بھی بسا اوقات برقرار نہیں
 رہتی جب وہ ادنیٰ درجے کی قابلیت والے مشغلوں کے ہاتھوں میں
 منتقل ہو جاتا ہے۔ کچھ تو ان وجوہ سے اور کچھ پیدائش پر پیمانہ صغیر
 کے خاص فوائد کی وجہ سے، یہ آخر الذکر طریقہ دنیا سے بالکل متروک
 ہوا اور نہ ہو سکتا ہے بلکہ دوسرے طریقے کی عظیم الشان ترقی کے باوجود
 بعض مخصوص کاروبار میں وہی ہمیشہ سے نمایاں رہا ہے اور غالباً
 آئندہ بھی رہے گا۔

تخصیص صنایع۔ ہم جانتے ہیں کہ اکثر کاروبار خاص خاص
 مقامات کے ساتھ کچھ اس طور پر وابستہ ہوتے ہیں کہ اگر انھیں دوسرے

مقامات میں جاری کرنے کی کوشش کی جائے تو اس میں کامیابی نہیں ہوتی۔ مراد آباد کے برتن، اورنگ آباد کا ہمو، بیدر کے بٹن، برار کی روئی، بنگال کا جوٹ، بریلی کا فرنیچر اور اسی قسم کی بیسیوں شالیں ہمارے سامنے موجود ہیں۔ کسی خاص صنعت کا کسی خاص مقام کے ساتھ اس طرح وابستہ ہو جانا اسی کو اصطلاح میں تخصیص صانع کہتے ہیں۔

*
I
میر صانع کے
اسباب

تخصیص صانع کے اسباب، تخصیص صانع کے مختلف اسباب

ہوتے ہیں جن کے منجملہ چند اہم اسباب ذیل میں بیان کیے جاتے ہیں

(۱) خام پیداوار کی قیمت۔ ہمیشہ پور میں لوہے کا کاروبار

جاری کرنے کی خاص وجہ بنگال میں کوئلے کی کانوں کا وجود ہے

عثمان شاہی ملز کے لیے ناندر کا انتخاب خاص کر اس لیے کیا گیا ہے

وہی ریاست حیدر آباد میں روئی کی پیداوار کا خاص مرکز ہے۔

(۲) قوت محرکہ کی رسد۔ نینگارا کے آبشاروں کے قریب بہت

سی صنعتیں خاص کر اس لیے جاری ہیں کہ وہاں کارخانوں کے لیے برقی

قوت نہایت ارزاں قیمت پر مل جاتی ہے۔

(۳) زرخیز زمین اور موافق آب و ہوا۔ آسام اور سیلون کی

چائے، مصر اور امریکہ کی روئی، بنگال کا جوٹ، محض ان مقامات کی

مخصوص زمینوں کا نتیجہ ہیں۔ لنگا شائر کی آب و ہوا میں ایک خاص

قسم کی نمی پائی جاتی ہے جو دھاگے کو نرم اور مضبوط بنا دیتی ہے یہی

وجہ ہے کہ وہ انگلستان میں پارچہ بانی کی صنعت کا خاص مرکز ہے۔
 (۴) بازار یا خریداروں کی قربت۔ ترکاریوں اور پھولوں کے
 باغات بالعموم شہروں کے قریب ہی موجود ہوتے ہیں۔ اعلیٰ درجے کے
 سماریا درزی یا سنار صرف اپنی مقامات میں کاروبار کرتے ہیں جہاں
 ان سے کام لینے والے موجود ہوں۔ دہلی اور لکھنؤ جو سونے چاندی کے
 زیورات بنانے میں اب تک مشہور ہیں اس کا باعث ہجرت اس کے
 کچھ نہیں کہ یہ دونوں شہر کسی زمانے میں بادشاہوں، امرا، اور
 بڑے بڑے دولت مندوں کا مسکن رو چکے ہیں۔

(۵) دربار کی سرپرستی یا حکومت کی توجہ۔ پچھلے زمانے میں
 بادشاہوں اور امرا کی سرپرستی اور خاص دلچسپی سے اکثر صنعتیں خاص
 خاص مقامات میں ترقی کر جاتی تھیں۔ آج کل اکثر حکومتیں ملکی کارخانوں
 انعام و اکرام دیکر یا دوسرے مالک کے مال پر محصول درآمد لگا کر
 یا اسی قسم کی دوسری تدبیروں سے خاص خاص صنعتوں کو اپنے اپنے
 علاقوں میں ترقی دینے کی کوشش کرتی ہیں۔

تخصیص
فوائد

تخصیص صنایع کے فوائد۔ جب ایک مرتبہ کوئی صنعت کسی
 خاص مقام پر قائم ہو جاتی ہے تو پھر اس کو طرح طرح کے فوائد حاصل
 ہونے لگتے ہیں جن کی وجہ سے وہاں اس کا پھلنا پھولنا اور زیادہ ہوتی
 ہو جاتا ہے۔ محنت و اصل دونوں میں ایک قسم کی تخصیص پیدا ہو جاتی
 ہے، اعمال و اربادات کا سلسلہ بندھ جاتا ہے، اس مقام کی

پیداوار۔ دل کو خاص شہرت حاصل ہو جاتی ہے، اہلی صنعت سے
 متعلق بہت سی اور صنعتیں جاری ہو جاتی ہیں جنہیں اصطلاح میں ضمیمہ
 تضمینی کہا جاتا ہے۔ بسا اوقات ذرائع آمد و رفت میں بھی اس کی وجہ
 سے بہت کچھ اصلاح اور ترقی ہو جاتی ہے تاکہ خام پیداوار لاسے اور
 تیار شدہ مال لیجانے میں سہولت ہو، جب کوئی کاروبار کسی ایک مقام کے
 ساتھ مخصوص ہو جاتا ہے تو وہاں کے بچے اس کاروبار کی پوشیدہ باتوں سے بغیر
 کسی خاص کوشش کے خود بخود واقف ہو جاتے ہیں اور اسی طرح اس کا بیانی
 کے ساتھ چلانے کی قابلیت حاصل کر لیتے ہیں، با مہارت مزدوروں کو کام آسانی
 سے مل جاتا ہے اور آجروں کو کارگذار مزدوروں کے انتخاب کا اچھا موقع ملتا ہے
 مزید براں ایک ہی پڑوس میں رہنے والے اور ایک ہی کاروبار میں کام کرنے
 والے مزدور آسانی کے ساتھ اپنی انجمنیں بنا سکتے، اور موثر طریقے پر اپنے
 حقوق کی تحمید اشت کر سکتے ہیں۔

اصول بدل

اصول بدل۔ ظاہر ہے کہ پیدائش دولت کے لیے مختلف عاملین درجہ
 ہیں۔ جب تک یہ عاملین ہیجانہ کیے جائیں دولت نہیں پیدا کی جاسکتی لیکن ان عاملین کے
 ہیا کرنے میں ضرور کچھ نہ کچھ مصارف لاحق ہوتے ہیں لہذا جو دولت ان کے تعلیم
 سے پیدا کی جائے، اسی سے بالآخر ان مصارف کا نکلنا ضروری ہے۔
 اب آجروں کی کامیابی کا انحصار ہی اس بات پر ہے کہ وہ کمترین
 مصارف سے بہترین نتائج حاصل کریں جو آجراپنے حسن
 انتظام کی بدولت کاروبار کے مصارف کو بے ضرورت نہیں بڑھتے

دیتے، دہی مسابقت میں بالعموم کامیاب ہوتے ہیں۔ اس کے برعکس جن کارخانوں کا انتظام ٹھیک نہیں ہوتا، وہاں مصارف پیدائش بجائے گھٹنے کے اور بڑھ جاتے ہیں جس کی وجہ سے قیمتوں میں کوئی تخفیف نہیں کی جاسکتی اور بازار ہاتھ سے نکل جاتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ مصارف پیدائش کی فہرست ہمیشہ مستعد اور سمجھدار آجروں کے پیش نظر رہتی ہے۔ وہ ہر وقت اسی فکر میں لگے رہتے ہیں کہ عالمین پیدائش میں کوئی ایسا رد و بدل کریں جس کی وجہ سے ان کے مصارف نسبتاً کم ہو جائیں، یا انہی مصارف سے نسبتاً بہتر نتائج حاصل ہوں۔ کیا یہ بہتر نہ ہو گا کہ چند مزدور گھٹا دیے جائیں اور ان کا کام کسی مشین سے لیا جائے، یا کسی قدیم مشین کے بدلے میں کوئی نئی مشین استعمال کی جائے یا ایک قسم کی خام پیداوار کو چھوڑ کر کوئی دوسری قسم کی خام پیداوار کام میں لائی جائے۔ یہ اور اسی قسم کے بیسیوں سوالات ہمیشہ ہر آجر کے دماغ میں گھومتے رہتے ہیں اور ہر آجر اپنی اپنی واقعیت اور کاروباری قابلیت کے مطابق انہی عالمین کا انتخاب کرتا ہے جنہیں وہ اپنی دانست میں اپنے اغراض کے لیے بہترین تصور کرتا ہے۔ اور جب کبھی حالات کی تبدیلی کی وجہ سے اس انتخاب میں کوئی رد و بدل ضروری ہو تو فوراً ایسا رد و بدل کر دیتا ہے۔ یہ الفاظ دیگر وہ اپنا منافع بڑھانے یا برقرار رکھنے کے لیے ہمیشہ قانون بدل پر عمل پیرا رہتا ہے۔

قانون بدل کے عمل درآمد میں بسا اوقات بہت سی رکاوٹیں پیش

آتی ہیں۔ کبھی رسم و رواج یا قانون اس میں مزاحم ہوتا ہے تو کبھی خاص خاص پیشوں کے روایات یا انجمن مزدوراں کے ضوابط اس میں حائل ہوتے ہیں، کبھی حوصلہ مندی کا فقدان اس کے عمل کو کمزور کر دیتا ہے تو کبھی قدیم ساحتیوں سے جدا نہ ہونے کی خواہش اس میں نرمی پیدا کر دیتی ہے۔ لیکن باوجود ان رکاوٹوں کے اس قانون کا عمل برابر جاری رہتا ہے اور خاص کر دور جدید کے تمام معاشی معاملات میں وہ خوب سرایت کیے ہوئے ہے۔

واضح رہے کہ قانون بدل کا عمل محض پیدائش دولت کے شعبے تک محدود نہیں ہے بلکہ انسانی جدوجہد کے کم و بیش ہر شعبے میں اس کا اثر نظر آتا ہے۔ انسان خواہ کسی ماحول میں کام کرے، وہ اپنی غرض حاصل کرنے کے لیے وہی طریقہ اختیار کریگا۔ (بشرطیکہ کوئی مخالف اثرات مانع نہ ہوں) جو مصارف کا لحاظ کرتے ہوئے سب سے زیادہ کار گزار ہوگا۔ مثال کے طور پر صرف دولت کے شعبے کو لیجئے۔ ہر شخص کے ساتھ کچھ احتیاجات لگی ہوئی ہیں جنہیں پورا کرنا اس کے لیے ضروری ہے۔ لیکن احتیاجات کی تکمیل بغیر خرچ کے ممکن نہیں۔ لہذا ہر شخص کی فطرتی طور پر یہ خواہش ہوتی ہے کہ اپنی احتیاجات پر مقدار کم خرچ سے ممکن ہو سکے پوری کر لے، یا معینہ خرچ میں اس کی کثیر سے کثیر احتیاجات پوری ہو جائیں۔ اس غرض سے وہ اپنے گھر کے مصارف میں ہمیشہ کچھ نہ کچھ ڈبیل کرتا رہتا ہے۔ غذا، لباس

مکان، اور دوسری گونا گوں ضروریات میں وہ اپنی آمدنی اس طور پر تقسیم کرتا ہے کہ اس سے کثیر سے کثیر افادہ حاصل ہو۔ (دیکھو صفحہ ۱۶۴ تقسیم آمدنی) جو لوگ قانون بدل بٹھیک طریقے سے عمل کرتے ہوئے اپنی دولت صرف کرتے ہیں وہ بمقابل ان لوگوں کے جو اس قانون کی طرف سے غافل رہتے ہیں، اپنی آمدنی سے زیادہ افادہ حاصل کرتے ہیں۔ بسا اوقات یہ دیکھا جاتا ہے کہ دو خاندان بہ لحاظ آمدنی اور خرچ کے مساوی الحالت ہوتے ہیں۔ لیکن باوجود اس مساوی کے مادی خوشحالی میں وہ ایک دوسرے سے مختلف نظر آتے ہیں۔ ایک خاندان میں ہر شخص خوش لباس اور تندرست نظر آتا ہے، مکان بھی خاص سلیقے کے ساتھ پاک و صاف اور حسب حیثیت آراستہ رہتا ہے بچوں کے رکھ رکھاؤ اور ان کی تعلیم کا بھی حسب حیثیت اہتمام ہوتا ہے اس کے برعکس دوسرا خاندان ہے کہ وہاں نہ لباس بٹھیک ہے اور نہ مکان، بچے ہیں کہ میلے کچیلے کپڑوں میں اور اُدھر اُدھر ٹوٹے اٹھائے پھرتے ہیں، تندرستی نہ دار و اور تعلیم مفقود۔ ہم فرض کر چکے ہیں کہ دونوں خاندانوں کی آمدنی مساوی اور ہر ایک پر بار بھی مساوی ہے، باوجود اس کے یہ فرق محض اس بات کا نتیجہ ہے کہ ایک خاندان میں اصول بدل پر عمل کیا جا رہا ہے اور دوسرے میں سے نظر انداز کر دیا گیا ہے۔ واضح رہے کہ صرف دولت میں قانون بدل کو نظر انداز کر دینے کا نتیجہ اس قدر سخت نہیں ہوتا جس قدر کہ پیدائش دولت

میں ہو گیا، اگر کوئی شخص یا کربئی خاندان اپنی آمدنی بے ڈھنگے طریقے پر
 خرچ کرے تو پھر بھی وہ کسی نہ کسی طرح سے بسر اوقات کرتی
 بیٹتا ہے۔ لیکن پیدائش دولت میں چونکہ دوسروں کے ساتھ
 مسابقت جاری رہتی ہے، اس لیے اس قانون کو نظر انداز کر کے
 سزا بہت سخت اور بہت جلد ملتی ہے۔ جو آج اپنے کاروبار کے
 مصارف میں حتی الوسع تخفیف نہیں کریگا، اس کا مال گران قیمت
 ہونے کی وجہ سے فروخت نہ ہو سکیگا اور اسے بالآخر اپنا کاروبار
 بند کرنا پڑیگا۔

چوتھا باب تقسیم دولت

تقسیم دولت کی اہمیت

تقسیم دولت کی اہمیت :- زمین، محنت، اصل اور
نظم کے متفقہ عمل سے کسی ملک میں جو دولت پیدا ہوتی ہے، وہ اپنی
نامین کے درمیان خاص خاص اصولوں کے مطابق تقسیم ہو جاتی ہے
چنانچہ معاشیات کی اصطلاح میں زمین کا حصہ لگان، محنت کا معاوضہ
اجرت، اصل کا سود، اور تنظیم کا منافع کہلاتا ہے۔ تقسیم دولت کے
شیبے میں اپنی حصص کی نامیت، ان کے تعین کے اصول، اور دیگر امور
متعلقہ سے بحث کی جاتی ہے۔

ظاہر ہے کہ جب تک دولت بیدار ہو انسانوں کی احتیاجات
پوری نہیں ہو سکتیں لیکن یہ بھی ایک ناقابل تردید واقعہ ہے کہ پیدا
کی ہوئی دولت سے کما حقہ فائدہ حاصل نہیں ہو سکتا جب تک کہ وہ
بیدار کرنے والوں میں ٹھیک طور پر تقسیم نہ ہو، چنانچہ اگر حیدر مالکیت
بیدار ایش دولت کی کمی سے سخت افلاس پھیلا ہو اسے تو بعض دوسرے

ممالک میں تقسیم دولت کے نقایص بھی کچھ کم بنا ہی کا باعث نہیں ہیں۔
 مثال کے طور پر انگلستان کو لیجیے۔ انگلستان میں ہر سال جو عظیم الشان
 دولت پیدا ہوتی ہے، دنیا کے بہت کم ممالک اُس کا مقابلہ کر سکتے ہیں۔
 باوجود اس کے افلاس انگلستان سے ناپید نہ ہو سکا اور اب تک
 اُس کی بدترین مثالیں وہاں نظر آتی ہیں۔ کم و بیش یہی حال دوسرے
 مغربی ممالک کا ہے۔ دولت تو روز افزوں مقدار میں پیدا ہو رہی ہے
 لیکن ناقص تقسیم کی بدولت اُس کی بہت بڑی مقدار توجہ افراد
 کے ہاتھوں میں اکھٹائی ہے اور بہت تھوڑی مقدار مقابلہ کثیر تعداد
 میں منقسم ہوتی ہے۔ دو متمند مزید دو متمند بنتے جاتے ہیں اور مفلسوں
 اپنے افلاس سے نجات نہیں ملنے پاتی۔ اس میں شک نہیں کہ تعلیم
 کی عام اشاعت اور جمہوریت کی ترقی سے سرمایہ داری کے ان رجحانات کی
 بہت کچھ روک تھام ہو رہی ہے تاہم انگلستان و امریکہ جیسے ممالک کی
 عظیم الشان دولت کا لحاظ کرتے ہوئے یہ کہا جاسکتا ہے کہ اگر دولت
 کی تقسیم ناقص نہ ہوتی تو وہاں افلاس کا باقی رہنا ناممکن تھا تعلیم
 اور جمہوری خیالات کی اشاعت کا یہ اثر ہوتا ہے کہ آبادی کے
 جو طبقے ملک کی دولت میں اپنے واجب حصے سے محروم رہ جاتے
 ہیں، اُن میں اپنی غیر اطمینان بخش حالت کا احساس اور ایک طرح کی
 بددلی اور بے مینی پیدا ہو جاتی ہے اور جیسے جیسے یہ احساس قوی
 ہوتا جاتا ہے، وہ اپنی حالت کی اصلاح کے لیے عملی تدبیریں اختیار

منے گئے ہیں۔ چنانچہ یورپ میں ایک مدت سے اشتراکیت اور اسی
 رعیت کی جو مختلف تحریکیں مختلف ناموں سے نمودار ہوتی رہی ہیں، وہ
 سب اسی احساس کا نتیجہ ہیں۔ ان تمام تحریکوں میں اب تک جس تحریک کو
 عوامیت سے منسوب کیا گیا ہے، وہ کامیابی حاصل ہوئی ہے، وہ روس کی
 لاشویک تحریک ہے۔ تقسیم دولت کے سہاوت کی اہمیت جتانے کے بعد
 اب ہم مختلف حصص کی ماہیت اور ان کے اصول متعلقہ کی طرف متوجہ
 ہوتے ہیں۔

لگان

Rent RENT.

لگان کی ماہیت

لگان کی ماہیت۔۔ لگان کی ماہیت سمجھنے یا الفاظ دیگر
 سے معلوم کرنے کے لیے کہ لگان کس بات کا معاوضہ ہے اور کیونکر پیدا
 ہوتا ہے، اولاً چند ابتدائی امور اچھی طرح ذہن نشین کر لینا ضروری ہے
 سب سے پہلے ہمیں یہ یاد رکھنا چاہئے کہ مختلف کمیتوں کے مصارف
 پیدا کرنا مختلف ہوتے ہیں۔ آسانی بیان کے خیال سے ہم زرعی پیداوار کے
 مصارف کو پانچ شعبوں میں تقسیم کر سکتے ہیں: (۱) کھیت جو تنا اور زراعت
 پانی دینا، رکھوالی کرنا اور فصل تیار ہونے پر کاٹنا، یہ اور اسی قسم کے
 متعدد کام انجام دینے پڑتے ہیں تب کہیں چکر پیداوار اس قابل ہو جی
 ہے کہ بازار میں فروخت کی جاسکے۔ خواہ یہ سب کام صرف کاشتکار اور

اُس کی بیوی بچے کر لیں یا وہ اپنی مدد کے لیے کچھ مزدور نوکر رکھ لیں، بہر صورت یہ ضروری ہے کہ ہر قسم کی محنت کا معاوضہ مصارف پیدائش میں شامل کیا جائے۔ صرف زرعی مزدوروں کی اجرتوں کا حساب کر لینا اور کاشتکار اور اس کے اہل و عیال کی محنت کے نظر انداز کرنا غلطی ہے۔

(۲) تخم، کھاد، نوشیوں کا چارہ، اور تمام اہل دایر کی قیمت بھی مصارف میں شامل ہونی چاہئے۔ (۳) اہل بیل، اور دیگر آلات و اوزار کی نگل میں حسب قدر اہل قایم کام کر رہا ہو، اُس پر مطالبات فرسودگی اس حساب سے نکالے جائیں کہ جب تک وہ فرسودہ اور بیکار ہو جائے کاشتکار کو اس کی پوری قیمت وصول ہو جائے (۴) اس کے علاوہ کوئیں کھونا، نہر بنانا اور گودام تعمیر کرنا، اور اسی طرح کی مستقل ترقیات اراضی میں بھی بسا اوقات بہت سا اہل صرف ہوتا ہے لہذا بقیہ اہل کے ساتھ اسپر بھی شرح مقررہ سے سو دنکا لاجائے (۵) جب پیداوار تیار ہو جائے تو اسے بازار تک لانے اور فروخت کرنے میں جو خرچ لاحق ہوتا ہے اُسکا بھی مصارف پیدائش میں شامل ہونا ضروری ہے۔ خرچ کی ان تمام مددوں کو پیش نظر رکھتے ہوئے ہم بدیہی طور پر محسوس کرتے ہیں کہ کوئی دو کھیت اپنے جملہ مصارف کے لحاظ سے بالکل ایک سی حالت میں نہیں پائے جاسکتے۔ بلکہ مختلف زمینوں پر مصارف کی حالت مختلف رہتی ہے۔ فرق مصارف کے ان اسباب کے علاوہ کھیتوں میں اور بھی طرح طرح کے اختلافات نظر آتے ہیں مثلاً بعض کھیت قدرتی طور پر زیادہ زرخیز ہوتے

س اور بعض کم، زرعی مزدوروں کی اجرتیں کہیں اعلیٰ ہوتی ہیں اور
 کہیں ادنیٰ، آبپاشی کہیں بیش خرچ ہوتی ہے اور کہیں ارزاں،
 بعض کھیت ریل اور پختہ سڑکوں کے ارد گرد واقع ہوتے ہیں اور
 بعض دور افتادہ مقامات میں، ان تمام اختلافات کا نتیجہ یہ ہے کہ
 یہ بخاؤ مصارف مساوی الحالت کھیت بہت کم نظر آتے ہیں اور بالعموم
 مختلف کھیتوں کے مصارف پیداوار ایک دوسرے سے بہت کچھ مختلف
 ہوتے ہیں۔

لگان کا مفہوم سمجھنے کے لیے مبادلہ دولت کا یہ مشہور کلیہ بھی نظر
 رکھنا ضروری ہے کہ ایک وقت میں ایک بازار کے اندر ایک ہی قسم
 کی پیداوار کی قیمت ایک ہوتی ہے۔ اس سیکلے کے ثبوت میں کسی مکمل
 متدلال کی چنداں ضرورت نہیں۔ کیونکہ ہماری عقل اس کی مخالف
 حالت کو تسلیم نہیں کرتی جو فرشتہ ایک ہی بازار میں بمقابل دوسرے
 فرشتوں کے اپنے مال کی زیادہ قیمت طلب کرے گا اس کا مال فروخت
 نہ ہو سکے گا۔ اس سیکلے کی تشریح اور معاشی بازار کا مفہوم آئندہ مبادلہ
 دولت کے مباحث میں تفصیل سے معلوم ہوگا۔ یہاں اس قدر ذہن نشین
 کر لینا کافی ہے کہ اگر پیداوار ایک ہی قسم کی ہو اور بازار بھی مختلف نہ تو
 وقت واحد میں اس پیداوار کی دو قیمتیں نہیں ہو سکتیں۔

لیکن بازار میں جو پیداوار فروخت ہونے کے لیے آتی ہے وہ
 صرف کسی ایک کھیت کی پیداوار نہیں ہوتی بلکہ متعدد مختلف الحالات

کھیتوں کی پیداوار کا مجموعہ ہوتی ہے اور اختلاف حالات کی وجہ سے ان کھیتوں کے مصارف پیدایش بھی جدا جدا ہوتے ہیں۔ ایک ہی مقدار پیداوار حاصل کرنے کے لیے بعض کھیتوں پر لاگت زیادہ آتی ہے اور بعض پر کم اور پھر اس زیادتی اور کمی کے بھی بے شمار درجے ہیں۔ ایسی حالت میں قدرتی طور پر یہ سوال پیدا ہوتا ہے کہ بازار میں مختلف احوالات کھیتوں کی پیداوار کی ایک ہی قیمت کس اصول کے مطابق ہوگی۔ واضح رہے کہ اگر خریداروں کو جملہ کھیتوں کی پیداوار مطلوب ہے تو ان الفاظ دیگر ان کی طلب اتنی زیادہ ہے کہ جب تک ہر ہر کھیت کی پیداوار حاصل نہ کی جائے، وہ پوری نہیں ہو سکتی تو ایسی حالت میں کم از کم اتنی ہونی چاہئے کہ جو پیداوار سب سے زیادہ ناموافق حالات اور اسی وجہ سے بیشترین مصارف والے کھیت سے حاصل ہوئی ہے، اس کے بھی مصارف پیدایش نکل آئیں۔ کیونکہ اگر قیمت اس سطح سے کم رہے گی تو یہ آخری کھیت مصارف نہ ملنے کی وجہ سے خارج از کار ہو جائیں گے، پیداوار کی رسد میں کمی واقع ہوگی اور بازار کی طلب پوری نہ ہو سکے گی۔ لہذا اگر ادنیٰ درجے کے کھیتوں کی پیداوار حاصل کیے بغیر کام نہیں چل سکتا تو مجبوراً قیمت اتنی بڑھانی پڑے گی کہ بیشترین مصارف والے کھیتوں پر اگر کچھ حاصل زیادہ نہ ملے تو کم از کم مصارف پیدایش ہی پورے پورے نکل آئیں۔ لیکن چونکہ ایک بازار میں ایک ہی قسم کی پیداوار کی قیمت ایک ہوتی ہے اس لیے دوسرے کھیتوں کی

دار کی بھی یہی قیمت قرار پائے گی۔ خریداروں کو اس سے کوئی سروکار نہیں کہ جو پیداوار وہ خریدنا چاہتے ہیں وہ اعلیٰ درجے کے کھیت سے آئی ہے یا ادنیٰ درجہ کے کھیت سے اُس پر مصارف پیداوار زیادہ سے ہیں یا کم اور نہ انھیں یہ اختیار ہے کہ ایک ہی قسم کی پیداوار کے مختلف اجزاء کی قیمتوں میں خاص اس بنا پر کوئی کمی بیشی کریں۔ اس صورت حال کا نتیجہ یہ ہوگا کہ جن کھیتوں کے مصارف کی بنا پر پیداوار کی قیمت قرار پائے گی اُن پر تو مصارف پیداوار اور قیمت پیداوار دونوں برابر برابر ہوں گے لیکن جن کھیتوں پر موافقت حالات کی وجہ سے مصارف کم ہوں گے اُن پر کاشتکاروں کو کچھ حاصل زائد ملیگا اور یہی حاصل زائد اصطلاح میں معاشی لگان کہلاتا ہے۔

پس معاشی لگان کسی کھیت کی پیداوار کا وہ حصہ ہے جو قیمت سے مصارف پیداوار منہا کرنے کے بعد بچے رہے۔ اب جس قدر کسی کھیت کے مصارف پیداوار کم رہیں گے اُسی قدر اُس پر معاشی لگان کی مقدار زیادہ ہوگی اور جہاں جہاں مصارف پیداوار زیادہ ہوں گے، وہاں معاشی لگان بھی اسی مناسبت سے گھٹنا جائے گا۔ حتیٰ کہ جب مصارف بڑھتے بڑھتے قیمت پیداوار کے برابر آگئیں تو ایسی زمینوں پر کوئی حاصل زائد نہ ملے گا اور وہ زمینیں بے لگان کہلا بیٹھیں گی۔

مندرجہ بالا تشریح کے نتائج نہایت اختصار کے ساتھ ذیل میں مع ایک مثال کے درج کیے جاتے ہیں تاکہ معاشی لگان کی ماہیت اور

پانچویں کھیت پر کوئی حاصل زائد نہ ملے گا۔

چوتھے کھیت پر حاصل زائد یا لگان ۸ سرن فی من ہوگا۔

تیسرے کھیت پر " " " " " "

دوسرے کھیت پر " " " " " "

پہلے کھیت پر " " " " " "

نوٹ۔۔ فرض کرو کہ قیمت گھٹ کر ۳ ۱/۲ روپیہ فی من ہو جائے

ایسی حالت میں درجہ پنجم کے کھیت پر کاشت موقوف کر دی جائے گی،

درجہ چہارم کا کھیت جس پر فی من ۸ سرن لگان مل رہا تھا، اب بے لگان

ہو جائے گا۔ اور درجہ سوم و دوم و اول کے کھیتوں پر پہلے سے کم معاشی

لگان ملنے لگے گا۔ گویا تخفیف قیمت سے معاشی لگان میں تخفیف واقع ہوتی

اس کے برعکس اگر قیمت بڑھ کر ۴ ۱/۲ فی من ہو جائے تو درجہ پنجم کے کھیت

بھی ۸ سرن فی من لگان ملنے لگے گا اور اس سے ادنیٰ درجہ کی زمینوں پر

جن کے مصارف پیدائش ۴ ۱/۲ روپیہ فی من سے زائد نہ ہوں، کاشت

پھیل جائے گی۔ گویا اضافہ قیمت کی بدولت کاشت میں توسیع ہوتی

ہے، بے لگان زمینوں پر کچھ لگان ملنے لگتا ہے اور لگان والی زمینوں کے

لگان میں اضافہ ہوتا ہے۔ صاف ظاہر ہے کہ لگان کی کمی بیشی کا باعث

قیمت پیداوار کی کمی بیشی ہے۔ بہ الفاظ دیگر لگان قیمت کا نتیجہ یا اس کا

آفریدہ ہے۔ "لگان مصارف پیدائش کا جزو نہیں ہوتا"، یا "لگان

قیمت میں داخل نہیں ہوتا"، ان مقولوں سے اسی واقعے کا اظہار

مقصود ہوتا ہے۔

قانون تقبیل حاصل اور لگان۔ قانون تقبیل حاصل کہ

مسئلہ لگان کا ننگ بنیاد کہا جاتا ہے۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ قانون تقبیل

حاصل ہی کا یہ نتیجہ ہے کہ کاشت صرف اعلیٰ درجے کی زمینوں تک محدود رہتی

رہتی بلکہ اضافہ آبادی اور اضافہ طلب کے ساتھ ساتھ اوسط اور ادنیٰ درجے

کی زمینوں پر بھی پھیلی جاتی ہے۔ اور جیسے جیسے کاشت مختلف قسم

زمینوں پر پھیلی جاتی ہے، مصارف پیدائش میں اختلافات رونما ہوتے

جاتے ہیں اور یہی اختلافات پیدائش لگان کا باعث ہیں۔ اور اگر کاشت

مختلف الحالات کھیتوں پر پھیلے، تب بھی جیسے جیسے مزید جرع استعمال

کیے جاتے ہیں، قانون تقبیل حاصل کی بدولت ان کے مصارف بڑھتے

جاتے ہیں اور کم مصارف والے جرع پر کچھ حاصل نہ آید یا لگان ملنے لگتا ہے

مختصر یہ کہ لگان مصارف پیدائش کے فرق سے پیدا ہوتا ہے اور مصارف

پیدائش کے اختلافات سراسر قانون تقبیل حاصل کا نتیجہ ہوتے ہیں۔

اسے مسئلہ لگان کا ننگ بنیاد کہنا بالکل بجا ہے۔

پیدائش لگان کے شرائط۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ

لگان جس کی اوپر تشریح کی گئی ہے، دو اہم مفروضات پر مبنی ہے۔

ایک یہ کہ کل پیداوار ایک ہی نرخ سے فروخت ہو، دوسرے یہ کہ زمین

معین ہو وہ بیشتر بن مصارف پیدائش کے برابر ہو، کم نہ ہو۔ جب تک کہ

پہلے مفروضے یعنی مساوات نرخ کا تعلق ہے، یہ صرف اسی حالت میں

پیدائش لگان کے
شرائط۔

نہن ہے جبکہ ساری پیداوار ایک ہی بازار میں فروخت ہو اور اس بازار کے اندر خریداروں اور فروشندوں کے مابین کامل آزادی اور مقابلہ ہو۔ اسی طرح دوسرے مفروضے کی صحت کے لیے لازم ہے کہ زرعی پیداوار کی طلب و رسد برابر برابر ہو ورنہ نرخ کا بیشترین صرف کے برابر ہونا ممکن نہیں۔ ظاہر ہے کہ اگر زمین کی پیداوار ہوا پانی، روشنی، اور دیگر قدرتی عطیات کی طرح لامحدود ہوتی یعنی پیداوار زمین کی رسد اس کی طلب پر غالب ہوتی تو لگان کا وجود ناممکن تھا۔ پس پیدائش لگان کے لیے یٹن شرطیں لازمی ہیں :-

- (۱) کل پیداوار کا ایک ہی منڈی میں فروخت ہونا
 - (۲) خرید و فروخت میں کامل آزادی اور مقابلہ
 - (۳) طلب و رسد کی قوت میں برابری۔
- مصارف کے برابر

لگان کی زمین

لگان کی زمین۔ ہم ابھی معلوم کر چکے ہیں کہ اگر پیداوار کی رسد اس کی طلب پر غالب ہوتی تو لگان کا وجود ہی ناممکن تھا۔ لگان کی پیداوار کے لیے طلب و رسد کی قوت برابر ہونی چاہئے۔ لیکن اگر طلب رسد پر غالب ہو جائے تو ممکن ہے کہ نرخ بیشترین مصارف پیدائش سے بھی بڑھ جائے۔ مثلاً اگر ہزار من غلے کی طلب ہو اور صرف آٹھ سو من غلہ منڈی میں موجود ہو تو باوجودیکہ بیشترین مصارف پیدائش تین روپیہ فی من ہوں، نرخ کا ساڑھے تین روپیہ تک چڑھنا دشوار نہ ہو گا۔

ایسی حالت میں اختتامی زمینوں یا انتہائی جرعوں پر بھی کچھ حاصل
زاید ملنے لگے گا اور اعلیٰ زمینوں یا ابتدائی جرعوں کے حاصل زایدیں
اضافہ ہوگا۔ چونکہ یہ حاصل زاید محض تعین رسد اور کثرت طلب کا نتیجہ ہوتا
ہے اس لیے اسے لگانِ قلت کہا جاتا ہے۔

مثیل لگان۔۔ بعض پیشہ ور اپنی خداداد استعداد و ذہانت کی
بدولت اپنے سے زیادہ تعلیم یافتہ ہم پیشہ اشخاص سے پیدائش دولت میں
بڑھ جاتے ہیں مثلاً دو وکیل ایک ہی جگہ تعلیم پا کر اور ایک ہی جگہ کی سند
حاصل کر کے مساوی محنت و توجہ کے ساتھ ایک ہی قسم کے حالات میں کالت
شروع کرتے ہیں لیکن ایک اپنی فطری ذہانت کی وجہ سے دیکھتے دیکھتے
ہزاروں کی آمدنی تک پہنچ جاتا ہے اور دوسرا مدتوں بعد بھی چند
سو سے زیادہ نہیں کما سکتا۔ اس قسم کی مزید آمدنی معاشی لگان سے
بہت مشابہہ ہے۔ کیونکہ جیسے طرح معاشی لگان قدرتی اسباب کا نتیجہ ہے
اسی طرح اس آمدنی کا بھی اصلی باعث قدرت کی عطا کردہ قابلیت ہے۔
یہی وجہ ہے کہ اس کو مثل لگان کہا جاتا ہے۔

لگانِ اجارہ۔۔ بعض کارخانوں کو خاص خاص سہولتوں کی
وجہ سے بمقابل دوسرے کارخانوں کے زیادہ منافع حاصل ہوتا ہے جو
خود کارخانہ دار کی جدوجہد یا قدرتی استعداد کا نتیجہ نہیں ہوتا بلکہ کسی
اتفاقی سہولت یا غیر اختیاری فرق کی موافقت سے پیدا ہوتا ہے۔ ایسے
مزید منافع کو اصطلاحاً لگانِ اجارہ کہتے ہیں۔

نوٹ۔۔ واضح رہے کہ اس قسم کی آمدنیوں کو لگان کہنے کی جگہ یہ ہے کہ اُن میں معاشی لگان کی اہم ترین خصوصیت پائی جاتی ہے اور وہ خصوصیت یہ ہے کہ لگان "ایک مفت عطیہ ہے جو اسباب کی قدرتی یا اتفاقی موافقت سے بلا صرف و محنت حاصل ہوتا ہے" ہم دیکھ چکے ہیں کہ مثل لگان اور لگان اجارہ بھی پانے والوں کی کوشش سے حاصل نہیں ہوتے بلکہ غیر اختیاری اسباب کا نتیجہ ہوتے ہیں۔ اگر ان کے حاصل کرنے کے لیے کچھ اصل لگانا پڑتا یا کچھ محنت صرف کرنی پڑتی تو انھیں لگان نہ کہا جاتا بلکہ سود اور اجرت میں شامل کیا جاتا۔ اسی طرح سکنی زمینوں کے کرایوں میں بھی موقعہ محل اور بعض دیگر غیر اختیاری اسباب کی وجہ سے زمین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے۔ ایک با موقعہ چھوٹی سی دکان کا جو کرایہ وصول دیتا ہے، وہ بے موقعہ بڑے بڑے ریکالوں کو نصیب نہیں ہوتا۔ پس با موقعہ زمینوں پر ان وجوہ سے جو آمدنی حاصل ہوتی ہے، وہ سکنی زمینوں کا لگان ہے جس کی پیدائش میں مالکان زمین کی جدوجہد کو قطعاً کوئی دخل نہیں ہے۔

لگان کے حصہ دار۔۔ زمین کی پیداوار کا وہ حصہ جو تمام مصارف کا شت، مہنگا کرنے کے بعد بچ رہے معاشی لگان کہلاتا ہے۔ اسی خصوصیت یہ ہے کہ وہ ایک مفت عطیہ ہے جو اسباب کی قدرتی یا اتفاقی موافقت سے بلا صرف و محنت حاصل ہوتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ اس عطیہ قدرت کا و اجبی مقدار کون ہے اور کن لوگوں میں کس نسبت سے وہ علا

تسیم ہوتا ہے۔

لگان کے حصہ دار

ظاہر ہے کہ اگر کاشتکار خود ہی زمین کا مالک ہے تو یہ حاصلِ ایدہ باریک
 غیرے صرف اسی کے حصہ میں آئیگا۔ لیکن اگر اس نے کسی اور شخص سے
 زمین پٹے پر حاصل کی ہے تو ایسی صورت میں مالکِ زمین یا زمیندار بھی اسکا
 شریک بن جائیگا اور معاشی لگان ان دونوں میں کسی خاص نسبت سے تقسیم
 ہو جائیگا۔ لیکن چونکہ معاشی لگان کسی خاص شخص کی محنت کا نتیجہ نہیں ہے
 بلکہ وہ ایک مفت عطیہ ہے جو بہت سے اجتماعی اسباب کے زیر اثر قدرت کی
 جانب سے انسان کو حاصل ہوتا ہے اس لیے عام طور پر ضروری اور زیادہ
 سمجھا لیا کہ عوام کو بھی اس کے ثمرات سے فیضیاب ہونیکا موقعہ دیا جائے
 اور اس کی بہترین صورت یہ ہے کہ حکومت جو درحقیقت تمام بات گارنٹی
 ملک کی نمائندہ ہوتی ہے اس حاصلِ زائد کا ایک حصہ خود وصول کر لے اور اسے
 عوام کی فلاح و بہبودی کے لیے صرف کرے۔ حکومت کے اغراض کے لیے
 جب رعایا کی محنت کی کمائی سے کوئی حصہ وصول کر لینا مناسب نہیں سمجھا
 تو پھر معاشی لگان جیسی غیر کتب آمدنی اور خالص عطیہ قدرت کا ایک جز
 انہی اغراض کے لیے حاصل کرنا کسی طرح خلافِ انصاف نہیں کہا جاسکتا۔
 ہند کے مختلف صوبوں کی حکومتیں انہی اسباب کی بنا پر زمین کی پیداوار کا
 جو حصہ وصول کرتی ہیں، وہ اصطلاح میں مالگزاری کہلاتا ہے اور خواہ
 زمین خود کاشتکار کی ملک ہو یا وہ کسی زمیندار سے پٹے پر حاصل کی گئی
 ہو، دونوں صورتوں میں حکومت مالگزاری کے نام سے معاشی لگان کا
 ایک جز وصول کر لیتی ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ جہاں کاشتکار خود

بین کمالک ہوتا ہے (یعنی رعیت داری علاقوں میں) وہاں وہ براہ راست
حکومت کو مالگزار ادا کر دیتا ہے اور جہاں درمیان میں زمیندار موجود
ہوتا ہے (یعنی زمیندار علاقوں میں) وہاں مالگزار کا شکار سے نہیں
بلکہ زمیندار سے وصول کی جاتی ہے۔ پس جہاں تک ہند کا تعلق ہے ہم
کہہ سکتے ہیں کہ یہاں معاشرتی لگان کے حصہ دار کھیتیں دو ہوتے ہیں اور کھیتیں
بین رعیت داری علاقوں میں صرف کاشتکار اور حکومت، زمیندار می
علاقوں میں کاشتکار، زمیندار اور حکومت۔

قوانین لگان

قوانین لگان۔ اب ہمیں یہ معلوم کرنا ہے کہ ان مختلف حصہ داروں
حصص کا تعین کیونکر ہوتا ہے۔ جہاں تک مالگزار کا تعلق ہے اس کی شرح
مہ دیش معین ہے اور وہ رعیت داری علاقوں میں معاشرتی لگان کا نصف
اور زمیندار علاقوں میں زمیندار لگان کا نصف ہوتی ہے۔ لیکن
زمیندار لگان کے تعین میں قانون کا دخل بہت زیادہ ہے۔ لہذا قدرتی
ظہور پر یہ سوال پیدا ہوتا ہے کہ یہ مداخلت کس حد تک مطابق انصاف ہے۔
حکومت نہ مزدوروں کی اجرت مقرر کرتی ہے، نہ اصلداروں کا سودا
اور نہ آجروں کا منافع۔ لیکن کسان اپنے حق کاشت کا جو معاوضہ زمیندار کو
دا کرتا ہے یعنی زمیندار لگان، اس کا تعین اور اس میں کمی بیشی اس پر

نہ زمین کی پیداوار کا جو حصہ کسان مالک زمین کو اپنے حق کاشت کے عوض میں حسب
معاہدہ ادا کرتا ہے، وہ زمیندار لگان ہے۔

قوانین لگان کے تابع ہیں۔ واضح رہے کہ اس مداخلت کا راز ہند کے
زمینداروں اور کاشتکاروں کے تعلقات اور کاروبار زراعت کی نوعیت میں
مضمحل ہے۔ لہذا اب ہم مختصر طور پر ان تعلقات کی کیفیت ملاحظہ کریں گے۔
ہر شخص کا یہ مشاہدہ ہے کہ جب کوئی چیز فروخت کی جاتی ہے تو خریدار
کم سے کم قیمت دینے کی کوشش کرتا ہے اور فروشنده زیادہ سے زیادہ قیمت
وصول کرنے کی۔ اس کشمکش کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ حالات حاضرہ اور گونا گوں
اسباب کے زیر اثر ایک ایسی قیمت قرار پاتی ہے جس پر دونوں فریق رضامند
ہو جائیں۔ فرض کر دو کہ شے زیر بحث خریداروں کے لیے ناگزیر ہے۔
جب تک کہ اس کی کچھ نہ کچھ مقدار حاصل نہ کی جائے، کام نہیں چل سکتا۔
اس کے برعکس فروشنده اسے اتنے محتاج نہیں ہیں کہ جب تک اپنے مال
کی قیمت وصول نہ ہو، ان کا کام نہ نکل سکے۔ ان کے پاس سابقہ میں انداز
اتنا موجود ہے کہ اگر سروسٹ اچھی قیمت نہیں ملتی تو وہ اس کے اشتہار میں
بہ آسانی اپنا مال روک سکتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ایسی حالت میں خریدار بہت
ہی مجبور ہوں گے اور فروشنده کو موہنہ بانگلی قیمتیں وصول ہوں گی فرض
کر دو کہ خریداروں کی تعداد بہت زیادہ ہے اور فروشنده کی تعداد بہت کم
خریدار بید منتشیر میں اور فروشنده سے مقابلہ متحرک مزید براں خریدار جاں
وان پڑھ اور بازار کے حالات سے ناواقف ہیں، اس کے برعکس فروشنده
لکھنے پڑھنے سے واقف اور مقابلہ چالاک۔ ان حالات کا لازمی نتیجہ یہ ہو گا
خرید و فروخت کے جملہ معاملات خریداروں کے مفاد کے خلاف اور فروشنده کے

وافق مطلب طے پائیں گے۔ ہند کے کسانوں اور زمینداروں کی حالت
 علی الترتیب مذکورہ بالا خریداروں اور فروشندوں کی حالت کے مشابہ ہے
 اول تو اپنی پست حوصلگی اور دیہاتی دستکاریوں کے زوال کے باعث
 کسانوں کے لیے بجز زراعت کے کسب معاش کا کوئی ذریعہ موجود نہیں ہے
 دوسرے کثرت تعداد کی وجہ سے اُن میں زمین کے لیے انتہائی مسابقت
 جاری ہے، تیسرے اُن کی جہالت اور عام واقفیت بھی ان کے لیے مضر
 رساں ہے۔ اس کے برعکس زمینداروں کی حالت پر غور کیجیے۔ اول تو وہ ایک
 ایسے عطیہ قدرت کے مالک بن بیٹھے ہیں جو انتہا درجے ناگزیر ہے، جسکی
 مقدار میں قطعاً کوئی اضافہ نہیں کیا جاسکتا اور جس قدر قدرت نے طرح طرح کی
 پابندیاں عاید کر دی ہیں۔ دوسرے وہ تعداد میں ان لوگوں سے بہت کم
 ہیں جو زمین حاصل کرنے کے بے انتہا خواہشمند ہیں۔ تیسرے اُن کے پاس
 بالعموم اتنا پس انداز موجود ہوتا ہے کہ اگر ان کی زمین کچھ عرصے کے لیے خالی
 پڑی رہے تو اُن پر اس کا کوئی قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا۔ مختصر یہ کہ قوت
 و اقتدار کے تمام اسباب تو صرف ایک فریق یعنی زمینداروں کو حاصل ہیں
 ضعف و احتیاج کے جملہ امور کلیتاً دوسرے فریق یعنی کاشتکاروں کے حصے
 میں آئے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ کاشتکار زمینداروں کی نچلاہوں میں غلاموں سے
 زیادہ وقعت نہیں رکھتے۔ زمیندار جس وقت چاہے لگان میں اضافہ
 دے۔ کاشتکار کی مجال نہیں کہ اُس میں ذرا بھی چون و چرا کر سکے۔ ورنہ
 زمیندار ہر کسی فراحت کے اُسے فوراً کھیت سے بے دخل کر دے گا۔

اور اس کی جگہ بیسیوں کسان زیادہ لگان پر زمین لینے کے لیے خوش کرتے نظر آئینگے۔ غرض اضافہ لگان اور بے دخلی ان دو حربوں کا خوف کسانوں کو زمینداروں کا مطیع و فرمانبردار بنائے رکھنے کے لیے بہت کافی ہے۔ لیکن یہاں پر جو امر ہمارے لیے خاص طور پر اہم ہے وہ یہ ہے کہ اس صورت حال کا خود زراعت کے کاروبار پر کیا اثر پڑتا ہے۔

زمین کی خصوصیات کے تحت ہم یہ معلوم کر چکے ہیں کہ قدرت نے اُس کی قوت پیداواری محدود کر دی ہے۔ بالفاظ دیگر کسی قطعہ زمین ایک مقررہ میعاد کے اندر کوئی خاص قسم کی پیداوار مقدار معینہ سے زیادہ حاصل نہیں کی جاسکتی۔ الا اینکه اُس میں نئے نئے کھاد ڈالے جائیں ترقی زراعت کی مستقل اصلاحات عمل میں لائی جائیں یا کاشت کے بھتر اور ترقی یافتہ طریقے اختیار کیے جائیں۔ ان تدبیروں سے زمین کی پیداوار میں نہ صرف موقتی اضافہ ہوتا ہے بلکہ مستقل طور پر اُس کی زرخیزی بڑھتی جاتی ہے اور نسبتاً کمتر مصارف سے مقابلہ بیشتر اور بہتر پیداوار حاصل ہونے لگتی ہے۔ اس کے برعکس اگر زمین پر بے ڈھنگے طریقے سے کاشت کی جائے، وقتاً فوقتاً ضروری اصلاحات عمل میں نہ لائی جائیں اور تھوڑے سے وقت میں کثیر سے کثیر مقدار پیداوار حاصل کرنے کی کوشش کی جائے تو ایسی زمین بہت جلد تھک جاتی ہے اور یہاں تک کہ اُس کی زرخیزی میں مستقل تخفیف واقع ہوگی۔

ہند کے کسانوں کی جو حالت ہم اوپر بیان کر چکے ہیں اس کو
 پیش نظر رکھتے ہوئے ہم بھی یہ توقع نہیں کر سکتے کہ یہاں کے کاشتکار
 اپنے کاروبار سے کوئی دلچسپی پیدا ہو سکتی ہے کاشتکار اپنی زمین کی اصلاح
 اس کی زرخیزی بڑھانے یا برقرار رکھنے کی طرف اسی وقت توجہ
 دیتا ہے جبکہ اسے کمال اطمینان ہو کہ اپنی محنت و جانفشانی کے ثمرات
 مفید ہونے کا اسے پورا پورا موقع ملے گا۔ لیکن اگر صورت حال
 اس کے برعکس ہو، بالفاظ دیگر کاشتکار کو یہ خدشہ لگا رہے کہ کافی
 سرمایہ خرچ کر کے اور انتہائی محنت و مشقت کے بعد کھیت کی پیداوار
 میں جو اضافہ کیا جائیگا، اس کا یا اس کے ایک بڑے حصے کا مالک
 زمیندار بن بیٹھے گا تو پھر وہ کس امید پر کھیت کی اصلاح کی جانب
 مائل ہو۔ مزید براں مستقل ترقیات اراضی پر جو سرمایہ صرف ہوتا ہے اسکا
 معاملہ کمپیں سالہا سال میں پورے طور پر حاصل ہوتا ہے۔ جب
 کاشتکار کو چند ہی عرصے میں اپنی کھیت پر قابض رہنے کا یقین نہ ہو تو پھر
 کیونکر اس سے یہ امید کی جاسکتی ہے کہ وہ اس قسم کی ترقیات پر
 اپنا سرمایہ اپنا وقت، اور اپنی محنت صرف کرے۔ ایسی حالت میں
 کاشتکار کی محض یہ کوشش ہوگی کہ کم سے کم وقت میں زیادہ سے
 زیادہ پیداوار حاصل کرے۔ نہ معلوم کس وقت زمیندار کی جانب سے
 اضافہ لگان کا مطالبہ ہو یا بے دخلی کا حکم ملے۔ لہذا مناسب یہ ہے کہ
 کترین معارف سے جس قدر پیداوار ممکن ہو سکے، جلد از جلد حاصل کر لی جائے

خواہ آگے چلکر زمین کی زرخیزی پر اس کا کیسا ہی برا اثر پڑے اگر کسی ملک کی تمام مزرعہ زمین یا اُس کا ایک بہت بڑا حصہ ان حالات کے تحت زیر کاشت رہے تو ملک کی پیداوار پر اُس کا ناگوار اثر پڑنا یقینی ہے۔ اور جب قدر یہ حالات زیادہ مدت تک جاری رہیں گے اُسی قدر اُن کے نتائج زیادہ مہلک ثابت ہوں گے۔ اُن کے منفی اثرات نہ صرف زراعت پیشہ طبقے کے افراد تک محدود رہیں گے بلکہ عوام پر بھی ان کا گہرا اثر پڑے گا اور خود حکومت کے مالیات معروض خطیر میں پڑ جائیگا۔ لہذا حکومت کا یہ اہم فریضہ ہے کہ ایسی ناگوار صورت حال کا ہمیشہ کے لیے قلع قمع کر دے۔ چنانچہ اسی غرض سے ہند کے ہر صوبے میں قوانین لگانا نافذ ہیں جن کا منشا بجز اس کے کچھ نہیں کہ کاشتکاروں اور زمینداروں کے باہمی تعلقات میں ایسی اصلاحات کی جائیں جن کی بدولت مندرجہ بالا خرابیاں پیدا نہ ہونے پائیں۔

ہند کے مختلف صوبے بہ لحاظ اپنے معاشی اور معاشرتی حالات کے ایک دوسرے سے بہت کچھ مختلف ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ مقامی خصوصیات پیش نظر رکھ کر ہر صوبے کے لیے جدا جدا قوانین لگانا مرتب کیے گئے ہیں۔ لیکن باوجود تفصیلی اختلافات کے تمام صوبوں کے قوانین لگان میں دو باتیں نمایاں طور پر مشترک نظر آتی ہیں جن میں سے ایک کے تعلق اضافہ لگان سے ہے اور دوسری کا بے دخلی سے۔ اضافہ لگان اور بے دخلی یہی دو زبردست حربے ہیں جو کسان کو زمیندار کے مقابلے

میں بے بس کر دیتے ہیں۔ لہذا ہر جگہ کے قوانین لگان کا رجحان اس
 بات کی طرف ہوتا ہے کہ اضافہ لگان کو محض مالک زمین کی مرضی پر
 نہ چھوڑا جائے بلکہ اسے گونا گوں شرائط کا پابن کر دیا جائے۔ اسی طرح
 بے دخلی کے اختیار میں بھی طرح طرح کی مشکلات پیدا کی جاتی ہیں۔
 کہیں تو زمیندار سے یہ اختیار بالکل چھین لیا جاتا ہے۔ چنانچہ موروثی
 کاشتکار جب تک حسب معاہدہ لگان ادا کرتے رہے، زمیندار اس کو
 بے دخل کر ہی نہیں سکتا۔ گویا موروثی کاشتکاروں کو زمین میں ایک طرح
 کے مالکانہ حقوق حاصل ہو جاتے ہیں جو نسلاً بعد نسل جاری رہ سکتے ہیں۔
 کہیں کاشتکاروں کو اتنے زبردست حقوق تو حاصل نہیں ہوتے لیکن
 پھر بھی قانون انھیں بے دخل یا اس کے ناگوار نتائج سے محفوظ رکھنے
 کی بہت کچھ کوشش کرتا ہے۔ کہیں تو بے دخلی کو خود زمینداروں کے لیے
 نقصان دہ بنا دیا جاتا ہے اور کہیں غیر معمولی رعایتوں کے لالچ سے
 انھیں تعجب دی جاتی ہے کہ پٹے کی میعادیں توسیع کریں۔

اجرت

WAGES.

pages.

پیدائش دولت کا دوسرا ناگزیر عامل محنت ہے جس کی مفصل کیفیت ہم اوپر بیان کر چکے ہیں۔ یہاں ہمیں صرف اُن مسائل سے سروکار ہے جو تقسیم دولت میں محنت کے معادضے سے متعلق ہیں۔ واضح رہے کہ جب سے تقسیم عمل کا رواج پھیلا، دولت بڑے پیمانے پر پیدا ہونے لگی، مشین کا استعمال روز افزوں بڑھنے لگا، اور پیدائش دولت کے نئے نئے طریقے اختیار کیے جانے لگے، دوسری چیزوں کی طرح محنت کے بازار بھی نمودار ہوتے گئے۔ چنانچہ ترقی یافتہ ممالک میں محنت کی اسی طرح خرید و فروخت ہوتی ہے جس طرح کہ دوسری اشیاء کی محنت بیچنے والا مزدور کہلاتا ہے اور خریدنے والا آجر۔ اور اجرت گویا کہ قیمت ہے جو محنت کے معادضے میں ادا کی جاتی ہے۔

اجرت کی تشریح۔۔ اس عنوان کے تحت ہمیں یہ دریافت کرنا ہے کہ اجرت کیوں ادا کی جاتی ہے اور اس کی ٹی بیٹھی کے کیا اسباب ہیں؟ اجرت اور قیمت کی باہمی مشابہت کی طرف ہم ابھی اشارہ کر چکے ہیں قیمت کے متعلق ہم اجمالی طور پر یہ جانتے ہیں کہ وہ طلب و رسد کے زیر اثر معین ہوتی ہے، بالفاظ دیگر جس چیز کے خواہشمندوں کی تعداد زیادہ ہو لیکن وہ مقدار میں بہت کم، تو لازمی طور پر اس کی

اجرت کی تشریح

Q 43

فیرت بہت بڑھ جائے گی۔ اس سے برعکس اگر کوئی چیز کثیر مقدار میں
 وجود ہو لیکن بہت کم لوگ اس کے خواہشمند ہوں تو اس کی قیمت
 خواہ مخواہ گھٹ جائے گی۔ بالکل یہی حال محنت کا ہے۔ اگر کسی مقام
 کاروبار کی کثرت ہو لیکن مزدور مقابلہ کم دستیاب ہوں تو ہاں اجرت
 سہارا بلند ہوگا۔ اس کے برعکس جہاں بہ مقابلہ کاروبار کے مزدوروں کی
 کثرت ہو، وہاں اجرتیں ادنیٰ نظر آئیں گی۔ مختصر یہ کہ اور چیزوں کی
 قیمت کی طرح محنت کی قیمت یعنی اجرت بھی طلب و رسد کے زیر اثر
 قرار پاتی ہے۔ لہذا ضروری ہے کہ محنت کی طلب و رسد کے حالات پر کسی قدر
 تفصیل کے ساتھ غور کیا جائے۔

محنت کیوں طلب کی جاتی ہے؟ اس لیے کہ اس کے بغیر سدائش
 دولت ناممکن ہے اور دولت بغیر انسان کی زندگی محال۔ لہذا محنت
 میں جو پیدا آوری کی صفت موجود ہے، وہی اس کی طلب کا باعث
 ہے۔ یہی وجہ ہے کہ آجر کارگز، ار مزدوروں کو اعلیٰ اجرتیں دیکر نوکر
 رکھ لیتے ہیں اور جن مزدوروں کی کارکردگی ادنیٰ ہوتی ہے، انہیں
 ادنیٰ اجرتیں بھی مشکل سے دستیاب ہوتی ہیں۔ پس اجرتوں کی کمی بیشی کا
 ایک اہم سبب محنت کی پیدا آوری میں مضمر ہے۔ لیکن خود محنت کی پیدا
 آوری بہت کچھ مزدوروں کی تعداد پر منحصر ہے۔ لہذا ہم ذیل میں اسی
 واقعے کی تشریح کرتے ہیں۔

دراصل یہ ہے کہ کسی کاروبار سے عام ازیں کہ وہ زراعت ہو یا صنعت

تجارت ہو یا آمد و رفت، کا حقہ فائدہ حاصل کرنے کے لیے یہ ضروری ہے کہ اُس کاروبار کی نوعیت کے لحاظ سے ہر ہر مال پیدایش کی ٹھیک ٹھیک مقدار مثال کی جائے۔ اس کے برعکس اگر کوئی ایک یا دو مال ضرورت سے زیادہ مقدار میں لگایے جائیں اور بقیہ مال معین زمین میں تو نتیجہ یہ ہوگا کہ جو مال زیادہ از ضرورت مقدار میں لگایے گئے ہیں ان کی پیداوار نسبتاً کم ہوتی جائے گی۔

قانونِ تقلیل حاصل میں زمین کی مقدار معین تصور کر کے اصل محنت کی مقدار میں بہت سی بڑھائی جاتی ہے۔ ایک حد تک تو اضافہ اصل محنت کا نتیجہ بہ شکل اضافہ پیداوار حاصل ہوتا ہے لیکن اُس کے بعد جب قدر اصل و محنت میں اضافہ کیا جاتا ہے، اُسی قدر مزید پیداوار بمقابلہ پیشتر کے گھٹنے لگتی ہے۔ اب اگر زمین کی طرح اصل کی مقدار بھی معین کر لی جائے اور صرف محنت کے جرموں میں اضافہ کیا جائے تب بھی قانونِ تقلیل حاصل کا اثر نمودار ہوگا۔ چنانچہ ہم ذیل میں زراعت کے کاروبار سے اس واقعے کی ایک مثال پیش کرتے ہیں:

زمین	اصل	محنت	پیداوار
۲ ایکڑ	۴۰۰ روپے	۴ مزدور	۱۰۰ من
"	"	۵	۱۲۰
"	"	۶	۱۳۵
"	"	۷	۱۴۵
"	"	۸	۱۵۰

مذکورہ بالا مثال میں زمین اور اصل کی مقدار معین مانکر مزدوروں
 کی تعداد میں بہ تدبیر اضافہ کیا گیا ہے۔ نتیجہ یہ کہ ہر جدید مزدور کے
 مثال ہونے سے پیداوار میں جو اضافہ ہوتا ہے، وہ بھی مقدار میں
 نہ ہیچ گھٹتا جاتا ہے۔ چنانچہ سب سے آخری یعنی آٹھویں مزدور کے
 مثال ہونے سے مقدار پیداوار میں پانچ من اضافہ ہوا ہے۔ ایسی
 حالت میں آٹھویں مزدور کو زیادہ سے زیادہ اجرت مل سکتی ہے،
 وہ پانچ من ہوگی بلکہ مزدوروں کی کثرت اور ان کے عام افلاس کی بدولت
 اجرت پانچ من سے بھی کم ہو جائے تو عجب نہیں۔ لیکن توجہ طلب امر
 یہ ہے کہ یہ اجرت نہ صرف آٹھویں مزدور کی ہوگی بلکہ سابقہ تمام مزدوروں
 کی (جو کارکردگی میں ایک دوسرے کے برابر ہیں) یہی اجرت قبول
 کر پڑے گی۔ کیونکہ ہمارے مفروضے کے مطابق انھیں کہیں اس سے
 زیادہ اجرت نہیں مل سکتی اور اگر کہیں مل سکتی تو پھر آٹھواں مزدور
 ہی یوں پانچ من پر راضی ہو جاتا۔ مذکورہ بالا مثال میں آٹھواں
 مزدور مزدور محنتمندانہ اور اس کی محنت کی پیداوار پیداوار محنتمندانہ
 کہلاتی ہے۔

نوٹ۔۔ واضح رہے کہ مزدور محنتمندانہ سے مراد ایسا مزدور نہیں
 ہے جو سب سے آخر میں شریک کار بنے۔ بلکہ مزدوروں کے اسی گروہ
 میں جو ایک ہی وقت کام شروع کرے، مزدور محنتمندانہ کی موجودگی ممکن ہے۔
 مزدور محنتمندانہ دراصل ایسی جماعت کا کوئی فرد ہے کہ اگر اس میں کوئی جدید

مزدور شال کریں تو مزید حاصل اس کی اجرت سے کم رہے۔۔۔
 اس کے شریک ہونے سے جو حاصل میں اضافہ ہوتا ہے اور جو سبق
 اضافوں سے کم مقدار ہوتا ہے وہ درحقیقت کل جماعت کی مجبوری محنت
 سے پیدا ہوتا ہے نہ کہ اس کی جداگانہ محنت سے۔ اور اس کے سب سے
 کم مقدار ہونے کا باعث مزدور محنت کی کارکردگی کا نقص نہیں بلکہ قانون
 اعلیٰ حاصل ہے۔ (علم المعیشت)

ہم اوپر بیان کر چکے ہیں کہ دوسری چیزوں کی قیمتوں کی طرف
 محنت کی قیمت یعنی اجرت بھی طلب و رسد کے زیر اثر معین ہوتی ہے۔
 اب ہم قیمت اور اجرت کی ایک اور مشابہت پر غور کریں گے جس سے
 حاصل محنت کی رسد کے پہلو پر روشنی پڑتی ہے۔

یہ ایک یہی امر ہے کہ ہر چیز کی پیدائش میں کچھ نہ کچھ مصارف
 لاحق ہوتے ہیں۔ اور پیدا کرنے والے کو ہمیشہ یہ توقع رہتی ہے کہ اسے
 اپنی چیز کی کم از کم اتنی قیمت ضرور ملے گی کہ اس سے مصارف پیدائش
 ادا ہو سکیں۔ اگر قیمت سے مصارف پیدائش بھی نہ نکلیں تو پھر ایسی
 چیز کی تیاری ترک کر دی جائے گی۔ کیونکہ کسی کو کیا غرض پڑی ہے کہ
 خواہ مخواہ نقصان اٹھا کر کوئی چیز تیار کرے۔ کم و بیش یہی حال محنت کا
 ہے۔ جس طرح کہ قیمت سے مصارف پیدائش حاصل نہ ہونے کی صورت میں
 چیزوں کی تیاری موقوف کر دی جاتی ہے، اسی طرح اگر اجرت، محنت کے
 مصارف پیدائش یعنی مزدوروں کی ضروریات زندگی کے لیے کافی

نہ ہو تو پھر کافی نقد اد میں مزدوروں کا دستیاب ہونا مشکل ہو جائیگا۔ اگر
 مزدور کو ایک برقی طاقت پیدا کرنے والے ڈینامو سے تشبیہ دی جائے
 تو یہ صورت زیادہ آسانی کے ساتھ سمجھ میں آسکتی ہے۔ اگر برقی طاقت
 حاصل کرنا مقصود ہو تو لازمی ہے کہ اُس کا کم از کم اتنا معاوضہ دیا جائے
 جس سے کوئلے کی قیمت اور ڈینامو کے مطالبات فرسودگی، یہ دونوں
 میں نخل آئیں۔ جب تک کہ کوئلہ نہ جلے ڈینامو نہیں چل سکتا اور جوں جوں
 ڈینامو کام کرتا ہے، وہ بتدریج فرسودہ ہوتا ہے حتیٰ کہ کچھ مدت کے بعد
 وہ بالکل ازکار رفتہ ہو جاتا ہے اور جب تک کہ اس کی جگہ دوسرا ڈینامو
 نہ خریدا جائے، برقی طاقت کی رسد جاری نہیں رہ سکتی۔ پس اگر
 برقی طاقت کی رسد جاری رکھنا مقصود ہو تو اُس کی کم از کم اتنی قیمت
 دینی چاہئے کہ اُس سے کوئلے کا خرچ اور مطالبات فرسودگی، دونوں کی
 تکمیل ہو جائے تاکہ نہ صرف موجودہ مشین اچھی طرح کام کر سکے بلکہ جب وہ
 کام کرتے کرتے بالکل فرسودہ ہو جائے تو برقی طاقت کی قیمت اتنا پس انداز جمع
 ہو جائے جو جدید ڈینامو خریدنے کے لیے کافی ہو سکے۔ اسی طرح اگر
 محنت کی رسد جاری رکھنا مقصود ہو تو مزدوروں کو اتنی اجرت دینی چاہئے
 کہ وہ بے فکری کے ساتھ اپنی اور اپنے اہل و عیال کی بسر اوقات گزریں
 اور اپنی اولاد کو ایسی تعلیم دے سکیں کہ وہ آگے چل کر اپنے بزرگوں کے
 جانشین بن جائیں۔ اگر اجرت سے مزدور کے ماحتمل زندگی اور پرورش
 اولاد کے مصارف نہ نکلیں گے تو بالآخر عمدہ محنت کا دستیاب ہونا

ممکن نہ ہو گا۔“

دانش رہے کہ محنت اور دوسری چیزوں میں باوجود اس مشابہت کے ایک بہت بڑا فرق موجود ہے، وہ یہ کہ جس طرح اشیاء کا بنانا یا بنانا کلیشہ انسان کے اختیار میں ہے، اسی طرح محنت کی پیدائش یا عدم پیدائش انسان کو اختیار حاصل نہیں ہے۔ اگر اشیاء کی قیمت اُن کے مصارف سے کم ملے تو فوراً اُن کی تیاری ترک کی جاسکتی ہے۔ لیکن اگر مزدور کو کافی اجرت دستیاب نہ ہو تو محنت کی رسد میں فوراً کمی نہیں کی جاسکتی۔ کیونکہ جو مزدور پیدا ہو گئے ہیں اُن کو اپنی پرورش کے لیے محنت کرنا ضروری ہے۔ تاہم یہ یاد رکھنا چاہئے کہ تخفیف اجرت کا نقصان صرف مزدور کی ذات تک محدود نہیں رہتا بلکہ اگر اس کی ضروری روک تھام نہ کی جائے تو ساری قوم پر اُس کا ضرر رسان اثر پڑنا یقینی ہے۔ زمانہ موجودہ کے ترقی یافتہ ممالک میں تعلیم کی اشاعت اور عام پیداری کی بدولت مزدوروں کی جماعتیں اس قابل ہو گئی ہیں کہ خود اپنے مفاد کی نگہبانی کر سکیں چنانچہ اس غرض سے انہوں نے بڑی بڑی انجمنیں بنارکھی ہیں جو عام طور پر ”ٹریڈ یونین“ یا انجمنہائے مزدوروں کہلاتی ہیں۔ آگے چلکر ترقیات مزدوروں کے عنوان میں ہم ان انجمنوں کی مفصل کیفیت بیان کریں گے۔ فی الحال یہ یاد رکھنا کافی ہے کہ اجرت مزدور اور اس کے خاندان کی پرورش اور تربیت اولاد کے لیے کافی ہو ورنہ محنت کی رسد پر اُس کا مضر اثر پڑنا لازمی ہے۔

نوٹ۔۔ واضح رہے کہ مزدوروں کے مایحتاج زندگی کا کوئی معیار نہیں ہے بلکہ اس کا مدار ہر ملک کے معاشی اور معاشرتی حالات پر ہوتا ہے۔ بعض علمائے معیشت نے یہ دیکھ کر کہ اکثر ممالک میں بیکار مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں تلاش روزگار میں سرگرداں رہتی ہیں، نتیجہ اخذ کر لیا کہ اجرت ہمیشہ ناگزیر ضروریات تک محدود رہتی ہے اور اس سے سرمو تجاوز نہیں کر سکتی لیکن بعد کے تجربے سے اس خیال کی غلطی واضح ہو کر ثابت ہو چکی ہے چنانچہ زمانہ موجودہ کے ترقی یافتہ ممالک پر نظر ڈالنے سے پتا چلتا ہے کہ وہاں کے مزدوروں کا معیار زندگی ضرور ایک محدود نہیں ہے بلکہ وہ اچھی اچھی غذاؤں کھاتے، اچھا اچھا لباس پہنتے، پختہ مکانات میں رہتے اور سیر و تفریح میں بھی آمدنی کا ایک حصہ صرف کر سکتے ہیں۔ اس کے برعکس ہندوستان یا دوسرے ایشیائی ممالک کے مزدوروں کی حالت مقابلہ بہت پست نظر آئے گی۔ اُن کی اجرتیں بالعموم اتنی نہیں ہوتیں کہ وہ آرام کے ساتھ زندگی بسر کر سکیں اس کا باعث کاروبار کی کمی اور خود مزدوروں کی جہالت اور ان کا انتشار ہے۔ مختصر یہ کہ مزدوروں کا معیار زندگی مختلف ممالک میں مختلف ہوتا ہے۔ خوشحال اور ترقی یافتہ ممالک میں یہ معیار بلند ہوتا ہے اور پسماندہ ممالک میں پست۔

اجرت کی قسمیں: اجرت صحیحہ و اجرت متعارفہ۔
اجرت کی دو طرح پر تقسیم کی ہے، ایک بہ لحاظ ادائی؛ دوسرے بہ لحاظ

اجرت کی قسمیں:
اجرت صحیحہ و اجرت متعارفہ

تعیین شرح۔ ادائیگی کے لحاظ سے اجرت کی دو قسمیں کی گئی ہیں: ایک۔ اجرت صحیحہ، دوسرے اجرت متعارفہ۔ اجرت متعارفہ سے مراد زر کی مقدار ہے جو کسی مزدور کو اُس کی محنت کے معاوضہ میں ادا کی جاے مثلاً چار آنے روز یا سو روپے ماہانہ۔ لیکن چار آنے روز یا سو روپے ماہانہ مزدور کو بہ شکل خوراک، لباس، مکان، وغیرہ جس قدر ضروریات حاصل ہوگی وہ اُس کی اجرت صحیحہ شمار ہوں گی۔ واضح رہے کہ مزدور کو دراصل جس چیز سے سروکار ہوتا ہے، وہ مقدار زر نہیں بلکہ مقدار ضروریات ہے۔ شخص کسب معاش کے لیے محنت کرتا ہے اور معاش چند سکون یا کاغذ کے پرزوں کا نام نہیں ہے بلکہ وہ ان اشیاء کے مجموعے کا نام ہے جنہیں وہ سکتے دیکر خریدتا ہے اور ان سے اپنی احتیاجات پوری کرتا ہے۔ محنت کے معاوضہ میں زر قبول کرنے کی صرف یہ وجہ ہے کہ اُسے زر کی عام مقبولیت کا علم ہے۔ وہ جانتا ہے کہ زر کے معاوضے میں وہ اپنی مطلوبہ چیزیں ہر وقت حاصل کر سکتا ہے۔ اگر کسی وجہ سے زر کی عام مقبولیت پر لوگوں کو اعتماد نہ رہے تو پھر کوئی شخص اپنی محنت کا معاوضہ اُس زر کی شکل میں قبول نہ کرے گا۔ مختصر یہ کہ ہر محنت کرنے والے کا اہلی مقصد کثیر سے کثیر ضروریات حاصل کرنا ہوتا ہے۔ مقدار زر سے اُسے کچھ سروکار نہیں۔ یہی وجہ ہے کہ اگر زر کی تھوڑی سی مقدار سے زیادہ ضروریات حاصل ہوں تو مزدوروں کو کوئی شکایت نہیں ہو سکتی۔ اس کے برعکس مقدار زر تو زیادہ ہو لیکن اُس سے جو ضروریات حاصل ہو سکیں نہ بہت کم مقدار ہوں تو مزدوروں کی مرفہ احوالی پر اس کا بڑا اثر پڑتا ہے۔

میں معلوم ہوا کہ مزدوروں کے نقطہ نظر سے دراصل جو چیز زیادہ اہمیت رکھتی ہے، وہ اجرت متعارفہ نہیں بلکہ اجرت صحیحہ ہے کیونکہ اسی پر ان کی خوشحالی کا تمام ستر دار و مدار ہوتا ہے۔ لہذا ہمیں یہ معلوم کرنا چاہیے کہ مزدوروں کی اجرت صحیحہ میں کیونکر اضافہ کیا جاسکتا ہے۔

واضح رہے کہ اضافہ اجرت صحیحہ کی تین صورتیں ہو سکتی ہیں: ایک صورت تو یہ ہے کہ نرخ ضروریات معین رہے اور اجرت متعارفہ میں اضافہ ہو جائے۔ چونکہ زر کی پہلے سے زیادہ مقدار حاصل ہوتی ہے دراشیا کی قیمتوں میں کوئی تغیر واقع نہیں ہوتا لہذا اجرت صحیحہ کی مقدار بڑھتی یقینی ہے۔ دوسری صورت یہ ہے کہ اجرت متعارفہ معین رہے اور نرخ ضروریات میں تخفیف واقع ہو۔ اگرچہ زر کی مقدار میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا تاہم ارزانی اشیا کی بدولت اسی مقدار زر کے معاد میں ضروریات کی پہلے سے زیادہ مقدار حاصل ہوتی ہے۔ تیسری صورت یہ ہے کہ اجرت متعارفہ میں اضافہ اور نرخ ضروریات میں تخفیف دونوں ساتھ ساتھ واقع ہوں۔ مزدوروں کے حق میں یہ صورت سب سے زیادہ فائدہ بخش ہے کیونکہ ایک طرف تو مقدار زر میں اضافہ ہوتا ہے اور دوسری طرف ارزانی اشیا کی وجہ سے اس زر کی ہر ایکائی پہلے سے زیادہ مقدار ضرورت یا خرید سکتی ہے۔ گویا اجرت صحیحہ میں گو نہ اضافہ واقع ہوتا ہے۔ مگر ترقی یا ممالک کی حالت نظر سے معلوم ہو گا کہ وہاں ایک طرف تو اجرت متعارفہ برابر اضافہ جاتی ہے اور دوسری طرف ضروریات روز بروز گراں مٹی جا رہی ہیں گویا اجرت صحیحہ پر دو متضاد قوتیں اپنا اثر ڈال رہی ہیں جن میں سے

ایک یعنی اضافہ اجرت متعارفہ کا عمل مزدوروں کے موافق اور دوسری
یعنی گرانی اشیاء کا عمل ان کے مخالف ہے۔ ایسی حالت میں جہاں جواز
زیادہ قوی ہوگا وہاں اُسی کے مطابق نتائج پیدا ہوں گے۔ اگر اجرت
متعارفہ کا اضافہ گرانی اشیاء سے نسبتاً زیادہ ہو تو اجرت صحیحہ میں اضافہ
ہونے سے مزدور پر اُس کا اچھا اثر پڑیگا۔ اس کے برعکس اگر اضافہ اجرت
متعارفہ گرانی اشیاء کا ساتھ نہ دے بلکہ اُس کے پیچھے رہے تو مزدوروں کی
مزدور بحالی پر اُس کا ناموافق اثر پڑنا بدیہی ہے۔

غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ اجرت صحیحہ میں اضافہ کرنے یا مزدوروں کی
زندگی کو خوشحال بنانے کا زیادہ بہتر طریقہ یہ ہے کہ ملک میں ایسے حالات پیدا
کیے جائیں جن کی بدولت نرخ ضروریات میں تخفیف واقع ہو۔ اجرت
متعارفہ میں اضافہ کر کے گرانی اشیاء کے مضر اثرات کی روک تھام چندال
موثر ثابت نہیں ہوتی۔ سرپرست تو اُسکی بدولت کچھ افادہ مل جاتا ہے۔
لیکن مستقل طور پر مرض کا ازالہ نہیں ہونے پاتا۔ اس کی ترکیب صرف یہی ہے
کہ نرخ ضروریات میں تخفیف پیدا کرنے کی کوشش کی جائے اور یہ اُسی حالت
میں ممکن ہے جبکہ تعلیم کے ذریعہ سے باشندگان ملک کی کثیر سے کثیر تعداد میں
پید آوری کی صفت پیدا کی جائے اور ان کی کارگزاری کو جہاں تک ممکن
ہو سکے بڑھایا جائے۔ اگرچہ اضافہ آمدنی اور قانون تقلیل حاصل جیسے
قوی عاملین ارزانی اشیاء کی راہ میں بہت کچھ مزاحم ہوتے ہیں، تاہم زمانہ
موجودہ میں انسان کو قدرت پر جو غیر معمولی تصرف حاصل ہو گیا ہے اُس کی بدولت

وہ عاملین قدرت کو اپنا طبع بنا کر عجیب و غریب ایجادات کے ذریعے سے
 اپنی قوت پیدا آوری میں بہت کچھ اضافہ کر سکتا ہے، چنانچہ بہت سے کاروبار
 میں آج کل جو تکثیر حاصل کا عمل نظر آتا ہے وہ اسی ترقی کا نتیجہ ہے۔
 یہ خیال کرنا کہ زرخ ضروریات کی تخفیف اگر ایک طرف مزدوروں کے
 حق میں مفید ہے تو دوسری طرف ضروریات پیدا کرنے والوں کے لیے مضر
 ہوگی صحیح نہیں ہے۔ قاعدہ ہے کہ جب کوئی چیز ارزاں ہوتی ہے تو اسکی
 طلب بڑھ جاتی ہے اور جس قدر طلب میں اضافہ ہوتا ہے پیدائش برپا کبیر
 اور قانون تکثیر حاصل کے فوائد سے مستفید ہونے کا امکان پیدا ہوتا ہے۔
 اور اگرچہ منافعی سے کم ملتا ہے تاہم مجموعی منافع جس سے دراصل
 سروکار ہوتا ہے، پہلے سے بہت زیادہ ملنے لگتا ہے۔ مزید براں اگر تخفیف
 زرخ سے ضروریات پیدا کرنے والوں کو کچھ نقصان ہو بھی جائے تو اسکی
 بہت کچھ تلافی اس طور پر ہو جاتی ہے کہ خود اُن کی ضرورت کی بے شمار
 چیزیں انھیں بمقابل پیشہ کے ارزاں ملنے لگتی ہیں۔ مختصر یہ کہ زرخ ضروریات
 کی تخفیف آبادی کے کسی طبقہ کے لیے مضر نہیں بلکہ سب کے لیے مفید
 ہے اور کسی قوم کی زندگی کو خوشحال بنانے کا سب سے زیادہ موثر طریقہ
 یہی ہے کہ اُس کے افراد کی کارکردگی کا معیار جہاں تک ممکن ہو سکے بلند
 کیا جائے تاکہ محنت واصل کی پیدا آوری بڑھنے سے مختلف ضروریات کے
 مصارف پیدائش میں تخفیف ہو اور وہ ارزاں قیمتوں پر دستیاب
 ہونے لگیں۔

اجرتِ وقت - اجرتِ عمل - اجرتِ کارکردگی بہترین شرح کے لحاظ سے بھی اجرت کی دو قسمیں کی گئی ہیں، ایک اجرتِ وقت دوسرے اجرتِ عمل۔ اجرتِ وقت سے مراد وہ اجرت ہے جس کی شرح کام کی میعاد کے لحاظ سے مقرر کی جائے مثلاً سو روپے ماہانہ یا دس روپے ہفتہ وار اس کے برعکس جب مزدوروں کو کام کی مقدار کے مطابق اجرت ملے تو وہ اجرتِ عمل کہلائے گی مثلاً کاتبوں کو فی صفحہ چار آنے، سترجموں کی فی صفحہ پانچ روپے، پارچہ باف کو فی تھان تین روپے۔

واضح رہے کہ اجرتِ خدادادہ بہ لحاظِ وقت دی جائے یا بہ لحاظِ مقدار کار، ہمیشہ ہر مزدور کی کارکردگی کے مطابق ہوگی۔ یہی وجہ ہے کہ محنتی، سمجھدار، اور دیانتدار مزدور کو ہر کوئی زیادہ اجرت دیکر نڈر رکھ لیتا ہے اور اس کے کابل اور بددیانت ساتھیوں کو کبھی استقدر اجرت نہیں دی جاتی۔ اسی طرح جہاں مقدارِ کار کے لحاظ سے اجرت دی جاتی ہے وہاں بھی وقتِ معینہ کے اندر ایک محنتی اور جفاکش مزدور جو اجرت کما لیتا ہے وہ ایک کابل اور کام جو مزدور کو کبھی نصیب نہیں ہو سکتی۔ کارکردگی کے نقطہ نظر سے جو اجرت دریا کی جائے وہ اصطلاح میں اجرتِ کارکردگی کہلاتی ہے جہاں کہیں مزدور ہیں آزادانہ مقابلہ موجود ہوتا ہے، وہاں ان کی اجرتیں مساوات کی طرف مائل ہوتی ہیں اور مختلف مزدوروں کی اجرتوں میں بہت کم فرق رہتا ہے۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ ایسی حالت میں مساواتِ اجرت سے مراد اجرتِ کارکردگی کی مساوات ہے۔ یہ ناممکن ہے کہ مزدوروں میں آزادانہ مقابلہ

ری رہے اور مختلف کارکردگی والے مزدور اجرت وقت یا اجرت عمل
 مساوی شرح سے حاصل کریں آزادانہ مقابلے کا نتیجہ بلاشبہ مساوات اجرت
 ہوتا ہے لیکن یہ اجرت، اجرت کارکردگی ہے نہ کہ اجرت وقت یا اجرت عمل
اجرت صحیحہ کا تخمینہ۔ کسی مزدور یا طبقہ مزدور اں کی اجرت
 کا واقعہ تو مقدار زر کے شمار سے بہ آسانی دریافت کی جاسکتی ہے لیکن اجرت
 صحیحہ کا ٹھیک ٹھیک پتہ لگانا چنداں آسان نہیں۔ ذیل میں ہم وہ تمام
 درج کرتے ہیں جنکا لحاظ کیے بغیر اجرت صحیحہ کا ٹھیک تخمینہ نہیں کیا
 جاسکتا :-

(۱) سب سے پہلے اس بات کی ضرورت ہے کہ جس زر کی شکل
 میں اجرت متعارفہ ادا کی جاتی ہے، اُس کی قوت خرید کا حال معلوم کیا
 جائے۔ اگر زر کی ایک معینہ مقدار کے عوض دوسری اشیاء کی پہلے سے زیادہ
 مقدار حاصل ہو تو کہا جائیگا کہ زر کی قوت خرید بڑھ گئی ہے اور اگر دوسری
 اشیاء کی پہلے سے کمتر مقدار ملے تو کہا جائیگا کہ زر کی قوت خرید گھٹ گئی ہے
 چونکہ مزدور کو دراصل اپنی ضروریات سے سروکار ہوتا ہے لہذا محض اجرت
 متعارفہ کی مقدار کو دیکھ کر یہ فیصلہ نہیں کیا جاسکتا کہ مزدور خوشحال ہے یا
 مستحالیہ بلکہ ضرورت ہے کہ اُس اجرت متعارفہ کی قوت خرید دریافت
 کی جائے۔ بہ الفاظ دیگر یہ معلوم کیا جائے کہ مزدور کو اُس کی محنت کے
 تبادلے جو زر مل رہا ہے اس سے وہ اپنی اشیائے مایحتاج کس مقدار
 میں خرید سکتا ہے۔ اگر زر کی مقدار تو زیادہ ہو لیکن گرانی کے باعث

اُس سے جو ضروریات خریدی جاسکیں وہ کم مقدار ہوں تو ایسی حالت میں ممکن ہے کہ باوجود اضافہ اجرت متعارفہ کے اجرت صحیحہ میں کوئی زانیہ نہ ہو سکے بلکہ اگر کچھ تخفیف ہو جائے تو عجب نہیں اس کے برعکس اگر اشیاء یا محتاج ارزاں ہو جائیں تو باوجود اجرت متعارفہ میں تخفیف ہونے کے اجرت صحیحہ کا اپنی سابقہ حالت پر قائم رہنا بلکہ بعض اوقات پہلے سے بھی سہا ممکن ہے۔ ہر شخص اس بات سے واقف ہے کہ بعض روزمرہ ضروریات کی چیزیں دیہات میں بہ مقابل شہروں کے ارزاں ملتی ہیں۔ ساتھ ہی ہم یہ بھی جانتے ہیں کہ دیہاتی مزدوروں کو بہ مقابل شہر کے مزدوروں کے اوسط کم اجرت ملتی ہے۔ ایسی حالت میں ہم فی الفور یہ نتیجہ نہیں نکال سکتے کہ شہروں کے مزدور مقابلہ زیادہ خوشحال ہوتے ہیں۔ یہیں چاہئے کہ شہر اور دیہات کی اجرتوں کے فرق کے ساتھ ساتھ زر کی قوت خرید کے اختلافات کا بھی لحاظ کریں۔ تب کہیں دونوں مقامات کے مزدوروں کی واقعی حالت کا پتہ لگ سکتا ہے۔

(۲) بعض صورتوں میں اجرت صرف بہ شکل زر نہیں دی جاتی بلکہ اُس کے ساتھ مزدور کی ضروریات کا بھی کوئی جزو شامل کر دیا جاتا ہے۔ ہند کے اکثر مقامات میں خانگی ملازمین کو ایسی طریقے پر اجرتیں ادا کی جاتی ہیں۔ باورچی نہ صرف تنخواہ پاتا ہے بلکہ اُسے روزانہ خوراک بھی ملتی ہے۔ سائیسوں کو ان کی تنخواہ کے علاوہ بالعموم خوراک اور وردی دی جاتی ہے اور بسا اوقات رہنے کے لیے کچھ جگہ بھی دیدی جاتی ہے مریلوے کمپنی کے

اپنی اور اپنے اہل و عیال کی گواگوں امتیاجات پوری کر سکتے ہیں۔ لیکن پھر بھی اگر ہم ان کی اجرت صحیحہ کا تخمینہ کرنے میں ان تمام اشیاء کی حقیقی بازاری قیمت کو معیار قرار دیں گے تو ہمارا تخمینہ سراسر خلاف واقعہ ثابت ہو گا۔ اگر سائیسوں کی اجرتوں میں یہ ضروریات شامل نہ ہوں بلکہ ان کے عوض انھیں کچھ زیادہ اجرت متعارف دے دی جائے تو وہ نہ ایسی عمدہ غذا کھا سکیں گے، نہ انہیں رہنے کے لیے پختہ کمرے نصیب ہو سکیں گے، اور نہ پہننے کے لیے ایسی عمدہ وردیاں دستیاب ہوں گی۔ بلکہ وہ اپنی حیثیت کے مطابق نہایت ادنیٰ قسم کی خوراک کھائیں گے، کچے جھونپڑوں میں رہیں گے اور نہایت معمولی قسم کے کپڑے استعمال کریں گے۔ پس معلوم ہوا کہ سائیسوں کی ضروریات کے حاصل ہونے سے جو بچت ہو رہی ہے، وہ ہرگز ان ضروریات کی حقیقی قیمت کے مساوی نہیں بلکہ اس سے بہت کم ہے۔ اور ان کا صحیح تخمینہ کرنے کے لیے صرف یہ معلوم کر لینا کافی ہے کہ خود سائیسوں کی نظر میں ان اشیاء کی کیا اہمیت ہے۔ یہ الفاظ دیگر ان اشیاء کے بہ طور اجرت نہ ہونے کی صورت میں سائیسوں کی ضروریات کی تکمیل کے لیے اپنے طور پر اپنی اپنی کس قدر حصہ خرچ کرتے۔

(۳۱) بعض پیشے ایسے ہوتے ہیں کہ ان میں خود مزدوروں یا ان کے اہل و عیال کو مزید اجرت کمانے کا موقع مل جاتا ہے۔ اجرت صحیحہ کے تخمینہ میں اس واقعے کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ مثال کے طور پر سرکاری مدرسے کے مدرسین کو لیجیس۔ یہ مدرسے کے سوا دوسرے اوقات میں مستطیع اشخاص کے

بچوں کو خانگی طور پر درس دیکر اپنی مستقل تنخواہ کے علاوہ کافی آمدنی پیدا کر لیتے ہیں۔ بعض کارخانوں کے بنجار علاوہ کارخانوں میں کام کرنے کے اپنی فرمت کے اوقات میں قسم قسم کا چوبی سامان بنا کر اپنی مقررہ آمدنی میں بہت کچھ اضافہ کر لیتے ہیں۔ بعض سرکاری عہدہ دار سفر خرچ اور بھتے کی آمدنی سے کچھ پس انداز کر لیتے ہیں اور بعض رشوتیں لیکر ناجائز طور پر اپنی جیبیں گرم کرتے رہتے ہیں۔ اجرت صحیحہ کے تخمینے میں یہ حالات نظر انداز نہیں کیے جاسکتے۔ بعض کاروبار اس قدر طاقت طلب ہوتے ہیں کہ ان میں صرف مرد ہی حصہ لے سکتے ہیں، عورتیں اور بچے شریک نہیں ہو سکتے۔ مثلاً لوہے اور فولاد کے کارخانوں میں عورتوں اور بچوں سے کام لینے کی بہت کم گنجائش ہوتی ہے۔ نتیجہ یہ کہ مردوں کو اوسطاً زیادہ اجرتیں دینی پڑتی ہیں تاکہ تنہا ان کی آمدنی سے اہل و عیال کی بسر اوقات ہو سکے۔ اس کے برعکس جس کاروبار میں عورتیں اور بچے بھی مردوں کے ساتھ شریک ہو کر کچھ نہ کچھ اجرت کمالیتے ہیں، وہاں سب کی اجرتوں کا اوسط مقابلہ آمدنی ہوتا ہے۔ ان ادنیٰ اجرتوں کو دیکھ کر ہم فوراً یہ نتیجہ نہیں نکال سکتے کہ ان مزدوروں کی اجرت صحیحہ بھی اسی مناسبت سے کم ہوگی۔ کیونکہ باوجود انفرادی طور پر اجرتیں کم ہونے کے بہ حیثیت مجموعی خاندانی آمدنی میں کوئی کمی واقع نہیں ہوتی بلکہ بعض اوقات کچھ اضافہ ہی ہو جائے تو عجیب

(۲) اجرت صحیحہ کے تخمینے میں جو بھی قابل لحاظ بات سلسلہ کار

کا قیام ہے۔ ہر شخص اس بات سے واقف ہے کہ بعض کاروبار سال کے باروں

ہینے جاری رہتے ہیں اور بعض خاص خاص موسموں کے ساتھ مخصوص ہوتے ہیں۔ مہجوبی، حجام، بہشتی، اور خاکروب کی ہر وقت ہی ضرورت ہے اور اس لیے ان اشخاص کی خدمات ہمیشہ مطلوب ہوتی ہیں اور انہیں کسی موسم میں کام نہ ہونے کی وجہ سے بیکار نہیں رہنا پڑتا۔ اس کے عکس دوزیوں اور معماروں کی حالت ہے کہ جنہیں خاص خاص موسموں میں تو خوب کام ملتا، لیکن دوسرے موسموں میں کام کم ملنے کی وجہ سے انہیں کم و بیش بیکار رہنا پڑتا ہے جن پیشوں میں کام سال بھر مستقل طور پر نہیں چلتا، ان میں اجرتوں کی شرح معمول سے زائد رہنا ضروری ہے تاکہ بیکاری کے زمانے میں کام نہ ملنے اور کوئی آمدنی نہ ہونے کی وجہ سے جو نقصان لاحق ہوتا ہے، اُس کی تلافی ہو جائے۔ ان پیشہ وروں کی اعلیٰ اجرتوں کو دیکھ کر یہ خیال نہیں کیا جاسکتا کہ انہیں بے مقابل دوسرے پیشہ وروں کے اجرت صحیح بھی اوسطاً زیادہ ملتی ہے۔

(۵۱) بعض پیشے اس نوعیت کے ہوتے ہیں کہ جب تک اُن کے کوئی خاص اہتمام نہ کیا جائے کامیابی حاصل نہیں ہوتی۔ وکالت کی مثال نہایت موزوں ہے۔ وکیل کے لیے ضروری ہے کہ وہ ایک بار قہ اور خاص حیثیت کے مکان میں رہے، کاروبار کے لحاظ سے حسب ضرورت مقرر ملازم رکھے، مطالعہ کے لیے قانونی کتابوں کا ایک چھوٹا سا کتب خانہ مہیا کرے، اور حتی الوسع کوئی نہ کوئی باوقعت سواری کا انتظام کرے۔ مختصر یہ کہ اپنی ظاہری حیثیت کو اس طور پر قائم رکھے کہ لوگوں پر اس کا

مہیا پڑ سکے اور وہ اُسے درحقیقت ایک لائق خوددار اور کامیاب
 ذیل خیال کرنے لگیں۔ ظاہر ہے کہ اس اہتمام میں کچھ غیر معمولی مصارف
 لاحق ہوتے ہیں جو محض اس وجہ سے برداشت کرنے پڑتے ہیں کہ اُن کے
 پیرو کالت کے پیشے میں کماحقہ کامیابی میسر نہیں ہوتی۔ ممکن ہے کہ یہی
 شخص اگر وکالت کی بجائے پوسٹ، فوج، عدالت، یا کسی اور سرکاری
 فحکمہ میں ملازمت کر لیتا یا طبیب یا انجینئر بن جاتا تو شاید اس آمدنی پر نہ ایسا
 عہدہ مکان کرایہ پر لیتا، نہ کوئی مستقل سواری کا اہتمام کرتا، نہ اتنی تعلیم
 ڈاکر بنا کر رکھتا۔ مزید برآں یہ امر بھی توجہ کا محتاج ہے کہ مختلف پیشوں کی
 قابلیت حاصل کرنے کے مصارف مختلف ہوتے ہیں۔ لہذا یہ ضروری ہے کہ
 زیادہ مصارف والے پیشوں میں اجرتوں کی اوسط شرح مقابلہ زیادہ
 لیکن ایسی اجرتوں کی زیادتی اس بات کی دلیل نہیں ہے کہ ان پیشوں میں
 اجرت صحیحہ کا معیار بھی اتنا ہی بلند ہوتا ہے۔ ہندوستان میں ڈاکٹروں کو
 بمقابلہ مدرسین کے زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ یہ فرق کئی اسباب کا نتیجہ ہے
 بنیحدہ ان کے ایک سبب یہ بھی ہے کہ ڈاکٹروں کی تعلیم پر مقابلہ زیادہ وقت
 اور سرمایہ صرف ہوا ہے۔ پس ڈاکٹروں اور مدرسین کی اجرت صحیحہ کا موازنہ
 کرنے وقت اس امر کا لحاظ کرنا ضروری ہے۔

(۶) مزدوروں کی عام صحت اور طاقت پر بعض کاموں کا نہایت
 بگاڑ اثر پڑتا ہے۔ مثلاً کان کنی کے پیشے میں یہ خصوصیت درجہ اولیٰ نظر
 آتی ہے۔ گہری گہری کانوں کے اندر جہاں روشنی اور ہوا کا گزر نہ ہو،

روزانہ کئی کئی گھنٹے سخت جسمانی محنت کرنے سے کان کنوں کی صحت بہت جلد خراب ہو جاتی ہے اور دو چاند سال بعد محنت کرنے کے قابل نہیں رہتے۔ بعض کاروباریں مزدوروں کو ہر وقت حادثہ پیش آسکا اور پیشہ لگا رہتا ہے۔ ان حادثوں کی وجہ سے یا تو مزدور بالکل ہلاک ہو جاتا ہے یا اس طرح خمی ہو جاتے ہیں کہ آئندہ کام کے قابل نہیں رہتے۔ ظاہر ہے کہ ان پیشوں کی اجرتیں اسی سطح کے دوسرے پیشوں کی اجرتوں سے اوسط بہت زیادہ ہونی چاہئیں تاکہ اگر کوئی حادثہ پیش آنے سے مزدور ناپاک ہو جائے تو اس طور پر اس نقصان کی ایک حد تک تلافی ہو سکے مختصر یہ کہ تعداد اموات اور پیشے کی نوعیت کا باہمی تعلق اب تحقیق طور پر ثابت ہو چکا ہے چنانچہ انگلستان کے اعداد و شمار سے پتہ چلتا ہے کہ دہائیوں میں تعداد اموات سب کم پائی جاتی ہے۔ ان کی تعداد اموات سو فرض کر کے نسبتاً تعداد اموات کاشتکاروں میں صرف ۱۱۴، قانون پیشہ لوگوں میں ۱۵۲، شراب بنانے والوں میں ۲۴۵، شراب فروشوں میں ۴۲، کھانوں میں ۳۱۴، اور کان کھودنے والوں میں ۳۳۱ تخمینہ کی گئی ہے، (۱) (۲) (۳) (۴) (۵) (۶) (۷) (۸) (۹) (۱۰) (۱۱) (۱۲) (۱۳) (۱۴) (۱۵) (۱۶) (۱۷) (۱۸) (۱۹) (۲۰) (۲۱) (۲۲) (۲۳) (۲۴) (۲۵) (۲۶) (۲۷) (۲۸) (۲۹) (۳۰) (۳۱) (۳۲) (۳۳) (۳۴) (۳۵) (۳۶) (۳۷) (۳۸) (۳۹) (۴۰) (۴۱) (۴۲) (۴۳) (۴۴) (۴۵) (۴۶) (۴۷) (۴۸) (۴۹) (۵۰) (۵۱) (۵۲) (۵۳) (۵۴) (۵۵) (۵۶) (۵۷) (۵۸) (۵۹) (۶۰) (۶۱) (۶۲) (۶۳) (۶۴) (۶۵) (۶۶) (۶۷) (۶۸) (۶۹) (۷۰) (۷۱) (۷۲) (۷۳) (۷۴) (۷۵) (۷۶) (۷۷) (۷۸) (۷۹) (۸۰) (۸۱) (۸۲) (۸۳) (۸۴) (۸۵) (۸۶) (۸۷) (۸۸) (۸۹) (۹۰) (۹۱) (۹۲) (۹۳) (۹۴) (۹۵) (۹۶) (۹۷) (۹۸) (۹۹) (۱۰۰) (۱۰۱) (۱۰۲) (۱۰۳) (۱۰۴) (۱۰۵) (۱۰۶) (۱۰۷) (۱۰۸) (۱۰۹) (۱۱۰) (۱۱۱) (۱۱۲) (۱۱۳) (۱۱۴) (۱۱۵) (۱۱۶) (۱۱۷) (۱۱۸) (۱۱۹) (۱۲۰) (۱۲۱) (۱۲۲) (۱۲۳) (۱۲۴) (۱۲۵) (۱۲۶) (۱۲۷) (۱۲۸) (۱۲۹) (۱۳۰) (۱۳۱) (۱۳۲) (۱۳۳) (۱۳۴) (۱۳۵) (۱۳۶) (۱۳۷) (۱۳۸) (۱۳۹) (۱۴۰) (۱۴۱) (۱۴۲) (۱۴۳) (۱۴۴) (۱۴۵) (۱۴۶) (۱۴۷) (۱۴۸) (۱۴۹) (۱۵۰) (۱۵۱) (۱۵۲) (۱۵۳) (۱۵۴) (۱۵۵) (۱۵۶) (۱۵۷) (۱۵۸) (۱۵۹) (۱۶۰) (۱۶۱) (۱۶۲) (۱۶۳) (۱۶۴) (۱۶۵) (۱۶۶) (۱۶۷) (۱۶۸) (۱۶۹) (۱۷۰) (۱۷۱) (۱۷۲) (۱۷۳) (۱۷۴) (۱۷۵) (۱۷۶) (۱۷۷) (۱۷۸) (۱۷۹) (۱۸۰) (۱۸۱) (۱۸۲) (۱۸۳) (۱۸۴) (۱۸۵) (۱۸۶) (۱۸۷) (۱۸۸) (۱۸۹) (۱۹۰) (۱۹۱) (۱۹۲) (۱۹۳) (۱۹۴) (۱۹۵) (۱۹۶) (۱۹۷) (۱۹۸) (۱۹۹) (۲۰۰) (۲۰۱) (۲۰۲) (۲۰۳) (۲۰۴) (۲۰۵) (۲۰۶) (۲۰۷) (۲۰۸) (۲۰۹) (۲۱۰) (۲۱۱) (۲۱۲) (۲۱۳) (۲۱۴) (۲۱۵) (۲۱۶) (۲۱۷) (۲۱۸) (۲۱۹) (۲۲۰) (۲۲۱) (۲۲۲) (۲۲۳) (۲۲۴) (۲۲۵) (۲۲۶) (۲۲۷) (۲۲۸) (۲۲۹) (۲۳۰) (۲۳۱) (۲۳۲) (۲۳۳) (۲۳۴) (۲۳۵) (۲۳۶) (۲۳۷) (۲۳۸) (۲۳۹) (۲۴۰) (۲۴۱) (۲۴۲) (۲۴۳) (۲۴۴) (۲۴۵) (۲۴۶) (۲۴۷) (۲۴۸) (۲۴۹) (۲۵۰) (۲۵۱) (۲۵۲) (۲۵۳) (۲۵۴) (۲۵۵) (۲۵۶) (۲۵۷) (۲۵۸) (۲۵۹) (۲۶۰) (۲۶۱) (۲۶۲) (۲۶۳) (۲۶۴) (۲۶۵) (۲۶۶) (۲۶۷) (۲۶۸) (۲۶۹) (۲۷۰) (۲۷۱) (۲۷۲) (۲۷۳) (۲۷۴) (۲۷۵) (۲۷۶) (۲۷۷) (۲۷۸) (۲۷۹) (۲۸۰) (۲۸۱) (۲۸۲) (۲۸۳) (۲۸۴) (۲۸۵) (۲۸۶) (۲۸۷) (۲۸۸) (۲۸۹) (۲۹۰) (۲۹۱) (۲۹۲) (۲۹۳) (۲۹۴) (۲۹۵) (۲۹۶) (۲۹۷) (۲۹۸) (۲۹۹) (۳۰۰) (۳۰۱) (۳۰۲) (۳۰۳) (۳۰۴) (۳۰۵) (۳۰۶) (۳۰۷) (۳۰۸) (۳۰۹) (۳۱۰) (۳۱۱) (۳۱۲) (۳۱۳) (۳۱۴) (۳۱۵) (۳۱۶) (۳۱۷) (۳۱۸) (۳۱۹) (۳۲۰) (۳۲۱) (۳۲۲) (۳۲۳) (۳۲۴) (۳۲۵) (۳۲۶) (۳۲۷) (۳۲۸) (۳۲۹) (۳۳۰) (۳۳۱) (۳۳۲) (۳۳۳) (۳۳۴) (۳۳۵) (۳۳۶) (۳۳۷) (۳۳۸) (۳۳۹) (۳۴۰) (۳۴۱) (۳۴۲) (۳۴۳) (۳۴۴) (۳۴۵) (۳۴۶) (۳۴۷) (۳۴۸) (۳۴۹) (۳۵۰) (۳۵۱) (۳۵۲) (۳۵۳) (۳۵۴) (۳۵۵) (۳۵۶) (۳۵۷) (۳۵۸) (۳۵۹) (۳۶۰) (۳۶۱) (۳۶۲) (۳۶۳) (۳۶۴) (۳۶۵) (۳۶۶) (۳۶۷) (۳۶۸) (۳۶۹) (۳۷۰) (۳۷۱) (۳۷۲) (۳۷۳) (۳۷۴) (۳۷۵) (۳۷۶) (۳۷۷) (۳۷۸) (۳۷۹) (۳۸۰) (۳۸۱) (۳۸۲) (۳۸۳) (۳۸۴) (۳۸۵) (۳۸۶) (۳۸۷) (۳۸۸) (۳۸۹) (۳۹۰) (۳۹۱) (۳۹۲) (۳۹۳) (۳۹۴) (۳۹۵) (۳۹۶) (۳۹۷) (۳۹۸) (۳۹۹) (۴۰۰) (۴۰۱) (۴۰۲) (۴۰۳) (۴۰۴) (۴۰۵) (۴۰۶) (۴۰۷) (۴۰۸) (۴۰۹) (۴۱۰) (۴۱۱) (۴۱۲) (۴۱۳) (۴۱۴) (۴۱۵) (۴۱۶) (۴۱۷) (۴۱۸) (۴۱۹) (۴۲۰) (۴۲۱) (۴۲۲) (۴۲۳) (۴۲۴) (۴۲۵) (۴۲۶) (۴۲۷) (۴۲۸) (۴۲۹) (۴۳۰) (۴۳۱) (۴۳۲) (۴۳۳) (۴۳۴) (۴۳۵) (۴۳۶) (۴۳۷) (۴۳۸) (۴۳۹) (۴۴۰) (۴۴۱) (۴۴۲) (۴۴۳) (۴۴۴) (۴۴۵) (۴۴۶) (۴۴۷) (۴۴۸) (۴۴۹) (۴۵۰) (۴۵۱) (۴۵۲) (۴۵۳) (۴۵۴) (۴۵۵) (۴۵۶) (۴۵۷) (۴۵۸) (۴۵۹) (۴۶۰) (۴۶۱) (۴۶۲) (۴۶۳) (۴۶۴) (۴۶۵) (۴۶۶) (۴۶۷) (۴۶۸) (۴۶۹) (۴۷۰) (۴۷۱) (۴۷۲) (۴۷۳) (۴۷۴) (۴۷۵) (۴۷۶) (۴۷۷) (۴۷۸) (۴۷۹) (۴۸۰) (۴۸۱) (۴۸۲) (۴۸۳) (۴۸۴) (۴۸۵) (۴۸۶) (۴۸۷) (۴۸۸) (۴۸۹) (۴۹۰) (۴۹۱) (۴۹۲) (۴۹۳) (۴۹۴) (۴۹۵) (۴۹۶) (۴۹۷) (۴۹۸) (۴۹۹) (۵۰۰) (۵۰۱) (۵۰۲) (۵۰۳) (۵۰۴) (۵۰۵) (۵۰۶) (۵۰۷) (۵۰۸) (۵۰۹) (۵۱۰) (۵۱۱) (۵۱۲) (۵۱۳) (۵۱۴) (۵۱۵) (۵۱۶) (۵۱۷) (۵۱۸) (۵۱۹) (۵۲۰) (۵۲۱) (۵۲۲) (۵۲۳) (۵۲۴) (۵۲۵) (۵۲۶) (۵۲۷) (۵۲۸) (۵۲۹) (۵۳۰) (۵۳۱) (۵۳۲) (۵۳۳) (۵۳۴) (۵۳۵) (۵۳۶) (۵۳۷) (۵۳۸) (۵۳۹) (۵۴۰) (۵۴۱) (۵۴۲) (۵۴۳) (۵۴۴) (۵۴۵) (۵۴۶) (۵۴۷) (۵۴۸) (۵۴۹) (۵۵۰) (۵۵۱) (۵۵۲) (۵۵۳) (۵۵۴) (۵۵۵) (۵۵۶) (۵۵۷) (۵۵۸) (۵۵۹) (۵۶۰) (۵۶۱) (۵۶۲) (۵۶۳) (۵۶۴) (۵۶۵) (۵۶۶) (۵۶۷) (۵۶۸) (۵۶۹) (۵۷۰) (۵۷۱) (۵۷۲) (۵۷۳) (۵۷۴) (۵۷۵) (۵۷۶) (۵۷۷) (۵۷۸) (۵۷۹) (۵۸۰) (۵۸۱) (۵۸۲) (۵۸۳) (۵۸۴) (۵۸۵) (۵۸۶) (۵۸۷) (۵۸۸) (۵۸۹) (۵۹۰) (۵۹۱) (۵۹۲) (۵۹۳) (۵۹۴) (۵۹۵) (۵۹۶) (۵۹۷) (۵۹۸) (۵۹۹) (۶۰۰) (۶۰۱) (۶۰۲) (۶۰۳) (۶۰۴) (۶۰۵) (۶۰۶) (۶۰۷) (۶۰۸) (۶۰۹) (۶۱۰) (۶۱۱) (۶۱۲) (۶۱۳) (۶۱۴) (۶۱۵) (۶۱۶) (۶۱۷) (۶۱۸) (۶۱۹) (۶۲۰) (۶۲۱) (۶۲۲) (۶۲۳) (۶۲۴) (۶۲۵) (۶۲۶) (۶۲۷) (۶۲۸) (۶۲۹) (۶۳۰) (۶۳۱) (۶۳۲) (۶۳۳) (۶۳۴) (۶۳۵) (۶۳۶) (۶۳۷) (۶۳۸) (۶۳۹) (۶۴۰) (۶۴۱) (۶۴۲) (۶۴۳) (۶۴۴) (۶۴۵) (۶۴۶) (۶۴۷) (۶۴۸) (۶۴۹) (۶۵۰) (۶۵۱) (۶۵۲) (۶۵۳) (۶۵۴) (۶۵۵) (۶۵۶) (۶۵۷) (۶۵۸) (۶۵۹) (۶۶۰) (۶۶۱) (۶۶۲) (۶۶۳) (۶۶۴) (۶۶۵) (۶۶۶) (۶۶۷) (۶۶۸) (۶۶۹) (۶۷۰) (۶۷۱) (۶۷۲) (۶۷۳) (۶۷۴) (۶۷۵) (۶۷۶) (۶۷۷) (۶۷۸) (۶۷۹) (۶۸۰) (۶۸۱) (۶۸۲) (۶۸۳) (۶۸۴) (۶۸۵) (۶۸۶) (۶۸۷) (۶۸۸) (۶۸۹) (۶۹۰) (۶۹۱) (۶۹۲) (۶۹۳) (۶۹۴) (۶۹۵) (۶۹۶) (۶۹۷) (۶۹۸) (۶۹۹) (۷۰۰) (۷۰۱) (۷۰۲) (۷۰۳) (۷۰۴) (۷۰۵) (۷۰۶) (۷۰۷) (۷۰۸) (۷۰۹) (۷۱۰) (۷۱۱) (۷۱۲) (۷۱۳) (۷۱۴) (۷۱۵) (۷۱۶) (۷۱۷) (۷۱۸) (۷۱۹) (۷۲۰) (۷۲۱) (۷۲۲) (۷۲۳) (۷۲۴) (۷۲۵) (۷۲۶) (۷۲۷) (۷۲۸) (۷۲۹) (۷۳۰) (۷۳۱) (۷۳۲) (۷۳۳) (۷۳۴) (۷۳۵) (۷۳۶) (۷۳۷) (۷۳۸) (۷۳۹) (۷۴۰) (۷۴۱) (۷۴۲) (۷۴۳) (۷۴۴) (۷۴۵) (۷۴۶) (۷۴۷) (۷۴۸) (۷۴۹) (۷۵۰) (۷۵۱) (۷۵۲) (۷۵۳) (۷۵۴) (۷۵۵) (۷۵۶) (۷۵۷) (۷۵۸) (۷۵۹) (۷۶۰) (۷۶۱) (۷۶۲) (۷۶۳) (۷۶۴) (۷۶۵) (۷۶۶) (۷۶۷) (۷۶۸) (۷۶۹) (۷۷۰) (۷۷۱) (۷۷۲) (۷۷۳) (۷۷۴) (۷۷۵) (۷۷۶) (۷۷۷) (۷۷۸) (۷۷۹) (۷۸۰) (۷۸۱) (۷۸۲) (۷۸۳) (۷۸۴) (۷۸۵) (۷۸۶) (۷۸۷) (۷۸۸) (۷۸۹) (۷۹۰) (۷۹۱) (۷۹۲) (۷۹۳) (۷۹۴) (۷۹۵) (۷۹۶) (۷۹۷) (۷۹۸) (۷۹۹) (۸۰۰) (۸۰۱) (۸۰۲) (۸۰۳) (۸۰۴) (۸۰۵) (۸۰۶) (۸۰۷) (۸۰۸) (۸۰۹) (۸۱۰) (۸۱۱) (۸۱۲) (۸۱۳) (۸۱۴) (۸۱۵) (۸۱۶) (۸۱۷) (۸۱۸) (۸۱۹) (۸۲۰) (۸۲۱) (۸۲۲) (۸۲۳) (۸۲۴) (۸۲۵) (۸۲۶) (۸۲۷) (۸۲۸) (۸۲۹) (۸۳۰) (۸۳۱) (۸۳۲) (۸۳۳) (۸۳۴) (۸۳۵) (۸۳۶) (۸۳۷) (۸۳۸) (۸۳۹) (۸۴۰) (۸۴۱) (۸۴۲) (۸۴۳) (۸۴۴) (۸۴۵) (۸۴۶) (۸۴۷) (۸۴۸) (۸۴۹) (۸۵۰) (۸۵۱) (۸۵۲) (۸۵۳) (۸۵۴) (۸۵۵) (۸۵۶) (۸۵۷) (۸۵۸) (۸۵۹) (۸۶۰) (۸۶۱) (۸۶۲) (۸۶۳) (۸۶۴) (۸۶۵) (۸۶۶) (۸۶۷) (۸۶۸) (۸۶۹) (۸۷۰) (۸۷۱) (۸۷۲) (۸۷۳) (۸۷۴) (۸۷۵) (۸۷۶) (۸۷۷) (۸۷۸) (۸۷۹) (۸۸۰) (۸۸۱) (۸۸۲) (۸۸۳) (۸۸۴) (۸۸۵) (۸۸۶) (۸۸۷) (۸۸۸) (۸۸۹) (۸۹۰) (۸۹۱) (۸۹۲) (۸۹۳) (۸۹۴) (۸۹۵) (۸۹۶) (۸۹۷) (۸۹۸) (۸۹۹) (۹۰۰) (۹۰۱) (۹۰۲) (۹۰۳) (۹۰۴) (۹۰۵) (۹۰۶) (۹۰۷) (۹۰۸) (۹۰۹) (۹۱۰) (۹۱۱) (۹۱۲) (۹۱۳) (۹۱۴) (۹۱۵) (۹۱۶) (۹۱۷) (۹۱۸) (۹۱۹) (۹۲۰) (۹۲۱) (۹۲۲) (۹۲۳) (۹۲۴) (۹۲۵) (۹۲۶) (۹۲۷) (۹۲۸) (۹۲۹) (۹۳۰) (۹۳۱) (۹۳۲) (۹۳۳) (۹۳۴) (۹۳۵) (۹۳۶) (۹۳۷) (۹۳۸) (۹۳۹) (۹۴۰) (۹۴۱) (۹۴۲) (۹۴۳) (۹۴۴) (۹۴۵) (۹۴۶) (۹۴۷) (۹۴۸) (۹۴۹) (۹۵۰) (۹۵۱) (۹۵۲) (۹۵۳) (۹۵۴) (۹۵۵) (۹۵۶) (۹۵۷) (۹۵۸) (۹۵۹) (۹۶۰) (۹۶۱) (۹۶۲) (۹۶۳) (۹۶۴) (۹۶۵) (۹۶۶) (۹۶۷) (۹۶۸) (۹۶۹) (۹۷۰) (۹۷۱) (۹۷۲) (۹۷۳) (۹۷۴) (۹۷۵) (۹۷۶) (۹۷۷) (۹۷۸) (۹۷۹) (۹۸۰) (۹۸۱) (۹۸۲) (۹۸۳) (۹۸۴) (۹۸۵) (۹۸۶) (۹۸۷) (۹۸۸) (۹۸۹) (۹۹۰) (۹۹۱) (۹۹۲) (۹۹۳) (۹۹۴) (۹۹۵) (۹۹۶) (۹۹۷) (۹۹۸) (۹۹۹) (۱۰۰۰)

ذائق کی مناسبت کا لحاظ کرنے کی چنداں ضرورت نہیں۔ لیکن ہر مقام پر ایسے لوگ بھی کثیر تعداد میں موجود ہوتے ہیں جنہیں بعض مشاغل سے دلچسپی اور بعض دیگر مشاغل سے نفرت ہوتی ہے۔ ایسے لوگوں کی ہمیشہ یہ کوشش ہوتی ہے کہ انہیں کسب معاش کا کوئی ایسا ذریعہ ملے جو ان کے مذاق کے مطابق ہو خواہ انہیں کچھ کم آمدنی پر اکتفا کرنا پڑے۔ اور وہ کوئی ایسا کام کرنے پر مجبور نہ ہوں جس سے انہیں لہذا متفرق ہو جائے۔ خواہ اس میں کچھ زیادہ آمدنی ملنے کا قریب ہو۔ چنانچہ جو لوگ علمی مشاغل سے دلچسپی رکھتے ہیں وہ کسی جامعہ کی پروفیسری کی وہ سرری لازمات پر ترجیح دیتے اور اپنا اکثر و بیشتر وقت درس تدریس مطالعہ اور تصنیف و تالیف میں صرف کرتے ہیں۔ جو لوگ حکومت و افتخار کے شائق ہوتے ہیں وہ مال، پوسیس یا عدالت جیسے سرشتوں کی عہدہ داری کو ترجیح دیتے ہیں۔ جو لوگ ملازمت کی جگہ بندیوں سے آزاد رہنا چاہتے ہیں وہ ڈاکٹری، ٹیکہ داری، تجارت، صناعی جیسے آزاد پیشوں میں قسمت آزمائی کرتے ہیں۔ جن اشخاص کو سیاسیات میں حصہ لینا کا شوق ہوتا ہے وہ بالعموم وکالت کا پیشہ اختیار کرتے ہیں۔ اگر کسی شخص کو حصول معاش کے لیے کوئی ایسا کام کرنا پڑے جس سے اسے طبعاً دلچسپی ہے تو ہمیں چاہیے کہ اس کی اجرت سمجھ کے تحفے میں اس حفا و لطف کو بھی شامل کریں جو اسے اپنے شوق کا کام کرنے سے حاصل ہوتا ہے۔ اس کے برعکس اگر وہ معاش کی خاطر کوئی

ایسا کام کرنے پر مجبور ہو جس سے اُسے طبعی طور پر متفر ہے تو لازم ہے کہ اُس کی اجرت صحیحہ کے تخمینے میں اُس تکلیف و کوفت کا بھی لحاظ کیا جائے جو اُسے خلاف طبیعت کام کرنے سے محسوس ہوگی۔ فرضِ رد کہ دو شخصوں کو مصوری سے خاص طور پر دلچسپی ہے۔ ان میں سے ایک کو تو کسی فوٹو گرافی کے کارخانے میں ملازمت بلجاتی ہے لیکن دوسرے کو باوجود ملاش و کوشش کے مصوری کا کام نہیں ملتا اور وہ حصولِ معاش کی مجبوری کسی دفتر میں محوری کی خدمت قبول کر لیتا ہے۔ اب خواہ دونوں کی اجرت متعارفہ اور دیگر تمام حالات یکساں ہوں، تاہم یہ لحاظ اجرت صحیحہ کے پہلا شخص دوسرے سے بہتر تصور کیا جائیگا کیونکہ اسے نہ صرف ماہانہ تنخواہ ملتی ہے بلکہ اپنے شوق و مذاق کا کام کرنے سے ایک طرح کا تحفظ لطف بھی حاصل ہوتا ہے جس سے دوسرا شخص محروم ہے۔

فوائدِ خالص۔۔ یہ ایک ظاہر بات ہے کہ ہر شخص کو حصولِ معاش کی خاطر کچھ نہ کچھ محنت کرنا ضروری ہے۔ یہی وجہ ہے کہ ہر ملک میں

فوائدِ خالص

زمیندار اور سرمایہ دار اس سکتے سے مستثنیٰ ہیں۔ زمینداروں اور سرمایہ داروں کے لیے یہ ممکن ہے کہ وہ خود کچھ محنت کیے بغیر دوسروں کی محنت کی پیداوار میں حصہ بانٹیں کیونکہ وہ پیداوار دولت کے دو ناگزیر عامل یعنی زمین اور اصل پر قابض ہیں۔ لیکن اس استثناء کی اہمیت اب بتدریج کم ہوتی جا رہی ہے اول تو ہر ملک میں زمینداروں اور سرمایہ داروں کی تعداد بہ مقابلِ مزدوروں کے یوں ہی بہت کم ہوتی ہے۔ دوسرے دور جدید کا رجحان اس امر کی طرف روز بروز قوی ہو رہا ہے کہ زمین اور اصل کی خانگی ملکیت کے طریق کا باطل خاتمہ کر دیا جائے۔ یہ الفاظ دیگر جملہ ذیل پیدائش حکومت کی ملک قرار پائیں اور ملک کے تمام باشندے سرکاری کھیتوں اور سرکاری کارخانوں میں محنت کر کے وسائلِ معاش حاصل کریں۔

مختلف لوگ مختلف پیشے اختیار کرتے اور ان کی آمدنی سے اپنی زندگی کی ضروریات حاصل کرتے ہیں۔ اب سوال یہ ہے کہ کس معاش کے لیے کوئی نہ کوئی پیشہ منتخب کرنے میں بالعموم کون سے اصول لوگوں کی رہنمائی کرتے ہیں۔ اس سوال کا جواب دینے کے لیے معاشی اصطلاح "قواعد خالص" کی تشریح کرنا ضروری ہے۔

واضح رہے کہ ہجران کاموں کے جو محض شوق اور تفریح کی خاطر کیے جاتے ہیں، انسان کو ہر کام میں کم دیش تکلیف اٹھانی اور تھکان برداشت پڑتا ہے۔ تفریحی مشاغل میں بھی بسا اوقات بہت کچھ مشقت اٹھانی پڑتی ہے۔ لیکن فرق یہ ہے کہ وہ خود محنت کرنے والے کی خواہش اور شوق کا نتیجہ، اور کلیتاً اس کے زیر اختیار ہے۔ حصول معاش کے لیے جس قدر کام کیے جاتے ہیں، وہ اس طور پر انسان کے اختیاری نہیں ہیں۔ یعنی ہر شخص اس بات پر مجبور ہے کہ وہ چار و ناچار کوئی نہ کوئی کام کرے، خواہ اس میں کتنی ہی مشقت اٹھانی پڑے۔ جب تک وہ اس طرح محنت نہ کریگا، اُسے کوئی اجرت ملے گی اور نہ وہ اپنے اور اپنے اہل و عیال کے لیے وسائل معاشیں (سکیٹکا) پس معلوم ہوا کہ ہر کام کے، جو حصول معاش کی خاطر کیا جاتا ہے، وہ پہلو ہوا کرتے ہیں۔ ایک تو اس کا ناخوشگوار پہلو ہے جس کی بدیہی مثال وہ محنت و تھکان ہے جو کام کرنے میں لاحق ہوتا ہے۔ دوسرے اس کا خوشگوار پہلو ہے جس کی نمایاں مثال وہ معاوضہ محنت ہے جو ہر شکل و مرحلہ پر ہوتا ہے۔ گویا اجرت حاصل کرنے کے لیے انسان تھکان برداشت کرنے پر

آمادہ ہو جاتا ہے۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ ہر کام میں نقصان کے
 علاوہ اور بھی بہت سی ناخوشگوار باتیں برداشت کرنی پڑتی ہیں۔ اس طرح
 ہر کام میں مقدار زر کے علاوہ اور بھی بہت سی ناخوشگوار باتیں حاصل ہو جاتی
 ہیں۔ پس ہر قسم کی محنت کا اہلی سداوند معلوم کرنے کی یہ صورت ہے کہ ایک
 طرف تو اس کی جملہ ناخوشگوار باتیں شمار کی جائیں اور دوسری طرف اس کی جملہ
 ناخوشگوار خصوصیات دریافت کی جائیں اور پھر دونوں مجموعوں کی حالت
 پر مشعل زیر تحقیق کر کے خوشگوار امور کی قدر زر سے ناخوشگوار امور کی قدر زر
 منہا کر دی جائے۔ جو کچھ اس طور پر نچ کر رہے، وہی گویا اس محنت کا حقیقی مہل
 ہے اور اسی کو اصطلاح معیشت میں ”خالص فواید“ کہا جاتا ہے۔ اب
 ظاہر ہے کہ ہر مزدور اُسی کام کو معاش کا ذریعہ بنائیگا جس میں اسے اپنے حالات
 کے مطابق خالص فواید کی مقدار زیادہ معلوم ہوگی اور جن کاموں میں اُسے
 خالص فواید کم نظر آئیں گے، اُن سے وہ حتی الوسع بچنے کی کوشش کرے گا جب
 کسی پیشے میں خالص فواید کی مقدار اسی سطح کے دوسرے پیشوں سے زیادہ
 ہوتی ہے تو لوگوں کا اُس کی طرف زیادہ میلان ہوتا ہے اور ہر شخص وہی پیشہ
 اختیار کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ نتیجہ یہ کہ تعداد بہت زیادہ بڑھانے سے
 اجرتیں گھٹنے لگتی ہیں اور بتدریج اُس کے فواید خالص کی مقدار بھی گھٹ کر
 دوسرے پیشوں کے فواید خالص کے برابر آگتی ہے۔ اس کے برعکس جس
 پیشے میں فواید خالص کی مقدار اُسی سطح کے دوسرے پیشوں سے کم
 ہو جاتی ہے، لوگ اُس کو ترک کرنے لگتے ہیں حتیٰ کہ تعداد کم ہوتے ہوئے

نوبت پہنچتی ہے کہ بغیر اجرتوں میں امانہ کیسے اُس کام کے لیے مزدور ملے گا۔
 دستیاب ہونا مشکل ہو جاتا ہے۔ اضافہ اجرت کے ذریعہ پھر فزاید خالص کی
 مقدار دوسرے پیشوں کے فزاید خالص کے برابر ہو جاتی ہے۔ پس معلوم
 ہوا کہ ہر پیشے میں محنت کی رسد بہت کچھ اُس کے خالص فزاید سے وابستہ ہوتی ہے۔
فرق اجرت کے اسباب۔۔ تشریح اجرت کے عنوان میں ہم
 اجرت اور قانون طلب و رسد کا تعلق بخوبی واضح کر چکے ہیں۔ اب ہم
 اسی خیال کی کچھ مزید تفصیل خاص کر اس غرض سے کرنا چاہتے ہیں کہ جو اسباب
 طلب و رسد کے توسط سے عمل پیرا ہو کر مزدوروں کے مختلف طبقوں میں
 فرق اجرت کا باعث ہوتے ہیں، ان کی کیفیت معلوم ہو جائے۔

جہاں تک طلب کا تعلق ہے، اس فرق کا سبب نہایت یہی ہے۔
 چونکہ محنت ہر چیز کی پیدائش کے لیے ناگزیر ہے لہذا جس قدر کسی چیز کی
 طلب کم یا زیادہ ہوگی، اسی قدر اُس چیز کے بنانے والے بھی کم یا زیادہ تعداد
 میں درکار ہوں گے۔ دکن میں لوگ بالعموم فرش پر سونے کے عادی ہیں۔
 فرض کرو کہ کسی وجہ سے یہ عادت متروک ہو جاتی ہے اور پٹنگوں پر سونے کا
 رواج پھیلنا جاتا ہے۔ ظاہر ہے کہ جوں جوں پٹنگوں کی طلب بڑھیکے گی
 پٹنگ بنانے والے بھی زیادہ تعداد میں درکار ہوں گے۔ اسی طرح فرض
 کرو کہ لوگ کسی وجہ سے سیندھی پینا ترک کر دیتے ہیں۔ سیندھی کی طلب
 گھٹنے سے سیندھی نکالنے اور فروخت کرنے والوں کی بھی پہلے سے کم تعداد
 مطلوب ہوگی۔ مختصر یہ کہ ہر قسم کی محنت کی طلب اُن اشیاء کی طلب سے جن کے

فرق اجرت کے
اسباب

بنانے میں وہ کام آئے، وابستہ ہوتی ہے۔

اب اگر محنت کی رسد سراسر اس کی طلب کی پیروی ہوتی تو پھر فرق اجرت کے مزید اسباب پیدا نہ ہوتے۔ لیکن صورت حال درحقیقت اس طور پر واقع نہیں ہوتی ہے۔ محنت کی رسد میں طرح طرح کی رکاوٹیں پیش آتی ہیں جس کی وجہ سے طلب کا عمل پورے طور پر ظاہر نہیں ہوتا۔ پاتا۔ ترقی پذیر محنت کی مقدار میں کمی واقع ہوتی ہے اور مزدوروں میں اعلیٰ اور ادنیٰ طبقے نمودار ہو جاتے ہیں۔ ذیل میں ہم ان ہی رکاوٹوں کی مختصر کیفیت بیان کرتے ہیں:-

(۱) قدرتی مناسبت و استعداد:- ہر شخص اس بات سے واقف کہ قدرت کی طرف سے دماغی و جسمانی قابلیتوں، اور ذہانت و استعداد جیسی قوتوں کی تقسیم مساوی طور پر نہیں ہوئی ہے۔ فوجی خدمات کے لیے وہی اشخاص موزوں ہو سکتے ہیں جن کے قوی مضبوط، اور جن کے دل قوی ہوں اور جو سخت سے سخت جسمانی مشقتوں کے متحمل ہو سکتے ہوں۔ جبکہ کے پیچیدہ کاروبار میں کوئی نمایاں کامیابی حاصل نہیں ہو سکتی جب تک کہ اس سے کوئی طبعی مناسبت نہ ہو۔ تجارت و صنعت میں سرسبز ہو سکے لیے جداگانہ خصوصیات درکار ہیں۔ یہی حال کم و بیش دوسرے پیشوں کا ہے۔ وکالت، طب، تعلیمات، تعمیرات، اخبار نویس، ٹیکہ داری ان میں سے ہر ایک کے لیے ہر شخص موزوں نہیں ہو سکتا۔ خود تعلیم کا فائدہ بھی اسی وقت پورے طور پر حاصل ہو سکتا ہے جبکہ پہلے سے کچھ

ملی اشد

قدرتی مناسبت و استعداد موجود ہو۔ شاعری، موسیقی، مصوری، جیسے فنون لطیفہ کے لیے تو ذاتی استعداد و طبعی موزونیت کی ضرورت عام طور پر تسلیم کی جاتی ہے۔ لیکن حقیقت یہ ہے کہ طبعی میلان و فطری مناسبت تقریباً ہر کاروبار میں حصول کامیابی کی لازمی شرط ہے۔ چنانچہ اس کی موجودگی و عدم موجودگی کا اثر تقریباً ہر پیشے میں بعضوں کی فلاح اور بعضوں کی ناکامی کی شکل میں مشاہدہ کیا جاسکتا ہے۔ قدرتی مناسبت و استعداد کی غیر مساوی تقسیم کا نتیجہ یہ ہے کہ اگر خاص خاص پیشوں میں زیادہ محنت مطلوب ہو تو اس کی بہمرسانی کے لیے کافی مزدور نہیں ملتے۔ کیونکہ قدرت ہی نے ایسی قابلیتیں بہت کم پیدا کی ہیں۔ اعلیٰ درجے کے گانے والے ایک ایک گھنٹے میں کئی کئی ہزار روپے کمایا کرتے ہیں، اعلیٰ درجے کے کل ایک ایک پیشی کی کئی کئی ہزار روپے فیس لیتے ہیں، عمدہ طبیبوں کو گھر بیٹھے ہزاروں کی آمدنی ہو جاتی ہے۔ قانون طلب و رسد کے مطابق ان غیر معمولی آمدنیوں کا یہ اثر ہونا چاہئے تھا کہ سب لوگ ہی پیشے اختیار کرنے کی کوشش کرتے۔ لیکن درحقیقت ایسا نہیں ہوتا۔ قدرتی مناسبت و استعداد کی کمیابی اس قانون کے عمل میں مزاحم ہوتی ہے، جس کی وجہ سے رسد افزائی طلب کا ساتھ نہیں دے سکتی اور مختلف مزدوروں کی جڑوں میں نمایاں فرق پیدا ہو جاتے ہیں۔

(ب) یہ بھی ایک عام مشاہدہ ہے کہ محض قدرتی استعداد کسی پیشے میں مہارت حاصل کرنے کے لیے کافی نہیں ہوتی۔ قدرتی استعداد سے

کما حقہ فائدہ حاصل کرنے کے لیے خاص قسم کی تعلیم و تربیت لازمی ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جن ممالک میں تعلیم کا خاطر خواہ انتظام نہیں ہوتا بلکہ جہاں تعلیم صرف چند خاص طبقوں کا حق سمجھی جاتی ہے اور ملک کے عام باشندے تعلیم پانے کے مواقع سے محروم رکھے جاتے ہیں، وہاں قدرتی استعداد کی کیا بانی کے علاوہ محنت کی رسد میں ایک اور مزاحمت بھی سدِ راہ ہوتی ہے۔ اول تو ہر شخص اعلیٰ درجے کا ڈاکٹر نہیں بن سکتا۔ دوسرے جن لوگوں کو قدرت کی طرف سے یہ استعداد عطا ہوئی ہے، اُن میں نہ معلوم کتنی تعداد ایسے اشخاص کی ہے جو ڈاکٹری کی اعلیٰ تعلیم کے کثیر مصارف برداشت نہ کرنے کے باعث اپنی استعداد کو کام میں نہیں لاسکتے۔ پس فرقِ اجرت کا ایک سبب اکتسابِ قابلیت کی دقیقیں اور اس کے مصارف بھی ہیں۔

(ج) مذہبی اعتقاد، ملکی قوانین، اور رسم و رواج بھی بسا اوقات محنت کی رسد میں مزاحم ہوتے ہیں۔ مثلاً مسلمان شراب سازی اور اس کے متعلقہ تمام کاروبار کو حرام سمجھتے ہیں۔ اکثر ہندو گوشت کو ہاتھ نہیں لگاتے اور چرمی سامان بنانے اور فروخت کرنے میں حصہ نہیں لیتے۔ ہند میں طریقِ ذاتِ پات کی وجہ سے ہر شخص صرف اپنا آبائی پیشہ ہی اختیار کر سکتا ہے، خواہ اُسے اس پیشے سے کوئی دلچسپی ہو یا نہ ہو اور خواہ بہ لحاظ آمدنی اس کی کیسی ہی ناگفتہ بہ حالت ہو۔ مزدوروں کی فلاح و بہبودی کے خیال سے حکومت کی جانب سے جو قوانین کارخانہ جات نافذ کیے جاتے ہیں، ان کا رجحان بھی محنت کی رسد کو محدود کرنے کی طرف

ہا ہے۔ بسا اوقات خود مزدور اپنی انجمنیں قائم کر لیتے ہیں اور باہمی سمجھوتے سے اپنی محنت کی رسد میں کمی بیشی کرتے رہتے ہیں۔ اس قسم کی جدوجہد سے مختلف پیشوں کی اجرتوں میں فرق پیدا ہونا لازمی ہے۔

اضافہ اجرت کے نتائج۔۔ اوپر ہم اس واقعے کی تشریح کر چکے ہیں کہ اجرتیں طلب و رسد کے زیر اثر معین ہوتی ہیں اور چونکہ خود محنت کی طلب و رسد کے حالات ہمیشہ متغیر ہوتے رہتے ہیں، اس لیے اجرتوں میں بھی وقتاً فوقتاً کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ جہاں تک اجرتوں کی تخفیف کا تعلق ہے، ظاہر ہے کہ وہ مزدوروں کے لیے کسی حالت میں خوشگوار نہیں ہو سکتی۔ مزدوروں کی کارکردگی پر اس کا کم و بیش بُرا اثر پڑنا یقینی ہے۔ لیکن اضافہ اجرت کی حالت اس قدر سادہ اور اُس کے نتائج اس قدر بدیہی نہیں ہوتے۔ بعض صورتوں میں اضافہ اجرت مزدوروں کے حق میں مفید ہوتا ہے تو بعض صورتوں میں مضر اور بعض حالات میں اس کا کوئی خاص اثر نہیں پڑتا۔ ذیل میں ہم انہی مختلف حالات کی تشریح کرنا چاہتے ہیں:

مزدور پر اضافہ اجرت کا اثر معلوم کرنے کے لیے ہمیں اولاً یہ دریافت کرنا چاہئے کہ وہ اپنی مزید اجرت کس قسم کی احتیاجات پر صرف کرتا ہے کیونکہ اسی پر اضافہ اجرت کے اچھے یا بُرے نتائج کا انحصار ہے۔ غور کرنے سے ہم انسانی احتیاجات کو تین مختلف عنوانوں میں منقسم پاتے ہیں ایک تو وہ ضروریات ہیں جن کی تکمیل بقائے حیات کے لیے اگر زیر ہے

اضافہ اجرت کے نتائج

مثلاً خوراک، لباس، مکان، دوسرے وہ ضروریات ہیں جنکی تکمیل کارکردگی قائم رکھنے یا اُس میں اضافہ کرنے کے لیے لازمی ہے مثلاً مقوی غذا، حسب ضرورت لباس و مکان، عمدہ آب و ہوا، آرام و تفریح کے مواقع وغیرہ۔ تیسرے وہ تعیشیات ہیں جو نہ تو بقائے حیات کے لیے ناگزیر ہیں اور نہ قیام کارکردگی کے لیے ضروری، بلکہ جو بسا اوقات مزدوروں کے اخلاق و عادات اور ان کی صحت جسمانی و دماغی کو خراب کر کے اُن کی کارکردگی کے لیے تباہ کن ثابت ہوتے ہیں۔

اب اگر مزدور صرف ضروریات زندگی پر قانع رہیں اور باوجود اضافہ اجرت کے ضروریات کارکردگی کی طرف متوجہ نہ ہوں تو ایسی حالت میں اضافہ اجرت کا نتیجہ تخفیف محنت کی شکل میں ظاہر ہوگا۔ پہلے جو اجرت نواضافہ سات روز کی محنت کے بعد میسر ہوتی تھی، اگر وہ صرف چار روز کی محنت سے حاصل ہونے لگے تو ایسے مزدور بجایے اس کے کہ حسب سابق برابر سات روز کام کر کے مقدار اجرت میں اضافہ کریں، صرف چار روز کام کریں اور بقیہ تین روز آرام طلبی میں گزار دیں گے۔ چنانچہ گرم ممالک میں جہاں لوگ بالعموم سخت محنت کے عادی نہیں ہوتے، ایسے مزدوروں کی مثالیں بہ کثرت دستیاب ہوتی ہیں۔ ہن کے کثیر التعداد مزدوروں کی کم و بیش یہی حالت ہے۔ ملک کے لیے یہ حیثیت مجموعی یہ کوئی خوشگوار صورت نہیں ہے کیونکہ ایسی حالت میں باشندوں کا معیار زندگی ادنیٰ ترین سطح سے بلند نہیں ہو سکتا۔ اُس کی وجہ سے حوصلے پست

اگر مزدور صرف
بیساری ضرورت
پر قانع رہے گا
تو اضافہ اجرت
بے فائدہ رہے گا

رہتے ہیں، انگلیں میٹ جاتی ہیں، ہر قسم کی ترقی کا خیال محو ہو جاتا ہے اور ادنیٰ کارکردگی کی وجہ سے خود پیدائش دولت کے کارہ بار میں ایک طرح کا جھوٹ جاری رہتا ہے۔ تعلیم کی عام اشاعت اور اس کے ذریعے سے مزدوروں میں خود ان کی اہمیت کا احساس پیدا کرنا اس ناخوشگوار صورت حال کو رفع کرنے کا واحد ذریعہ ہے۔

اضافہ اجرت کے بہترین نتائج نہ صرف اجرت پانے والوں کے حق میں بلکہ بحیثیت مجموعی تمام ملک کے لیے اس صورت میں پیدا ہوتے ہیں جبکہ مزدور اپنی مزید اجرت ضروریات کارکردگی کی تکمیل پر صرف کریں۔ یورپ امریکہ کے مزدوروں کا رجحان بالعموم اسی جانب پایا جاتا ہے۔ وہ اپنی مزید اجرت سے کارکردگی بڑھانے والی طرح طرح کی ضروریات پوری کرتے ہیں۔ اور جوں جوں کارکردگی بڑھتی جاتی ہے مزید اضافہ اجرت کے لیے موافق حالات پیدا ہوتے جاتے ہیں۔ اور یہ خوشگوار سلسلہ اسی طرح جاری رہتا ہے یہی وجہ ہے کہ یورپ و امریکہ کے مزدور بالعموم نہایت بلند حوصلہ، اعلیٰ درجہ کے کارگزار، اور ہمیشہ اپنی زندگی کو زیادہ سے زیادہ دلچسپ اور خوشگوار بنانے میں کوشاں رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ وہ بعض ممالک میں بہت کچھ سیاسی اقتدار حاصل کر چکے ہیں اور سرمایہ دار طبقوں کو مغلوب کرنے کے لیے جان پٹڑ کوششیں کر رہے ہیں۔

اس کے برعکس اگر اضافہ اجرت کی وجہ سے مزدور تعینات میں

از کار آمدی
بہتر صورت میں
نہیں ملے

مبتلا ہو جائیں تو یہ صورت نہ صرف مزدوروں کے حق میں بلکہ بسا اوقات
 سارے ملک کے لیے مضر ثابت ہوتی ہے۔ نقیشت کی وجہ سے
 کارکردگی خراب ہو جاتی ہے، اور کارکردگی کی خرابی سے اجرتوں میں
 تخفیف واقع ہوتی ہے۔ جہاں کہیں یہ صورت پیدا ہو جائے وہاں
 حکومت اور رہنمایان ملک کا فرض ہے کہ فوراً اس کی طرف متوجہ ہو
 اور اصلاح کی ضروری تدبیریں اختیار کریں۔ ورنہ تخفیف کارکردگی و تخفیف
 اجرت، ایک دوسرے کا باری باری سے باعث و نتیجہ بنکر ساری قوم کو مٹا
 بتا ہی اور اخلاقی خرابیوں میں مبتلا کر دیں گے۔

ترقیات مزدوروں۔۔ ہم ابھی یہ کہہ آئے ہیں کہ بعض ممالک میں
 مزدوروں نے اس قدر ترقی کر لی ہے کہ وہ اپنی جدوجہد نہ صرف اضافہ اجرت
 تخفیف اوقات کار، اور اسی نوعیت کے دوسرے مطالبات تک محدود رکھتے
 ہیں بلکہ اپنے اپنے ملک کی حکومت پر قابض ہونے کی فکر میں لگے رہتے ہیں۔
 مثلاً برطانیہ عظمیٰ کی پارلیمنٹ میں مزدور جماعت ایک نہایت قوی عنصر
 تصور کی جاتی ہے۔ چنانچہ گزشتہ انتخابات میں وہ برسرِ اقتدار آچکی ہے
 اور دوبارہ اپنے ملک کی حکومت پر قابض ہے۔ یہی حال یورپ کے دوسرے
 ممالک کا ہے جہاں مزدوروں کی باقاعدہ منتظم جماعتیں قائم ہیں جو اپنے
 اپنے ملک کی حکومت میں کم و بیش حصہ لیتی اور مزید اختیارات حاصل کرنے
 کے لیے کوشاں رہتی ہیں۔ اس کے برعکس ایشیا اور آفریقہ کے ممالک میں
 مزدوروں کی نہ ایسی تنظیم یافتہ جماعتیں ہیں اور نہ ان کے اس قدر بلند حوصلے

مبتلا ہو جائیں تو یہ صورت نہ صرف مزدوروں کے حق میں بلکہ بسا اوقات سارے ملک کے لیے مضر ثابت ہوتی ہے۔ نقیشت کی وجہ سے کارکردگی خراب ہو جاتی ہے، اور کارکردگی کی خرابی سے اجرتوں میں تخفیف واقع ہوتی ہے۔ جہاں کہیں یہ صورت پیدا ہو جائے وہاں حکومت اور رہنمایان ملک کا فرض ہے کہ فوراً اس کی طرف متوجہ ہو اور اصلاح کی ضروری تدبیریں اختیار کریں۔ ورنہ تخفیف کارکردگی و تخفیف اجرت، ایک دوسرے کا باری باری سے باعث و نتیجہ بنکر ساری قوم کو مٹا بتا ہی اور اخلاقی خرابیوں میں مبتلا کر دیں گے۔

ترقیات مزدوروں

مزدور بالعموم منتشر جاہل، پست حوصلہ، اور مفلس نظر آتے ہیں اور ان کی معاش کا مدد و خالص کر ایسے کاروبار میں جو پیہ ایش برہیمانہ کیسیر پر چلتے ہیں محض آجروں کے رجم و کرم پر ہوتا ہے۔ جنگ عظیم کے بعد سے البتہ ان ممالک کے مزدوروں میں بھی کچھ بے چینی اور بھل پیدا ہو چلی ہے جو امید ہے کہ آئندہ چکر مزدوروں کی ترقی اور بہبودی کے لیے مفید ثابت ہوگی۔

یٹلس سر درت مشرق و مغرب کے مزدوروں میں بہ لحاظ ان کی خوشحالی اور عام ترقی کے زمین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے۔ واضح رہے کہ خود مغربی ممالک کے مزدوروں کی ترقی بھی کچھ بہت زیادہ قدیم نہیں ہے۔ سوڈیرہ سوپر بل وہ بھی ایشیائی مزدوروں سے اگر بدتر نہیں تو کسی طرح بہتر بھی نہیں تھی اس عنوان میں ہم نہایت اختصار کے ساتھ ان اسباب کی ماہیت پر غور کرنا چاہتے ہیں جن سے ایک طرف تو ایشیائی مزدوروں کی موجودہ پستی اور دوسری طرف مغربی ممالک کے مزدوروں کی غیر معمولی ترقی، دونوں کی کافی تہ تیغ ہو جاتی ہے۔

سابقہ عنواناتوں میں ہم اس واقعے کی مفصل تشریح کر چکے ہیں کہ قیمت کی طرح اجرت بھی طلب و رسد کے زیر اثر معین ہوتی ہے۔ لیکن محنت کی طلب و رسد کے حالات خاص کر لیساندہ ممالک میں کچھ اس طور پر واقع ہوتے ہیں کہ خریداروں اور فروشندوں کی باہمی کشمکش کا نتیجہ خریداروں یعنی آجروں کو حق میں مفید اور فروشندوں یعنی مزدوروں کے حق میں سخت مضر ہوتا ہے۔ ذیل میں ہم ان حالات کی مختصر تشریح کرتے ہیں:-

(۱۱) آجروں اور مزدوروں کی حالت کا ایک نمایاں فرق ان نول طبقوں کی تعداد میں مضمر ہے۔ ہر ملک کی آبادی کا اکثر و بیشتر حصہ مزدور پر مشتمل ہوتا ہے اور ان سے کام لینے والے یعنی آجر ہر جگہ مقابلہ بہت کم ہوتے ہیں۔ پیدائش دولت کے جدید طریقوں کی بدولت اس فرق تعداد کے مضر اثرات اور بھی زیادہ نمایاں ہو جاتے ہیں۔ مزدور اپنے طور پر چھوٹے چھوٹے کاروبار تو آجکل جاری نہیں کر سکتے کیونکہ یہ دور ہی پیدائش پر مبنیہ کبیر کا ہے۔ لہذا ان کی معاش کا مدار اس بات پر ہے کہ بڑے بڑے کاروبار والے ان کے لیے کام مہیا کریں۔ نتیجہ یہ کہ ایک طرف توجہ بڑے بڑے کارخانے آجروں کی ایک محدود تعداد کے قبضے میں رہتے ہیں اور دوسری طرف روزگار تلاش کرنے والے مزدوروں کا ایک انبوه کثیر ان کارخانوں میں ملازمت کے لیے کوشاں نظر آتا ہے ظاہر ہے کہ اس حالت میں آجر جو اجرت پیش کرے، مزدور اسے قبول کرنے پر مجبور ہوگا۔ کیونکہ اگر وہ زیادہ اجرت طلب کرتا ہے تو اس کی جگہ کم اجرت پر کام کرنے کے لیے بیسیوں مزدور نظر آتے ہیں۔ ایسی حالت میں آجر کو کیا ضرورت پڑی ہے کہ وہ خواہ مخواہ اجرتوں میں اضافہ کرے۔

(۱۲) آجروں اور مزدوروں کی حالت میں دوسرا بنیادی فرق یہ ہے کہ آجر نہایت دو لقمند اور ہر طرح سے خوشحال ہوتے ہیں۔ اگر کسی وجہ سے انھیں کاروبار بند کرنا پڑے، تب بھی وہ یکا یک مفلس نہیں ہو جاتے ان کے پاس پچھلا پس انداز اس قدر موجود ہوتا ہے کہ وہ بہ آسانی اپنی

گذراوقات کر سکتے ہیں۔ مزدوروں کی حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔ وہ بہت کم صاحبِ دولت ہوتے ہیں اور اُن کے پاس کوئی قابلِ بکاظ پس انداز نہیں ہوتا۔ روزانہ یا ہفتہ وار جو کچھ اجرت ملتی ہے، اس پر اُن کی اور اُن کے سارے کنبے کی پرورش کا انحصار ہے۔ اگر کسی روز کام نہ ملے تو نا فائدہ کنشی کی نوبت پہنچ جاتی ہے۔ اس حالت میں کوئی مزدور کیونکر اپنی طرف سے کام چھوڑنے کی ہمت کر سکتا ہے۔ وہ مجبور ہے کہ آجر جو اجرت پیش کرے، جتنی دیر کام لے، اور جس حالت میں کام لے، سب بلاچون و چرا قبول کرے۔

(۱۱) آجروں اور مزدوروں کا ایک اور بڑا فرق ان دونوں طبقوں کی تعلیمی حالت سے متعلق ہے۔ یہ ایک مسلہ بات ہے کہ تعلیم سے انسانوں کے خیالات میں وسعت پیدا ہوتی ہے۔ اُن کی ہمتیں بلند اور احوصلے اعلیٰ ہو جاتے ہیں۔ مصائب کا مقابلہ کرنے اور بالآخر ان پر غالب آنے کی اُن میں باوقائیت ہوتی ہے۔ لیکن یہ زبردست حربہ بھی زیادہ تر آجروں اور سرمایہ داروں کے قبضے میں رہتا ہے اور مزدور اپنی بے بضاعتی کے سبب اس سے بالعموم محروم رہتے ہیں۔

پس معلوم ہوا کہ آجروں اور مزدوروں کے باہمی تعلقات میں قوت و استحکام کے جس قدر اسباب ہیں، وہ آجروں یا سرمایہ داروں کے طبقے کو حاصل ہیں اور ضعف و احتیاج کے جس قدر حالات ہیں، وہ مزدوروں کے حصے میں آئے ہیں۔ شرحِ اجرت اور دوسرے مسائل متعلقہ پر اس صورت حال کا جو

اثر پڑنا چاہئے وہ محتاج بیان نہیں۔

دور جدید میں پیدائش برہیمانہ کبیر کے مطابق سب سے پہلے جس ملک نے نمایاں ترقی کی، وہ انگلستان ہے چنانچہ سب سے پہلے انگلستان ہی میں دوروں کے مسائل نے زیادہ اہمیت حاصل کی اور بحیثیت مزدوروں کے وہیں سے اُن کی ترقی کا آغاز ہوا۔ اول اول عام جہالت کے باعث انھیں خود اپنے طبقے سے رہنا نہیں مل سکے اور دوسرے طبقوں کے ہمدرد افراد سے مدد حاصل کرنی پڑی لیکن بعد کو ابتدائی جبری تعلیم کی اشاعت کے ساتھ ساتھ یہ کمزوری بھی رفع ہو گئی۔ اور اب تو مزدوروں کی جماعت میں ایسے ایسے لائق افراد پیدا ہوتے ہیں جو بڑی بڑی سلطنتوں کو سنبھالنے کی قابلیت رکھتے ہیں۔

ہم ابھی معلوم کر چکے ہیں کہ فقہانِ تعلیم کے علاوہ مزدوروں میں دو نہایت زبردست کمزوریاں اور تھیں جو انھیں آجروں کے مقابلہ میں سر اٹھانے نہیں دیتی تھیں۔ ایک انکا انتشار، دوسرے اُن کا افلاس۔ خدا جب اصلاح کی تحریک شروع ہوئی تو سب سے پہلے انہیں تقایص کو دور کرنے کی کوشش کی گئی۔ جہاں تک انتشار کا تعلق ہے ایک ہی قسم کا کام کرنے والے مزدوروں نے آپس میں اتحاد کر کے ہر مقام پر اپنی ایک ایک انجمن قائم کر دی۔ چنانچہ ٹریڈ یونین یا انجمن اتحاد مزدورال سے ایسی ہی انجمنیں مراد ہیں ان انجمنوں کی ترقی، ان کے کاروبار کی تفصیل، اور اُن کی بین الاقوامی اہمیت پر بحث کرنے کی یہاں گنجائش نہیں ہے۔ یہاں صرف

یہ یاد رکھنا کافی ہے کہ ان کی بدولت مزدوروں نے آجروں کے ساتھ
 فرداً فرداً اپنے معاملات طے کرنا چھوڑ دیا بلکہ اجتماعی طور پر اپنی ملازمت
 کے شرائط طے کرنے لگے۔ انجمن کی طرف سے شرح اجرت، اوقات
 کار، اور دیگر تمام حالات معین کر دیے جاتے ہیں اور کوئی مزدور جو
 انجمن کا رکن ہو ان شرائط کے خلاف جر کے یاں ملازمت نہیں کر سکتا
 اور چونکہ ہر مقام کے کم و بیش تمام مزدوروں کی انجمن میں شامل ہونے
 ہیں لہذا اگر آجر شرح اجرت کم کر دے یا کام کا وقت بڑھا دے یا
 مزدوروں کے خلاف کوئی اور تدبیر اختیار کرے تو اُس مقام کے ساتھ
 مزدور ملکر کام کرنے سے انکار کر دیتے ہیں اور اس حالت کو اصطلاح
 میں اسٹرائک یا ہڑتال کہا جاتا ہے۔ اب آجر کے لیے بجز اس کے
 کوئی چارہ نہیں کہ یا تو مزدوروں کے مطالبات کم و بیش پورے کر دے
 یا کاروبار بند کر کے اس سے بھی زیادہ خسارہ اٹھائے۔ بہر صورت یہ
 کیفیت تو نہیں رہی کہ اگر ایک مزدور کام چھوڑ دے تو اُس کی جگہ
 دس اور مزدور کام کرنے کے لیے تیار ہوں۔

مزدوروں کا انتشار تو اس ترکیب سے بہت بڑی حد تک
 رفع ہو گیا۔ اب رہا یہ سوال کہ اُن کو اسٹرائک کے قائل کس طرح بنایا
 جائے۔ جب تک چند روز یا چند ہفتے بلا کسی اجرت کے بسر اوقات
 کرنے کی اُن میں قابلیت نہ ہو، وہ کیونکر اسٹرائک کی ہمت کر سکتے
 ہیں۔ اس ضرورت کو پورا کرنے کے لیے انجمنیں اپنے اراکین سے

ہفتہ داریا مانہ کچھ چندہ وصول کرتی ہیں جو بہ طور ذخیرہ محفوظ
کے جمع ہوتا رہتا ہے اور جب کبھی اسٹرٹنگ کرنے کی ضرورت ہوتی ہے
تو وہ بیکار مزدوروں کی امداد میں صرف کیا جاتا ہے۔ اس طرح سے
مزدوروں کی دوسری بنیادی کمزوری یعنی کچھ پس انداز کا نہ ہونا
اگر پورے طور پر نہیں تو پھر بھی ایک بڑی حد تک رفع ہو جاتی ہے۔
یہاں تک تو ہم نے انجمنہائے اتحاد مزدوروں کی جدوجہد کے
صرف دو ابتدائی شعبے بیان کیے ہیں لیکن درحقیقت یہ انجمنیں اپنے
ادراکین کی حالت سنبھالنے اور آجروں کا مقابلہ کرنے میں ہر ممکنہ
طریقہ سے مدد دیتی ہیں۔ تخفیف اوقات، اضافہ اجرت، سعادۂ
حوادث، جبری بیمہ، شرکت منافع، وغیرہ ان کی جدوجہد کے چند اور شعبے
ہیں جن کی تفصیل سے یورپ کی مختلف زبانوں میں سیکڑوں کتابیں
بھی پڑی ہیں۔

موجودہ زمانے میں مزدوروں کی ترقی کا ایک اور دھچپ نتیجہ یہ
ہے کہ وہی حکومتیں جو آج سے سو ڈیڑھ سو برس پہلے قانون کی مدد سے
لیکار مزدوروں کو ہر ممکنہ طریقہ سے دبایا کرتی تھیں، اب ان کی حمایت
میں طرح طرح کے قوانین نافذ کرتی ہیں۔ جن ممالک میں صنعت و
حرف نے فدا بھی ترقی کی ہے، وہاں کم و بیش مکمل قوانین کا رخا جاتا
ہے۔ نافذ ہیں جسکا منشاء یہ ہے کہ مزدوروں کو کارخانہ داروں کی زیارتوں
سے محفوظ رکھا جائے اور ان کے واجبی حقوق محض سرمایہ داروں کی

برہمستی سے پامال نہ ہونے پائیں۔ ہندوستان میں یہی جو بے لحاظ
صحت و حرمت کے ایک ہنایت ہی پس ماندہ ملک خیال کیا جاتا ہے
قوامین کا رخا نہ جات ایک مدت سے نافذ ہیں اور ان میں جسے وقت
بیتنا فوقتاً ترسیم ہوتی رہتی ہے۔

موجودہ زمانے میں مزدوروں نے اپنا دیرہ عمل صرف اپنے
اپنے ملک تک محدود نہیں رکھا ہے بلکہ وہ دوسرے ممالک کے مزدوروں
سے حالات معلوم کرتے اور ایک دوسرے کے ساتھ عملی طور پر اظہارِ ہمدردی
کرتے رہتے ہیں۔ مختلف ممالک کے مزدور اپنے اپنے نمائندوں کے
ذریعے سے بین الاقوامی کانفرنسوں میں ایک دوسرے سے ملتے ہیں
اور اپنی حالت کی اصلاح اور ترقی کے لیے طرح طرح کی تدبیریں
سوچتے ہیں۔

سود

پیدائش دولت میں اصل یا سرمایے کی غیر معمولی اہمیت کی طرف
ہم اس سے قبل اشارہ کر چکے ہیں۔ معاشی تاریخ کے مطالعے سے واضح
ہوتا ہے کہ سرمایہ کو یہ غیر معمولی اہمیت ازمنہ قدیم یا قرون وسطیٰ میں
میسر نہیں تھی ازمنہ قدیم میں پیدائش دولت کا دار بشیر زمین پر تھا
محنت اگرچہ ناگزیر تھی لیکن اس کی جدوجہد کا میدان بہت تنگ تھا

ادھر ملک کے باشندوں کی خوشحالی سراسر وہاں کے قدرتی عطیات پر
 منحصر تھی۔ قرون وسطیٰ میں انسانی خدمات کی ترقی کی بدولت پیدائش
 دولت میں محنت کا دخل بہت بڑھ گیا۔ اگرچہ قدرتی وسائل کی احتیاج
 اب بھی باقی تھی اور غالباً ہمیشہ باقی رہے گی تاہم انسان اب اس قابل
 ہو گیا تھا کہ محدود قدرتی وسائل سے مقابلہ زیادہ دولت پیدا کر سکے۔
 لیکن موجودہ زمانے میں سائنس کے انخشافات اور عجیبے غریب
 ایجادات نے پیدائش دولت کے لیے سرمایے کو اس قدر ناگزیر بنا دیا ہے
 کہ اب قدرتی وسائل اور انسان کی محنت، دونوں اس کے تابع نظر
 آتے ہیں۔ عطیات قدرت کی فراوانی اور آبادی کی کثرت آج کل
 کسی ملک کو معاشی ترقی کے اعلیٰ مدارج پر نہیں بچھینا سکتی جب تک کہ
 ان دونوں سے کام لینے کے لیے کافی سرمایہ میسر نہ ہو۔ مزدوروں
 کی لاچاری اور سرمایہ داروں کی چیرہ دستی کاراز و حقیقت اسی
 احتیاج میں بھڑک رہی ہے اور یہی وجہ ہے کہ موجودہ زمانے کو ”صل شای“
 دور رکھا جاتا ہے۔

سو کی ماہیت

سود کی ماہیت۔۔ سود کس بات کا معاوضہ ہے اور وہ
 کیونکر پیدا ہوتا ہے، ان سوالات کا جواب دینا ہی گویا سود کی ماہیت
 معلوم کرنا ہے۔ یہ ایک ایسا مسئلہ ہے جس پر ابتدا ہی سے سخت اختلاف
 رائے جاری ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ مختلف زبانوں میں ماہیت سود
 کے متعلق مختلف نظریے نمودار ہوتے گئے اور تھوڑی تھوڑی مدت کے بعد

زیادہ تحقیق کی روشنی میں یا تو سر اسر غلط ثابت ہوے یا بہت کچھ ترسیم
طالب بن گئے۔ یہاں ان تمام نظریوں کی تحقیق و تنقید نہ صرف
غیر ضروری بلکہ حیران کن ثابت ہوگی لہذا ہم ذیل میں نہایت اختصار
کے ساتھ صرف اپنی امور کی تشریح کریں گے جو اس بارے میں تحقیق
جدید کا نتیجہ اور مقابلہ سب سے زیادہ مستحکم ہیں۔

پیدائش دولت کے سلسلے میں ہم یہ معلوم کر چکے ہیں کہ اجتماع اہل
کے لیے پس اندازی ایک لازمی شرط ہے۔ اگر کوئی شخص جب قدر کمائے
ساتھ ساتھ خرچ کرتا چلا جائے تو اس کے پاس کبھی کوئی دولت جمع نہیں ہوگی
یہی وجہ ہے کہ جس ملک کے باشندوں کی کثیر تعداد اپنی آمدنی کا کوئی جزو
پس انداز نہ کرے یا نہ کر سکے، ذلالت کا روبرو کرے لیے اہل پشگل دستیاب
ہوگا۔ بہر حال یہ ایک مسلمہ امر ہے کہ کسی ملک میں اہل جمع نہیں ہو سکتا
جب تک کہ اُس کے باشندوں میں پس اندازی کی عادت نہ ہو۔ لیکن جہاں تک
خود پس اندازی کا تعلق ہے، اُس کی کیفیت مختلف باشندوں کے نزدیک
مختلف ہوتی ہے۔ اس نقطہ نظر سے پس انداز کرنے والے تین مختلف
گروہوں میں منقسم نظر آتے ہیں:

(۱) ایک گروہ تو ان لوگوں کا ہے جو دولت کے بڑے بڑے
ذخیروں کے مالک ہوتے ہیں۔ ہر قسم کی جملہ احتیاجات دل کھول کر
پوری کرنے پر بھی اُن کے پاس بہت کچھ دولت بچ رہتی ہے۔ ظاہر
ہے کہ اس دولت کو پس انداز کیے بغیر کوئی چارہ نہیں ہے۔ اگر ملک میں

شغل اصل کے ذرائع موجود نہ ہوں تو کیا عجب ہے کہ یہ لوگ بچا لے سہو
 طلب کرنے کے دوسروں کو اپنی دولت کی حفاظت کا معاوضہ ادا
 کریں۔

(۱۱) دوسرا گروہ اُن لوگوں کا ہے جو آئندہ لاحق ہونے والی
 اہم احتیاجات کو پیش نظر رکھ کر بعض موجودہ احتیاجات کو ملتوی
 یا ترک کر دیتے ہیں اور اس طرح اپنی آمدنی کا ایک جز و پس انداز
 کرتے ہیں۔ اس گروہ کی پس اندازی کا باعث دولت کی افراط نہیں
 بلکہ آئندہ احتیاجات کی فکر ہے۔ ممکن ہے کہ یہ لوگ بھی اپنی دولت
 بہ حفاظت رکھنے کا دوسروں کو معاوضہ دیں۔

(۱۲) تیسرے گروہ میں وہ لوگ شامل ہیں جو نہ خاص کر آئندہ
 احتیاجات کے خیال سے پس انداز کرتے ہیں اور نہ دولت کی افراط
 کی وجہ سے، بلکہ جنکی پس اندازی کا باعث محض مزید آمدنی کی توقع
 ہوتی ہے۔ یہ لوگ بسا اوقات اپنی ضروری احتیاجات کو دبا دبا کر
 اپنی آمدنی کا کچھ نہ کچھ حصہ بچا سکتے ہیں تاکہ اُسے دوسروں کو قرض دینے
 مزید آمدنی پیدا کریں۔ یہی وہ لوگ ہیں جو درحقیقت اپنے آپ کو تکلیف
 میں ڈال کر دوسروں کے لیے سرمایہ فراہم کرتے ہیں۔ اگر وہ چاہتے تو
 اپنی کل آمدنی موجودہ ضروریات پر خرچ کر دیتے اور اس طرح خود کو
 تکلیف میں نہ ڈالتے لیکن چونکہ پس انداز کرنے سے کچھ زیادہ آمدنی
 ملنے کی توقع ہے، اس لیے وہ اپنی موجودہ ضروریات کو آئندہ کے لیے

ترک کر دیتے ہیں۔ انسان کی طبیعت کا یہ خاصہ ہے کہ دفعہ فوراً ملوث
اندازی کو مستقبل پر ترجیح دیتا ہے۔ التوالے لطف اسے گران
گزرتا ہے۔ چنانچہ اسی سے معاشیات کا یہ مشہور کلیہ اخذ کیا گیا ہے کہ
”ہر حالت احتیاج کسی چیز کے ملنے کے وقت میں جہتدر بعد ہو گا کسی
قدر موجودہ معیار کے مطابق اس کی قدر گھٹ جائے گی“ اصطلاح
معیشت میں اسی کو خاصہ انتظار کشی کہتے ہیں۔ جب پیدائش اصل
و مشغل اصل آدمیوں کا مدار انتظار کشی پر ٹیہرا تو کوئی وجہ نہیں کہ
جو لوگ انتظار کشی کی تکلیف اٹھا کر دوسروں کے لیے آن کی مطلوبہ
چیز ہیا کر دیتے ہیں، وہ اپنی اس خدمت یا ایثار کا کوئی معاوضہ نہ پائیں
لیکن یہاں پر یہ اعتراض ہو سکتا ہے کہ جو لوگ گروہ اول اور
گروہ دوم کے افراد کی طرح بلا انتظار کشی کی تکلیف کے اور خود اپنی
غرض کے لیے پس انداز کرتے ہیں وہ بھی بلا تکلیف اسی طرح اپنے اصل کا
معاوضہ پاتے اور اپنے آپ کو اسکا مستحق سمجھتے ہیں جس طرح کہ تیسرے
گروہ والے۔ ایسی صورت میں یہ نظریہ کہ انتظار کشی سود کا باعث
ہے، برقرار نہیں رہ سکتا۔ واضح ہو کہ اگر گروہ اول و دوم کی پس انداز
کی ہوئی دولت سے اصل کی کل طلب پوری ہو سکے تو ممکن ہے کہ لوگوں
ان کا مطلوبہ اصل بلا معاوضہ مل جائے کیونکہ ایسی حالت میں دولت کی
پس اندازی، انتظار کشی کا نتیجہ نہیں ہوتی اور اسی لیے اصلہ ابھی
سود کی چند ان پروا نہیں کرتے۔ لیکن کاروباری ضروریات کے لیے

اصل کی طلب خاص کر موجودہ زمانے میں اس قدر زیادہ ہے کہ جب تک
 تیسرے گروہ کے اندر دختے بھی حاصل نہ کیے جائیں کام نہیں چل سکتا اور
 چونکہ تیسرے گروہ کے اندر دختے سراسر انتظار کشی کا نتیجہ ہوتے ہیں
 اس لیے جب تک کہ سود کا لالچ نہ ہو، اُن کا حاصل ہونا ممکن نہیں۔
 مختصر یہ کہ بازار میں اصل کی جس قدر رسد موجود ہے، اس کا ایک حصہ تو
 بلا کسی انتظار کشی کے پس انداز ہوا ہے اور بقیہ حصہ محض انتظار کشی کا نتیجہ
 ہے۔ لیکن کاروباری ضروریات میں جس طرح انتظار کشی والا اصل
 کام کرتا ہے اُسی طرح وہ اصل بھی کام دیتا ہے جو انتظار کشی کا نتیجہ
 نہیں ہوتا۔ پیدائش دولت کے لیے ان دونوں کی کارگزاری میں
 قطعاً کوئی فرق نہیں ہوتا۔ پھر یہ کیونکر ممکن ہے کہ علی طور پر بازار میں
 ہر جگہ اتنا مقدار اصل کی پیدائش کا حال دریافت کیا جائے اور بہ سبب
 انتظار کشی و عدم انتظار کشی کسی پر سود ادا کیا جائے اور کسی پر نہ
 ادا کیا جائے۔

یہاں تک تو ہم نے مہیت سود کے متعلق صرف ایک سوال کا جواب
 دیا ہے اور یہ واضح کرنے کی کوشش کی ہے کہ اجتماع اصل اکثر و بیشتر
 انتظار کشی کے ساتھ وابستہ ہے لہذا جب تک کہ انتظار کشی کا کافی
 صلہ نہ ملے، حسب ضرورت اصل کی رسد حاصل نہیں ہو سکتی۔ اب ہمیں
 یہ دریافت کرنا ہے کہ سود پیدا کیونکر ہوتا ہے۔ لوگ طرح طرح کی ضرورتوں
 کے لیے قرض لیتے ہیں۔ وہ جانتے ہیں کہ ایک مقررہ میعاد کے بعد

انھیں نہ صرف اپنا قرضہ واپس کرنا پڑیگا۔ بلکہ کچھ مزید رقم بہ طور سود کے ادا کرنی پڑے گی۔ باوجود اس کے وہ خوشی خوشی قرض لیتے ہیں اور اگر اس کے ملنے میں کچھ دقیقے نظر آتی ہیں تو اعلیٰ شرح سے سود ادا کرنے کے لیے تیار ہو جاتے ہیں۔ لہذا سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ ان لوگوں میں اس طرح سود ادا کرنے کی قابلیت کیسے پیدا ہوتی ہے؟ آخر انھیں مل سے کیا فائدہ حاصل ہوتا ہے کہ وہ اپنی محنت کی کمائی کا ایک جزو خوشی خوشی دوسروں کے حوالے کر دیتے ہیں۔

واضح رہے کہ اصل منجملہ اور عاملین پیدائش کے ایک عامل ہے۔ پیدائش دولت میں اصل کی کارگزاری کا حال ہم نہایت تفصیل کے ساتھ معلوم کر چکے ہیں۔ اگر آج دنیا اصل سے کام لینا چھوڑ دے تو انسان بہ لحاظ اپنی تہذیب و تمدن کے ہزار ہا سال آگے ہٹ جائے مارتقا تمدن اور اصل کا روز افزوں استعمال گویا لازم و ملزوم ہیں۔ عملی طور پر اصل کی کارگزاری کی بیسیوں مثالیں روزانہ ہماری نظر کے سامنے گزرتی رہتی ہیں۔ مثال کے طور پر دو درزیوں کا مقابلہ سمجھیں جن میں سے ایک صرف ہاتھ سے سلائی کرتا ہے اور دوسرا مشین سے کام لیتا ہے۔ اگرچہ پہلا درزی بھی کچھ نہ کچھ اصل استعمال کرنے پر مجبور ہے تاہم بہ لحاظ مقدار و کارگزاری دونوں میں زمین و آسمان کا فرق موجود ہے۔ اسی فرق کا یہ نتیجہ ہے کہ ہاتھ سے سلائی کرنے والا درزی ایک روز میں جس قدر کام کر سکتا ہے، مشین والا درزی اس سے کئی گنا

زیادہ کام کرتا ہے۔ پھر کام کی خوبی اور مصارف کی کمی کا فرق ملحوظ ہے۔ فرض کرو کہ ایک درزی ایک روپیہ کماتا ہے تو دوسرے کو زیادہ ادراچھا کام کرنے کی وجہ سے روزانہ ساڑھے تین روپیوں تک آمدنی ہو جاتی ہے۔ وقتاً فوقتاً مشین کی مرمت، اُس کی فرسودگی، اور دوسرے متعلقہ مصارف کے لیے اگر روزانہ آٹھ آنے وضع کر لیے جائیں، تب بھی دوسرے درزی روزانہ دو روپے مقابلہ زیادہ آمدنی ہوتی ہے۔ ظاہر ہے کہ یہ مزید آمدنی محض مشین کے استعمال کا نتیجہ ہے۔ اب اگر کسی درزی کو مشین خریدنے کے لیے روپیہ قرض لینا پڑے اور قرض دہندہ اپنی رقم پر روزانہ چار بلکہ آٹھ آنے تک سود طلب کرے، تب بھی اس درزی کو روزانہ پونے دو یا کم از کم ویڑھ روپیہ مقابلہ زیادہ پیدا کرنے کی توقع رہتی ہے۔ جب ایک معمولی ماہیت سے چلنے والی مشین کی کارگزاری کا یہ حال ہے تو پھر قریب بخار سے چلنے والی عظیم الشان مشینوں کی پیداواری کا کیا ہنگامہ جو وقت واحد میں کئی کئی ہزار گھوڑوں کی طاقت کے برابر کام کرتی ہیں پس معلوم ہوا کہ لوگ جو اس قدر اشتیاق کے ساتھ کاروبار کے لیے روپیہ قرض لینے کی خواہش کرتے ہیں اور اس کے عوض کثیر مقدار میں سود ادا کرنے کے لیے آمادہ ہو جاتے ہیں اُس کاراز درحقیقت اصل کی پیداواری میں پوشیدہ ہے۔ قرض لی ہوئی رقم پر وہ جس قدر سود ادا کرتے ہیں اس سے کئی گنی زیادہ آمدنی انھیں اپنے کاروبار سے حاصل ہو جاتی ہے۔

سود کیوں
ادراچھا ہے

مختصر یہ کہ اصل میں پیدا آوری کی صفت موجود ہے جس کی وجہ سے لوگ اسے طلب کرتے ہیں لیکن چونکہ اکثر پیشتر اصل کی رسد اشتظار کشی بغیر ممکن نہیں اس لیے اس پر سود ادا کرنا ضروری ہے۔

لیکن اسی عنوان میں ہم یہ بتا چکے ہیں کہ بعض صورتوں میں اصل کی رسد اشتظار کشی کا نتیجہ نہیں ہوتی مگر طلب کی زیادتی کی وجہ سے اس پر بھی بازاری شرح کے مطابق سود وصول کیا جاتا ہے۔ اسی طرح بعض حالات میں اصل سے پیدا آوری کی صفت مفقود ہو جاتی ہے لیکن ترقی قرض پر سود ادا کرنے پر مجبور ہوتا ہے۔ جو لوگ اپنے افلاس کی وجہ سے مجبوراً قرض لیتے ہیں یا جو امیر زادے محض تعیشات میں روپیہ اڑانے کے لیے قرض لیتے رہتے ہیں، وہ اس روپے سے کوئی مزید آمدنی پیدا نہیں کرتے اور اسی وجہ سے ان کے حق میں سود کی ادائیگی نہایت گہرا ثبات ہوتی ہے یہی وہ صورتیں ہیں جن کی بناء پر سود اخلاقاً و مذہباً ممنوع قرار دیا جاتا ہے اور جن کی وجہ سے بیسیوں معاشرتی خرابیاں پیدا ہوتی ہیں۔ مگر چونکہ قرض دہندہ کی طرف سے اشتظار کشی موجود اس لیے وہ اپنے سود سے دست بردار نہیں ہو سکتا۔

سود کی قسمیں۔۔۔ جو لوگ دوسروں کو رقمیں قرض دیتے ہیں عام ازیں کہ وہ بڑے بڑے بنک ہوں یا کم حیثیت سا ہو کار انھیں اپنا کاروبار چلانے کے لیے بہت کچھ اہتمام کرنا پڑتا ہے۔ وہ نہ صرف اپنی رقمیں عارضی طور پر دوسروں کے حوالے کر دیتے ہیں بلکہ اپنے اپنے کاموں

کی وسعت کے لحاظ سے مناسب موقعہ محل پر جہاں قرض لینے والے کو
 بہ آسانی مل سکیں کوئی مکان تعمیر کرتے یا کرایے پر لیتے ہیں۔ معمولی ہاؤس
 تو خود دکان پر بیٹھتے اور اپنے گاہکوں سے معاملات طے کرتے ہیں لیکن
 بینک اپنی اپنی ضروریات کے مطابق کئی کئی ملازم نوکر رکھتے اور انھیں
 حسب مدارج تنخواہیں دیتے ہیں۔ اس کے علاوہ حسابات لکھنے کے لیے
 خاص قسم کے رجسٹریار کرنے پڑتے ہیں۔ گاہکوں کے زیور جو ضمانت میں
 دیے جائیں اور خود اپنی رقوم بہ حفاظت رکھنے کے لیے مضبوط بخور یا
 بنوانی پڑتی ہیں۔ ظاہری آرائش اور ضروری فرنیچر پر بھی کافی روپیہ
 خرچ کرنا پڑتا ہے غرض ایک قرض کے لین دین کا کام چلانے کے لیے
 بیسیوں قسم کے انتظامات کرنے پڑتے ہیں جن میں بہت کچھ مصارف
 لاحق ہوتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ان تمام مصارف کا بار خود بینک یا ساہوکار
 برداشت نہیں کریگا بلکہ وہ ان لوگوں پر ڈالا جائیگا جن کی خاطر
 یہ سب اہتمام کیا گیا ہے۔ چنانچہ قرض گیرندہ سے جو سود لیا جاتا ہے وہ سب
 استعمال اصل کا معاوضہ نہیں ہوتا بلکہ اس کا ایک جزو ان تمام
 انتظامات کے معاوضے پر مشتمل ہوتا ہے۔ اسی جزو کو اصطلاح میں
مطالبات تنظیم کہا جاتا ہے۔

قرض دہ
 - اللہ کو قرض
 کاروبار
 و معاوضہ
 و معاوضہ
 وہ سود
 قرض خواہ
 سب

قرضے کے کاروبار کی ایک اور خصوصیت یہ ہے کہ وہ خرید و فروخت
 کے معاملات کی طرح اُسی وقت ختم نہیں ہو جاتا بلکہ ایک مدت تک جاری
 رہتا ہے۔ قرض لینے والا یہ وعدہ کرتا ہے کہ وہ قرض کی رقم ایک مہینہ یا

کے بعد ادا کر لگا۔ اب اگر یہ مدت ختم ہونے سے قبل قرض گیرندہ فوت ہو جائے
یا اس کا دیوا بکھل جائے، باوجود بددیانت ثابت ہو تو بہت ممکن ہے کہ
قرض دہندہ اپنی کل رقم یا اس کا کوئی جزو واپس نہ پاسکے۔ چنانچہ ایسی
مثالیں وقتاً فوقتاً پیش آتی رہتی ہیں۔ اگرچہ ضمانت کے ذریعے سے
حتی الوسع اس اندیشے کو کم کرنے کی کوشش کی جاتی ہے، مگر یہ ایک
یقینی امر ہے کہ قرضے کے ہر کاروبار میں رقم ڈوبنے کا خطرہ کم و بیش ضرور
لگا رہتا ہے اور ہر قرض دہندہ کو کبھی کبھی اس قسم کا نقصان برداشت
کرنا ہی پڑتا ہے۔ چنانچہ اس نقصان کی تلافی کرنے کے لیے قرض لینے
والوں کو اپنے اپنے ساتھ یا اعتبار کے مطابق کچھ کچھ رقم ادا کرنی پڑتی ہے
جو مطالبات تنظیم کی طرح سود کا ایک جزو قرار پاتی اور اصطلاح میں
مطالبات خطر کے نام سے موسوم کی جاتی ہے۔

پس معلوم ہوا کہ عام طور پر ہم جس چیز کو سوو کہتے ہیں وہ صرف استعمال
اصل کا معاوضہ نہیں ہے۔ بلکہ اس میں بالعموم دو چیزیں اور شامل ہوتی ہیں
جن کے اصطلاحی نام مطالبات خطر اور مطالبات تنظیم ہیں۔ چنانچہ اسی
بنیاد پر معاشین نے سود کی دو قسمیں قرار دی ہیں: ایک سود خالص
جو محض استعمال اصل کا معاوضہ ہوتا ہے اور دوسرے سود خالص جس میں
سود خالص کے علاوہ مطالبات تنظیم اور مطالبات خطر بھی شامل ہوتے ہیں۔
مطالبات تنظیم کا مدار کاروبار کی وسعت پر ہوتا ہے۔ جس طرح پیش
بر سپانہ کبیر میں مصارف پیدائش کا اوسط فی شخص کم ہوتا ہے، اس طرح

رقم ڈوبنے
کا خطرہ
سادہ طور
مطالبات

قرض

قرض کے کاروبار کی بھی حالت ہے۔ جس قدر بڑے پیمانہ پر کاروبار کیا جائیگا اسی قدر گو مجموعی مصارف پیدائش بہت زیادہ نظر آئیں، تاہم فرداً فرداً ہر معاملے کے مصارف انتظام بہت کم ہوں گے۔ چنانچہ چھوٹے چھوٹے کم حیثیت سا ہو کار بہ مقابل بڑے بڑے بنکوں کے زیادہ سود وصول کرتے ہیں۔ رہے مطالبات خطر سوان کی مقدار ہر ہر قرض گیرندہ کے لیے مختلف اور خاص کر تین چیزوں سے متاثر ہوتی ہے۔ ایک کاروبار کی حالت، دوسرے قرض گیر کا ساکھ، تیسرے ضمانت کی نوعیت، بعض کاروبار کی کامیابی کم و بیش یقینی ہوتی ہے تو بعض میں نقصان کا احتمال مقابلہ زیادہ رہتا ہے۔ بعض قرض لینے والے دیکھتے اور مقابل اعتبار ہوتے ہیں تو بعض بد دیانت اور ناقابل اعتبار، بعض لوگ زمین، مکان، زیور، یا قسم قسم کے تمکات ضمانت میں دیا کر سکتے ہیں تو بعض اس طرح کی کوئی ضمانت پیش نہیں کر سکتے تو قرض ان اختلاف کی وجہ سے رقم واپس نہ ملنے کا خطر بھی مختلف صورتوں میں یکساں نہیں بلکہ کم و بیش ہوتا رہتا ہے اور اسی کی بیشی کے مطابق مطالبات خطر کی مقدار بھی گھٹتی بڑھتی ہے۔

نوٹ۔۔ غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ بہ طور قرض سرمایہ کا لین دین امداد اشیا کی خرید و فروخت، یہ دونوں کاروبار اپنی اصلیت میں ایک دوسرے سے قریبی مشابہت رکھتے ہیں۔ فرق ہے تو صرف اس قدر کہ جو نہی قیمت ادا ہو گئی، خرید و فروخت کا معاملہ بالکل ختم ہو جاتا

لیکن قرضے کا معاملہ اُس وقت تک جاری رہتا ہے جب تک کہ قسم
 قرضہ حسب معاہدہ مع سود واپس نہ کر دی جائے۔ اگر اس فرق کو
 نظر انداز کر دیا جائے تو پھر قیمت اور سود میں کوئی بنیادی اختلاف
 باقی نہیں رہتا۔ قیمت وہ معاوضہ ہے جو کسی چیز کے بدلے میں خریدار
 فروشنده کو ادا کرتا ہے۔ اور سود وہ معاوضہ ہے جو سرمایہ استعمال
 کرنے کے بدلے میں قرض گیر قرض دہندہ کو ادا کرتا ہے۔ لیکن باوجود
 اس قریبی مشابہت کے ہمیں سود اور قیمت میں ایک نمایان فرق نظر
 آتا ہے جس کی اصلیت سے واقف ہونا ضروری ہے۔ قیمت کی متعلق
 ہم جانتے ہیں کہ وقت واحد میں ایک بازار کے اندر ایک ہی قسم کی
 چیزیں مختلف قیمتوں پر فروخت نہیں ہو سکتیں۔ مساوات قیمت
 معاشی بازار کا لازمی خاصہ ہے۔ لیکن سود کی حالت بالکل اس کے
 برعکس نظر آتی ہے۔ وقت واحد میں زر کے ایک ہی بازار کے اندر
 مختلف اشخاص قرض لیتے ہیں لیکن کسی کو صرف تین فی صدی سٹوپر
 رقم مل جاتی ہے تو کوئی پانچ، چھو بلکہ سات فیصد سود ادا کرتا ہے
 اور کسی کو بس پندرہ فیصد ادا کرنے پر بھی قرض نہیں ملتا۔ بازار
 بازار صرف کسی ایک سا ہو کار کے سہی کھاتوں پر نظر ڈالیے، اُن میں
 بھی شرح سود کے عجیب عجیب اختلافات نظر آتے ہیں۔ جب سود
 دراصل سرمایہ استعمال کرنے کی قیمت ہے تو پھر کیا وجہ ہے کہ وہ
 دوسری اشیاء کی قیمتوں کی طرح وقت واحد میں ایک بازار کے

قیمت اور
 سود

ایک بازار میں
 قیمت

لگائی سود کا مختلف
 بازار

اندر ایک نہ ہو۔ اس سوال کا جواب باسانی سمجھ میں آجائے گا اگر ہم سود خالص اور سود خام کا مذکورہ بالا فرق اچھی طرح ذہن نشین کر لیں عام طور پر سود کی جو شرحیں بیان کی جاتی ہیں یا اخباروں میں درج ہوتی ہیں، وہ سود خالص کی نہیں بلکہ سود خام کی شرحیں ہوتی ہیں اور سود خام جو کہ مطالبات تنظیم و مطالبات خطر جیسے متغیر ہونے والے اجزاء کا مجموعہ ہے اس لیے سود خام کی شرحیں بھی مختلف اشخاص کے لیے مختلف ہوتی ہیں۔ جہاں تک محض سرمایہ استعمال کرنے کے معاملے یعنی سود خالص کا تعلق ہے، اس کی شرح البتہ وقت و احد میں ایک بازار کے اندر ایک ہی ہوتی ہے۔

شرح سود

شرح سود۔۔ سود کیا ہے؟ دوسرے کا سرمایہ استعمال کرنے کی قیمت۔ لہذا جس طرح اور دنیا کی قیمتیں طلب و رسد کے حالات سے متاثر ہوتی ہیں اسی طرح سرمایہ استعمال کرنے کی قیمت یعنی سود بھی سرمایے کی طلب و رسد کے زیر اثر معین ہوتا ہے۔ اگر کسی بازار میں کسی وقت سرمایے کی مقدار زیادہ ہو جو بہ طور قرض حاصل کیا جاسکے لیکن قرض لینے والے بہت کم تو ظاہر ہے کہ سود کی شرح بہت گر جائے گی۔ ہر ایک سرمایہ دار کی یہ کوشش ہوگی کہ کسی طرح اس کی رقم قرض پر نکل جائے خواہ اسے سود بمقابل پیشتر کے کم ملے۔ اگر وہ زیادہ سود کی امید پر اپنی رقم روک رکھیگا تو اندیشہ ہے کہ کوئی اس سے قرض نہ لے اور جو تھوڑا بہت سود مل سکتا تھا وہ بھی ہاتھ سے نکل جائے۔ اس کے

برعکس اگر سرمایے کی مقدار تو بہت کم لیکن قرضوں کے خواہشمندوں کی تعداد بہت زیادہ تو شرح سود کا بہت اعلیٰ ہو جانا بالکل بدیہی ہے اب ہر قرض لینے والے کی یہ کوشش ہوگی کہ اُسے اپنی مطلوبہ رقم کسی کسی شرح ضرور مل جائے خواہ اُسے بمقابل پیشتر کے کچھ زیادہ سود ادا کرنا پڑے۔ اگر وہ ادنیٰ شرح کی امید پر قرض لینے میں تساہل کرے گا تو تھوڑی دیر میں سارا سرمایہ نکل جائے گا اور اُسے اپنے کاروبار کے لیے رقم نہ مل سکے گی۔

ابن معلوم ہوا کہ شرح سود کا مدار سرمایہ اصل کی طلب و رسید پر ہے۔ اب دریافت طلب امر یہ ہے کہ خود اصل کی طلب درسد کن خالصت کے ساتھ وابستہ ہے۔ ہم ابھی سود کی ماہیت کے عنوان میں یہ واضح کر چکے ہیں کہ اصل کی طلب کا باعث اُس کی پیدا آوری کا خاصہ ہے جو لوگ پیدائش دولت میں اصل سے کام لیتے ہیں، وہ اُس کے ذریعہ سے کثیر مقدار میں مزید دولت پیدا کرتے ہیں جس کا ایک جز وہ بہ طور سود کے اصلدار کو ادا کر دیتے ہیں۔ لہذا اصل کی طلب کے لیے یہ ضروری ہے کہ ملک میں اس سے کام لینے کے مواقع بہ کثرت موجود ہوں۔ جس قدر کسی ملک میں اس قسم کے زیادہ مواقع موجود ہوں گے، اُسی قدر اصل کی طلب میں بھی اضافہ ہوگا۔ جو قومیں اپنے معاشی وسائل ضائع نہیں ہونے دیتیں وہ اپنے اپنے علاقوں میں زراعت، صنعت، تجارت، باربرداری، غرض ہر قسم کے ذرائع معاش کو ترقی

اصل کی طلب مدار
پیدائش دولت
مذراعیہ

دینے اور ان سے کما حقہ فائدہ اٹھانے کی کوشش کرتی ہیں۔ ایسے ممالک میں کاروبار نہایت درجے فرمغ پاتا ہے، ہر طرف لوگ پیدا ایش دولت کی جدوجہد میں مصروف نظر آتے ہیں شغل مہل کے نئے نئے راستے کھلتے جاتے ہیں، اور اصل کی طلب میں روز افزوں اضافہ ہوتا ہے۔ اس کے برعکس جن ممالک میں پیدا ایش دولت کے مختلف کاروبار ادنیٰ حالت میں رہتے ہیں اور معاشی وسائل سے استفادہ کرنے کی کوشش نہیں کی جاتی وہاں نہ اصل سے کام لینے کی زیادہ گنجائش ہوتی ہے اور نہ لوگوں کو مہل حاصل کرنے کی چنانچہ جستجو۔

جس طرح مہل کی طلب کے لیے خاص حالات کا موجود ہونا ضروری ہے اسی طرح مہل کی رسید بھی چند خاص شرائط کی پابند ہے جن کی منفصل کیفیت ہم یہ ایش دولت کے تحت "اجتماع مہل کے شرائط" کے عنوان میں معلوم کر چکے ہیں۔ لہذا دوبارہ انھیں بیان کرنے کی ضرورت نہیں۔ یہاں صرف اس قدر جان لینا کافی ہے کہ شرح رسید مہل کی طلب و رسید کے اہمی عمل سے مقرر ہوتی ہے۔ کسی ملک میں مہل کی طلب وہاں کی زراعت، صنعت و حرفت، تجارت، اور عام کاروباری حالت پر منحصر ہے اور اس کی رسید امن و امان، کامیابی اور معاشی ترقیات جیسے اسباب کے ساتھ وابستہ ہے۔

نوٹ۔۔۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ آج کل دنیا میں دو تضاد

اصل
مشارعہ
اس زمانہ
دائرہ
علیم درغیب

قسم کے اسباب شرح سود پر اپنا اپنا اثر ڈال رہے ہیں۔ ایک طرف تقسیم عمل کی انتہائی ترقی، میٹین کار و زافزوں استعمال نئی نئی عجیب و غریب ایجادات، وسائل آمد و رفت کی غیر معمولی سہولت و ارزانی، وسائل قدرت پر انسان کار و زافزوں تصرف، یہ اور اسی قسم کے دوسرے متعدد اسباب شغل اہل کی گنجائش کو برابر بڑھاتے جا رہے ہیں جس کی وجہ سے ہر طرف لوگ اہل کے خواہاں نظر آتے ہیں۔ ان باتوں کا لازمی نتیجہ یہ ہونا چاہیے تھا کہ اصلدار اپنے اہل کا خوب بڑھا کر معاوضہ طلب کرتے اور عام طور پر سود کی شرح بہت اعلیٰ ہو جاتی۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ گزشتہ چند سال سے شرح سود بجائے اعلیٰ ہونے کے اور گرتی جا رہی ہے۔ زیادہ معاوضہ طلب کرنا تو کجا اصلدار خود اس بات کے لیے بے چین نظر آتے ہیں کہ کسی طرح ان کا سرمایہ قرض پر نکل جائے یا کسی نہ کسی کاروبار میں لگ جائے تاکہ بجائے بیکار پڑا رہنے کے اُس سے کچھ نہ کچھ فائدہ ملتا رہے۔ یہ صور حال جو یہ ظاہر ناقابل توجیہ معلوم ہوتی ہے درحقیقت نتیجہ ہے اس بات کا کہ گزشتہ چند سال کے اندر اضافہ اصل کے اسباب کا عمل بھی انتہا درجے قوی رہا ہے۔ باشندگان یورپ و امریکہ کی عام بیداری ان کی حیرت انگیز معاشی ترقیاں اور ان کی غیر معمولی خوشحالی نے سوشل سسٹم کے اندر انھیں اس قابل بنادیا ہے کہ وہ ہر کسی کو تحفیف کے اپنی آمدنی کا ایک کثیر حصہ بچا سکتے اور بچاتے ہیں لہذا وہ ہر وقت اس بات کے لیے

کوشاں رہتے ہیں کہ اُن کا سرمایہ کسی نہ کسی کام میں مشغول رہے تاکہ انھیں اُس سے کچھ آمدنی حاصل ہوتی رہے۔ پس ماندہ ممالک میں جہاں معاشی ترقی کا ابھی آغاز ہوا ہو، شغلِ اصل کی بہت زیادہ گنجائش ہوتی ہے لہذا یورپ کے سرمایہ دار ہمیشہ اس کوشش میں لگے رہتے ہیں کہ ایسے ممالک میں انہیں اپنا سرمایہ لگانے کے مواقع حاصل ہوں۔ اسی کوشش میں وہ اپنی اپنی حکومتوں کے ذریعے سے پس ماندہ ممالک پر تسلط حاصل کرتے ہیں اور اگر پہلے سے تسلط حاصل ہو تو اس کو ہمیشہ قائم رکھنے کی کوشش کرتے ہیں۔ چنانچہ یورپ کے مختلف ممالک میں آجکل جو اسباب جنگ و جدال کا باعث ہوتے ہیں اُن میں شغلِ اصل کے مواقع کا حاصل کرنا بھی ایک نہایت اہم سبب ہے۔

مختصر یہ کہ آج کل اگر طلبِ اصل کے اسباب نہایت تیزی کے ساتھ پھیل رہے ہیں تو دوسری طرف اس سے کہیں زیادہ سرعت کے ساتھ اصل کی رسد میں بھی اضافہ ہو رہا ہے۔ نتیجہ یہ کہ گزشتہ چند سال سے شرح سود برابر تخفیف کی طرف مائل ہے۔

شرح سود کی اس متواتر تخفیف کو دیکھ کر بعض ماہرین نے ایک بہت ہی دلچسپ دعویٰ کیا ہے۔ اُن کا خیال ہے کہ ایک وقت ایسا آئیگا جب کہ اصل کی رسد اُس کی طلب سے بڑھ جائے گی اور سود بالکل ناپید ہو جائے گا۔ جب مشرقی ممالک بھی ترقی کرتے کرتے

یورپ و امریکہ کی حالت پر پہنچ جائیں گے تو پھر اصلہ اروں کی تعداد اور ان کے اندوختوں کی مقدار تو بہت بڑھ جائے گی لیکن اہل سے کام لینے کے مواقع نسبتاً گھٹ جائیں گے۔ اس کا لازمی نتیجہ یہ ہوگا کہ سود گھٹنے لگتے بالکل ناپید ہو جائے گا۔

اس خیال کے مخالفین کا یہ دعویٰ ہے کہ ایسی صورت حال بھی پیدا نہ ہوگی۔ انسان کی قوت ایجاد اور قدرتی وسائل پر اس کے تصرف کی کوئی حد و انتہا نہیں ہے۔ مشرقی ممالک میں اشاعتِ تعلیم کا نتیجہ یہ ہوگا کہ بہت سی قابلیتیں جو اب تک بیکار ضائع ہوتی تھیں وہ بھی کام کرنے لگیں گی اور ان کی مدد سے قدرت پر انسان کا تصرف اور بھی بڑھ جائیگا اور برابر بڑھتا رہیگا۔ مزید براں مشرقی اقوام کا معیار زندگی بلند ہونے سے مختلف اشیاء کی طلب میں غیر معمولی اضافہ ہونا لازمی ہے لہذا شغلِ اہل کے مواقع پر عملاً کوئی حد عاید نہیں کی جائے گی۔

آئندہ کیا صورت پیش آنے والی ہے اس کا صحیح علم تو سوائے خدا کے کسی کو نہیں ہو سکتا۔ البتہ واقعات گزشتہ اور حالات حاضرہ کو پیش نظر رکھتے ہوئے ہم یقین کے ساتھ یہ کہہ سکتے ہیں کہ آئندہ ساہس سال تک سود کا لین دین جاری رہے گا۔

قیمتوں کے تغیرات اور قرضے کا کاروبار۔ ایک ایسی واقعہ ہے کہ گونا گوں اسباب کی وجہ سے اشیاء کی قیمتیں ہمیشہ تغیر ہونا رہتا ہے۔ ہرزانے میں بعض چیزوں کی قیمتیں بڑھ

قیمتوں کے تغیرات اور قرضے کا کاروبار۔

جاتی ہیں تو بعض کی گھٹ جاتی ہیں اور بعض کی قریب قریب ایک حالت پر رہتی ہیں۔ یہ دریافت کرنا کہ آیا یہ حیثیت مجموعی اشیاء کی قیمتیں متقابل سابق کے گھٹ گئی ہیں یا بڑھ گئی ہیں، ایک نہایت دشوار کام ہے جس کا تعلق فن اعداد و شمار سے ہے۔ اعداد و شمار کے اہرام کس نہر کے ذریعے سے عام قیمتوں کی کمی بیشی کے متعلق قریب قریب صحیح نتائج اخذ کر لیتے ہیں۔ ان امور پر ہم آئندہ مبادلہ دولت کے باب میں حسب گنجائش روشنی ڈالیں گے۔ یہاں صرف یہ دریافت کرنا مقصود ہے کہ عام طور پر اشیاء کی قیمتیں جو وقتاً فوقتاً گھٹتی اور بڑھتی رہتی ہیں، اس کا قرضے کے کاروبار پر کیا اثر پڑتا ہے۔

پہلے ہم قیمت کی کمی بیشی کا مفہوم ایک خاص سکے یعنی روپے کی مثال لیکر واضح کریں گے۔ فرض کرو کہ کل تک گیہوں روپیہ کو آٹھ سو مل رہے تھے۔ آج وہ روپیہ کو صرف چار سیر ملتے ہیں۔ اس واقعے کو ہم دو طرح پر بیان کر سکتے ہیں، ایک یہ کہ گیہوں پچاس فیصدی گراں ہو گئے ہیں۔ دوسرے یہ کہ گیہوں کی نسبت سے روپیہ کی قدر پچاس فیصدی گھٹ گئی ہے۔ گویا جو روپیہ کل تک آٹھ سیر گیہوں خرید سکتا تھا، آج وہ صرف چار سیر خرید کر سکتا ہے۔ اس کے برعکس اگر آج گیہوں سولہ سیر بچنے لگیں تو کھا جائے گا کہ گیہوں پچاس فیصدی ارزاں ہو گئے ہیں یا روپیہ کی قدر گیہوں کے حساب سے پچاس فیصدی بڑھ گئی ہے۔ گویا کل کے مقابل آج کا روپیہ کم از کم گیہوں کی

مد تک گنی قدر رکھتا ہے۔

اب اگر یہ حیثیت مجموعی اشیاء کی قیمتیں پہلے سے بڑھ جائیں تو یہ صورت
 ہو یا اس بات کے مرادف ہے کہ روپیہ کی قدر میں تخفیف ہو گئی ہے۔
 اس کے برعکس قیمتوں کی تخفیف روپیہ کی قدر میں اضافے کے مرادف ہے۔
 فرض کرو کہ زید ایک ہزار روپے پانچ فیصدی سود پر دو سال کے
 لیے بکر سے قرض لیتا ہے قبل اس کے بکر کو اپنی رقم مع سود کے
 واپس ملے عام طور پر اشیاء کی قیمتیں ۲۰ فیصدی چڑھ جاتی ہیں
 اس کا نتیجہ یہ ہو گا کہ بکر کو جو روپیہ واپس ملے گا وہ بہ لحاظ اپنی
 قدر کے اس روپیہ سے ۲۰ فیصدی گھٹا ہوا ہو گا جو اس نے دو سال
 قبل زید کو قرض دیا تھا۔ کیونکہ یہی روپیہ دو سال قبل جس قدر مال
 خرید سکتا تھا، اب اس سے ۲۰ فیصدی کم مال خرید کر سکتا ہے۔ گویا
 اس وقت اسی روپیوں سے جو مال خرید سکتا تھا وہ آج سو روپیوں
 سے کم میں نہیں مل سکتا۔ یہ ظاہر تو زید وہی ایک ہزار روپیوں کا قرض
 سود ادا کر گیا لیکن اشیاء کی ۲۰ فیصدی گرا فی اور روپیہ کی قدر
 میں اتنی ہی تخفیف ہو جانے سے یہ ہزار روپیے درحقیقت دو سال
 پہلے کے آٹھ سو روپیوں کے برابر ہیں جس کا یہی ثبوت یہ ہے کہ
 اب ان ہزار روپیوں سے صرف اس قدر مال ملے گا جس قدر کہ دو
 سال قبل آٹھ سو روپیوں سے ملتا تھا۔
 اس کے برعکس اگر اشیاء کی قیمتیں ان دو سال کے اندر ۲۰

فیصدی اگر جائیں تو یہ صورت بکر کے لیے مفید اور زید کے حق میں
مضر ہوگی۔ روپے کی قدر میں ۲۰ فیصدی اضافہ ہو جانے سے
اس وقت کے سو روپے دو سال پہلے کے ایک سو بیس روپیوں کے
مساوی ہوں گے۔ یہ الفاظ دیگر جس قدر مال دو سال پہلے ایک سو
بیس روپیوں میں ملتا تھا، وہ آج صرف ایک سو روپیوں میں سیتا
ہوگا۔ یہ ظاہر تو بکر کو وہی ایک ہزار روپے مع مقررہ سود کے واپس
ملیں گے لیکن درحقیقت دو سال پہلے کے بارہ سو روپیوں کے
مساوی ہوں گے۔

مختصر یہ کہ قیمتوں کے تغیرات کا قرض لینے اور دینے والوں
خاص اثر پڑتا ہے۔ گرائی اشیاء قرض گیر کے حق میں مفید اور قرض دینے
کے حق میں مضر ہوتی ہے اور زرانی اشیاء کا اثر اس کے برعکس ہوتا ہے۔

لیکن یہ سب کچھ سمجھنے کے بعد یہ بات اچھی طرح ذہن نشین کر لینا
ضروری ہے کہ علی طور پر قرضے کے کاروبار میں قیمت کے ان تغیرات کا
قطعاً کوئی لحاظ نہیں کیا جاتا۔ قرضے کے لین دین میں دونوں فریق
اس بارے میں بالکل مطمئن رہتے ہیں کہ روپے کی قدر میں کوئی قابل
لحاظ تغیر واقع نہ ہوگا۔ اور ہوتا بھی دراصل یہی ہے۔ چھوٹے چھوٹے
تغیرات تو ہمیشہ جاری رہتے ہیں لیکن ایسی عظیم الشان تبدیلیاں کہ جن کا
نمایاں اثر قرضے کے لین دین پر پڑے، سالہا سال میں نمودار ہوتی
ہیں اور بالعموم اس طور پر نمودار ہوتی ہیں کہ عوام اسے شکل ہی سے

نہایت
۴۹
مطالعات

محسوس کر سکتے ہیں۔
 مطالبات فرسودگی۔ ہم اس سے قبل یہ معلوم کر چکے ہیں کہ
 بحفاظت استعمال اصل کی دو قسمیں ہیں۔ ایک اصل دایر جو عمل پیدا پیش
 صرف ایک ہی مرتبہ استعمال ہو کر اپنا کام ختم کر دیتا ہے جیسے روٹی،
 کوئلہ یا کوئی اور خام پیداوار۔ دوسرے اصل قائم جو ایک مرتبہ سے زائد
 استعمال میں آتا ہے جیسے مشین، مکان، آلات و ادوار وغیرہ۔ موجود
 زمانے میں پیدائش دولت کا کوئی کاروبار چل نہیں سکتا جب تک کہ
 اس میں دو ذرا قسم کے اصل سے کم و بیش کام نہ لیا جائے۔ اصل قائم
 جب ایک مرتبہ فراہم کر لیا جاتا ہے تو پھر ایک مدت تک اسے بہلنے
 کی ضرورت بالعموم پیش نہیں آتی۔ لیکن اصل دایر جیسے جیسے خرچ
 ہوتا ہے اس کی نئی نئی مقداریں مہیا کرنی پڑتی ہیں۔ مثلاً کسی پارچہ
 بانی کے کارخانے میں روٹی، کوئلہ، مزدوروں کی اجرت اور ان قسم
 کی دوسری چیزیں تو ہر وقت خرچ ہوتی نظر آتی ہیں لیکن کارخانے
 کی عمارت، گہرا بننے کی مشینیں، اور دوسرے آلات و ادوار ان
 میں کسی قسم کی تخفیف دکھائی نہیں دیتی۔ مثلاً ملل کے سوکھان
 تیار کرنے کے بعد یہ تو بہ آسانی بتایا جاسکتا ہے کہ ان میں کس قدر روٹی
 یا دھواں کا خرچ ہوا ہے، کتنا کوئلہ کام میں آیا ہے، اور کتنی اجرت
 کرنی پڑی ہے۔ چنانچہ مصارف پیدائش میں ان سب چیزوں کا شمار
 کر لیا جاتا ہے۔ لیکن یہ پتا لگانا کہ سو تھان ملل تیار کرنے میں

کوئی مشین کس قدر خرچ ہوئی ہے یا مختلف آلات و اوزار کس قدر گھسٹ گئے ہیں، ایک انتہا درجے مشکل کام ہے۔ ہزاروں تھکان تیار کر ڈالیں پھر بھی مشینوں اور آلات و اوزار میں یہ ظاہر کوئی فرق نظر نہیں آتا ایسی صورت میں کیا ہم یہ نتیجہ نکال سکتے ہیں کہ ملل کے تھکان تیار کرنے میں ردئی، کوئلہ اور دوسری خام پیداواریں تو خرچ ہوتی ہیں لیکن مشینیں اور آلات و اوزار صرف نہیں ہوتے۔ ظاہر ہے کہ یہ نتیجہ واقعات کے مطابق نہیں ہے۔ مکمل کی تیاری میں جس طرح ردئی یا دھاگا خرچ ہوتا ہے کماؤسی طرح کپڑا بننے کی مشین بھی خرچ ہوتی ہے لیکن ذوق یہ ہے کہ ہم خرچ شدہ ردئی اور دھاگے کی مقدار تو معلوم کر سکتے ہیں لیکن مشین کے متعلق ایسی کوئی بات معلوم نہیں کر سکتے۔ البتہ یہ ضرور جانتے ہیں کہ پانچ سات سال کام دینے کے بعد مشین باز کار رفتہ ہو جائے گی اور اس وقت کاروبار جاری رکھنے کے لیے نئی مشین خریدنا اسی طرح ضروری ہوگا جس طرح کہ وقتاً فوقتاً نئی ردئی یا نیا دھاگا خریدنا پڑتا ہے۔ پھر کیا وجہ ہے کہ ہم ردئی یا دھاگے کا خرچ ہوتا تو تسلیم کریں اور مشین یا آلات و اوزار کے صرف ہونے میں شبہ کریں۔ پس معلوم ہوا کہ مختلف اشیاء کی تیاری میں اصل قائم بھی اصل دایر کی طرح خرچ ہوتا رہتا ہے اور ان کے مساوی پیداواریں جس طرح اصل دایر کی قیمت کا شمار کیا جاتا ہے، اُسی طرح اصل قائم کا مساوی بھی شامل کیا جاتا ہے۔ اور اسی سادہ صنف کو اصطلاح

مطالبات فرسودگی کہتے ہیں۔ جب کبھی کوئی کارخانہ دار اپنے کاروبار کے مصارف کا حساب کرتا ہے تو وہ کچھ رقم اصل قائم کے مطالبات فرسودگی کے نام سے علیحدہ کر دیتا ہے اور جو مشینیں یا آلات و اوزار فرسودہ ہوتے ہوئے از کار رفتہ ہو جاتے ہیں ان کی جگہ دوسری مشینیں یا دوسرے آلات، اوزار اسی رقم سے خرید لیے جاتے ہیں۔

منافع

تنظیم کی اہمیت

تنظیم کی اہمیت، پیدائش و دولت کے طریقوں میں جو
 عظیم الشان تبدیلیاں گزشتہ دیر و سو سال کے اندر واقع ہوئی ہیں
 ان کا ایک بڑی نتیجہ یہ ہے کہ موجودہ زمانے میں مختلف عالمین پیدائش
 جداگانہ گروہوں کے ہاتھوں میں محدود ہو گئے ہیں۔ قدیم طریق پیدائش
 کے تحت جملہ عالمین پیدائش ایک ہی شخص کی ذات میں جمع رہتے تھے
 دستکاروں کی حیثیت محض اجرت پائے والے مزدوروں کی نہیں تھی
 بلکہ وہ خود ہی حسب ضرورت آلات و اوزار اور خام پیداوار مہیا کر کے
 اپنے اپنے گھروں پر چیزیں تیار کرتے اور خود ہی انھیں خریداروں کے
 ہاتھ فروخت بھی کرتے تھے۔ کاروبار چونکہ چھوٹے پیمانے پر چلتے تھے
 اس لیے یہ طریقہ آسانی کا کام دیتا تھا۔ لیکن جب سے پیدائش پر پیمائش
 طریقہ چل نکلا ہے، مختلف عالمین پیدائش جدا جدا گروہوں کی مالک
 ہو گئے ہیں۔ زمینداروں کا طبقہ تو عرصے سے موجود ہی ہے اب ان کے
 علاوہ ایک طبقہ اصلداروں کا نکل آیا ہے جو سرمایے کے مالک ہوئے
 ہیں اور دوسرا طبقہ مزدوروں کا ہے جن کے پاس نہ زمین ہوتی ہے
 اور نہ سرمایہ بلکہ صرف خدا کے دیے ہوئے ہاتھ پاؤں ہیں جن سے محنت

کریں اور روٹی کمائیں۔ اس میں شک نہیں کہ ہر ملک میں بہ کثرت ایسے اشخاص موجود ہیں جو نہ صرف زمین کے مالک ہوتے ہیں بلکہ جو اچھا خاصہ سرمایہ بھی رکھتے ہیں اور ساتھ ہی محنت کر کے بھی آمدنی پیدا کرتے ہیں۔ لیکن ایسے لوگ بھی باوجود اس ظاہری اجتماع کے اپنی قیمتی حیثیتوں کو بالکل ایک دوسرے سے علیحدہ رکھتے ہیں زمینداروں کی حیثیت سے وہ لگان وصول کرتے ہیں، اصلداروں کی حیثیت سے سود کے مستحق سمجھے جاتے ہیں اور مزدوروں کی حیثیت سے اجرت پاتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ایک دستکار جو معمولی آلات و اوزار لیکر اپنے گھر پر کام کرتا ہے اور چیزیں تیار کر کے خریداروں کے ہاتھ فروخت کرتا ہے، وہ اپنی آمدنی کی تقسیم ان مختلف حیثیتوں سے نہیں کرتا۔

مختصر یہ کہ جدید معاشی نظام کی بدولت مختلف عاملین پیدائش میں نمایاں تفریق نمودار ہو گئی ہے اور وہ مختلف گروہوں کی ملک تصور کیے جاتے ہیں۔ اس تفریق کا نتیجہ یہ ہوا کہ ایک چوتھے عامل پیدائش یعنی تنظیم کی ضرورت روز افزوں محسوس ہونے لگی۔ زمین، محنت، اصل خواہ کتنی ہی افراط سے موجود ہوں جب تک کہ ان تینوں عاملین کو ان کے مالکوں سے حاصل کر کے ایک جگہ جمع نہ کیا جائے اور ان سے خاص خاص اصولوں کے مطابق کام نہ لیا جائے، دولت پیدا نہیں ہو سکتی۔ معاشیات میں تنظیم کی قابلیت ہم چنچالتے والوں کو آج اور اُس کے عواضے کو منافع کہا جاتا ہے۔

منافع کی ماہمیت۔۔ اگر کسی شخص کے پاس کچھ سرمایہ ہو جو ہو تو وہ اس سے بہاد طرح پر کام لے سکتا ہے۔ ایک صورت تو یہ ہے کہ وہ کچھ مدت کے لیے اپنا سرمایہ دوسروں کو قرض دیدے اور خود گھر بیٹھے اطمینان سے سود حاصل کیسے کرے۔ دوسری صورت یہ ہے کہ وہ اس سرمایے سے خود ہی کوئی کاروبار جاری کرے اور اسے اپنی آمدنی کا ذریعہ بنا لے۔ فرض کر دو کہ اسے دو نوں صورتوں میں ایک ہی شرح سے آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ ایسی حالت میں وہ حصول آمدنی کی کون سی ترکیب زیادہ پسند کرے گا۔ ظاہر ہے کہ حالات مفروضہ میں ہر شخص بجائے خود کاروبار کرنے کے دوسروں کو قرض دیکر آمدنی حاصل کرنا زیادہ پسند کریگا۔ جب دو نوں صورتوں میں معاوضہ برابر ہے تو پھر کیا ضرورت ہے کہ کوئی شخص قرضہ دیکر سود حاصل کرے، کا یہ سادھا دھما اور اطمینان بخش طریقہ چھوڑ کر خود کاروبار کے جنجال میں پھنسے اور کہیں اتفاق سے نقصان ہو تو اپنا سرمایہ بھی کھو بیٹھے۔ ہاں اگر خود کاروبار کرنے سے کچھ زیادہ معاوضہ ملنے کی توقع ہو تو ممکن ہے کہ حوصلہ مند اشخاص زیادہ آمدنی کے لالچ سے اپنے اپنے طور پر کاروبار جاری کریں۔ اسی طرح اگر کسی شخص میں تنظیم کی قابلیت موجود ہے تو وہ بھی یا تو خود کاروبار جاری کر کے اپنی قابلیت سے کام لے سکتا ہے یا کسی دوسرے شخص کے کارخانے میں بحیثیت منیجر کے ملازمت کر سکتا ہے۔ پہلی صورت میں کاروبار کی کامیابی اور ناکامی کی ساری ذمہ داری

اسی پر ہوگی اور دوسری صورت میں صرف چند مفوضہ ذرائع کے ذمے ہوں گے۔ کاروبار کی کامیابی و ناکامی سے وہ براہ راست چند متاثر نہ ہوگا۔ اب اگر متوقعہ آمدنی ان دونوں صورتوں میں بھی برابر ہو تو ظاہر ہے کہ وہ خود کا دوبار جاری کرنے سے دو گنہ گار یا منہ بھر بننے کو ترجیح دے گا۔

پس معلوم ہوا کہ کوئی شخص بجایے دوسروں کو سرمایہ قرض دینے کے اُسے بہ طور خود کا دبار میں لگانا اور بجایے تنخواہ دار منہ بھر بننے کے خود آجر بننا صرف اُس وقت پسند کرے گا جب کہ ایسا کرنے سے اسے نسبتاً زیادہ آمدنی کی توقع ہو۔ یہی زیادہ آمدنی درحقیقت منافع خالص ہے۔

اب رہا یہ سوال کہ یہ زیادہ آمدنی پیدا کیسے ہوتی ہے، اس کا مختصر جواب یہ ہے کہ وہ آجر کے حسن انتظام کا نتیجہ ہے۔ تقسیم عمل اور پیدائش برہمانہ کبیر کے طریقوں پر عال ہو کر، سائنس کے انکشافات اور نئی نئی ایجادات سے کام لیکر وہ اپنے ذرائع پیدائش کو اس طور پر کام میں لاتا ہے کہ ان سے کثیر سے کثیر دولت پیدا ہو سکے۔ اگر آجر کا انتظام اور اُس کی دیکھ بھال شامل نہ ہو تو منافع حاصل ہونا تو ایک طرف خود مزدوروں کو اتنی اجرت اور اصلہ اردوں کو اتنا سود ملے گا جتنا کہ خاص تنظیم بدولت کثرت پیدائش کی وجہ سے دستیاب ہوتا ہے۔ ذیل میں ہم کسی فرضی کاخانے کی سالانہ آمدنی اور خرچ کا حساب

دست کرتے ہیں جس سے منافع کا مفہوم سمجھنے میں بہت سہولت ہوگی
اور منافع خام اور منافع خالص کا فرق بھی اچھی طرح ذہن نشین ہو
جائے گا :-

۵

قیمت پیداوار

اشیائے خام کی قیمت ۴۰۰۰

{ اصل ستوار کا سود ۵۰۰

۱۰۰۰ دوسرے کی زمین کا کرایہ

۲۰۰۰ مزدوروں کی اجرت

جو رقمیں حسب تفصیل بالا دوسروں کو ادا کی گئی
۴۰۰۰
۱۰۰۰
۱ منافع خام

۴۰۰۰ اجرت تنظیم

۲۰۰۰ ذاتی اصل کا سود

۵۰۰ ذاتی زمین کا کرایہ

۱۵۰۰ اصل قایم کے مطالبات فرسودگی و خطر

۸۰۰۰ جو رقمیں حسب تفصیل بالا اپنی جیب میں رہیں

۲۰۰۰ منافع خالص

نوٹ :- واضح رہے کہ ہر کارخانے میں مصارفِ پیدائش

کی مندرجہ بالا تمام مدوں کا موجود ہونا لازمی نہیں ہے۔ مثلاً

یہ ممکن ہے کہ کسی کارخانے میں اصل و زمین کا کوئی جزو مستعار نہ ہو

ایسی حالت میں صرف اشیائے خام کی قیمت اور مزدوروں کی اجرت قیمت پیداوار سے منہا کرنے کے بعد جو بیچ رہے، وہ منافع خام ہو گا۔ اس کے برعکس اگر کل اصل دزمین مستعار ہو تو منافع خام سے صرف اجرت تنظیم اور مطابقات فرسودگی و خطر منہا کرنے کے بعد جو بیچ رہے وہ منافع خالص ہو گا۔

نوٹ۔ - مندرجہ بالا مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ آجر کو منافع خالص ہر حالت میں ملنا ضروری نہیں ہے۔ اگر کسی وجہ سے طلب کم ہو جائے اور قیمت پیداوار بجائے پچاس ہزار کے صرف اڑتالیس ہزار وصول ہو تو منافع خالص بالکل غائب ہو جائیگا اور آجر کو صرف منافع خام پر اکتفا کرنا پڑیگا۔ بسا اوقات مختلف کاموں میں سخت مقابلہ آڑتا ہے اور وہ ایک دوسرے کو شکست دینے کی غرض سے اپنے اپنے مال کی قیمت بہت گھٹا دیتے ہیں۔ ایسی حالت میں آجر دلوں کو منافع خام بھی پورا پورا وصول نہیں ہوتا۔ لیکن حالت زیادہ مدت تک قائم نہیں رہ سکتی۔ مقابل حریفوں میں سے چند تو شکست کھا کر ختم ہو جائیں گے اور جو فتحیاب ہوں گے وہ اپنے پیچھے نقصانات کی تلافی کی فکر کریں گے۔ غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ جب قدر کسی کارخانے کے خام منافع کی مقدار زیادہ ہوگی، تو اپنے مال کی قیمت میں نسبتاً زیادہ تخفیف کر سکیگا اور اس وجہ سے زیادہ کامیابی کے ساتھ اپنے حریفوں کا مقابلہ کر سکے گا۔ اس کے برعکس

جہاں منافع خام کی مقدار کم یا بالفاظ دیگر دوسروں کو ادا ہونے والی
 رقوم کی مقدار زیادہ ہوگی، وہاں نہ تخفیف قیمت کی زیادہ گنجائش
 ہوگی اور نہ اس وجہ سے مقابلے کی زیادہ قوت۔ منافع خام کو
 اسی بنار پر مقابلے کا آلہ کہا جاتا ہے۔

مختصر یہ کہ اگر کوئی کاروبار صرف کسی ایک کارخانے کے لیے
 مخصوص کر دیا جائے اور دوسروں کو اس قسم کا کاروبار کرنے کی اجازت
 نہ ہو یا صرف چند کارخانوں کو اس کی اجازت ہو اور وہ آپس میں
 متحد ہو کر اپنے منشاء کے مطابق قیمتیں معین کر سکیں، بہ الفاظ دیگر
 اگر کارخانے کو کسی نہ کسی قسم کا اجارہ حاصل ہو تو منافع خالص کا
 ملنا کم و بیش یقینی ہے۔ لیکن اگر کاروبار مسابقت کی حالت میں
 چل رہا ہو تو منافع خالص کم ہوتے ہوتے اگر بالکل غائب ہو جا تو
 عجب نہیں۔

پانچواں باب

مبادلہ دولت

مبادلہ کی ضرورت۔۔ معاشیات کے مباحث کی تقسیم کے عنوان میں ہم مبادلہ دولت کی ضرورت کی طرف مختصراً اشارہ کر چکے ہیں۔ یہاں اسقدر اور بیان لینا کافی ہے کہ وجود انسانی کے ابتدائی مراحج میں نہ مبادلہ دولت کی کوئی ضرورت تھی اور نہ اس کے مسائل کے پیدا ہونے کا کوئی امکان۔ لوگوں کا طرز زندگی ہی کچھ ایسا تھا کہ وہاں تبادلہ اشیاء یا خرید و فروخت کی کوئی گنجائش نہ تھی۔ انسانی جماعتیں چھوٹے چھوٹے منتشر دیہات میں زندگی بسر کرتی تھیں۔ ہر خاندان اپنے افراد کی جملہ ضروریات کا خود کفیل تھا۔ احتیاجات بالکل گہنی چینی اور انھیں پورا کرنے کے ذرائع نہایت محدود تھے۔ جب ہر شخص یا ہر خاندان اپنی ضرورت کی تمام چیزیں خود ہی ہسٹا کر لیتا تھا تو ظاہر ہے کہ پھر چیزوں کے باہمی مبادلے کا کوئی موقع نہ تھا۔ لیکن جب انسان نے اس ابتدائی نانت سے آگے قدم بڑھایا اور پیسہ

تقسیم عمل کا رواج شروع ہوا تو ساتھ ہی مبادلہ دولت کا وجود میں
 آنا بھی لازمی تھا۔ کیونکہ تقسیم عمل کے معنی ہی یہ ہیں کہ ہر شخص بجائے
 ہر کام کرنے کے صرف ایک یا چند کام اپنے اپنے ذمے لے لے۔ مثلاً
 کسی گاؤں میں بجائے اس کے ہر خاندان زراعت بھی کرے، کپڑا بھی
 بنے، برتن بھی بنائے اور مکانات بھی تعمیر کرے، مناسب یہ ہے کہ کچھ لوگ
 کپڑا بننے کے لیے مخصوص ہو جائیں، کچھ برتن بنانے کے لیے، کچھ مکانات
 تعمیر کرنے کے لیے اور کچھ کچھ اسی قسم کے دوسرے ضروری کاموں کے لیے
 اس طریق کار اور اس کے فواید کی مفصل کیفیت تو ہم اس سے قبل معلوم
 کر چکے ہیں۔ یہاں صرف یہ جتنا مقصود ہے کہ اس طریق کے مطابق
 جو چیزیں تیار ہوں گی، ان میں رفع احتیاجات کی صلاحیت اس وقت
 تک مکمل نہ ہوگی جب تک کہ وہ تیار کرنے والوں کے ہاتھوں سے نکل کر
 استعمال کرنے والوں کے ہاتھوں میں نہ پہنچ جائیں۔ اشیاء کے اس طرح
 ہاتھوں ہاتھ بدلنے ہی کو اصطلاح میں مبادلہ دولت کہتے ہیں۔

اب انسان کے معلومات اور تمدن کی ترقی کے ساتھ ساتھ تقسیم
 عمل میں بھی برابر ترقی ہوتی ہوگی اور جس قدر تقسیم عمل کو ترقی ہوگی
 مبادلہ دولت کے کاروبار بھی برابر پھیلتے اور پیچیدہ ہوتے گئے۔
 اول اول تو لوگ اپنی اپنی چیزوں کا براہ راست دوسروں کی چیزوں
 سے مبادلہ کرتے تھے چنانچہ انگریزی لفظ بارٹر (*Barter*)
 ایسی قسم کا مبادلہ مراد ہے۔ لیکن جب تقسیم عمل کی روز افزائی

توسیع کی بدولت مختلف اشیاء کی باہمی قدر و قیمت کا اندازہ کرنا بہت شہا
 ہو گیا تو مبادیے کی آسانی کے لیے ایک تیسری چیز بہ طور واسطے کے
 مستقل ہونے لگی جسے اصطلاح میں زر کہتے ہیں۔ زر کے استعمال کا
 نتیجہ یہ ہوا کہ اب کوئی چیز براہ راست دوسری چیزوں سے نہیں لی
 جاتی بلکہ ہر چیز سب سے پہلے زر کے ساتھ ملی جاتی ہے اور یہ زر
 بعد ازاں دوسری چیزوں سے بدل جاتا ہے۔ گو یا زر کی بدولت بازار کا
 طریقہ موقوف اور مبادلہ دو جداگانہ افعال میں تقسیم ہو گیا جنہیں سے ایک کو
 خرید اور دوسرے کو فروخت کہتے ہیں۔ جب کوئی شخص اپنی چیز دوسرے کو
 دیکر اس سے معاوضے میں زر لے تو اس کا یہ فعل فروخت کہلاتا ہے
 اور جب کوئی شخص دوسرے کو زر دیکر معاوضہ میں اس کی کوئی چیز
 حاصل کرے تو یہ خرید ہے۔

موجودہ زمانے میں تقسیم عمل کی ترقی جس انتہائی نقطے پر پہنچ
 گئی ہے اس سے ہم واقف ہو چکے ہیں چنانچہ ہر ملک کی تجارت داخل
 اور دنیا کی عظیم الشان تجارت خارجہ کا سارا مدار اسی پر ہے۔ اسی
 ترقی کا یہ نتیجہ ہے کہ زر کی بھی وہی قدیم اور سیدھی سادہ حیثیت
 برقرار نہیں رہی بلکہ اس میں وقتاً فوقتاً طرح طرح کی جدتیں کرنی
 پڑیں جن کے بغیر تقسیم عمل کی ترقی میں رکاوٹ پیدا ہونے کا اندیشہ
 تھا۔ زر بینک، اعتبار اور مبادلات خارجہ کے مسائل و مسائل انہی
 جدتوں کی تشریح ہیں۔ آگے چل کر ہم بھی ان میں سے بعض مسائل

انکی کیفیت اختصار کے ساتھ بیان کریں گے۔ سرِ دست یہیں جس بحث کی طرف متوجہ ہونا ہے، وہ معاشیات کا محرکہ الآرامسلہ نظیر قیمت ہے۔ لیکن نظریہ قیمت کے مختلف پہلوؤں کی تشریح کرنے سے پہلے یہ ضروری ہے کہ بازار کا مفہوم اس کی وسعت کے اعتبار سے اور قدر و قیمت کا فرق اچھی طرح ذہن نشین کر لیا جائے۔ لہذا ہم اولاً اپنی امور کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔

اس مفہوم

بازار کا مفہوم۔۔۔ روزمرہ استعمال میں بازار سے مراد کوئی ایسا مقام ہے جہاں کچھ لوگ جمع ہو کر کسی چیز کی خرید و فروخت کریں۔ دیہات، قصبات اور شہروں میں اس قسم کے چھوٹے بڑے بازار بہ کثرت نظر آتے ہیں۔ شہروں اور بڑے بڑے قصبوں میں جہاں لوگ بہ کثرت آباد ہوتے ہیں، مستقل بازار موجود ہوتے ہیں جہاں صبح سے شام تک انواع و اقسام کی چیزیں خریدی اور بیچی جاتی ہیں۔ دیہات کی آبادی چونکہ مقابلہ کم ہوتی ہے اس لیے وہاں اتنا کاروبار نہیں ہوتا جس کے لیے مستقل دکانیں قائم کرنی پڑیں۔ ایسے مقامات پر ہر آٹھویں یا پندرہویں روز بازار لگتا ہے۔ جہاں فروشندہ اپنی اپنی چیزیں فروخت کے لیے لے آتے ہیں اور خریدار آئندہ بچتے یا دو ہفتوں کی ضروریات خرید لیتے ہیں۔ بعض مقامات پر مستقل دکانوں کے علاوہ ہر سال یا دو سال کے بعد خاص اہتمام سے مناشین قائم کی جاتی ہیں، بڑے بڑے بازار لگتے ہیں، کثرت سے

لوگ جمع ہوتے ہیں اور خوب مال فروخت ہوتا ہے۔ ان تمام بازاروں میں جو بات نمایاں طور پر مشترک نظر آتی ہے، وہ کسی خاص مقام پر دکانوں کا قائم ہونا اور خریداروں اور فروشندوں کا ایک جگہ جمع ہونا ہے۔ لیکن معاشی بازار کے لیے نہ دکان کی ضرورت ہے اور نہ خریدنے والوں کی باہمی ملاقات کی حاجت۔ اس کے لیے دراصل جو شرط لازمی ہے، وہ قیمت کی یکسانیت ہے۔ اگر کسی مقام پر کوئی چیز ایک ہی وقت میں مختلف قیمتوں پر فروخت ہو تو ایسا مقام معاشی نقطہ نظر سے ایک بازار نہیں کہلایا جاسکتا۔ اس کے برعکس اگر کوئی چیز مختلف مقامات میں ایک ہی قیمت پر فروخت ہو تو یہ مقامات ایک ہی بازار میں شامل سمجھے جائیں گے۔ لہذا اصطلاح معیشت میں بازار سے مراد وہ کل خط ہے جس کے اندر ایک وقت میں ایک چیز کی قیمت ہر جگہ برابر ہو۔ اگر کچھ فرق ہو تو یہ مقدار مصارف آمدورفت ہو اور بس۔ گویا قیمت کی یکسانیت، نہ کہ دکانوں کا قیام، معاشی بازار کی امتیازی خصوصیت ہے۔ بازار کی اصطلاحی تعریف کے مطابق دنیا کے مختلف ممالک باوجود ہزار ہا میل کے فاصلے کے ایک ہی بازار میں شامل ہو سکتے ہیں۔ چنانچہ سونا، چاندی، گیہوں، ردی وغیرہ کے بازار کم و بیش ساری دنیا پر محیط ہیں۔ اس کے برعکس ایک ہی ملک کے مختلف مقامات باوجود ایک سرے سے بہت قریب ہونے کے بہ وجہ عدم مساوات قیمت مختلف بازار

بازاری تعریف

شمار ہو سکتے ہیں۔

بازار کا اصطلاحی مفہوم معلوم کرنے کے بعد اب ان امور کا جاننا ضروری ہے جن پر مختلف اشیاء کے بازاروں کی وسعت یا تنگی کا احصاء ہے۔ لہذا ہم ذیل میں بازار کی وسعت کے شرائط درج کرتے ہیں :

(۱) آزادی مقابلہ۔ اس سے مراد یہ ہے کہ فروشنده اور خریدار اپنے کاروبار کی حالت سے پورے طور پر واقف ہوں۔ جب قدر یہ واقفیت مکمل ہوگی اُسی قدر خریدار کم سے کم قیمت دینے اور فروشنده سے زیادہ سے زیادہ قیمت وصول کرنے کی کوشش کریں گے۔ اس مقابلے کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ قیمت ایک خاص سطح پر قائم ہو جاتی ہے اور اس سے بہت زیادہ دوہر نہیں بٹنے پاتی۔ اس کے برعکس اگر فریقین کو طلب و رسد کی موجودہ حالت اور آئندہ قرائن کا بیشک اندازہ نہ ہو، یا طلب و رسد پر طرح طرح کے مقامی اور بیرونی اسباب کا جو اثر پڑتا ہے، اس پر کا حقد عبور نہ ہو مختصراً کہ اگر انہیں اپنے کاروبار کے مختلف پہلوؤں سے پوری پوری واقفیت نہ ہو تو پھر کسی ایک قیمت کا برقرار رہنا دشوار ہو جاتا ہے۔ ایسی حالت میں بہت سے خریدار اپنی نادانیت کی وجہ سے دوسروں سے گراں خریدتے رہتے ہیں اور بہت سے فروشنده اپنے ناقص معلومات کے باعث دوسروں سے ارزاں فروخت کرتے رہتے ہیں۔ موجودہ زمانے میں عالمگیر امن و امان اور وسائل آمد و رفت کی غیر معمولی سہولت

وارزانی کی وجہ سے مختلف مالک کے کاروباری حالات سے واقف
 ہونا بہت آسان ہو گیا ہے۔ نتیجہ یہ کہ جوں جوں یہ واقعیت زیادہ
 مکمل ہوتی ہے، مقابلے کا اثر بھی زیادہ وسیع اور قوی ہو جاتا
 ہے۔ یہی سبب ہے کہ بعض چیزوں کے لیے ساری دنیا کو ایک
 بازار ہے۔

لیکن باوجود دور جدید سے ان رجحانات کے یہ ایک بدیہی
 واقعہ ہے کہ بہت سی چیزوں کے بازار انتہا درجے محدود ہوتے ہیں
 جیسے دودھ، دھی، یا میوؤں کے بازار۔ اور اکثر بیشتر اشیا
 ایسی ہیں جن کے بازار نہ تو سونے کے بازار کی طرح سارے عالم پر
 محیط ہیں اور نہ دودھ کے بازار کی طرح صرف ایک قبضے تک محدود
 ہیں بلکہ وہ ان انتہائی حدود کے مین مین ہیں۔ لہذا دریافت طلب
 یہ امر ہے کہ کس قسم کی چیزوں کے بازار وسیع ہوتے ہیں۔ بالفاظ
 دیگر نوعیت اشیا کے لحاظ سے وسعت بازار کے کیا شرائط ہیں
 میں ہم اپنی شرائط کا حال بیان کرتے ہیں :

(۲) عمومیت طلب - یہ ایک بدیہی واقعہ ہے کہ اشیا کی
 طلب پر رسم و رواج، آب و ہوا، اور عام خوشحالی جیسے اسباب کا
 بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔ جن مقامات میں پلنگ پر سونے کا رواج
 نہ ہو وہاں پلنگوں کی طلب بہت کم ہوگی۔ یا جہاں لوگ فرش پر
 ٹٹھنے بیٹھنے کے عادی ہوں وہاں میز کرسی کی بہت کم ضرورت ہوگی

سر و مالک میں ادنیٰ کپڑوں کی جب قدر طلب ہوتی ہے، وہ گرم ممالک میں نہیں پائی جاتی۔ دکن میں املی جس کثرت سے استعمال ہوتی ہے اُس کی مثال شاید یہ ہیں اور مل سکے :-
 جوتے، گھڑیاں، اور دوسری بے شمار چیزیں کی طلب
 شہروں اور بڑے بڑے قصبہات تک پہنچ جہاں
 خوش باش لوگ بالعموم رہتے بستے ہیں۔ یہیں بہت سی چیزیں ایسی بھی نظر آتی ہیں جن کی طلب اس طرح خاص خاص مقامات تک محدود نہیں ہوتی بلکہ جو ہر ملک اور ہر آب و ہوا میں عام طور پر طلب کی جاتی ہیں۔ ظاہر ہے کہ جب قدر کسی چیز کی طلب میں زیادہ عمومیت پائی جائے گی اُسی قدر اُس کا بازار وسیع ہوگا۔ سونا، چاندی، گیموں، روٹی، عام طلب والی چیزوں کی چند مثالیں ہیں۔

(۳) شناخت پذیری۔ بعض چیزوں کی نہایت تھوڑی مقدار دیکھ کر کل مقدار کی خوبی کا پتا لگایا جاسکتا ہے۔ جیسے سونا اور چاندی جن چیزوں میں یہ صفت پائی جاتی ہے ان کے بازار نسبتاً زیادہ وسیع ہوتے ہیں کیونکہ لوگ نمونہ دیکھ کر دور دراز مقامات سے مال منگوا سکتے ہیں۔ سونے اور چاندی میں تو یہ صفت بدرجہ اتم پائی جاتی ہے لیکن موجودہ زمانے میں کاروباری اشخاص نے طرح طرح کی ترکیبوں سے بہت سی دوسری چیزوں میں بھی شناخت پذیری کی صفت پیدا کر دی ہے۔ چنانچہ گیموں اور روٹی کی وسیع تجارت کا

شناخت پذیری
 > sample

انحصار بہت کچھ اسی شناخت پذیری پر ہے۔ مشہور کا رخا سہر
 تیار کرتے ہیں، وہ ان کے چھوٹے چھوٹے ٹکڑے بطور نمونوں کے
 نہایت احتیاط کے ساتھ دور دراز ممالک میں بھیجتے رہتے ہیں۔
 لوگ ان نمونوں اور ان کی قیمتوں کو دیکھ کر جب دلخواہ فرمائش
 بھیجتے اور گھر بیٹھے مال وصول کر لیتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ جن چیزوں کی
 خوبی میں اس طور پر یکسانیت نہیں پائی جاتی ان کے نہ تو مختلف
 مارچ قرار دیے جاسکتے ہیں اور نہ ان مارچ کے مطابق نمونے
 تیار کیے جاسکتے ہیں۔ ایسی چیزوں کی خرید و فروخت صرف اسی وقت
 ہو سکتی ہے جبکہ کل مقدار قبل از قبل خریداروں کی نظر سے گزرے۔
 (۲) انتقال پذیری۔ کسی چیز میں انتقال پذیری کی صفت
 دو خاص شرائط کے ساتھ وابستہ ہوتی ہے: ایک اُس کی دیرپائی
 دوسرے وزن و جسامت کے مقابلے میں اس کی قیمت کی زیادتی
 جو چیزیں سریع الزوال ہوتی ہیں جیسے پھول، میوے، گوشت،
 ترکاریاں، وہ دور دراز مقامات تک نہیں پہنچائی جاسکتیں کہ نہ کہ
 وہ اُٹھائے راہ میں سڑ گئے کر بیکار ہو جائیں گی۔ یہی وجہ ہے کہ ایسی
 چیزیں بالعموم انہی مقامات میں صرف ہو جاتی ہیں جن کے قرب و جوار
 میں وہ پیدا ہوتی ہیں۔ انتقال پذیری کی دوسری شرط یہ ہے کہ
 شے متعلقہ کی جسامت یا اُس کا وزن قیمت کا لحاظ کرتے ہوئے
 بہت زیادہ نہ ہو۔ شاہ آباد کا پتھر جو حیدر آباد کے حدود میں اس

انتقال پذیری
 دو خاص شرائط

سے استعمال ہوتا ہے، دوسرے مقامات میں دکھائی بھی نہیں دیتا۔
 شمالی ہند کی انہیں حیدر آباد میں مطلق استعمال نہیں ہوتی۔ یہ چیزیں
 اگر دور دراز مقامات کو روانہ کی جائیں گی تو مصارف نقل و حمل
 ان کی اصل قیمتوں سے کئی گنے زیادہ ہو جائیں گے۔

فروق
 قدر اور قیمت کا

قدر اور قیمت کا فرق۔۔ مبادلہ دولت کی ضرورت میں
 ہم دیکھ چکے ہیں کہ کیونکر تقسیم عمل کی ترقی اور تجارت کی توسیع کی علت
 بارٹر یعنی مبادلہ اشیاء بہ اشیاء کا طریقہ موقوف ہو کر خرید و فروخت
 رواج پھیل گیا ہے۔ ان دونوں طریقوں کا بنیادی فرق یہ ہے
 کہ ایک میں بغیر کسی تیسری چیز کے واسطے کے مختلف اشیاء کا
 براہ راست مبادلہ ہوتا ہے۔ جیسے چاول دیکر کپڑا لینا، لکڑی دیکر
 پھلی لینا، دودھ دیکر روٹی لینا۔ مبادلے کا ہر ایک فرق اپنی طرف
 سے کوئی ایسی چیز پیش کرتا ہے جس سے دوسرے فرق کی کوئی
 خاص احتیاج رفع ہو سکے۔ لیکن مبادلہ دولت کا جو طریقہ اس
 زمانے میں رائج ہے، وہ اس سے کسی قدر مختلف ہے۔ اس
 طریقے کے مطابق ایک فرق تو دوسرے کی کوئی نہ کوئی مطلوبہ
 چیز مہیا کر دیتا ہے لیکن دوسرا فرق ہمیشہ ایک ہی قسم کی چیز پیش
 کرتا ہے جسے اصطلاح میں زر کہا جاتا ہے۔ پہلے فرق کو فروخت
 اور دوسرے کو خریدار کہتے ہیں۔ مبادلے کے ان دونوں طریقوں کا
 فرق ذہن نشین کر لینے کے بعد ہم قدر اور قیمت کا فرق بہ آسانی

قدر قیمت
زر

قیمت

سمجھ سکتے ہیں۔ کسی چیز کی وہ مقدار جو کسی دوسری چیز کی ایک خاص حصہ کے عوض حاصل ہو سکے، اُس کی قدر کہلاتی ہے مثلاً اگر چار سیر چاول کے عوض دو گز کپڑا ملے تو دو گز کپڑا چار سیر چاول کی قدر ہوگی اور چار سیر چاول دو گز کپڑے کی قدر ہوگی۔ لیکن زر کی وہ مقدار جو کسی چیز کی ایک خاص مقدار کے عوض حاصل ہو، اس کی قیمت کہلاتی ہے مثلاً اگر چار سیر چاول کے عوض ایک روپیہ ملے تو چار سیر چاول تو ایک روپیہ کی قدر ہوگی لیکن ایک روپیہ چار سیر چاول کی قیمت ہوگی گو یا قیمت وہ قدر ہے جو بہ شکل زر بیان کی جائے۔

یہ تو ہم معلوم کر چکے کہ آج کل معاوضہ اشیاء کا طریقہ موقوف ہو کر مبادلہ اشیاء بہ زر کا طریق بہت زیادہ رائج ہو گیا ہے اب ہم یہ بتانا چاہتے ہیں کہ اس زمانے میں ایک تیسری قسم کا مبادلہ اور پیدا ہو گیا ہے جو خاص کر تجارت بین الاقوام میں بہت زیادہ اہمیت رکھتا ہے۔ ہماری مراد مبادلہ زر بہ زر، یا زر کی مختلف قسموں کے باہمی مبادلے سے ہے مثلاً روپیہ دیکر پیسے لینا یا اشرنی دیکر روپے لینا۔ حیدر آباد میں حالی اور کلہار روپیوں کا جو کاروبار ہوتا ہے وہ بھی اسی مبادلے کی ایک مثال ہے۔ موجودہ زمانے میں تجارت بین الاقوام کا سارا مدار اسی مبادلے پر ہے۔ ظاہر ہے کہ ہر ملک کا زر صرف اُسی ملک کے اندر چل سکتا ہے۔ دوسرے ملک اسے قبول نہیں کرتے۔ مثلاً ہند کا روپیہ صرف ہند میں چلتا

انگلستان میں اسے کوئی نہیں قبول کرتا۔ لہذا جو ہندی تاجر انگلستان سے مال منگاتے ہیں انھیں اپنے مال کی قیمت انگلستان کے زر یعنی پونڈ میں ادا کرنی ہوگی۔ اسی طرح انگلستان کے جو تاجر ہند سے مال منگاتے ہیں انھیں اُس کی قیمت روپے کے ذریعے سے ادا کرنی پڑتی ہے۔ چنانچہ اسی ضرورت کی بنا پر ہند اور انگلستان دونوں ملکوں میں روپے اور پونڈ کا باہمی مبادلہ بہ کثرت ہوتا رہتا ہے۔ یہ تو ہم نے صرف دو ملکوں کی مثال پیش کی ہے۔ درحقیقت دنیا کے تمام ممالک ایک دوسرے کے ساتھ کم و بیش تجارتی تعلقات رکھتے ہیں اور اپنی تعلقات کی مناسبت سے ہر ایک کے زر کا دوسرے کے زر سے مبادلہ ہوتا رہتا ہے۔

اسی سلسلہ میں ہیں ایک اور اصطلاح یعنی "قیمت زر" کا مفہوم بھی جان لینا چاہئے۔ "قیمت زر" بہ ظاہر ایک بے معنی سی بات معلوم ہوتی ہے کیونکہ قیمت خود زر کی وہ مقدار ہے جو کسی دوسری چیز کے عوض دی جائے۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ بہت سی چیزیں نہ صرف فروخت ہوتی ہیں بلکہ دوسروں کو عارضی طور پر استعمال کرنے لیے بھی دی جاتی ہیں مثلاً مکانات فروخت بھی ہوتے ہیں اور دوسروں کو کسی خاص مدت تک رہنے کے لیے بھی دے جاتے ہیں۔ فروخت ہونے کی صورت میں جو معاوضہ بہ شکل زر دیا جاتا ہے وہ مکان کی قیمت ہے لیکن اُس کے عارضی استعمال کا جو معاوضہ

ادایا جاتا ہے دد اُس کا کرایہ ہے۔ اسی طرح مستین، برتن، باجے
 حتیٰ کہ بعض اوقات پھنتے کے کپڑے بھی کرایے پر دیے جاتے ہیں
 زر کی بھی بالکل یہی کیفیت ہے۔ بڑے بڑے شہروں میں روزانہ
 لاکھوں کرڈوں کا لین دین ہوتا ہے۔ بڑے بڑے عظیم الشان منکول
 سے لیکر چھوٹے کم حیثیت ساہوکار تک سب اسی کاروبار میں لگے
 ہوئے ہیں۔ لوگ مختلف ضرورتوں کے لیے زر مستعار لیتے ہیں۔
 یہ وعدہ کرتے ہیں کہ ایک مدت معینہ کے بعد اُسے واپس کر دیں گے
 اور ساتھ ہی اس کے استعمال کا معاوضہ بھی ادا کریں گے۔ یہی معاوضہ
 دراصل زر کی قیمت ہے اور جیسا کہ ہم تقسیم دولت میں معلوم کر چکے
 ہیں اسی کو معاشیات کی اصطلاح میں سود کہا جاتا ہے۔ ترقی یافتہ
 ممالک میں زر کے بڑے بڑے باقاعدہ بازار موجود ہیں۔ اُس کے
 خریدار کو قرض گیر اور فروشنده کو قرض دہندہ کہتے ہیں اور اس کے
 استعمال کی قیمت سود کہلاتی ہے۔ جب زر کی رسد اُس کی طلب کے
 مقابلے میں زیادہ ہوتی ہے تو زرازدان ہو جاتا ہے یعنی شرح سود
 گر جاتی ہے۔ اس کی برعکس صورت میں زر گراں ہو جاتا ہے اور
 سود کی شرح چڑھ جاتی ہے۔

نظریہ قیمت

نظریہ قیمت۔۔ نظریہ قیمت کی تشریح کے لیے ہمیں دو
 سوالوں کا جواب دینا ضروری ہے: ایک یہ کہ قیمت کیوں ادا
 کی جاتی ہے؟ دوسرے یہ کہ وہ کیوں نکر معین ہوتی ہے؟ اولاً ہم پہلے

سوال کو لیتے ہیں ۔

اس کتاب کے مقدمہ میں ہم نہایت تفصیل کے ساتھ بھیہہ بتا چکے ہیں کہ جب تک کسی چیز میں چند خاص شرائط موجود نہ ہوں اس کا مبادلہ نہیں ہو سکتا ۔ سب سے پہلے اس بات کی ضرورت ہے کہ وہ چیز ہماری کسی نہ کسی احتیاج کو رفع کر سکے یعنی اس میں افادہ ہو دوسرے یہ کہ لوگ اس افادے سے واقف ہوں ۔ تیسرے انسان کی دسترس سے باہر نہ ہو ۔ چوتھے اُس کی مقدار محدود ہو تاکہ وہ کسی خاص شخص یا جماعت کی ملک شمار ہو سکے ۔ اگر کسی چیز میں ان شرائط میں سے کوئی ایک شرط بھی کم ہوگی تو ایسی چیز کا مبادلہ نہ ہو سکے گا ۔ ہمیں اس موقع پر صرف چوتھی یعنی تعین مقدار والی شرط سے سروکار ہے ۔

تعین مقدار کا مفہوم سمجھنے کے لیے ہند کے مشہور دریا گنگا کے پانی کی مثال نہایت موزوں ہے ۔ ہر شخص جانتا ہے کہ ہندو اس دریا کو مقدس مانتے اور اس کے پانی کو ایک طرح کا تبرک سمجھتے ہیں ۔ باوجود اس کے جتنے شہر اس دریا کے کنارے پر واقع ہیں وہاں نہ اُس کے پانی کا مبادلہ ہوتا ہے اور نہ اُس کی کوئی قدر و قیمت ہوتی ہے ۔ لیکن یہی پانی دوسرے مقامات میں بچھڑ کر نہایت قابل قدر بن جاتا ہے اور اس کی ذرا ذرہ اسی مقدار کے لیے خوش عقیدہ ہندو دل کھول کر قیمت ادا کرتے ہیں ۔ اس فرق کی وجہ بھی تعین مقدار کی صفت ہے ۔ پہلی صورت میں پانی کی اس قدر افراط ہے کہ ہر شخص اسے جہ قدر چاہے

بلا مبادیہ حاصل کر سکتا ہے۔ لیکن دوسری صورت میں حالت مکمل
 اس کے برعکس ہے۔ گنگا کے پانی کی مقدار تھوڑی اور اُس کے پھونکنے
 کی تعداد بہت زیادہ ہے۔ گویا تین مقدار کی صفت جو پہلی صورت
 میں مفقود تھی، دوسری صورت میں پیدا ہو گئی ہے۔ پس معلوم ہوا کہ
 کسی چیز کی قلت یعنی اس کا بہ مقدار طلب دستیاب نہ ہونا، یا بالفاظ
 دیگر مقدار مطلوبہ کے مقابلے میں مقدار رسد کم ہونا، یہی دراصل تین
 مقدار کا مفہوم ہے۔ جب تک کہ کسی چیز کی مقدار محین نہ ہو یعنی
 اس میں قلت کی صفت موجود نہ ہو، اس کا قطعاً مبادلہ نہیں ہو سکتا
 اور جب تک کہ کسی چیز کا مبادلہ نہ ہو اُس کی قیمت کیونکر ادا کی جاسکتی
 ہے۔ لہذا اسامائیات کا یہ ایک مشہور مقولہ ہے کہ قیمت کا مبادلہ قلت پر
 ہے اور یہی دراصل ہمارے پہلے سوال کا جواب ہے۔ تجربہ شاید
 ہے کہ جب قدر کسی چیز میں قلت کی صفت زیادہ ہوگی اسی قدر اُس
 کی قیمت لمبی زیادہ ہوگی۔

نوٹ۔۔ اس موقع پر قلت اور ندرت کا فرق بتا دینا
 خالی از دلچسپی نہ ہوگا۔ جب ہم کسی چیز کے متعلق یہ کہتے ہیں کہ اس کی
 بہت قلت ہے تو ہمارے ذہن میں فوراً یہ خیال پیدا ہوتا ہے کہ
 شاید اُس چیز کی بہت تھوڑی مقدار میسر ہے۔ حالانکہ دراصل ضرورت
 نہیں بہت ممکن ہے کہ کوئی چیز کثیر مقدار میں موجود ہو اور پھر بھی
 اُس کی قلت محسوس ہو۔ حیدرآباد میں روزانہ سیکڑوں بکریں ذبح

ہوئے ہیں لیکن پھر بھی کثیر القاد لوگ اپنی کم استطاعتی کی وجہ سے گوشت نہیں خرید سکتے بلکہ سستی سستی والوں اور ترکاریوں سے کام چلاتے ہیں۔ فی نفسہ تو گوشت کی مقدار بہت زیادہ ہے لیکن چونکہ طلب کے مقابلے میں اس کی رسد نا کافی ہے اس لیے اس میں قلت کی صفت موجود ہے اور اسی وجہ سے گوشت کی قیمت ادا کی جاتی ہے۔ اگر کہیں گوشت کی رسد اس کی طلب سے زیادہ ہوتی تو پھر نہ گوشت کی قلت ہوتی اور نہ کوئی شخص اس کی قیمت ادا کرتا۔ بلکہ ہوا اور پانی کی طرح ہر شخص جتنا گوشت چاہتا، حاصل کر لیتا۔ پس معلوم ہوا کہ قلت سے مراد کس چیز کی فی نفسہ کمی نہیں بلکہ اس کا مقدار طلب دستیاب نہ ہونا ہے۔ اس کے برعکس یہ بھی ممکن ہے کہ کوئی چیز نہایت ہمواری مقدار میں موجود ہو اور پھر بھی کوئی طالب یا خواہشمند نہ ہونے سے وہ فروخت نہ ہو سکے یا اگر ہو بھی تو نہایت ادنی قیمت پر۔ گویا باوجود کم مقدار ہونے کے اس کی رسد بمقابل طلب کے زیادہ ہے چنانچہ قدیم سکوں اور تصویروں کی یہی حالت ہے۔ اگر ان کا کوئی قدر دان مل گیا تب تو موٹھ مانگی قیمت وصول ہو گئی۔ ورنہ وہی چیز نا قدر شناسوں کے ہاتھوں میں کوڑیوں کے مول فروخت ہو جائیگی عجب نہیں۔ پس معلوم ہوا کہ ندرت کو مقدار طلب سے کوئی سروکار نہیں بلکہ اس سے کسی چیز کی فی نفسہ کمی مراد ہے۔ ندرت کی ضد عمومیت اور قلت کی ضد کثرت ہے۔ قیمت کے لیے ندرت ضروری نہیں البتہ

قلت سراسر ناگزیر ہے۔

یہاں تک تو ہم نے یہ معلوم کرنے کی کوشش کی کہ اسی چیز کی قیمت کیوں ادا کی جاتی ہے۔ اب ہم نظریہ قیمت کے دوسرے سوال کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔ یعنی یہ کہ قیمت کیونکر معین ہوتی ہے یا بہ الفاظ دیگر تعین شرح قیمت کے اصول کیا ہیں۔

یہ ایک بیدہی بات ہے کہ ہر مبادلے میں دو فرقی ہوتے ہیں: ایک خریدار دوسرا فروشنده۔ خریدار اپنی مطلوبہ چیز جتنی رقم قیمت پر مل سکے، لینے کی کوشش کرتا ہے اور فروشنده اپنے مال کی جتنی زیادہ قیمت مل سکے، وصول کرنے کا خواہشمند ہوتا ہے۔ لہذا دریافت طلب امر یہ ہے کہ خریدار کی زیادہ سے زیادہ قیمت اور فروشنده کی کم سے کم قیمت یہ دونوں کس اصول کے مطابق معین ہوتی ہیں۔ واضح ہو کہ خریدار کی طرف سے جو انتہائی قیمت پیش کی جائے، اُسے اصطلاح میں قیمت طلب کہتے ہیں اور فروشنده جو کمترین قیمت قبول کرے پر آمادہ ہوا اسے قیمت سراسر کہتے ہیں۔ اب اگر کسی چیز کی قیمت طلب اس کی قیمت رسد سے کم ہو تو ایسی چیز کا فروخت ہونا محال ہے۔ کیونکہ خریدار زیادہ سے زیادہ قیمت دے سکتا ہے، وہ اس ادنیٰ ترین قیمت سے بھی کم ہے جس کو فروشنده قبول کرے۔ لہذا اسے پہلی شرط یہ ہے کہ قیمت طلب قیمت رسد سے بڑھی ہوئی ہو۔ اب ہم ان میں سے ہر ایک کی علیحدہ علیحدہ تحقیق کرتے ہیں۔

ظاہر ہے کہ کوئی چیز صرف اس لیے طلب کی جاتی ہے کہ اس میں
 رفع احتیاجات کی قابلیت ہے۔ لیکن قبل اس کے کہ کوئی احتیاج
 پوری ہو سکے، شے مطلوبہ کی قیمت ادا ہونا ضروری ہے۔ لہذا خریدار ایک
 طرف تو اس افادے کو پیش نظر رکھتا ہے جو اُسے شے مطلوبہ کے استعمال
 سے حاصل ہوگا اور دوسری طرف اُس افادے کا خیال کرتا ہے جو وقتی
 ثانی کی مطلوبہ قیمت ادا کرنے سے اُسے چھوڑنا پڑیگا۔ اب اگر اُس کی
 نظر میں پہلا افادہ دوسرے افادے سے کم ہے تو وہ ہرگز چیز خریدنے پر
 آمادہ نہ ہوگا۔ البتہ اگر پہلا افادہ دوسرے افادے کے برابر یا اس سے
 زیادہ ہے تو پھر جب قدر وہ زیادہ ہوگا اسی قدر خریدار چیز خریدنے کا
 خواہشمند ہوگا۔ ظاہر ہے کہ سب لوگوں کی احتیاجات ایک سی نہیں
 ہوتیں اور نہ ان کو رفع کرنے کے ذرائع سب کے پاس برابر ہوتے ہیں
 یہی وجہ ہے کہ کسی چیز کا افادہ مختلف اشخاص کی نظروں میں مختلف اور
 زیادہ تر ہر شخص کی مالی حیثیت کے ساتھ وابستہ ہوتا ہے۔ قانون نقل
 افادہ کے مطابق جوں جوں کسی چیز کی مقدار میں اضافہ ہوتا ہے مزید
 مقداروں کا افادہ گھٹتا جاتا ہے۔ لہذا اگر کسی شخص کے پاس پہلے سے
 کسی چیز کی کافی مقدار موجود ہے تو وہ مزید مقدار متبادلہ ادنیٰ قیمت پر
 خریدنا چاہے گا۔ لیکن اگر پہلے سے کوئی مقدار موجود نہ ہو اور مزید مقدار
 کا افادہ اس کی نظر میں بہت زیادہ ہو تو ظاہر ہے کہ وہ متبادلہ
 زیادہ قیمت دینے کو تیار ہو جائے گا۔ پس معلوم ہوا کہ ”خرید کسی

شے کے خریدتے میں قاذون تقلیل افادہ کا پیرا ہوتا ہے اور قیمت طلب
 کس مقدار کے افادہ مختتم سے کم یا اس کے مساوی ہوتی ہے۔
 اب ہمیں یہ دریافت کرنا ہے کہ فروشنده اپنی چیز کے لیے کم سے کم
 جو قیمت مانگتا ہے یعنی قیمت رسد، وہ کن اسباب کے زیر اثر معین ہوتی ہے۔
 سب سے پہلے ہمیں یہ ذہن نشین کر لینا چاہئے کہ فروشنده ایک کا دوبارہ
 شخص ہے جو اس لیے مال تیار نہیں کرتا کہ خود اس کے افادے سے
 مستفید ہو بلکہ اس لیے تیار کرتا ہے کہ اُسے دوسروں کے ہاتھ فروخت
 کر کے کچھ آمدنی پیدا کرے۔ اُسے تو بہر صورت اپنا مال علیحدہ کرنا ہے
 لیکن وہ نقصان اٹھا کر مال علیحدہ نہیں کرے گا۔ اسے مال تیار کرنے
 میں بہت سے اخراجات لاحق ہوتے ہیں جنہیں ہم اصطلاح میں مصارف
 پیدائش کہتے ہیں۔ چنانچہ عمارتوں کی تعمیر و مرمت، مشینوں اور آلات
 اوزار کی خریدی، پیداوار خام کی بھرسائی، مزدوروں کی اجرتیں، اور
 تنظیمین کی تنخواہیں، یہ سب مصارف پیدائش میں شامل ہیں۔ اگر وہ
 خود مال تیار نہیں کرتا بلکہ کارخانوں سے مال لیکر خریداروں کے ہاتھ فروخت
 کرتا ہے، یعنی اگر وہ کارخانہ دار نہیں بلکہ تاجر ہے، تب بھی اسے اپنے
 خرید کردہ مال کی قیمت ادا کرنی اور اپنا کاروبار چلانے کے اخراجات برداشت
 کرنے ضروری ہیں۔ مزید براں خواہ وہ کارخانہ دار ہو یا تاجر، دونوں
 صورتوں میں وہ کاروبار تعلقہ کی خاطر اپنا بہت سا قیمتی وقت صرف
 کرتا اور اپنی مہارت اور جدوجہد سے اُسے فائدہ پہنچانے کی کوشش

کرتا ہے۔ اب ظاہر ہے کہ وہ اپنے مال کی جو کمترین قیمت قبول کر سکتا ہے وہ لازمی طور پر اس بات کے لیے کافی ہونی چاہئے کہ اُس سے مذکورہ بالا تمام مصارف نکل کر خود اس کے لیے کچھ آمدنی بچ رہے۔ ایسی قیمت بالعموم ”قیمت مصارف“ کہلاتی ہے اور وہی فروشنده کی جانب سے کمترین قیمت ہوتی ہے۔ پس معلوم ہوا کہ ”قیمت رسد مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے، کم نہیں ہو سکتی۔“

قیمت رسد کے متعلق یہ کلیہ کہ در مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے، کم نہیں ہو سکتی، بہ حیثیت مجموعی تو بالکل صحیح ہے لیکن بعض خاص صورتوں میں جن کا شمار مستحیثات میں ہے، اس کلیئے کے خلاف بھی عمل ہوتا ہے یعنی قیمت رسد مصارف پیدائش سے بالکل بے تعلق اور اُن سے کبھی کم اور کبھی زیادہ ہوتی رہتی ہے (۱) مثلاً جب کوئی چیز میدانہ کی جا سے یعنی اُس کی موجودہ مقدار میں اضافہ و تخفیف ممکن نہ ہو تو ایسی حالت میں مصارف پیدائش کا سوال بالکل خارج از بحث اور قیمت کا مدار محض خریداروں کی خواہش پر ہوتا ہے۔ ناپائیدار کتابوں کے قلمی نسخے، قدیم استادوں کی کھینچی ہوئی تصویریں، پرانے زمانے کے سکے، اس کی بہترین مثالیں ہیں۔ ان چیزوں کے مصارف پیدائش کا کوئی کیسہ اندازہ کر سکتا ہے لہذا ان کی قیمت رسد نہیں بتائی جاسکتی۔ اُن کی قیمت کا تمام تر مدار محض قیمت طلب پر ہوتا ہے۔ اگر کچھ لوگ ان چیزوں کے شوقین اور قدر شناس نکل آئے تو وہ اچھی

قیمت دیکر انھیں خرید لیں گے ورنہ جو قیمت بھی خریدار اپنے پر مقرر
 ہو، وہ فرو شدہ کو مجبوراً قبول کرنا پڑیگا۔ (۲) دوسری صورت
 جس میں کہ اس کھیتے کے مطابق عمل نہیں ہوتا، اس طریق پیدائش سے
 متعلق ہے جسے معاشیات کی اصطلاح میں اجارہ کہتے ہیں۔ آگے
 چلکر ہم اجارے اور مقابلے کا فرق اور ہر ایک کے فوائد و نقصانات
 تفصیلاً بیان کریں گے۔ یہاں صرف یہ بتا دینا کافی ہے
 کہ جب کوئی ایک یا چند کارخانے کسی چیز کی تیاری کے لیے اس طور پر
 مخصوص ہو جائیں کہ ان کے سوا کوئی دوسرا وہی چیز تیار نہ کر سکے تو
 ایسی حالت کو اجارہ کہتے ہیں۔ اس کے برعکس اگر کسی کارخانہ میں
 قسم کی کوئی روک ٹوک نہ ہو اور ہر شخص اسے اختیار کرنے کا مجاز ہو
 تو یہ مقابلے کی حالت ہوگی۔ اجارے کی حالت میں مقدار پیداوار کم
 پیش پورے طور پر خود مال تیار کرنے والوں کے ہاتھ میں ہوتی ہے
 جس قدر وہ چاہیں مال تیار کریں اور جس قدر چاہیں اس میں
 تخفیف کر دیں۔ کوئی حریف ان کے مقابلے کے
 لیے موجود نہیں ہوتا بس کا انھیں خوف ہو۔ مقدار پیداوار پر
 اس طرح قابو پالنے کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ فرو شدہ اپنے مال کی
 قیمت مقرر کرنے میں مصارف پیدائش کا کوئی لحاظ نہیں کرتے بھلا
 پیدائش سے کم پر تو وہ کسی طرح راضی نہ ہوں گے اور نہ رسد پر
 پورا قابو رکھتے ہوئے انھیں اس طرح راضی ہونے کی کوئی ضرورت

وہ جو قیمت مقرر کرتے ہیں اُس میں صرف ایک بات ان کے پیش نظر رہتی ہے۔ وہ یہ کہ ہر حیثیت مجموعی انھیں اپنے کاروبار سے کثیر سے کثیر منافع حاصل ہو۔ جس قیمت پر مال فروخت کرنے سے انھیں بالآخر کثیر ترین منافع حاصل ہوگا بس وہی قیمت مقرر ہو جائے گی خواہ وہ صرف پیدایش سے کمٹی ہی زیادہ کیوں نہ ہو۔ ایسی قیمت کو اصطلاح میں "قیمت اجارہ" کہتے ہیں اور وہ مصارف پیدایش سے بالعموم بہت زیادہ ہوتی ہے۔

قیمت رسد کے مذکورہ بالا کلیتے کے متعلق نیک اور بات ذہن نشین کر لینا ضروری ہے۔ بلاشبہ قیمت رسد مصارف پیدایش کے مساوی ہوگی، کم نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ اگر قیمت سے مصارف پیدایش بھی نہیں گئے تو فروشدہ سے ہر دست اپنا مال روک لیں گے اور اگر ضرورت نہ ہو تو آئندہ بھی اُس کی پیداوار میں کمی کریں گے۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ اکثر چیزیں زیادہ مدت تک روکی نہیں جاسکتیں اور بہت سی چیزوں کی پیداوار میں فی الفور کوئی اضافہ یا تخفیف نہیں ہو سکتی۔ مثال کے طور پر تازہ پھل پھول اور ترکاریوں کو لیجئے۔ اگر طلب کی کمی ہے قیمت اس قدر گھٹ جائے کہ اُس سے مصارف پیدایش بھی نہ ٹھکسکیں بھی فروشدہ اپنا مال روک نہیں سکتے۔ کیونکہ اس کے مرنے سے ٹھکسکا اندیشہ لگا ہوا ہے۔ لہذا بجائے اس کے کہ سارا مال خراب کیا جائے یہی مناسب ہے کہ خریدار جو قیمت بھی دینے کے لیے آمادہ ہوں وہ

قبول کر لی جائے اسی طرح اگر کسی وقت ان چیزوں کی طلب بہت بڑھ جائے تو فروشنده زیادہ قیمت کے لالچ میں اپنے مال کی مقدار نہیں بڑھا سکتے کیونکہ ان چیزوں کی پیدائش کے لیے کچھ مدت درکار ہوتی ہے لہذا موجودہ مقدار ہی پر جو کچھ منافع مل سکے، اسی پر اکتفا کرنا پڑے گا۔ پس معلوم ہوا کہ سریع الزوال چیزوں کی طلب میں اگر بیکار کوئی تغیر واقع ہو تو ان کی قیمت مصارف پیدائش سے بہت کم متاثر ہوتی ہے۔ کیونکہ طلب بڑھتی دیکھ کر نہ پیداوار فوراً بڑھانی جاسکتی ہے اور نہ طلب گھٹتی دیکھ کر پیداوار فوراً گھٹانی جاسکتی ہے۔ قیمت کا مدار محض طلب پر رہتا ہے۔ اور ایسی قیمت اصطلاح میں "بازاری قیمت" کہلاتی ہے۔ کیونکہ وہ محض بازار کے وقتی حالات کی بنا پر قرار پاتی ہے۔

بازاری قیمت سراسر قیمت طلب کے تابع ہوتی ہے اور اسی وجہ سے اس میں وقتاً فوقتاً بہت زیادہ کمی بیشیاں ہوتی رہتی ہیں۔ لیکن باوجود ان کمی بیشیوں کے اگر بزاری قیمت کا اوسط نکالا جائے تو وہ یقیناً قیمتِ رسد یعنی مصارف پیدائش کے مساوی ہوگا۔ کیونکہ اگر وہ مصارف پیدائش سے کم ہوگا تو کچھ لوگ وہ چیز تیار کرنا چھوڑ دیں گے اور کچھ اپنی اپنی پیداوار میں کمی کر دیں گے۔ اور اس طرح رسد کی مقدار بتدریج گھٹ کر قیمت پھر مصارف پیدائش تک پہنچ جائے گی۔ اس کے برعکس اگر بزاری قیمت کا اوسط مصارف پیدائش سے زیادہ ہوگا تو جو لوگ پہلے سے کاروبار میں لگے ہوئے ہیں وہ اپنی اپنی مقدار پیداوار بڑھا

دیں گے اور اُن کی خوشحالی دیکھ کر دوسرے لوگ بھی وہی کاروبار اختیار کرنے لگیں گے حتیٰ کہ مقدار رسد میں بہ تدریج اضافہ ہو کر قیمت بہرہ صاف پیدا ایش کے برابر آگئے گی۔

یہاں تک تو ہم نے سریع الزوال چیزوں کی قیمت کا حال معلوم کیا اب جو چیزیں زیادہ دیر پا ہوتی ہیں اُن کی قیمت مصارفِ پیدا ایش سے اس طرح بے تعلق نہیں رہتی۔ اگر وہ ایک طرف قیمت طلب کے تابع ہوتی ہے تو دوسری طرف قیمت رسد بھی اس کو اپنے اثر سے نکلنے نہیں دیتی۔ کیونکہ اگر طلب کی غیر معمولی تخفیف سے قیمت استعد گھٹ جائے کہ مصارفِ پیدا ایش کا ملنا دشوار ہو جائے تو فروشنہ سے مال فروخت کرنے سے انکار کر سکتے ہیں۔ وہ اس بات پر قادر ہیں کہ کچھ مدت تک اپنے مال کے ذخیرے بہ حفاظت رکھ سکیں۔ سریع الزوال چیزوں کی طرح مال کے سڑنے گھسنے کا انہیں کوئی اندیشہ نہیں ہے۔ لہذا وہ فوراً مقدار رسد گھٹا دیتے ہیں جس کی وجہ سے قیمت خود بخود بلند ہو کر مصارفِ پیدا ایش کے برابر پہنچ جاتی ہے۔ یہی وجہ ہے کہ دیر پا چیزوں کی قیمتوں میں بار بار بڑے بڑے تغیرات واقع نہیں ہوتے اور جو کچھ تغیرات واقع ہوتے ہیں وہ اول تو طلب و رسد دونوں کے تغیرات و انقلابات کا نتیجہ ہوتے ہیں۔ دوسرے وہ استعد تدریجی طور پر بڑا ہوتے ہیں کہ تھوڑی تھوڑی مدت کے اندر انھیں کوئی مشکل ہی سے محسوس کر سکتا ہے۔ ایسی قیمت جس کی تبدیلیاں مختصر حد و حد کے

اندراج میں اور جس میں کوئی بڑی تبدیلی مدتوں کے بعد نمودار ہوتی ہو، اسے اصطلاح میں ”معمولی قیمت“ کہتے ہیں۔

یہاں تک تو ہمیں یہ معلوم ہوا کہ جو چیزیں سرع الزوال ہوتی ہیں یا جن کی مقدار میں کوئی کمی بیشی نہیں ہو سکتی وہ سراسر قیمت طلب کی دست نگر ہوتی ہیں اور ان کی قیمت ”بازاری قیمت“ کہلاتی ہے اس کے برعکس جو چیزیں دیر پا ہوتی ہیں یا جنکی مقدار میں کمی بیشی کی جا سکتی ہے وہ قیمت طلب و قیمت رسد دونوں سے متاثر ہوتی ہیں اور ان کی قیمت ”معمولی قیمت“ کہلاتی ہے۔ لیکن جیسا کہ ہمیں معلوم ہے کم و بیش ہونے والی اشیاء کی پیدائش یا تو قانون تقبیل حاصل کے تابع ہوگی یا تکثیر حاصل کے یا استقرار حاصل کے۔ لہذا ہم ذیل قیمت رسد پران مختلف قوانین کا اثر نہایت اختصار کے ساتھ درج کرتے ہیں :-

(i) قانون تقبیل حاصل :- جوں جوں مقدار پیداوار بڑھے گی مصارف پیدائش فی شے زیادہ ہوں گے اور قیمت رسد میں خاف ہوگا۔ اس کے برعکس جوں جوں مقدار پیداوار گھٹے گی مصارف پیدائش فی شے بھی گھٹیں گے اور قیمت رسد میں تخفیف ہوگی۔

(ii) قانون تکثیر حاصل :- مقدار پیداوار بڑھنے سے مصارف پیدائش فی شے گھٹتے جاتے ہیں اور قیمت رسد میں تخفیف ہوتی ہے اس کے برعکس مقدار پیداوار گھٹنے سے مصارف پیدائش فی شے بڑھتے

جاتے ہیں اور قیمت رسیدیں اضافہ ہوتا ہے۔

(iii) قانون استقرار حاصل : مقدار و امداد ار کے بڑھنے یا گھٹنے کا مصارف پیدائش فی شے پر کوئی اثر نہیں پڑتا۔ لہذا قیمت رسید میں بھی کوئی کمی بیشی نہیں ہوتی۔

مذکورہ بالا بیان سے ہم اس نتیجے پر پہنچتے ہیں کہ معمولی حالات کے اندر کسی چیز کی قیمت نہ قیمت طلب سے زیادہ ہو سکتی ہے اور نہ قیمت رسید سے کم۔ لازم ہے کہ وہ معمولاً اپنی انتہائی حدود کے مابین رہے۔ اب سوال یہ ہے کہ وہ ان حدود کے اندر کھٹک کسی ایک نقطے پر کیونکر قائم ہوتی ہے۔ واضح رہے کہ اس خاص نقطے کا مدار سراسر خریداروں اور فروشندوں کی باہمی کشمکش پر ہے۔ ہر ایک اس بات کی کوشش کرتا ہے کہ دوسرے پر اس کی حقیقی حالت نہ ظاہر ہونے پائے۔ خریدار کوشہ متعلقہ کی خواہ کتنی ہی سخت ضرورت ہو، وہ حتی الوسع اسے چھپانے کی کوشش کرے گا۔ اسی طرح فروشندہ مال فروخت کرنے کے لیے خواہ کتنا ہی بے چین ہو، وہ جہاں تک ممکن ہو سکے اپنی لاپرواہی ظاہر کرے گا۔ مگر چونکہ درحقیقت دونوں ضرور تمند ہوتے ہیں لہذا ہر ایک کی شدت ضرورت کے مطابق کوئی نہ کوئی قیمت طے پا جاتی ہے جو کبھی خریدار کے حق میں خفیف سی مفید ہوتی ہے تو کبھی فروشندہ کے حق میں۔ ذیل کی مثال (ماخوذ از علم المعیشت) سے اس بیان کی مزید تصحیح ہو جائے گی :-

قیمت طلب فی من گیہوں کی مقدار قیمت سد فی من

۲ روپے	۱۲۰۰	۴ روپے
$\frac{۱}{۲}$	۱۰۰۰	$\frac{۱}{۲}$
۳	۷۰۰	۳
$\frac{۱}{۲}$	۵۰۰	$\frac{۱}{۲}$
۵	۳۰۰	۲

جوں جوں گیہوں کی مقدار میں اضافہ ہوتا ہے ایک طرف تو قانون تفصیل افادہ کے مطابق قیمت طلب گھٹتی جاتی ہے اور دوسری طرف قانون تفصیل حاصل کے اثر سے (کیونکہ گیہوں ایک زرعی پیداوار ہے) قیمت رسد بڑھتی جاتی ہے۔ سات سو من پر پھینچ کر گیہوں کی مطلوبہ اور پیش کردہ مقدار اور قیمت طلب نہ برابر ہو جاتے ہیں۔ ایسی حالت کو اصطلاح میں توازن طلب و رسد کہتے ہیں۔ جس قیمت پر طلب اور رسد دونوں کی مقدار مساوی ہو وہ قیمت متوازن کہلاتی ہے۔ اور جس مقدار پر قیمت طلب اور قیمت رسد ایک دوسرے کے برابر ہو جائیں وہ مقدار متوازن ہے۔

نوٹ۔ واضح ہو کہ کامل توازن طلب و رسد بہت کم ممکن ہے۔ اگر کبھی نمودار بھی ہوتا ہے تو محض اتفاقی طور پر اور بہت جلد نائل ہو جاتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ رسد سات سو من کے اور قیمت تین روپے کے قریب رہتی ہے۔ کبھی کچھ زیادہ اور کبھی کچھ کم (عالم المعیشہ)

مصارف مقدم و مصارف تقسیمی۔ فرض کرو کہ پتہ
سہرا یہ دارملک ایک پارچہ بانی کا کا رخا نہ قائم کرنا چاہتے ہیں۔ اس غرض سے
انھیں جو اہتمام کرنا پڑیگا اس پر نظر ڈالنے سے ہم مصارف مقدم و تقسیمی کا
فوق برآسانی سمجھ سکتے ہیں۔ سب سے پہلے کسی مناسب موقع محل پر زمین
حاصل کر کے ضروری عمارتیں بنوائی پڑیں گی۔ بعد ازاں بڑی چھوٹی ہتھم کی
مشینیں اور دیگر آلات و اوزار جو پارچہ بانی کے لیے درکار ہوں، خرید کر
ہر مشین کو اس کی مناسب جگہ پر نصب کرنا پڑے گا۔ اس کے علاوہ کاروبار
کی وسعت کے لحاظ سے ایک یا اس سے زیادہ منیجر و نگراں کار ضرور محتاج
ہو چکیں گے تب روٹی، اون، یا ریشم اور دوسری ضروری خام پیداوار
فراہم کی جائیگی۔ مشینوں کو چلانے کے لیے کوئی نہ کوئی قوت محرکہ مہیا
کی جائیگی اور مزدوروں کو نوکر رکھ کر کام شروع کر دیا جائے گا۔ اس
طول طویل اہتمام کے بعد جو کچھ ایتبار ہو کر نکلے گا، لازم ہے کہ اُس کی
قیمت سے مذکورہ بالا تمام مدوں کے مصارف نکل آئیں۔ چنانچہ
شرح قیمت کے تعین میں مصارف پیدائش اور قیمت رسد کی اہمیت کا
حال ہم نظریہ قیمت کے سلسلے میں تفصیل کے ساتھ معلوم کر چکے ہیں۔

اب اگر ہم کپڑے کی کوئی خاص مقدار لیکر یہ معلوم کرنا چاہیں کہ صرف
اس مقدار کی تیاری میں کتنی اجرت صرف ہوئی ہے، قوت محرکہ کیا خرچ
ہے، خام پیداوار کتنی لگی ہے، منجروں، محروں، اور چیراسیوں وغیرہ

یہ کیا تنخواہیں دی گئی ہیں، مزید برآں کون کون سے مشین اور آلات
 و اوزار اس مقدار کی تیاری میں کس کس قدر فرسودہ ہوئے ہیں اور
 کافایت کی عمارت پر کیا اثر پڑا ہے، تو ہم مکمل طور پر ایسی تفریق نہیں کر سکتے
 اجرت، قوت محرکہ اور خام پیداواروں کی حد تک ہم پیرے کی ہر جگہ
 مقدار کے مصارف بتا سکتے ہیں لیکن جہاں تک اصل قایم کی فرموں کی
 ادائیگیوں اور انتظامی عملے کی تنخواہوں کا تعلق ہے، ہم اس طرح یہ
 ان کا اندازہ نہیں کر سکتے۔ اگرچہ یہ مصارف بھی کچھ کی تیاری
 کے لیے ناگزیر ہیں تاہم کسی خاص مقدار کے لیے ان کا ٹھیک ٹھیک
 اندازہ نہیں کیا جاسکتا۔ مثلاً مل کا ایک تھان لیکر ہم یہ تو بتا سکتے
 ہیں کہ اس میں کتنی روٹی لگی ہے اور کتنی اجرت صرف ہوئی ہے لیکن
 یہ نہیں بتا سکتے کہ اس کی وجہ سے منجر کو کیا تنخواہ دینی پڑی اور
 اُس کے بننے میں کتنے مشین فرسودہ ہوئے۔ چنانچہ اسی فرق کی بناء
 مصارف کی دو قسمیں کی گئی ہیں، ایک مصارفِ مقدم، دوسرے
 مصارفِ تقیمی۔

کسی چیز کے مصارفِ مقدم سے مراد ایسے مصارف ہیں جو شخص
 چیز کی اُسی مقدار کی وجہ سے لاحق ہوئے ہوں مثلاً خام پیداواروں
 کی لاگت، مزدوروں کی اجرت، قوت محرکہ کا خرچ وغیرہ اس کے
 برعکس مصارفِ تقیمی سے وہ مصارف مراد ہیں جو شے متعلقہ کی اُسی
 خاص مقدار کی خاطر برداشت نہیں کیے جاتے بلکہ اُس کے بغیر بھی لاحق

ہوتے رہتے ہیں۔ مثلاً اصل قایم کے مطالبات فرسودگی، منجروں اور
 عینے کی تنخواہیں، اشتہارات کا خرچ وغیرہ۔ مصارفِ مقدم کو پارڈر
 کے مصارف ہیں جو اُسی وقت اور اُسی مناسبت سے لاحق ہوتے ہیں
 جبکہ مال تیار ہوتا رہے۔ لیکن مصارفِ تقیمسی وہ مستقل مصارف ہیں جو
 بلا لحاظ مال کی تیاری اور اس کی مقدار کے برابر پیش آتے رہتے ہیں۔
 مصارفِ مقدم اور مصارفِ تقیمسی دونوں کے مجموعے کو مصارفِ
 کلی کہتے ہیں۔

بعض اوقات سردبازاری کی وجہ سے مال فروخت نہیں ہو سکتا تو
 کارخانہ دار مصارفِ تقیمسی یا اس کا کوئی جزو عارضی طور پر چھوڑ دیتے
 اور صرف مصارفِ مقدم پر اکتفا کرتے ہیں۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ عمارتوں
 اور مشینوں میں جو کچھ سرمایہ لگنا تھا وہ تو لگ چکا۔ اب اگر قیمت کم ہوتی
 دیکھ کر کارخانہ دار مال تیار کرنا چھوڑ دے تو سارا اصل قایم بیکار پڑا رہیگا
 اور اس میں جو کچھ سرمایہ لگ چکا ہے، وہ سراسر ضائع جائے گا۔ لہذا
 اگر قیمت سے صرف مصارفِ مقدم بھی نخل آئیں تو کچھ مدت کے لیے کاروبار
 ضرور جاری رکھا جائے گا۔ کیونکہ ایسا کرنے سے کارخانے کو وہ
 طرح پر نفاذ ہونے کا قرینہ ہے: ایک تو یہ کہ اصل قایم ضائع ہونے
 سے بچ جائے گا۔ دوسرے یہ کہ سردبازاری کی حالت میں حسابات
 کاروبار جاری رکھنے سے کارخانے کا ساکھ یا اعتبار بہت بڑھ جائے گا
 اور آئندہ مال کی دوبارہ طلب بڑھنے پر کارخانہ اپنے سابقہ نقصان

لی زیادہ آسانی کے ساتھ تلافی کر سکیگا۔ یہی وجہ ہے کہ جن کارخانوں میں اصل قایم کی مقدار زیادہ ہوتی ہے، وہ ناموافق حالات کو زیادہ دیر تک برداشت کر سکتے ہیں کیونکہ ان کے مصارف مقدم بمقابل مصارف تقصیمی کے بہت کم ہوتے ہیں۔ اس کے برعکس جن کارخانوں میں اصل دایر زیادہ ہوتا ہے یعنی جن کے مصارف متکم کی مقدار مقابلہ زیادہ ہوتی ہے، وہ ناموافق حالات کی بہت کم تاب لا سکتے ہیں۔ لیکن اس بیان سے یہ خیال نہ پیدا ہونا چاہئے کہ بڑے کارخانے اپنے مصارف تقصیمی سے ہمیشہ کے لئے یا بہت طویل مدت تک دست بردار ہو سکتے ہیں۔ کوئی کارخانہ وہ نہ بڑا ہو یا چھوٹا، بالآخر اپنے تمام مصارف وصول کرنے کی کوشش کرے گا۔ یہی وجہ ہے کہ تھوڑی تھوڑی مدت کے لئے تو کسی چیز کی قیمت صرف مصارف مقدم کے مساوی ہو سکتی ہے لیکن اگر ایک طویل مدت پیش نظر رکھی جائے تو جو اوسط قیمت دریافت ہوگی وہ یقیناً مصارف کلی کے برابر ہوگی۔

چند اصطلاحات :- دنیا میں انسان کو جتنی چیزیں مطلوب ہیں انہیں ہم ایک خاص نقطہ نظر سے دو قسموں میں تقسیم کر سکتے ہیں: کچھ چیزیں تو ایسی ہیں جو براہ راست انسان کی کوئی نہ کوئی احتیاج پوری کرتی ہیں جیسے غذا، لباس، پانی، مکان، قلم، کتاب، وغیرہ۔ ان کے علاوہ اکثر بیشتر چیزیں ایسی ہیں جن سے

براہِ راست تو کوئی احتیاج پوری نہیں ہوتی۔ لیکن وہ ایسی شیا کی تیاری میں کام آتی ہیں جو براہِ راست کوئی نہ کوئی احتیاج پوری کر سکیں جیسے آٹا، ردی، نل، اینٹ، لکڑی، کانغہ وغیرہ پہلی قسم کی چیزوں کی طلب کو اصطلاح میں طلبِ بلا واسطہ کہتے ہیں اور دوسری قسم کی چیزوں کی طلب کو طلبِ بالواسطہ واضح رہے کہ معاشیات کے اکثر اصطلاحات کی طرح ان دونوں میں بھی مکمل تفریق بعض اوقات ناممکن ہوتی ہے مثلاً کانغہ اگر ایک طرف کتابوں کی تیاری میں کام آتا ہے تو دوسری طرف وہ خط لکھنے کی احتیاج کو براہِ راست پورا کرتا ہے۔ یہ پہلی صورت میں کانغہ کی طلب، طلبِ بالواسطہ کہلائے گی اور دوسری صورت میں طلبِ بلا واسطہ۔

بلا واسطہ طلب والی چیزوں کی قیمت تو انہی اصولوں کے مطابق طے پاتی ہے جنکا ہم سابقہ عنوان میں ذکر کر چکے ہیں لیکن بالواسطہ طلب والی اشیاء کی قیمتوں میں چند اور امور کا بھی لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ یہ ایک بدیہی امر ہے کہ ہر بلا واسطہ طلب والی چیز کی تیاری میں کئی بالواسطہ طلب والی چیزیں مل کر کام آتی ہیں مثلاً رہنے کے لیے مکان مطلوب ہے لہذا اس کی طلب بلا واسطہ ہے لیکن مکان کی تعمیر کے لیے اینٹ، پتھر، مٹی، چونا، لوہا، لکڑی، اور محاروں کی محنت، ان سب چیزوں کی ضرورت ہے۔ لہذا

ان کی طلب بالواسطہ ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ اگر ان اشیا میں سے جو مکان کی تعمیر کے لیے درکار ہیں، کسی ایک شے مثلاً پتھر کی رس گھٹ جائے تو اُس کی قیمت کن کن صورتوں میں بڑھ سکتی ہے غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ حالات مفروضہ کے اندر پتھر کی قیمت اضافہ مندرجہ ذیل شرائط کے ساتھ وابستہ ہے :-

(۱) اول یہ کہ یہ مقابل دوسری تمام مطلوبہ چیزوں کے پتھر تعمیر مکان کے لیے بہت زیادہ ناگزیر ہو اور اس کا کوئی بدل مناسب قیمت پر دستیاب نہ ہو سکے۔

(۲) خود مکان کی طلب غیر تغیر پذیر ہو اور اُس کا بھی کوئی موزوں بدل نہ مل سکے۔ تاکہ مکانات گراں ہو جائیں تو اُس کی طلب میں تخفیف نہ ہونے پائے اور نہ ان کا کوئی بدل استعمال میں آ سکے۔

(۳) پتھر کی قیمت جدا استیلائے مطلوبہ کی مجموعی قیمت کا ایک چھوٹا سا حصہ ہو تاکہ پتھر بہت زیادہ گراں ہونے پر بھی مجموعی قیمت میں بہت تھوڑا اضافہ واقع ہو۔

(۴) پتھر کے علاوہ دوسری چیزیں جو تعمیر مکان کے لیے درکار ہیں مثلاً اینٹ چونا وغیرہ، یہ بہت افراط سے موجود ہوں اور کسی دوسری چیز کی تیاری میں بہت کم کام آسکیں تاکہ اگر مکانات کی طلب ذرا بھی گھٹے تو ان اشیا کی قیمتیں بہت گر جائیں اور پتھر کی

قیمت میں اضافے کی مزید گنجائش نکل آئے۔

مذکورہ بالا شرائط کو ذہن نشین کر لینے کے بعد بالواسطہ طلب والی اشیاء کی قیمتوں کا قانون بہ آسانی سمجھ میں آجائے گا۔ اس قانون کا اصطلاحی نام قانون طلب بالواسطہ ہے اور ذرا مزید ذیل الفاظ میں بیان کیا جاسکتا ہے :- ”تیار شدہ چیز کی قیمت دو بالواسطہ طلب والی چیزوں کی مجموعی قیمت سے جتنی بڑھ سکے گی اسی قدر شے معلومہ کی قیمت میں اضافہ ممکن ہوگا“ مذکورہ بالا مثال میں پیچھے کے سوا باقی تمام ضروری اشیاء کی مجموعی لاگت سے مکانات کی قیمتیں قدر زیادہ بڑھ سکیں گی اسی قدر پیچھے کی قیمت میں اضافہ ممکن ہوگا۔ سری ہم ابھی ذکر کر چکے ہیں کہ تقریباً ہر بلا واسطہ طلب والی چیز کی تیار میں کئی بالواسطہ طلب والی چیزیں ملکر کام آتی ہیں۔ ایک مثال تو مکان کی پیش کی گئی۔ اس کے علاوہ بیسوں اور مثالیں پیش کی جاسکتی ہیں مثلاً قلم، روشنائی اور کاغذ، جن کے بغیر کتاب نہیں لکھی جاسکتی۔ لمپ، چمچی، تیلی، اور تیل، جن کے بغیر اس خاص قسم کی روشنی نہیں ہو سکتی۔ چکی، چولہا، تو اور ایندھن، جن کے بغیر روٹی نہیں پک سکتی وغیرہ وغیرہ ظاہر ہے کہ یہ چیزیں علیحدہ علیحدہ مطلوب نہیں، ہوتی ہیں بلکہ اس بے طلب کی جاتی ہیں کہ وہ سب مل جلکر کسی ایک چیز کی تیاری میں کام آئیں۔ اصطلاح میں ایسی چیزوں کی مجموعی طلب کو طلب مشترک کہتے ہیں۔ مگر یا طلب مشترک مجموعہ ہے کئی بالواسطہ طلبوں کا۔ چونکہ

ایسی حالت میں ہر ہر چیز کی طلب
 والبتہ ہوتی ہے اس لیے اس کی قیمت بھی
 متاثر ہوے بغیر نہیں رہ سکتی۔ چنانچہ ہم قانون
 سلسلے میں اس کی طرف اشارہ کر چکے ہیں۔
 یہ ایک بدیہی واقعہ ہے کہ ایک ایک چیز کئی کئی اشیاء
 کام آتی ہے مثلاً لکڑی جس سے میز، کرسی، دروازے اور درپچے، ریل
 ڈبے، چھوٹی بڑی کشتیاں، ہوائی جہاز وغیرہ وغیرہ، سیکڑوں چیزیں
 تیار کی جاتی ہیں۔ گویا ایک بالواسطہ طلب والی چیز کئی بلاواسطہ طلب
 والی اشیاء کی تیاری میں کام آتی ہے۔ یہی حال چمڑے کا ہے جس سے
 طرح طرح کا چرمی سامان لیتا ہوتا ہے۔ لوہے سے بے شمار آہنی
 اشیاء بنائی جاتی ہیں۔ ربڑ سے ہر روز نئی نئی چیزیں بن کر ہمارے
 سامنے آتی ہیں۔ غرض ایک ایک چیز کئی کئی شعبوں میں استعمال کی
 جاتی ہے اور ہر ہر شے سے اس کے لیے ایک جداگانہ طلب جاسی
 رہتی ہے۔ معاشیات میں ایسی کل طلبوں کے مجموعے کو طلب
 مرکب کہتے ہیں۔ کیونکہ وہ کئی چھوٹی چھوٹی طلبوں سے ترکیب پا کر
 نمودار ہوتی ہے۔

فرض کرو کہ ان چھوٹی چھوٹی طلبوں میں سے کوئی ایک طلب بہت
 زیادہ بڑھ جاتی ہے مثلاً جنگ کے زمانے میں گھوڑوں کے سائز اور
 سپاہیوں کے جوتوں کی سخت ضرورت ہوتی ہے اور ان کی قیمتیں بہت

بڑھ جائے۔ پھر اسی چیزوں میں کام آنے لگے اور باقی
 بے سے وہاں بھی وہ بہ تدبیر گراں ہو جائیگا
 مدسی ایک شعبے میں طلب کم ہو کر قیمت گھٹ جائے تو
 جوں میں رسد زیادہ ہو جائے سے وہاں بھی بہ تدبیر قیمتیں

کھاتی ہیں

جس طرح کئی چیزیں ملکہ ایک چیز تیار کرتی ہیں اسی طرح کئی
 چیزیں مل کر ایک ہی چیز سے پیدا ہوتی ہیں۔ مثلاً غلہ اور بھوسا، کھانک
 اور بنول، گوشت اور چمڑا، وغیرہ وغیرہ، ایسی چیزوں کی مجموعی رسد کو
 اصطلاحات میں رسد مشترکہ کہتے ہیں کیونکہ کئی چیزیں ایک دوسرے کے
 ساتھ شریک ہو کر اپنی اپنی رسد بہم پہنچاتی ہیں۔ ان میں سے کسی ایک یا
 چند کی رسد حاصل نہیں ہوتی جب تک کہ بقیہ شرکاء کی رسد بھی حاصل
 نہ ہو۔ مشترکہ والی چیزوں کی قیمت کا قانون یہ ہے کہ جب ان میں سے
 کسی ایک یا بعض کی قیمتوں میں کوئی تبدیلی واقع ہوتی ہے تو باقی شرکاء
 کی قیمتوں میں اس کے برعکس تبدیلی نمودار ہوتی ہے۔ مثلاً ایک من
 کپاس سے جو روئی اور بنول نکلے، ان کی مجموعی قیمت دو ذوں کے مشترکہ
 مصارف پر برائیش کے لئے کافی ہونی چاہئے۔ اب اگر روئی کی طلب
 بڑھنے سے اس کی قیمت میں اضافہ اور رسد میں زیادتی ہو تو ساتھ
 ہی بنولے بھی زیادہ مقدار میں پیدا ہو جائیں گے اور یہ زیادہ مقدار
 فروخت کرنے کے لئے لازماً بنولوں کی قیمت گھٹانا پڑیگا۔ اس کے برعکس اگر

روٹی کی طلب گھٹنے سے اس کی قیمت میں تخفیف اور رسد میں کمی واقع ہو تو ساتھ ہی بنولے بھی کم مقدار میں پیدا ہونے لگیں گے اور رسد گھٹ جانے سے اُن کی قیمت میں اضافہ ہوگا۔

جس طرح ایک ایک چیز کئی کئی اشیاء کی تیاری میں کام آتی ہے اسی طرح کئی کئی اشیاء ایک ہی چیز بنانے میں جدا جدا کام آسکتی ہیں مثلاً روٹی گیسوں کی بھی ہوتی ہے اور جوار اور باجرے کی بھی۔ کانڈ پیٹیمڑوں سے بھی بنتا ہے اور درخت کی چھالوں اور گھاسوں سے بھی ایسی کل چیزوں کی رسد جو کسی چیز کی تیاری میں علاحدہ علاحدہ کام آسکتی ہیں اصطلاح میں رسد مرکب کہلاتی ہے۔

رسد مرکب والی اشیاء میں سے اگر کوئی ایک گراں ہو جائے تو لوگ اُس کی جگہ دوسری چیزیں استعمال کرنے لگیں گے اور اس طرح طلب گھٹ جانے سے اُس کی قیمت میں اضافہ نہ ہونے پائے گا۔ اس کے برعکس اگر کوئی ایک چیز ارزاں ہو جائے تو لوگ اس کے ساتھ والی دوسری چیزوں کو چھوڑ کر ان کی جگہ بھی اُسی چیز کا استعمال شروع کر دیں گے اور اس طرح طلب بڑھ جائے سے اس کی قیمت میں زیادہ تخفیف نہ ہونے پائے گی۔ رسد مرکب کے مختلف اجزاء ایک دوسرے کے مقابلے میں یہ طور بدل کام آتے ہیں جس کی وجہ سے ان کی قیمتوں میں نہ بہت زیادہ اضافہ ہو سکتا ہے اور نہ بہت زیادہ تخفیف۔ قانون بدل کے اثر سے ہر ایک کے اضافے یا تخفیف کا اثر تدریجاً بہت چھوٹا

مقابلہ و اجارہ۔ تیس شرح قیمت کے جو اصول اور بیان کیے گئے ہیں ان میں ہمیشہ یہ فرض کر لیا گیا ہے کہ شے متعلقہ کی پیدائش بہ حالت مقابلہ جاری ہے۔ یعنی وہ کاروبار کسی خاص شخص کے لیے مخصوص نہیں ہے بلکہ اُس میں چاہے شریک ہو سکتا ہے اور اپنی جائیداد یا دیانت داری اور حسن انتظام کی بدولت دوسروں سے باری لیا سکتا ہے لہذا ہر شخص جو اس کاروبار میں شریک ہے، یہ کوشش کرتا ہے کہ اسی کے کارخانے کا مال زیادہ فروخت کر دے اور اس غرض سے جو تبدیلیاں ضروری اور ممکن ہوں انھیں قانوناً اختیار کرتا رہتا ہے۔ لیکن یہ بہت سے کاروبار ایسے بھی نظر آتے ہیں جنکی یہ حالت نہیں ہے۔ وہ کسی نہ کسی وجہ سے خاص خاص لوگوں کے لیے مخصوص ہو جاتے ہیں اور دوسرے لوگ ان میں شریک نہیں ہو سکتے۔ لہذا دریافت طلب امر ہے کہ آیا اس حالت میں بھی قیمت انہی اصول کے مطابق معین ہوتی ہے جنہیں ہم بیان کر چکے ہیں یا اس کے کچھ جدا گانہ اصول میں بدل سمیٹا ہوا ہے؟ سوال کا جواب دینا مقصود ہے لیکن قیمت اجارہ کا حال بیان کرنے سے قبل مناسب معلوم ہوتا ہے کہ اجارے کے متعلق کچھ ابتدائی باتیں اور بیان کر دی جائیں لہذا ہم پہلے انہی کی طرف متوجہ ہوتے ہیں۔

۱۔ اجارے کی تعریف

اجارہ کی تعریف۔ اجارہ انگریزی لفظ monopoly کا ترجمہ ہے جس کا معنی ہے "تہنہ یا پیمنا" لہذا ہر ایسا شخص (یا کئی اشخاص کی متحدہ طاقت) جسے کسی چیز کی مقدار پر پورا پورا قابو حاصل ہو Monopolist یا اجارہ دار کہلاتا ہے۔ اجارے کی تعریف خصوصیت یہ ہے کہ شے متعلقہ کی قیمت برابر اجارہ دار کے اختیارات پر ظاہر ہے کہ قیمت ایسا اختیار فرائضی وقت حاصل ہو سکتا ہے جبکہ مقدار پر پورا پورا یا بڑی حد تک تسلط حاصل ہو اگرچہ مقدار پر سیدر قابو حاصل ہے تو وہ اجارہ فاعلی کی مثال ہوگی اور اگر کل مقدار پر سیدر نہیں ہے البتہ اس قدر کہ مقدار پر تصرف حاصل ہو کہ اس سے قیمت پر اثر ڈالا

جائے تو وہ صورت اجارہ جزئی کی ہوگی۔

اجارہ بہتر سے یا مقابلہ۔ معاشی نقطہ نظر سے اجارہ بہتر ہے یا مقابلہ اس سوال کا کوئی قطعی جواب نہیں دیا جاسکتا۔ واقعہ یہ ہے کہ ہر طریقے میں کچھ خوبیاں بھی ہیں اور نقائص بھی لہذا کوئی فیصلہ کن جواب صرف اسی وقت دیا جاسکتا ہے جبکہ خود کاروبار کی نوعیت اور دوسرے گونا گون حالات پر پہلے غور کر لیا جائے۔ بلاشبہ مقابلے کے طریقے میں لوگوں کو ترقی کرنے کے لیے سخت جدوجہد کرنی پڑتی ہے۔ حریفوں کی موجودگی کا یہ اثر پڑتا ہے کہ کارخانہ داروں کو اپنے اپنے کاروبار کا بہتر سے بہتر انتظام کرنا پڑتا ہے تاکہ مصارف پیدائش کم رہنے سے وہ اپنی چیز ارزاں فروخت کر سکیں اور ارزانی کی بدولت ان کا مال زیادہ سے زیادہ فروخت ہو۔ جو لوگ دراصل کامیابی کے مستحق ہیں وہی کامیاب ہوتے ہیں اور عوام کو بھی مطلوبہ چیزیں ارزاں قیمتوں پر ملتی ہیں۔ لیکن ساتھ ہی اس بات سے انکار نہیں کیا جاسکتا کہ مقابلہ کی حالت میں بسا اوقات ضرورت سے زیادہ مال تیار ہو جاتا ہے۔ مختلف حریف ایک دوسرے کو شکست دینے کے لیے طرح طرح کے مناسب اور نامناسب طریقے اختیار کرتے ہیں اور ان کے مقابلہ کلک ٹراش کی وجہ سے بسا اوقات سخت تباہی پھیلتی ہے۔ مقابلے کے جوش میں کارخانہ دار صرف خود خسارے میں پڑتے ہیں بلکہ بعض اوقات خریداروں کے بھی نقصان کا باعث ہوتے ہیں مثلاً کبھی تو چیزوں کی

اجارہ بہتر
یا مقابلہ

خوبی بجا کر کے ادنی قیمتوں کی کسر نکالی جاتی ہے اور کبھی پچھلے نقصان کی تلافی کرنے کے لیے بعد ازاں قیمتیں بہت بڑھا دی جاتی ہیں۔

اجارے کی سب سے بڑی خوبی یہ ہے کہ اس میں اشتلا م واحد کی وجہ سے مصارف پیدایشن بہت گھٹ جاتے ہیں۔ پیدایشن برہما گیر کے گونا گوں فوائد سے استفادہ کرنے کی بہت زیادہ گنجائش ہوتی ہے پناچہ یہ واقعہ ہے کہ پیدایشن کے بعض شعبوں میں جس قدر ارزاء چیزیں اجارے کی حالت میں ملتی ہیں مقابلے کی حالت میں نہیں ملتیں۔ مال صرف اسی قدر تیار ہوتا ہے جس قدر کہ بازار میں مطلوب ہو۔ مقدار طلب و مقدار رسد کی عدم مطابقت کی وجہ سے کبھی سرد بازاری اور کبھی گرم بانائی کی جو حالت اکثر پیدا ہوتی رہتی ہے وہ اجارے میں ممکن نہیں۔ لیکن ساتھ ہی یہ اندیشہ بھی ہمیشہ موجود رہتا ہے کہ کہیں اجارہ دار اپنے اشرے ترین منافع کی ذمہ داری خیر اداروں کے مفاد کو نظر انداز نہ کر دے۔ مزید براں مقابلے کی عدم موجودگی کی وجہ سے اجارہ داروں کو کاروبار کا انتظام بھٹک رکھنے کی چند ان فکر نہیں ہوتی جس کی وجہ سے مصارف پیدایشن بڑھ جاتے اور چیزیں گراں ہو جاتی ہیں۔ اس کے علاوہ یہی کیا کم خرابی ہے کہ کسی کاروبار کا فائدہ چند خاص افراد کے لیے مخصوص کر دیا جائے اور عوام اس سے محروم رہیں۔

اجارے کی قسمیں۔۔ اجارہ کئی طرح پر چل ہو سکتا ہے چنانچہ اسی بنا پر اس کی مختلف قسمیں قرار دی گئی ہیں جن میں ہم ذیل میں بیان

سکرتے ہیں :-

(۱) قانونی اجارے : یہ وہ اجارے ہیں جو بادشاہ یا حکومت کی جانب سے خاص خاص اشخاص یا جماعتوں کو عطا کیے جاتے اور قانون کی حمایت سے قائم رہتے ہیں۔ مثلاً ملکہ الینزبتھ نے ویسٹ منسٹر کیمپنی کو خاص طور پر یہ حق عطا کیا تھا کہ وہ بلا شرکت غیر سے ہندوستان اور بعض دوسرے مشرقی ممالک کے ساتھ تجارت کرے۔ اگر کوئی اور برطانوی باشندہ یا جماعت اس تجارت میں مداخلت کرتی تو وہ از رو قانون باز پرس اور سزا کی مستوجب ہوتی تھی۔ موجودہ زمانے میں حکومتیں جو کثرت سے حقوق تالیف و حقوق ایجاد عطا کرتی ہیں وہ بھی قانونی اجارے ہیں جنکا منشا یہ ہے کہ لوگوں کو زندگی کے مختلف شعبوں میں غور و فکر کے نئی نئی باتیں دریافت کرنے کی ترغیب ہو جن لوگوں کی معاش کا ذریعہ ہی تصنیف و تالیف اور نئی نئی باتیں دریافت کرنا ہو وہ حق تالیف و حق ایجاد کے قوانین کے بغیر کیونکر اطمینان کے ساتھ اپنا کام کر سکتے ہیں۔

(۲) قدرتی اجارے : بعض کاروبار اس نوعیت کے ہوتے ہیں کہ انھیں انتظام واحد کے تحت قائم رکھنا ضروری ہوتا ہے۔ اسی میں نیچے مصارف پیدائش کم سے کم ہوتے ہیں اور عوام کو زیادہ سے زیادہ فائدہ پہنچتا ہے۔ یہ کاروبار بالعموم ایسی خدمات سے متعلق ہوتے ہیں جنکی سربراہی کے لیے سرکاری سرکاریں کھودنی اور عوام سے جبری خرید کے

طریقے پر زمینیں حاصل کرنی پڑتی ہیں۔ چنانچہ آب رسانی، برقی قوت کی سہراہی، ریلوے اور ٹرمیوے، اس قسم کے کاروبار کی مثالیں ہیں۔ ان خدمات کی سہراہی کے لیے مقابلے کا طریقہ بتقریب سے نہایت تکلیف دہ اور گراں ثابت ہو چکا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ تقریباً تمام ممالک میں ایسے کاروبار یا تو کسی اجارہ دار کمپنی کے سپرد کر دیے جاتے ہیں یا خود بلدیے اور حکومتیں انھیں اپنے طور پر چلاتی ہیں بعض اوقات سیاسی مصلحتوں کی بنا پر حکومتیں ایسے کاروبار کا خود ہی انتظام کرتی ہیں مثلاً ڈاکخانہ، تار برقی، ٹیلیفون، اور سکے سازی کی خدمتیں ہر جگہ حکومت ہی کے توسط سے حاصل ہوتی ہیں۔ ریلین بھی اکثر ممالک میں حکومت ہی کے انتظام سے چلتی ہیں۔ اور جہاں وہ کمپنیوں کے سپرد کی بھی جاتی ہیں وہاں ان کے کاروبار پر سخت نگرانی اور ان کے خاص خاص معاملات میں حکومت کا کافی اثر قائم رکھا جاتا ہے تاکہ اجارہ دار اپنے ذاتی منافع کی خاطر حکومت اور عوام کے مفاد کو نظر انداز نہ کر دے۔

واضح رہے کہ مذکورہ بالا تمام اجارے بھی درحقیقت قانونی اجارے ہیں کیونکہ وہ قانون ہی کے ذریعہ سے وجود میں آتے اور اسی کی سرپرستی میں جاری رہتے ہیں۔ لیکن چونکہ وہ بہ لحاظ اپنی نوعیت کے اجارے کے لیے خاص طور پر موزوں ہوتے ہیں اس لیے انھیں قدرتی اجاروں کے نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔

(۳) صنعتی اجارے: یہ وہ اجارے ہیں جو بغیر حکومت کی مداخلت کے دوران کاروبار میں خود بخود قائم ہو جاتے ہیں۔ وہ یا تو اس صورت میں نمودار ہوتے ہیں جبکہ شے متعلقہ کی رسد اس قدر محدود ہو کہ کوئی ایک کارخانہ اس پر بہ آسانی قابض ہو سکے، گو ایسی مثالیں بہت ہی کیاب ہیں) یا اس حالت میں جبکہ پیدائش برہمیانہ کبیر کے فوائد بہت زیادہ غالب ہوں۔ یہ آخری صورت خاص کر اس زمانے میں بہت عام ہے۔ پیدائش برہمیانہ کبیر کے گوناگوں فوائد اور کفایتوں کی وجہ سے کمزور حریف آہستہ آہستہ میدان سے ہٹ جاتے ہیں اور ہمارا کاروبار چند زبردست کارخانوں کے قبضہ میں آ جاتا ہے۔ کچھ بڑے کارخانے ایک دوسرے کے خلاف طاقت آزمائی جاری رکھتے ہیں لیکن جلد ہی یہ محسوس کر لیتے ہیں کہ بجائے رقابت کے باہمی اتحاد ان سب کے حق میں زیادہ مفید ہو گا۔ نتیجہ یہ کہ متعدد کارخانے ایک دوسرے میں ضم ہو کر ایک بہت بڑا کارخانہ قائم ہو جاتا ہے جسے اس شعبے کے اندر رہنمائی زبردست اجارہ حاصل رہتا ہے جن اصولوں پر مختلف کارخانے اجارہ قائم کرنے کی غرض سے ایک دوسرے میں ضم ہو جاتے ہیں، وہ بہت ہی گوناگوں اور پیچیدہ ہوتے ہیں اور اسی مناسبت سے وہ مختلف ممالک میں مختلف ناموں سے موسوم ہیں۔ چنانچہ جرمنی کے کارٹل اور امریکہ کے ٹرسٹ (Trusts) سب سے زیادہ مشہور ہیں۔ ان کے علاوہ پول (Pools) کارپوریشن (corporations) 'زنگ' (naming)

کارنر (Carner) چند اور نام ہیں جو اسی قسم کی متحدہ جماعتوں کے لیے تھوڑے تھوڑے فرق سے استعمال کیے جاتے ہیں جنہیں (۲) مالی اجارے : یہ درحقیقت صنعتی اجارے ہیں جو حکومتوں کے لیے اس غرض سے قائم کرتی ہیں کہ ان کے ذریعہ سے آمدنی پیدا کریں۔ یوں توقعاتی اجاروں سے بھی بنا اوقات حکومتوں کو کافی آمدنی مل جاتی ہے۔ لیکن وہاں اصلی منشا حصول آمدنی نہیں ہوتا۔ اس کے برعکس مالی اجارے کی غرض و غایت بجز آمدنی بڑھانے کے اور کچھ نہیں۔ گویا یوں سمجھنا چاہئے کہ منجملہ دیگر محاصل کے مالی اجارے کی آمدنی بھی ایک قسم کا کسب یا محصول ہے۔ ہندوستان میں نمک اور افیون کے محکمے مالی اجارے کی سوزوں مثالیں ہیں۔ اسی طرح جامان میں کافور اور زائرس میں تباکو کے مالی اجاروں سے حکومت آمدنی حاصل کرتی ہے۔

قیمت اجارہ۔۔۔ نظریہ قیمت کی بحث میں ہم اس بات کی طرف اشارہ کر چکے ہیں کہ یہ حالت اجارہ قیمت رسد مصارف پیدا کرنے کے مساوی نہیں بلکہ بالعموم بہت زیادہ ہوتی ہے۔ ظاہر ہے کہ قیمت کی یہ زیادتی صرف اس وجہ سے ممکن ہے کہ اجارہ دار کو مقدار رسد پر کم دہش تکمل قابو حاصل رہتا ہے۔ مقدار رسد میں حسب منشا کمی بیشی کر کے وہ قیمت کو بالکل اپنے اختیار میں رکھتا ہے۔ اب قیمت وراثت کرنا ہے کہ اجارہ دار اپنا یہ غیر معمولی اختیار کس طریقے پر استعمال کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر وہ کس اصول کے مطابق اپنی پیداوار کی قیمت

مت اجارہ

معین کرتا ہے۔

ہر کاروبار کی شخص کی ہمیشہ یہ کوشش ہوتی ہے کہ اسے اپنے کاروبار سے کثیر سے کثیر منافع حاصل ہو۔ اس مقصد کو حاصل کرنے کے لیے جو جو تدبیر اس سے ممکن ہو، وہ اس پر عمل کرتا ہے۔ اجارہ دار بھی اس کھیت سے مستثنیٰ نہیں۔ بلکہ اجارے کا تو خاص مقصد ہی یہ ہوتا ہے کہ جو منافع بہ حالت مقابلہ کسی طرح ممکن نہیں تھا، وہ اب بہ اطمینان حاصل کیا جائے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اجارہ دار کی یہ خواہش پوری کیونکر ہوتی ہے۔ کیا مقدار رسد کو گھٹا گھٹا کر قیمت میں متواتر اضافہ کرنے سے کثیر ترین منافع حاصل ہونا یقینی ہے۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ قابل برداشت اضافہ قیمت کی بھی ایک حد ہے۔ اگر اجارہ دار زیادہ منافع کی لالچ میں قیمت بہت بڑھا دے تو کیا عجب ہے کہ طلب میں بہت زیادہ تخفیف ہو جائے اور بہ حیثیت مجموعی اجارہ دار کا منافع بجائے بڑھنے کے اور گھٹ جائے۔ پس معلوم ہوا کہ منافع کا ماحض اضافہ قیمت پر نہیں ہے بلکہ وہ مقدار فروخت سے بھی بہت بڑی حد تک وابستہ ہے۔ اگر قیمت تو بہت زیادہ ہو لیکن مقدار فروخت کم تو بہ حیثیت مجموعی زیادہ منافع ملنا ضروری نہیں ہے۔ اس کے برعکس اگر کم قیمت پر بہت زیادہ مال فروخت ہو تو ایسی حالت میں بسا اوقات خوب منافع ملتا ہے۔ چنانچہ اجارہ دار بھی مختلف قیمتوں پر اپلا مال فروخت کر کے یہ تجربہ کر لیتا ہے کہ کس قیمت پر

اس کا مجموعی منافع کثیر ترین ہو گا اور بالآخر وہی قیمت مقرر کر دیتا ہے۔
 فرض کرو کہ بلدہ حیدر آباد میں دیاسلانی کا ایک زبردست اجارہ
 قائم ہوتا ہے اور کثیر ترین منافع کی صورت کا پتہ لگانے کے لیے اجارہ
 دیاسلانی کی قیمت میں کمی بیشی کرتا ہے اور اس طرح جو تجربہ اسے
 حاصل ہوتا ہے، وہ حسب ذیل ہے :-

قیمت فی ڈیہ	طلب	آمدنی خام	لاگت فی ڈیہ	مجموعی لاگت	مصل اجارہ
۲ پیسے	۱۰۰۰ ڈن	۲۰۰۰ پیسے	۱ پیسہ	۱۰۰۰ پیسے	۱۰۰۰ پیسے
۳	۸۰۰۰	۲۴۰۰	$\frac{1}{4}$	۱۰۰۰	۱۴۰۰
۴	۶۲۰۰	۲۴۸۰	$\frac{1}{4}$	۹۳۰۰	۱۵۵۰
۵	۴۶۰۰	۲۴۰۰	$\frac{3}{4}$	۸۰۵۰	۱۴۹۵۰
۶	۳۵۰۰	۲۱۰۰۰	۲	۷۰۰۰	۱۴۰۰۰
۷	۲۰۰۰	۱۴۰۰۰	$\frac{1}{2}$	۲۵۰۰	۹۵۰۰
۸	۱۲۰۰	۹۶۰۰	$\frac{1}{2}$	۳۰۰۰	۶۶۰۰

مندرجہ بالا مثال کو دیکھنے سے معلوم ہوتا ہے کہ اگر دیاسلانی کی
 قیمت فی ڈیہ ۸ پیسے مقرر کی جائے تو اس صورت میں لاگت
 فی ڈیہ صرف $\frac{1}{2}$ پیسے ہوتی ہے اور اس طرح اجارہ دار کو دیاسلانی
 کی ایک ایک ڈیہ پر $\frac{1}{2}$ پیسے منافع ملتا ہے جو کسی اور قیمت پر

نہیں ملتا۔ لیکن اس قیمت پر مقدار فروخت صرف ۱۲۰۰ ڈبئی پہنچاتی ہے۔ جس کی وجہ سے مجموعی منافع ۶۶۰۰ پیسے بنتا ہے حالانکہ باقی تمام صورتوں میں مجموعی منافع اس سے زیادہ ہے۔ اب اجاردار کو جس چیز سے سروکار ہے، وہ مقدار منافع فی ڈبیہ نہیں بلکہ مجموعی منافع ہے لہذا وہ کوئی ایسی قیمت مقرر کرے گا جس پر اس کا مجموعی منافع بیشترین ہو۔ مندرجہ بالا مثال میں قیمت ۴ پیسے فی ڈبیہ ہے۔ اگرچہ اس حالت میں منافع فی ڈبیہ صرف ڈھائی پیسے ہے لیکن چونکہ وہ چار پیسے کے حساب سے ۲۴۸۰۰ ڈبیاں فروخت کرتا ہے اس لیے بحیثیت مجموعی اسے ۱۵۵۰۰ پیسے منافع ملتا ہے جو کسی اور صورت میں نہیں مل سکتا۔

مختصر یہ کہ اجارے کی حالت میں قیمت طلب اور قیمت رسد برابر نہیں ہوتی بلکہ بالعموم قیمت طلب قیمت رسد سے بڑی رہتی ہے اور ان دونوں میں جو فرق ہوتا ہے، اسے اصطلاح میں حاصل اجارہ کہتے ہیں۔ اور اجارہ دار وہی قیمت مقرر کرتا ہے جس سے بیشترین حاصل اجارہ ملے۔

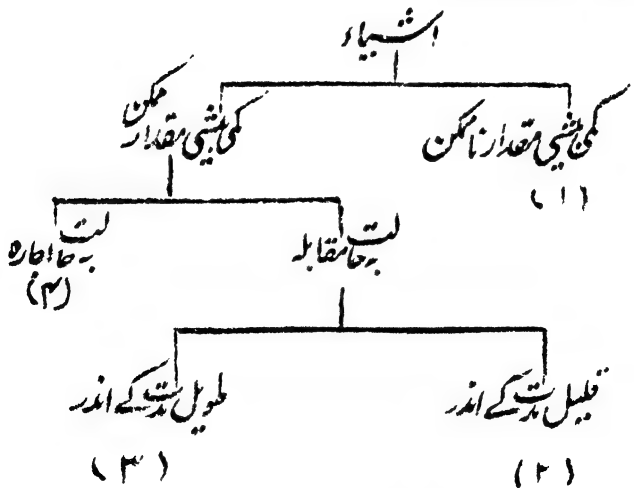
(نوٹ) غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ گواجارہ دار کو مقدار رسد اور قیمت دونوں پر بہت کچھ اختیار حاصل ہوتا ہے تاہم یہ اختیار کسی طرح غیر محدود نہیں ہے۔ کیونکہ جو بہنی قیمت میں اضافہ ہوتا ہے، طلب میں تخفیف ہونے لگتی ہے اور اس کی وجہ سے مقدار فروخت گھٹ جاتی

ہے۔ اور مقدارِ فروخت کا مجموعی منافع پر جو اثر پڑتا ہے، وہ مذکورہ بالا مثال سے ظاہر ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جس قدر کسی چیز کی طلب غیر تغیر پذیر ہوگی اسی قدر اجارہ دار کا قابو اور زیادہ مضبوط ہوگا کیونکہ جو چیز ناگزیر ہوتی ہے، لوگ اُس کی قیمت کا اضافہ مجبوراً بہت زیادہ برداشت کرتے ہیں۔

مکملستونمعدس

شے متعلقہ کی تغیر پذیری کے علاوہ اجارہ دار کو ایک بات اور پیش نظر رکھنی پڑتی ہے۔ مقدارِ رسد پر قابو حاصل رہنے کی وجہ سے جب وہ اپنی پیداوار گھٹائیگا تو ظاہر ہے کہ اس کے مصارفِ پیدائش فی شے اسی حالت پر نہیں رہیں گے بلکہ وہ بہ مقابلِ پیشتر کے کم یا زیادہ ہو جائیں گے۔ اگر شے متعلقہ کی پیدائش قانونِ تخشیرِ حاصل کے تابع ہو (یعنی جوں جوں مقدارِ پیداوار میں اضافہ ہو مصارفِ پیدائش فی شے کم ہوتے جائیں) تو مقدارِ پیداوار گھٹانے سے مصارفِ پیدائش فی شے بڑھ جائیں گے اور اجارہ دار کو اپنے اجارے کی بدولت جو حاصلِ زائد حاصل ہوتا، وہ کیتقدر گھٹ جائیگا۔ لیکن اگر کاروبار تقبیلِ حاصل کے تابع ہو تو مقدارِ پیداوار کم کرنے سے مصارفِ پیدائش فی شے بہ مقابلِ پیشتر کے کم ہو جائیں گے اور اجارہ دار کا حاصلِ زائد اور بھی بڑھ جائیگا۔ پس اجارہ دار کے نقطہ نظر سے بیشترین فائدہ کی صورت یہ ہے کہ شے متعلقہ کی طلب غیر تغیر پذیر ہو اور اُس کی پیدائش قانونِ تقبیلِ حاصل کے تابع ہو۔ چنانچہ اشیائے خوراک

کی بالعموم یہی حالت ہے۔ مگر خریداروں کے نقطہ نظر سے یہ صورت انتہا درجے مضر ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جب کبھی نئے کا کوئی اجارہ قائم ہو جاتا ہے تو ہر طرف سے اس کے خلاف صدائے احتجاج بلند کی جاتی ہے۔ پس عوام کے مفاد کا لحاظ کرتے ہوئے، صرف انہی اشیاء کے اجارے جائز قرار دے جائیں جن کی طلب تغیر پذیر ہو اور جو قانون نیچر حاصل کے تابع ہوں۔ کیونکہ تکثیر حاصل کی بدولت مقدار رسد زیادہ گھٹانے کی گنجائش نہ رہے گی اور تغیر پذیری طلب کی وجہ سے بجائے اضافہ قیمت کے تخفیف قیمت کی طرف زیادہ ترغیب ہوگی۔ یہی وجہ ہے کہ مصنوعات بہ مقابل زرعی پیداواروں کے اجارے زیادہ موزوں خیال کی جاتی ہیں۔



پچھٹا باب

مبادلہ دولت کے انتظامات

(زر - اعتبار بینک)

زر

زر کا مفہوم۔۔ مبادلے کی ضرورت کے عنوان میں ہم تقسیم عمل اور مبادلہ دولت کا قریبی تعلق واضح کرتے ہوئے یہ بتا چکے ہیں کہ انسانی معاشرت کے ابتدائی مابرج میں لوگ خرید و فروخت کے طریقے سے نادار تھے اور مبادلہ دولت کا جو تھوڑا بہت کاروبار اس زمانے میں ہوتا تھا، وہ بہ طریق بارٹر انجام پاتا تھا یعنی ہر شخص اپنی کوئی چیز دیکر اس کے عوض دوسرے سے اپنی مطلوبہ چیز حاصل کرتا تھا۔ چونکہ اس زمانے میں انسان کی ضروریات بہت محدود تھیں اور معاشی کاروبار بہت ہی ادنیٰ حالت میں تھے لہذا بارٹر کے ذریعے سے کسی نہ کسی طرح کام چل جاتا تھا لیکن ایک ایسی جماعت میں جو معاشی نقطہ نظر سے ذرا بڑی ترقی یافتہ حالت میں ہو، اس طریقے پر قطعاً عمل نہیں کیا جاسکتا۔ چنانچہ تاریخ سے پتا

زر کا مفہوم

پلتا ہے کہ جن جوں تقسیم عمل میں ترقی اور انسانی ضروریات میں تسخیر
ہونے لگی، بارٹر کی ناگزیر خرابیاں روز بروز نمایاں ہونے لگیں اور
وہ برقیہ متروک ہو کر اس کی جگہ خرید و فروخت کا رواج خود بخود
پھیلنے لگا۔

بارٹر کی سب سے بڑی خرابی یہ ہے کہ جب تک فریقین مبادلہ
نی ضروریات ٹھیک ٹھیک ایک دوسرے کے مطابق نہ ہوں، اس کے
درمیان سے لین دین نہیں ہو سکتا۔ مثلاً اگر کوئی شخص ہارمونیم دیکر اس کے
عوض میں سنگ مرمر لینا چاہے تو اسے ایک ایسا شخص تلاش کرنا پڑے گا
جس کے پاس اول تو سنگ مرمر موجود ہو، دوسرے وہ اپنا مرمر
مبادلہ کرنے پر آمادہ ہو، تیسرے اسے ہارمونیم کی ضرورت بھی ہو۔ اس تلاش میں
اینا ہارمونیم نہ معلوم کہاں کہاں اور کب تک لیے لیے پھرنے پڑے گا، اگرچہ اس قسم
کی تلاش کس قدر باعث طوالت اور دقت طلب ثابت ہوگی، وہ محتاج
بیان نہیں۔ بارٹر کی دوسری بڑی خرابی اُن اشیاء کے لین دین میں
ہوتی ہے جن کے حقے نہیں کیے جاسکتے۔ فرض کرو کہ ایک شخص گھوڑا
دیکر معاوضے میں بکریاں لینا چاہتا ہے۔ اب ایک گھوڑے کے عوض
میں جتنی بکریاں مل سکتی ہیں، دراصل اتنی بکریوں کی اسے ضرورت نہیں
ہے لیکن چونکہ گھوڑا کئی حصوں میں تقسیم نہیں کیا جاسکتا لہذا اسے مجبوراً
اپنی ضرورت سے زیادہ بکریاں لیننی پڑیں گی۔ بارٹر کی تیسری خرابی یہ
ہے کہ مختلف اشیاء کے مبادلوں کے مابین اس کے درمیان سے کوئی تعلق

تایم نہیں کیا جاسکتا۔ مثلاً اگر ایک سیر چاول پانچ سیر دودھ کے عوض اور
 دس سیر گھیوں ایک عہد کبیل کے عوض حاصل ہوں تو ان واقعات سے
 چارہ الگ گھیوں، کبیل اور دودھ، چاول اور کبیل، گھیوں اور دودھ، ان
 اشیاء کی شرح مبادلہ کا قطعاً کوئی حال معلوم نہیں ہو سکتا۔ البتہ اگر ان تمام
 چیزوں کا صرف کسی ایک چیز سے مبادلہ ہو سکتا تو پھر یہ وقت پیش
 نہ آتی اور ہر ایک کی باہمی شرح مبادلہ کا بہ آسانی پتہ لگایا جاتا۔

بارٹر کی اپنی گونا گوں خرابیوں کی وجہ سے بہ تدریج زر کار و واج
 شروع ہوا۔ لیکن اس سے یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ زمانہ قدیم کے باشندوں
 نے ان وقتوں سے بچنے کے لیے خاص سوچ بچار کر کے بارٹر کا طریقہ
 ترک اور زر کا استعمال شروع کیا ہو۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ ہر مقام پر دو ایک
 چیزیں ایسی ہوتی تھیں جن کا ہر شخص خواہشمند ہوتا تھا اور انھیں دوسری
 تمام اشیاء کے مبادلے میں قبول کرنے کے لیے ہمیشہ آمادہ رہتا تھا کیونکہ
 ہر شخص یہ جانتا تھا کہ یہ چیزیں اس کی جماعت میں اس قدر مقبول ہیں کہ
 اگر وہ کسی وقت اس کے پاس زیادہ ضرورت مقدار میں جمع ہو جائیں
 تو وہ انھیں دوسری مطلوبہ چیزوں کے مساوی ضے میں آسانی
 علیحدہ کر سکے گا۔ اب جو چیز بھی کسی مقام کے باشندوں
 میں محض اپنی وجہ سے نہیں بلکہ مبادلے کے اغراض
 کے لیے اس طرح عام طور پر مقبول ہو جائے، وہی ”زر“ ہے
 تاریخ سے پتا چلتا ہے کہ سیپیاں، کھالیں، چوپایے، بٹا کو اور مختلف

نسم کی دھاتیں یہ سب چیزیں مختلف مقامات پر مختلف زمانوں میں
 بطور زر کے استعمال ہو چکی ہیں۔ لیکن چونکہ وہ زر کے فرائض انجام
 دینے کے لیے موزوں نہیں تھیں اس لیے جوں جوں زیادہ موزوں
 اشیاء دستیاب ہونے لگیں ان کا استعمال بطور زر کے متروک ہوتا گیا
 لہذا ہم اولاً یہ معلوم کریں گے کہ آجکل زر سے کیا کیا کام لیے جاتے ہیں
 اور بعد ازاں یہ دریافت کریں گے کہ ان کاموں کو بہ خوبی انجام دینے
 کے لیے کسی چیز میں کیا کیا صفات موجود ہونی چاہئیں۔

زر کے کام۔ سابقہ عنوان میں ہم بارٹر کی گونا گوں دقتوں کا
 حال بیان کر چکے ہیں۔ انہی دقتوں کو رفع کرنا زر کا سب سے بڑا کام ہے
 نہ چونکہ بطور آلہ مبادلہ کے استعمال ہوتا ہے اس لیے اب فریقین مبادلہ
 کی ضروریات میں مطابقت کی کوئی ضرورت نہیں۔ ہر شخص اپنا مال زر کے
 عوض میں فروخت کرتا ہے کیونکہ اسے یقین ہے کہ اسی زر سے وہ اپنی مطلوبہ
 اشیاء جس وقت چاہے گا خرید سکے گا۔ جب کسی جماعت میں اس طرح
 اعتماد قائم ہو جاتا ہے اور مبادلات میں کوئی ایک چیز عام طو۔ پر مقبول
 ہو جاتی ہے تو پھر تقسیم عمل کے گونا گوں تواہد سے مستفید ہونے کی خوب
 گنجائش نکل آتی ہے۔ مزید براں ناقابل تقسیم شیا کے مبادلے میں بھی کوئی
 دقت باقی نہیں رہتی

زر کا دوسرا اہم کام یہ ہے کہ وہ پیمانہ قدر کا فرض انجام دے تاکہ
 بارٹر کی تیسری خرابی بھی رفع ہو جائے۔ چونکہ ہر چیز کی قدر کا تخمینہ زر کی

شکل میں کیا جاتا ہے اس لیے مختلف اشیا کی باہمی قدر کا بہ آسانی موازنہ
 کیا جاسکتا ہے۔ مثلاً اگر پانچ ٹکڑے کی قیمت ۲ روپے فی پونڈ کافی کی ڈیڑھ
 روپیہ فی پونڈ اور شکر کی ۴ آنے فی پونڈ ہو تو ہم بڑی سہولت کے ساتھ
 یہ کہہ سکتے ہیں کہ ۴ پونڈ کافی ۳ پونڈ چائے کے برابر ہے، ایک پونڈ
 چائے ۸ پونڈ شکر کے، اور ایک پونڈ کافی ۶ پونڈ شکر کے مساوی ہے۔
 زر کا تیسرا کام یہ ہے کہ وہ ذخیرہ قدر بھی جو یعنی ہم اس کے ذریعے
 سے اپنی دولت کو ایک جگہ سے دوسری جگہ اور ایک وقت سے دوسرے
 وقت میں منتقل کر سکیں۔ اگر زر کار و اج نہ ہو تو ہر مسافر کو نہ معلوم کیا کیا چیزیں
 کس کس مقدار میں اپنے ساتھ رکھنی پڑیں گی تاکہ وہ دوران سفر میں انھیں
 دیکر معاوضے میں حسب ضرورت غذا وغیرہ حاصل کر سکے۔ یہ حالات موجود
 اس کی کوئی ضرورت نہیں کیونکہ وہ روانہ ہونے سے قبل اپنا مال فروخت
 کر کے اس کے معاوضے میں زر حاصل کر سکتا ہے اور اس ذخیرہ قدر کو
 لیکر دنیا کے جس حصے کا چاہے سفر کر سکتا ہے۔ اسی طرح جو لوگ اپنی
 کمائی ہموی دولت فوراً خرچ کرنا نہیں چاہتے بلکہ اس کا کچھ حصہ آئندہ
 ضروریات کے خیال سے پس انداز کرنا چاہتے ہیں وہ اسے زر کے
 عوض فروخت کر کے جتنی مدت کے لیے چاہیں اس کا ذخیرہ
 کر سکتے ہیں۔ کیونکہ زر کو رکھنے کے لیے نہ تو زیادہ جگہ درکار ہوتی ہے
 نہ اس کی حفاظت زیادہ اہتمام طلب ہوتی ہے اور نہ اس کے سسرانے
 کھنے، زنگ آلود ہونے یا قدر کھو بیٹھنے کا کوئی اندیشہ ہوتا ہے۔

زر کی حیثیت

زر کی خصوصیات :- جیسا کہ ہم اوپر بیان کر چکے ہیں بارٹر کا طریقہ
 سترک ہونے کے بعد سے اب تک متعدد چیزیں بحیثیت زر کے استعمال
 ہو چکی ہیں۔ چنانچہ کھالیں، سیپیاں، غلہ، لوہا، نلام، اٹھی دانت، روغن
 زیتون اور طرح طرح کی دوسری چیزیں مختلف اوقات اور مختلف مقامات
 میں آلہ مبادلہ اور پیمانہ قدر کا کام دے چکی ہیں۔ لیکن آج کل دنیا کے
 اکثر بیشتر حصے میں صرف دو دھاتیں یعنی سونا اور چاندی اس مقصد کے
 لئے بہت زیادہ مستعمل ہیں۔ البتہ بعض کم قدر دھاتیں مثلاً نکل، کانسہ
 و غیرہ چھوٹی چھوٹی مالیت کے سکے بنانے میں کام آتی ہیں۔ ذیل میں ہم
 یکے بعد دیگرے ان تمام خصوصیات کا ذکر کرتے ہیں جن کی موجودگی بھری
 چیز میں لازمی ہے بحیثیت زر کے استعمال کرنا مقصود ہو۔ ان خصوصیات کا
 علم ہونے کے بعد ہم خود یہ خود محسوس کر لیں گے کہ کیوں دنیا کے تمام مہذب
 ممالک نے آج کل باہمی رضامندی سے سونے اور چاندی کو زر کے
 مذکورہ بالا فرایض انجام دینے کے لیے خاص طور پر منتخب کر لیا ہے :-

(۱) جس چیز سے زر کا کام لینا مقصود ہو، اس میں سب سے پہلے
 کچھ نہ کچھ ذاتی قدر بھی موجود ہونی چاہئے یعنی علاوہ زر کا کام کرنے کے وہ
 کوئی اور احتیاج بھی پوری کر سکے مثلاً سونے اور چاندی کے نہ صرف سکے
 تیار کیے جاتے ہیں بلکہ ان سے طرح طرح کے زیورات اور برتن بھی
 بنائے جاتے ہیں۔ جس چیز کی اپنی کوئی ذاتی قدر نہ ہوگی، وہ نہ لوگوں
 میں عام طور پر مقبول ہو سکتی ہے اور نہ اس سے آلہ مبادلہ کا کام لیا جا

۱۔ قدر ذاتی
 ۲۔ ہر مالی
 ۳۔ استعمال ہر
 ۴۔ ہر قسم
 ۵۔ کم ہر
 ۶۔ ہر قسم
 ۷۔ ہر قسم

(ب) زر کی دوسری ضروری صفت یہ ہے کہ وہ دیر پا ہو۔ میوے پھول یا ترکاریاں کبھی بہ حیثیت زر کے استعمال نہیں کی جاسکتیں کیونکہ سریع الزوال ہونے کی وجہ سے انہیں پس انداز کیا جاسکتا ہے اور نہ وہ ذخیرہ قدر کا کام انجام دے سکتی ہیں۔

(ج) زر ایک جگہ سے دوسری جگہ آسانی سے منتقل ہو سکے۔ یہ صفت صرف انہی چیزوں میں بدرجہ اتم موجود ہوتی ہے جن کی قدر ان کے وزن اور جسامت کا لحاظ کرتے ہوئے کافی بلند ہو۔ مثلاً اینٹ، پتھر یا کوئلے سے زر کا کام نہیں لیا جاسکتا کیونکہ ان چیزوں کی بڑی بڑی مقداریں بہت تھوڑی قدر کے قائم مقام ہوتی ہیں اور اس وجہ سے ان کا دست بدست گھومنا نہایت دقت طلب ہے۔ اس کے برعکس اگر کسی چیز کی بہت ہی تھوڑی مقدار میں بہت زیادہ قدر جمع ہو جائے مثلاً ہیرے، جواہرات وغیرہ تو وہ بھی زر کے اغراض کے لیے موزوں نہیں ہو سکتی کیونکہ ایسی چیز دست بدست گھومنے میں بہ آسانی گم ہو سکتی ہے۔

(د) ایک جہتی بھی زر کے لیے بہت ضروری ہے۔ جو چیزیں بہ لحاظ اپنی خوبی کے یکساں نہیں ہوتیں، وہ زر کے لیے موزوں نہیں ہیں۔ مثلاً گیہوں کی قسم کا ہوتا ہے اور اس کی مختلف قسموں میں فوراً امتیاز کر لینا شخص کا کام نہیں ہے۔ مزید برآں اگر اعلیٰ اور ادنیٰ قسم کے گیہوں کا واسطے جائز ہے آسانی سے اس کا پتا نہیں لگ سکتا۔ سونے اور چاندی کی حالت اس کے بالکل برعکس ہے۔ یہ دہائیں خواہ دنیا کی کسی کان سے نکلیں ان کی بی

میں قریب قریب مکمل یکسانیت پائی جاتی ہے اور اس وجہ سے اگر ان میں ذرا بھی آمیزش کر دی جائے تو ایک معمولی سمجھ کا آدمی بھی اسے بغیر کسی خاص دشواری کے پہچان لیتا ہے۔

(۵) اہم پذیری بھی زر کی ایک ناگزیر خصوصیت ہے۔ مراد اس سے یہ ہے کہ جو چیز بہ طور زر کے استعمال کی جائے وہ کئی چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم ہو سکے۔ اور اس تقسیم کا اس کی مالیت پر کوئی بُرا اثر نہ پڑے جو پاپے اسی صفت کی عدم موجودگی کی وجہ سے زر کے اغراض کے لیے از حد غیر نوزدوں میں۔

(۶) ثبات قدر کی صفت زر کے لیے نہایت اہم اور لازمی ہے کیونکہ جو چیز اس صفت سے محروم ہوگی، وہ پیمانہ قدر کا کام نہیں دے سکتی۔ ہم جانتے ہیں کہ جس طرح گز طول کا اور سیر وزن کا پیمانہ ہے اسی طرح زر بھی قدر کا پیمانہ ہے اور ہر پیمانے کے لیے معین ہونا لازمی ہے۔ کیونکہ ایک غیر معین پیمانے کا عدم وجود دونوں برابر ہیں۔ اگر گز کبھی بڑھ کر ۴۰ انچ کا ہو جائے اور کبھی گھٹ کر صرف ۳۰ انچ کا رہ جائے تو لوگ ایسے گز پر بھروسہ کر کے کوئی کاروبار نہیں کر سکتے بلکہ ہر جداگانہ معاملے کے وقت انھیں قبل اقبال کا طول دریافت کر لینا ضروری ہوگا۔ اسی طرح اگر روپیہ کی قدر معین نہ ہو یعنی اس کے عوض میں دوسری اشیا کی کبھی زیادہ مقدار ملے اور کبھی کم تو لوگ ایسے روپے سے اطمینان کے ساتھ لین دین نہیں کر سکتے۔ زر کی یہ قابلیت

اس سے دوسری اشیا خریدی جاسکتی ہیں اصطلاح میں اس کی قوت خرید کہلاتی ہے اور قوت خرید کا مدار بہت بڑی حد تک زر کی مقدار پر ہوتا ہے۔ چونکہ زر کی قوت خرید کا کم و بیش معین رہنا ضروری ہے، لہذا اس کے لیے صرف وہی چیزیں موزوں ہو سکتی ہیں جن کی رسد میں جلد جلد بڑے بڑے تغیرات واقع نہ ہوں۔ اس نقطہ نظر سے بھی سونا اور چاندی ہی زر کے لیے بہت زیادہ موزوں ہیں۔ کیونکہ ان کی رسد میں جلد جلد بڑے بڑے تغیرات واقع نہیں ہوتے۔ خاص کر سونے کی جو مقدار سال بہ سال مختلف کانوں سے نکلتی رہتی ہے، وہ سالہا سال کی جمع شدہ مقدار موجودہ کے مقابلے میں استقدر قلیل ہوتی ہے کہ اس کی وجہ سے سونے کی مجموعی رسد پر کوئی قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا اور نہ سونے کے بنے ہوئے زر کی قوت خرید میں کوئی نمایاں فرق پیدا ہوتا ہے لیکن اگر کوئی طول مدت پیش نظر رکھی جائے تو سونے چاندی کے سکتے بھی بہ مقابل پیشتر کے کچھ نہ کچھ کم مقدار ہو جاتے ہیں جس کی وجہ سے ان کی قوت خرید بھی بمقابل پیشتر کے گھٹ جاتی ہے۔

(منا) شناخت پذیری۔ زر کے لیے صرف وہی چیزیں موزوں ہو سکتی ہیں جن کی خوبی بدیہی طور پر نمایاں ہو اور معمولی سے معمولی سمجھ کا آدمی بھی بغیر کسی دشواری کے اس کو پہچان سکے۔ اگر یہ صفت موجود نہ ہوگی بددیانت اشخاص کوئی اور کم قدر چیز جو زند سے مشابہت رکھتی ہو پیش کر کے خوب فائدہ کمائیں گے۔ اور لوگ ہمیشہ زر کی خوبی پر کھنسنے پر

مجبور ہوں گے۔ سکے سازی کا رواج دراصل اسی ضرورت سے شروع ہوا
کیونکہ سکے کا سب سے بڑا فائدہ یہ ہے کہ حکومت اس کی خوبی اور اس کے
مقررہ وزن کی ضمانت ہوتی ہے۔

سکوں کا استعمال۔۔ اگرچہ سکے سازی کا رواج زمانہ قدیم سے
پیدا ہے تاہم اس فن نے جو ترقی موجودہ زمانے میں لی ہے اور اس کا
جو عظیم الشان اور باقاعدہ اہتمام آجکل نظر آتا ہے، وہ اس سے پہلے کہیں
موجود نہ تھا۔ جب سونا اور چاندی بہ طور زر کے استعمال ہونے لگے تو اولاً
ان کے چھوٹے بڑے ٹکڑے کاٹ لیے جاتے تھے جو بہ لحاظ اپنے وزن کے
مستعمل ہوتے تھے۔ چنانچہ انگریزی پونڈ کا نام دراصل اسی قدیم رواج کی
یادگار ہے کیونکہ ابتداً اس سے ایک پونڈ یعنی آدھ سیر کے ہم وزن چاندی
مراد لی جاتی تھی۔ آجکل یہ طریقہ صرف بعض پسماندہ ممالک میں نظر آتا ہے۔
اس کی سب سے بڑی خرابی یہ تھی کہ دہات کے ان ٹکڑوں کو ہر مبادی
کے وقت تولنا اور جانچنا پڑتا تھا۔ اس طرح بار بار تولنے اور جانچنے
میں جو وقت ضائع ہوتا تھا وہ آجکل کے ترقی یافتہ زمانے میں ناقابل
برداشت ہے۔ چنانچہ اسی وقت کو رفع کرنے کے لیے سکے سازی کا طریقہ
ایجاد کیا گیا۔ یعنی ایک خاص خوبی کی دہات لیکر اس سے کثیر تعداد میں
ہم وزن اور ہم شکل ٹکڑے تیار کیے جانے لگے جو اصطلاح میں سکے
کہلاتے ہیں اور بجائے اس کے کہ دہات کے مختلف چھوٹے بڑے
ٹکڑوں کو بار بار تولنا اور جانچنا پڑے، ان سکوں کا محض شمار کر لینا کافی

ہونے لگا۔ ابتداً اسکے سانی میں بھی طرح طرح کے نقابیں موجود تھے
بدیانت لوگ بڑی آسانی سے سکوں کے کنارے کتریتے تھے اور جب تک
کہ انھیں پھرتوانہ جائے، اس قسم کے قیرب کا پیشہ شکل پتا لگ سکتا تھا۔
اس کے علاوہ جعلی سکے بنانا بھی اس زمانے میں چنداں مشکل کام نہ تھا۔
چنانچہ اپنی دقتوں کو رفع کرنے کے لیے ہندو اقوام نے سکے سازی میں
طرح طرح کی جدتیں پیدا کی ہیں اور اس فن کو ترقی کے درجہ کمال پر پہنچا
دیا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ اب اگر کسی سکے میں ذرا بھی کوئی ناجائز تعریف
کیا جائے تو فوراً اس کا پتا لگ جاتا ہے۔

قدیم زمانے میں یہ کوئی ضروری بات نہ تھی کہ سکے سازی کا کام ہمیشہ
حکومت ہی انجام دے۔ قرون وسطیٰ میں خانگی اشخاص بھی بسا اوقات اس
کاروبار میں حصہ لیتے تھے۔ لیکن تجارت و صنعت اور ہر قسم کے کاروبار
کی ترقی کے لیے یہ بات نہایت ضروری ہے کہ جو چیز بہ طور آلہ مبادلہ اور
پیمانہ قدر کے مستعمل ہو، وہ ہر قسم کے شک و شبہ سے بالکل پاک ہو۔ غلام
اپنے مالک کے سکون پر کامل اعتماد ہو اور آمیزش وغیرہ کا قطعاً کوئی شائبہ
نہ ہو۔ چنانچہ اسی ضرورت کی بنا پر آج کل سکے سازی کا کام ہر ملک میں
کی حکومت کے سپرد ہوتا ہے۔ گویا حکومت کے متعدد دوسرے فرائض کے
بجملہ اب سکے سازی بھی ایک فرض ہے۔

چند اصطلاحات :- آزاد اور محدود سکے سازی؛ جن مالک
آزاد سکے سازی کا طریقہ رائج ہوتا ہے، وہاں ہر شخص کو یہ اختیار حاصل

چند اصطلاحات

جس وقت چاہے، مقررہ وزن اور خوبی کی دہات سرکاری دارالضرب میں پیش کر کے اس کے سکے ڈھوائے۔ اس کے برعکس جہاں سکہ سازی محدود ہوتی ہے، وہاں عام اپنی ضرورت کے مطابق سکے نہیں ڈھوا سکتے بلکہ ملک کی تجارت اور عام کاروبار کو پیش نظر رکھتے ہوئے جس قدر زر درکار ہوتا ہے، حکومت اس کا اندازہ کر کے خود اپنے طور پر سکے ڈھالتی ہے۔ عوام کو یہ حق نہیں کہ جب چاہیں سونایا چاندی پیش کر کے اس کو سکوں کی شکل میں تبدیل کروالیں۔

بلا معاوضہ اور بالمعاوضہ سکہ سازی آزاد سکہ سازی کی دو صورتیں ہو سکتی ہیں؛ ایک صورت تو یہ ہے کہ سرکار بغیر کسی معاوضے کے ہر شخص کو جو حسب قاعدہ سونایا چاندی دارالضرب میں پیش کرے، سکے ڈھال ڈھال کر دے۔ دوسری صورت یہ ہے کہ سرکار سکہ سازی کا کچھ معاوضہ بھی وصول کرے۔ پہلی حالت میں سکہ سازی مفت یا بلا معاوضہ کہلائے گی اور دوسری حالت میں بالمعاوضہ۔ واضح رہے کہ سکہ سازی کا معاوضہ عام طور پر بہ شکل نقد نہیں وصول کیا جاتا بلکہ جو سونایا چاندی دارالضرب میں پیش کی جاتی ہے، اس کا ایک جزو اس غرض سے نکال لیا جاتا ہے اور اس کے بجائے کھوٹ شیرک کر دیا جاتا ہے۔ بعض اوقات حکومتیں سکہ سازی کا معاوضہ اس کے حقیقی مصارف سے زیادہ وصول کرتی ہیں۔ اس طور پر حکومتوں کو جو آمدنی حاصل ہوتی ہے، اسے اصطلاح میں منافع سکہ سازی کہتے ہیں۔

زرمستند اور زروضعی۔ ہم اس سے پہلے یہ معلوم کر چکے ہیں کہ جو چیز بہ طور زر کے استعمال کی جاتی ہے اس کی کچھ ذاتی قدر بھی ہوتی ہے۔ زر کا کام دینے کے علاوہ وہ ہماری کوئی نہ کوئی دوسری احتیاج بھی رفع کر سکتی ہے جس کی وجہ سے بازار میں اس کی کچھ نہ کچھ قدر یا قیمت موجود ہوتی ہے۔ مثلاً ہند کا روپیہ علاوہ اس خدمت کے جو وہ بہ ایک آلہ مبادلہ کے انجام دیتا ہے اس وجہ سے بھی قابل قدر ہے کہ اس میں چاندی کی ایک خاص مقدار موجود ہے جس سے برتن یا زیوریا کی اور کارآمد چیز تیار کی جاسکتی ہے۔ لہذا روپیہ کی قدر بہ لحاظ چاندی کی اس مقدار کے جو اس کے اندر موجود ہے قدر ذاتی یا قدر فلزی کہلاتی ہے۔ چونکہ روپیہ میں دس آنے کے ہر مقدّر چاندی ہوتی ہے اس لیے یہ کہا جاسکتا ہے کہ روپیہ کی قدر ذاتی دس آنے کے برابر ہے۔ لیکن سرکار نے از روئے قانون روپیہ کو سولہ آنے کے مساوی قرار دیا ہے۔ اس لیے سولہ آنے روپیہ کی قدر قانونی ہوئی۔ قدر ذاتی یا فلزی اور قدر قانونی کا مفہوم معلوم کرنے کے بعد ہم زرمستند اور زروضعی کا فرق اس طرح سمجھ سکتے ہیں۔

جس زر کی قدر قانونی اس کی قدر ذاتی کے برابر ہو اسے زرمستند کہتے ہیں۔ مثلاً انگلستان کا ساورن۔ برعکس آلہ مبادلہ کے ایک ساورن کی قدر وہی ہے جو اس کے سونے کی ہے۔ اس کے برعکس ہندوستان کے روپیہ کی قدر قانونی تو سولہ آنے ہے لیکن اس کی قدر ذاتی یعنی

ایک روپیہ کی چاندی کی قدر صرف دس آنے ہے۔ پس ایسا زر جس کی قدر ذاتی اس کی قدر قانونی کم ہو مطلق میں زر وضعی کہلاتا ہے وضعی سکے اپنی اصلی مالیت سے زیادہ قیمت پر اس وجہ سے چلتے ہیں کہ سرکار ان کی مقدار کو سختی کے ساتھ محدود کر دیتی ہے۔ یعنی ایسے سکے صرف اتنی مقدار میں ڈھالے جاتے ہیں جس کی ملک کو تجارتی اغراض کے لیے سخت ضرورت ہوتی ہے۔ اب یہی تیسری صورت یعنی قدر ذاتی زیادہ ہو اور قدر قانونی کم۔ یہ عمل ممکن نہیں۔ کیونکہ ایسا زر بہ طور آلہ مبادلہ کے نہیں چل سکتا بلکہ لوگ اس کو گلاٹا کر بہ حیثیت سونے یا چاندی کے استعمال کریں گے۔

زر قانونی اور محدود زر قانونی؛ ایک اور نقطہ نظر سے بھی زر کی دو قسمیں کی جاتی ہیں؛ ایک زر قانونی، دوسرے محدود زر قانونی۔ فرض کر دو کہ زید چار سو روپیہ بکر سے قرض لیتا ہے۔ جب قرضہ واپس کرنیکا وقت آتا ہے تو وہ بجائے چار سو روپیہ ادا کرنے کے ایک ہزار چھ سو چو اٹیاں یا تین ہزار دو سو دو اٹیاں یا چھ ہزار چار سو اکیسواکیناں بکر کے سامنے پیش کرتا ہے۔ بکر کو اختیار ہے کہ اس طور پر اپنی رقم واپس لینے سے انکار کر دے۔ اس کے برعکس اگر زید چار سو روپے یا آٹھ سو اٹھینیاں پیش کرے تو بکر اس رقم کو قبول کرنے پر قانوناً مجبور ہوگا۔ پس روپیہ اور اٹھنی تو زر قانونی کہلائیں گے کیونکہ ان کے ذریعے سے بڑی سے بڑی

زر قانونی
محدود زر

رقم ادا ہو سکتی ہے۔ اور چوٹی، دوائی، اکتی، محمد و ذر قانونی
کہلا میں گے۔ کیونکہ ان کے ذریعے سے صرف دو روپیوں کی حد تک
کوئی رقم ادا کی جا سکتی ہے، اس سے زیادہ نہیں۔

قانون عیشم

قانون گیشم۔۔ زمانہ قدیم میں جبکہ سک سازی کے لیے
آبجیل کی طرح مستقل دارالغریب موجود نہ تھے، ہر چالیس یا پچاس
سال کے بعد کثیر بقعہ ارمیں سکے ڈھلوا لیے جاتے تھے۔ نتیجہ اس کا یہ تھا
کہ سکے اکثر و بیشتر بہت ہی گھٹے ہوئے اور فرسودہ حالت میں رہتے
تھے۔ اور سکوں کو ناجائز طور پر تراش لینے کی جو عام عادت اس
زمانے میں رائج تھی، اس کی وجہ سے ان کی حالت اور زماؤ ذرا
ہو جاتی تھی۔ یہی وجہ تھی کہ بڑے بڑے کاروبار میں سکوں کو بجایا
شمار کرنے کے ٹولا جاتا تھا یعنی سکے اپنی تعداد کے لحاظ سے نہیں بلکہ
وزن کے حساب سے چلتے تھے۔ جو تا جر غیر ملکی اشخاص کے ساتھ بڑے
پیمانے پر تجارت کرتے تھے، وہ پورے وزن کے اچھے سکے تو باہر
دالوں کو دینے کے لیے محفوظ رکھتے تھے اور چھوٹے چھوٹے کاروبار
میں جہاں سکے بہ لحاظ تعداد کے چلتے تھے، کم وزن کے گھٹے ہوئے سکے
استعمال کرتے تھے۔ اس کے علاوہ سناروں کو اپنے کاروبار کے لیے سونے
اور چاندی کی ضرورت ہوتی تھی تو وہ پورے وزن کے عمدہ سکوں کو
گلا کر نہایت آسانی کے ساتھ اپنا کام کھالتے تھے ان تمام باتوں کا
نتیجہ یہ تھا کہ عمدہ سکے جاری ہوتے ہی فوراً نایاب ہو جاتے تھے اور

خواب سکے استعمال میں رہ جاتے تھے۔ اس رجحان کی تشریح بلکہ الزامہ کے دور حکومت میں لندن کے ایک تاجر رتھامس گریشم کی۔ چنانچہ اس کا یہ قول کہ "ناقص زر اچھے زر کو استعمال سے خارج کر دیتا ہے" اصطلاح میں قانون گریشم کے نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔ یہ قانون زیادہ صحت کے ساتھ سب ذیل طریقے پر بیان کیا جاسکتا ہے :- "اگر ایسے سکے جن کی قدر مرقومہ تو برابر برابر ہو لیکن قدر فلزی غیر مساوی ایک دوسرے کے پہلو پہ پہلو آزادی کے ساتھ چلائے جائیں تو جن سکوں کی قدر فلز زیادہ ہوگی وہ استعمال سے خارج ہو جائیں گے۔"

زر کا غدی۔۔ غور کیا جائے تو زر کا غدی اور زر وضعی میں ہر فرق کا فرق نظر آئے گا۔ زر وضعی سے مراد ایسا زر ہے جس کی قدر ذاتی قدر قانونی سے کم ہو۔ اس لحاظ سے زر کا غدی گویا انتہا درجے کا زر وضعی ہے یعنی اس کی ذاتی قدر تو قریب قریب کچھ نہیں ہوتی اور قدر قانونی بقدر حکومت جائے، مقرر کر سکتی ہے۔

ظاہر ہے کہ زر بالعموم محض مبادی کے اخراج کے لیے مطلوب ہوتا ہے۔ کوئی شخص اپنی اشیاء یا خدمات کے معاوضے میں ایسی چیز قبول کرنے سے انکار کرے گا جس کے متعلق اسے بہ اطمینان ہو کہ وہ دوسروں کے پاس بھی مقبول ہوگی۔ اس سے کوئی سرور کا نہیں کہ اس چیز کی فی نفسہ کچھ اہمیت ہے یا نہیں۔ مختصر یہ کہ زر کے خارج کا دوسرا

اعتماد پر ہے۔ اگر کسی وقت یہ اعتماد جاتا رہے تو زر کا خاتمہ یقینی ہے۔
ترقی یافتہ ممالک میں کاغذ کے وزا اور اسے پرزوں سے روزانہ جولا کو
روپیوں کا لین دین ہوتا ہے، اس کا راز دراصل اسی اعتماد میں مضمر ہے۔
یوں تو زر کاغذی کی مختلف قسمیں بیان کی جاتی ہیں لیکن اس کی
دو قسمیں خاص طور پر قابل ذکر ہیں، ایک نقد پذیر اور دوسرے غیر نقد
پذیر زر کاغذی۔

نقد پذیر زر کاغذی کی خصوصیت جیسا کہ خود اس کے نام سے
ظاہر ہے، یہ ہے کہ وہ ہمیشہ نقد کی شکل میں تبدیل کیا جاسکتا ہے جس
شخص کے پاس ایسا زر کاغذی موجود ہو، وہ اسے اپنی مرضی کے مطابق
جس وقت چاہے، دوسروں کے حوالے کر کے اس کے بدلے میں سوینے
یا چاندی کے سکے حاصل کر سکتا ہے۔ کیونکہ جو بینک یا حکومت ایسا زر کا
جاری کرتی ہے، وہ اس بات کا ذمہ لیتی ہے کہ جب کبھی اس کے جاری
کردہ نوٹ اس کے پاس پیش کیے جائیں گے تو وہ پیش کرنے والے کو
رقم مندرجہ سٹکوں کی شکل میں ادا کر دے گی۔ اس ذمہ داری کو پورا
کرنے کے لیے یہ ضروری ہے کہ نوٹ جاری کرنے والا ادارہ، خواہ وہ
حکومت ہو یا بینک، سونے یا چاندی کی ایک بڑی مقدار اپنے پاس محفوظ
رکھے تاکہ جو نوٹ اس کے پاس بغرض ادائیگی پیش کیے جائیں، وہ
ان کو ہر حالت میں سٹکوں سے بدل سکے۔ البتہ یہ ضروری نہیں کہ جاری
کردہ نوٹوں کی پوری پوری مالیت کے مساوی سونا یا چاندی محفوظ

نقد پذیر زر
کاغذی۔

رکھی جائے۔ کیونکہ یہ بات شہاذ و نادیر ہی واقع ہوتی ہے کہ تمام جاری کردہ نوٹ بہ یک وقت پیش کئے جائیں اور ان کے بدلے میں سکوں کا مطالبہ کیا جائے۔ عوام کو نوٹ جاری کرنے والے ادارے پر کال اعتماد ہوتا ہے۔ اسی لیے وہ نوٹ بھنانے کی چنداں فکر نہیں کرتے۔ نوٹ دست بدست گھومتے رہتے ہیں اور مدتوں انھیں نقد کرنے کی نوبت نہیں آتی۔ بلکہ جو لوگ پس انداز کرنا چاہتے ہیں وہ بھی سونے یا چاندی کے سکوں کے مقابلے میں نوٹوں ہی کو بوجہ ان کی گونا گونا گویا سہولتوں کے ترجیح دیتے ہیں۔

غیر نقد پذیر
زر کاغذی

غیر نقد پذیر زر کاغذی سے مراد ایسا زر ہے جس کے عوض میں عند الطلب سونا یا چاندی ادا کرنے کی ذمہ داری نہیں لی جاتی بلکہ ایسا زر جاری نہیں کرتے بلکہ وہ محض کی جانب سے نافذ کیا جاتا ہے اس کی مقدار بھی حکومت ہی کے صوابدید پر چھوڑ دی جاتی ہے اور اس کے لیے سونا یا چاندی محفوظ رکھنے کی ضرورت نہیں ہوتی۔ ایسا زر جاری کرنے میں کوئی خرچ لاحق نہیں ہوتا اس لیے اکثر نادار حکومتیں اپنے عہدہ داروں کے مشاہرے اور اپنی فوجوں کی تنخواہیں ادا کرنے کے لیے یہ آسان طریقہ اختیار کرتی ہیں۔ یہ تو ظاہر ہے کہ ایسے زر کی کوئی قدر نہیں ہوتی لیکن اس بنا پر یہ خیال کر لینا کہ جو لوگ اپنی اشیاء یا خدمات کے معاوضے میں ایسا زر پاتے ہیں وہ گویا درحقیقت کوئی معاوضہ نہیں پاتے، غلطی ہے حکومت اسے زر کا نوٹ ہی قرار دیتی ہے اس لیے اس کی عملداری کے اندر کوئی شخص اسے قبول کرنے سے انکار نہیں کر سکتا۔ اس طور پر زر کا خاص کام یعنی بہ طور اہمبادلہ کے کام آنا، اس سے بخوبی پورا ہو جاتا ہے۔ البتہ اس کے اندر دو بڑے نقص موجود

ہیں جو نظر انداز نہیں کیے جاسکتے :- ایک تو یہ کہ ایسا نہ بسا اوقات
 زائد از ضرورت مقدار میں نافذ کر دیا جاتا ہے جس کی وجہ سے قیمتیں
 بہت چڑھ جاتی ہیں اور جوں جوں اس کی جدید مقداریں نافذ کی جاتی
 ہیں قیمتوں میں اور اضافہ ہو جاتا ہے۔ دوسرے یہ کہ جس ملک میں
 ایسا زر جاری کیا جاتا ہے اس کے باہر اس کی کوئی قدر نہیں ہوتی۔ لہذا
 تجارت بین الاقوام میں وہ قطعاً کام نہیں آسکتا۔ دوسرے ممالک کے
 تاجر کیوں ایسا زر قبول کریں گے جسے وہ نہ تو استعمال کر سکیں اور نہ سونے
 یا چاندی سے بدل سکیں۔

اس قسم کا زر کانڈی بالعموم چھوٹے چھوٹے نامدار ممالک میں استعمال
 کیا جاتا ہے۔ لیکن بعض اوقات سخت مالی مشکلات کے زمانے میں بنگلہ
 فرانس، اور ریاستہائے متحدہ امریکہ جیسے عظیم الشان ممالک کو بھی یہ تدبیر
 اختیار کرنی پڑی۔ مثلاً ۱۹۹۷ء اور ۱۹۸۲ء کے درمیان فرانسیسی لاطینیوں
 کے بے انتہا گراں مصارف کی وجہ سے بنگلہ فرانس کے نوٹ
 غیر نقد پذیر ہو گئے تھے۔ ۱۹۸۹ء سے ۱۹۹۶ء تک فرانسیسی انقلابی
 حکومت نے اور ۱۹۸۶ء میں اپنی مشہور خانہ جنگی کے آغاز پر ریاستہائے
 متحدہ امریکہ نے ایسا ہی کانڈی زر جاری کر دیا تھا جسے فرانس میں سیناٹ
 اور امریکہ میں گرن بیک بھتے تھے۔ اور دوسری جنگِ فلیم میں امریکی
 ہتھیاروں میں اسلحہ کے نوٹ جاری تھے۔

اعتبار

اعتبار کی تشریح۔۔ بسا اوقات لوگ اپنی مطلوبہ اشیاء خرید لیتے ہیں اور اس سے عوض میں فروشنده کو کسی قسم کا کوئی زر نہیں ادا کرتے بلکہ صرف ایک چک یا ہنڈی اس کے حوالے کر دیتے ہیں۔ لیکن چک یا ہنڈی زر کی طرح بجائے خود ان اشیاء کا معاوضہ نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ ان کے ذریعے سے اشیاء کی قیمت ادا نہیں ہو جاتی بلکہ قیمت ادا کر کے کا صرف وعدہ کیا جاتا ہے لیکن کاروباری اشخاص بجائے حقیقی ادائیگی کے ان وعدوں کو قبول کرنے میں ذرا تامل نہیں کرتے کیونکہ (۱) جس شخص نے انھیں چک یا ہنڈی دی ہے، اس پر وہ بھروسہ کرتے اور یہ جانتے ہیں کہ جس وقت وہ مطالبہ کریں گے، انھیں موعودہ زر مل جائیگا۔ مزید براں (۲) جو وعدہ ان کے ساتھ کیے گئے ہیں، ان کی بنیاد پر وہ دوسروں کے ساتھ خود اسی قسم کے وعدے کر سکتے ہیں۔ اس طریقے کی بدولت مبادلے میں جو غیر معمولی بہت پیدا ہو گئی، وہ ظاہر ہے اور یہ بھی ظاہر ہے کہ اس کا انحصار سراسر اس پر ہے کہ اس بھروسے یا اعتماد پر ہے جو وعدہ کرنے والے شخص کی دیانت اور انتظام کے متعلق کیا جاتا ہے۔ چنانچہ اسی بنا پر اس طریقے کو اعتبار کہتے ہیں۔ ذیل میں ہم دو قسم کے اعتباری ہتھکنڈوں کی تشریح کریں گے: ایک 'ہنڈی' دوسرے 'چک'۔

ہنڈیاں :- ہنڈی دراصل ایک کھلی چٹھی ہوتی ہے۔ جس میں لینا اپنے دیندار سے یہ مطالبہ کرتا ہے کہ وہ واجب الادا رقم ایک تیسرے شخص کو عند الطلب یا کسی مدت معینہ کے اندر ادا کر دے۔ اسی بنا پر ہنڈیوں کی دو قسمیں کی جاتی ہیں :- ایک عند الطلب یا درشنی ہنڈیاں جو فوراً واجب الادا ہوتی ہیں دوسرے میعاد دی ہنڈیاں جو تاریخ تحریر یا تاریخ ملاحظہ سے ایک خاص مدت کے بعد قابل ادائیگی ہوتی ہیں۔ لیندار کو جس کی جانب سے یہ چٹھی روانہ کی جاتی ہے، اصطلاح میں ”ہنڈی لکھنے والا“ اور دیندار کو جس کے نام چٹھی روانہ کی جاتی ہے، ”ہنڈی لینے والا“ کہتے ہیں۔ جب لینے والے کے پاس ہنڈی پیش کی جائے اور وہ اس کے مضمون سے اتفاق کر کے اس پر اپنی دستخط کر دے تو اس کے اس فعل کو سکرا کہتے ہیں۔ اگر کسی ہنڈی کا لکھنے والا اور لینے والا دونوں ایک ہی ملک کے رہنے والے ہوں تو ایسی ہنڈی کو اصطلاح میں ”اندرونی ہنڈی“ کہتے ہیں اور اگر یہ دونوں دو مختلف ملکوں کے رہنے والے ہوں تو ایسی ہنڈی کو ”خارجی ہنڈی“ کہتے ہیں۔ جب کسی ہنڈی کی میعاد ختم اور اس کی مندرجہ رقم واجب الادا ہو جائے تو کہا جاتا ہے کہ ہنڈی ”پختہ“ ہو گئی ہے۔ عام رواج کے مطابق ہنڈی پختہ ہونے کے بعد بھی لینے والے کو تین دن کی مہلت دی جاتی ہے اور ان دنوں کو اصطلاح میں ”رعایتی دن“ کہتے ہیں۔ درشنی یا عند الطلب ہنڈیوں پر

رعایتی دن نہیں ملتے۔

فرض کرو کہ بمبئی کا ایک تاجر لندن کے کسی گاہک کے ہاتھ اپنی رو فروخت کرتا ہے۔ سوال یہ ہے کہ وہ اس روئی کی قیمت کس طرح وصول کرے۔ یہ ممکن ہے کہ روئی کا خریدار انگریزی زر کی شکل میں اس کی قیمت بیٹی روانہ کر دے لیکن مشکل یہ ہے کہ (۱) بمبئی کا تاجر اپنے ملک میں یہ زر نہیں استعمال کر سکتا۔ مزید برآں (۲) زر روانہ کرنے کے معارف کی وجہ سے روئی کی قیمت بہت گراں ہو جانے کا اندیشہ ہے۔ انہی دقتوں کو رفع کرنے کے لیے ہنڈی استعمال کی جاتی ہے۔ ہنڈی کے ذریعے سے کیونکر یہ دقتیں حل ہو جاتی ہیں اس کی تشریح کرنے کے لیے ہم یہ فرض کرتے ہیں کہ اسی اٹنائس لندن کا ایک تاجر بمبئی کے کسی گاہک کے ہاتھ اپنا کپڑا فروخت کرتا ہے۔ گویا

زید (بمبئی کا تاجر) اپنی روئی فروخت کرتا ہے عمر (لندن کا گاہک) کے ہاتھ اور بکر (لندن کا تاجر) اپنا کپڑا فروخت کرتا ہے۔ خالد (بمبئی کا گاہک) کے ہاتھ سہولت کے خیال سے ہم یہ بھی فرض کر لیتے ہیں کہ دونوں صورتوں میں مال تجارت کی قیمت ایک ایک ہزار پونڈ ہے۔ اب زید ایک ہزار پونڈ کی ایک ہنڈی عمر کے نام لکھتا ہے جو تین ماہ کے بعد قابل ادائی ہوئی ہے جب ہنڈی عمر کے پاس پہنچتی ہے تو وہ اس پر اپنا نام لکھ کر اسے ”سکارتا“ ہے۔ گویا یہ الفاظ دیگر یہ وعدہ کرتا ہے کہ وہ تین ماہ میں

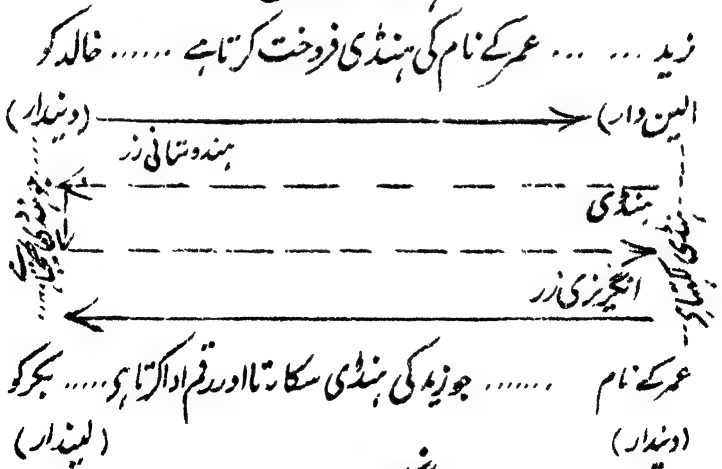
رقم مندرجہ زید کے نامزد کردہ شخص کو ادا کر دے گا۔ عمر کو جو تین ماہ کی مدت بجاتی ہے، اس میں نہ صرف وہ اپنا مال وصول کر لیتا ہے بلکہ اُسے فروخت کر کے وقت مقررہ پر قیمت ادا کرنے کے قابل بن جاتا ہے اور اس طور پر کاروبار کرنے سے اُسے سرمایہ کی بہت بڑی بھرتی ہوتی ہے۔

لیکن اسی اثنا میں جو دوسرا معاملہ ہو چکا ہے، اس کی بنا پر ایک ہزار پونڈ خالد کی جانب سے بکر کو ادا ہونے ہیں۔ لیکن خالد سونا بھینچنے کا خرچ نہیں برداشت کرنا چاہتا اور نہ بکر ہندوستان کا زید لینا چاہتا ہے۔ ایسی حالت میں کیا تدبیر اختیار کی جائے کہ ان دونوں مطالب پورا ہو سکے۔ واضح رہے کہ پہلے معاملے میں زید نے جو منہدی لکھی تھی، وہ اب بہت کارآمد ثابت ہو گئی۔ کیونکہ اس کی بدولت زید یا اس کے نامزد کردہ شخص کو یہ حق حاصل ہے کہ وہ لندن میں ایک ہزار پونڈ وصول کرے۔ خالد کو کپڑے کی قیمت ادا کرنے کے لیے ٹھیک ایسے ہی حق کی ضرورت ہے۔ اس لیے وہ زید کی منہدی خرید کر اسے اپنے لیندار یعنی بکر کے پاس روانہ کر دیتا ہے اور جب وہ پختہ ہو جاتی ہے تو بکر اپنی رقم عمر سے وصول کر لیتا ہے۔ اس طور پر زید کو اپنی روٹی کی قیمت خالد سے ہندوستانی زر میں وصول ہو جاتی ہے اور بکر کو اپنے کپڑے کی قیمت انگریزی زر میں عمر سے وصول ہو جاتی ہے۔ گویا ایک ملک سے دوسرے ملک کو کسی قسم کا زر روانہ کیے بغیر

صرف ایک ہنڈی کے توسط سے دونوں معاملات کی رقم مہیا کی ہو جاتی ہے۔
 ہنڈیوں کے تعلق مندرجہ ذیل امور اچھے طور پر ذہن نشین کر لینا ضروری ہے۔
 (۱) ہنڈی کے مالک کو اپنی ہنڈی کی بدولت کسی خاص مقام پر ایک
 معینہ مقدار زر وصول کرنے کا حق حاصل ہوتا ہے اور یہ حق خرید ۱۱ اور بیچا
 جاسکتا ہے۔

(۲) ہنڈیاں غیر ملک میں قرضے ادا کرنے کا ارزاں اور آسان ذریعہ ہیں
 (۳) بیرون ملک مال روانہ کرنے والے تاجر وں کو ہنڈیوں کی
 بدولت اپنے مال کی قیمت اپنے ہی ملک کے زر میں وصول ہو جاتی ہے۔
 تجارت خارجہ میں ہنڈیوں کا استعمال ذیل کی شکل سے بخوبی ظاہر
 ہوتا ہے۔

ہندوستان



انگلستان

چیک ۔۔۔ بر ظاہر معلوم ہوتا ہے کہ چیک کوئی اعتباری دستاویز نہیں بلکہ زرہی کی ایک شکل ہے۔ چنانچہ جب کوئی شخص چیز خرید کر مٹاؤ میں چیک دیتا ہے تو کہا جاتا ہے کہ اس نے قیمت نقد ادا کر دی کیونکہ تجارت پیشہ اشخاص اس کو نقد معاملہ تصور کرتے ہیں۔ چیک درحقیقت ایک حکمنامہ ہے جس میں چیک لکھنے والا اپنے بنک دار کو یہ حکم دیتا ہے کہ وہ رقم معینہ عند الطلب ادا کر دے۔ ہندی کی طرح آئندہ ادائیگی کی اس میں کوئی شرط نہیں ہوتی بلکہ جو بھی چیک دیا گیا کاروبار مکمل ہو گیا۔ لہذا زرہ اور چیک میں بر ظاہر کوئی فرق نہیں نظر آتا۔ لیکن غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ دو اعتباری دستاویزات کی طرح چیک بھی قیمت ادا کرنے کا محض ایک وعدہ ہے۔ البتہ اس کی خصوصیت یہ ہے کہ اُسے فوراً بنکدار کے پاس پیش کر کے وعدہ مندرجہ کے ایفا کا فوری مطالبہ کیا جاسکتا ہے۔ تاہم چیک حاصل کرنے اور اسے بنکدار کے پاس پیش کر کے نقد وصول کرنے کے درمیان تھوڑا سا وقفہ گزرنا لازمی ہے۔ لیکن یہ قلیل وقفہ چند ان قابل لحاظ نہیں خیال کیا جاتا بلکہ جو بات درحقیقت قابل توجہ سمجھی جاتی ہے وہ یہ ہے کہ اگر چیک لینے والا اُسے متعلقہ بنک میں پیش کر کے زر نقد وصول کر لے یا اسے بہ حساب امانت خود اپنے بنکدار کے حوالے کر دے تاکہ رقم مندرجہ فوراً اس کے کھاتے میں شامل کر لی جائے تو ایسی صورت میں جہاں تک چیک لینے والے کا تعلق ہے، معاملہ بالکل مکمل ہو جاتا ہے اور اس لیے یہ کہا جاسکتا ہے کہ چیک بھی زرہی کی ایک شکل ہے۔ لیکن باوجود

اس کے چیک درحقیقت زر نہیں ہے۔ چنانچہ مندرجہ ذیل امور پر غور کرتے سے یہ آسانی اس کا ثبوت ملتا ہے :-

(۱) چیک زر قانونی نہیں ہے۔ اس لیے کوئی لیندار اسے قبول کرنے پر مجبور نہیں کیا جاسکتا۔

(۲) چیک کے ذریعے سے کوئی رقم ایک مرتبہ سے زائد نہیں ادا کی جاسکتی کیونکہ وہ زر کے اتنے دست بدست نہیں گھومتا اور زر عام مقبولیت حاصل ہوتی ہے۔

(۳) چیک بہ معاوضہ قیمت صرف اسی حالت میں قبول کیا جاتا ہے جبکہ اس کے کھنے والے پر کافی اعتماد ہو۔ اس کے برعکس زر ہمیشہ بلا چون چرا قبول کیا جاتا ہے۔

(۴) معاملہ جو مکمل ہوتا ہے وہ محض قیمت ادا کرنے والے اور اسے حاصل کرنے والے کی حد تک۔ بلکہ اس کا کام منور باقی رہتا ہے۔

مندرجہ بالا امور کو پیش نظر رکھتے ہوئے ہم یہ محسوس کرتے ہیں کہ چیک میں زر کی خصوصیت نہیں پائی جاتی لہذا اسے زر نہیں کہا جاسکتا البتہ وہ اعتبار کی ایک شکل ضرور ہے کیونکہ اس کا استعمال سراسر بھروسے پر مبنی ہے۔

مغزنی ممالک اور خاص کر انگلستان میں چیک کے ذریعے سے قیمت ادا کرینکا رواج بہت عام ہے۔ اس کا باعث وہ گونا گوں فوائد ہیں جو چیک کے استعمال کے ساتھ وابستہ ہیں : اول تو یہ کہ اس کا استعمال انتہا درجے

باعث سہولت ہے۔ دوسرے یہ کہ اس کی وجہ سے بڑی بڑی رقمیں
 بشکل نقد اپنے نزدیک رکھنے کی ضرورت نہیں باقی رہتی۔ تیسرے یہ کہ
 کتنا بچہ چک کے ساتھ اس کا جوٹنی منسلک رہتا ہے اس کی بدولت ادا
 کی ہوئی رقم کی ایک مکمل فہرست ہر وقت پاس رہتی ہے۔ چوتھے یہ کہ وہ
 بجائے زر کے استعمال ہوتا ہے اور اس لیے ملک کا تجارتی کاروبار چلانے
 کے لیے مقابلہ بہت تھوڑا سونا کافی ہو جاتا ہے۔ پانچویں یہ کہ وہ قیمت
 وصول کرنے والے کے حق میں بھی بڑی سہولت کا باعث ہے جس بنک
 کے نام چک لکھا جائے وہ خواہ کتنی ہی دور واقع ہو چک لینے والے کے
 کوئی تکلیف نہیں اٹھانی پڑتی کیونکہ جس بنک میں خود اس کا کھاتا ہوتا ہے
 وہ چک اس کے حوالے کر دیتا ہے اور خود اسے لیجا کر نقد کرانے کی تمام
 تکلیف سے بچ جاتا ہے۔

بنک

بنک کی تعریف۔۔ معانیات کی درسی کتابوں میں ”بنک“
 کی متعدد تعریضیں دیکھنے میں آتی ہیں۔ لیکن جو تعریف زیادہ عام طور پر مروج
 ہے اس کے مطابق ”بنک وہ ادارے ہیں جہاں زر اور اعتبار کا لین
 دین ہوتا ہے۔“ لیکن یہ تعریف بھی دراصل بہت محدود ہے اور موجودہ
 زمانے میں قسم قسم کے بنک جو گونا گوں فرایض انجام دیتے ہیں ان کا پورا
 پورا اندازہ اس سے نہیں ہو سکتا۔ سچ یہ ہے کہ بنک کی کوئی ایسی جامع

بنک کی
تعریف

تعریف کرنا جو ہر قسم کے بنک پر ٹھیک ٹھیک صادق آسکے، بہت مشکل ہے لہذا مناسب یہ ہے کہ مذکورہ بالا تعریف ہی پر اکتفا کر کے بنکوں کے آغاز اور ان کے کاموں کی طرف توجہ کی جائے۔

بنکوں کا آغاز

بنکوں کا آغاز۔۔ واضح رہے کہ آئندہ احتیاجات کے خیال سے موجودہ آمدنی کا کوئی جزو پس انداز کرنا کچھ زمانہ حال کی خصوصیت نہیں ہے۔ دور اندیش لوگ ہر زمانے میں اپنی آمدنی کا تھوڑا بہت حصہ بچا رکھتے تھے تاکہ وہ ضرورت کے وقت کام آئے۔ البتہ شغل اہل کے متعدد طریقے جو آجکل رائج ہیں زمانہ قدیم میں موجود نہ تھے۔ اس لیے لوگ اپنی پس انداز کی ہوی دولت بالعموم دھنیے کی شکل میں رکھ جھوڑے اور جب کبھی غیر معمولی ضروریات پیش آئیں اسے خرچ کرتے تھے۔ لیکن اس زمانے میں اندرونی امن و امان کی حالت اچھل کی طرح قابل مینا نہیں تھی۔ چوروں اور ڈاکوؤں کا ہر وقت خوف لگتا رہتا تھا اور لوگوں کو اپنے اندوختوں کی حفاظت میں بڑی دقتیں پیش آتی تھیں بلکہ بعض اوقات غیر معمولی مصارف بھی لاحق ہوتے تھے۔

فرض کر دو کہ ان حالات میں کوئی شخص نہایت مستحکم اور محفوظ گروہ تعمیر کر کے خاص اہتمام کے ساتھ لوگوں کے اندوختے امانت رکھنے اور ان کی حفاظت کا ذمہ لےتا ہے۔ ظاہر ہے کہ جن لوگوں کو اس شخص پر اعتماد ہوگا، وہ خوشی خوشی اپنے اندوختے اس کے حوالے کر کے اس مضمون کی ایک رسید حاصل کریں گے کہ حال ہذا کو عند الطلب رقم مندرجہ ادا کر دی

جائے گی۔ اس طور پر لوگ نہ صرف اپنے اند وختوں کی حفاظت کے
 تردد سے بچ جائیں گے بلکہ وہ آپس کے لین دین میں زرا استعمال کرنے
 کے بجائے ان رسیدوں سے کام چلائیں گے۔ اگر زید کو بکر سے سو روپے
 وصول ہونے میں تو وہ سو روپے لینے کے بجائے اس قسم کی ایک رسید
 جس میں اسی قدر رقم عند الطلب ادا کرنے کا وعدہ کیا گیا ہو، قبول کر لیں
 اور اس طرح رفتہ رفتہ یہ رسايد زر کے مانند دست بدست گھومنے
 لگیں گے۔ بالفاظ دیگر نوٹوں کا استعمال شروع ہو جائیگا۔ اس کے علاوہ
 ایک صورت یہ بھی ہو سکتی ہے کہ شخص نہ کو اپنے ہر ہر امانت دار کا ایک
 علیحدہ حساب رکھے اور جب امانت دار اپنی دستخط سے اس مضمون کی
 کوئی تحریر روانہ کرے کہ فلاں شخص کو اس قدر رقم ادا کر دی جائے تو اس کے
 مطابق عمل کر کے امانت دار کے حساب میں جسے رد و بدل کر دے۔ یہی
 گویا چک کے استعمال کی ابتدا ہوگی۔

فرض کر دو کہ تھوڑے سے تجربے کے بعد اس شخص کو یہ محسوس ہو جائے
 کہ تمام امانت دار بیک وقت اپنی رقمیں واپس نہیں طلب کرتے بلکہ
 اگر ایک طرف کچھ رقم اس کے مستحکم گودام سے خارج ہوتی رہتی ہے تو دوسری
 طرف کچھ رقم اس میں داخل بھی ہوتی رہتی ہے اور ان دونوں کا اوسط قریب
 قریب برابر رہتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ ایک کثیر رقم ہمیشہ اس کے
 گودام میں پڑی رہتی ہے۔ ایک دن بیٹھے بیٹھے اس کے دل میں یہ خیال
 گذرتا ہے کہ اتنی بڑی رقم کو یہ لوہنی بیکار ڈال رکھنا طاقت ہے۔ خاص کر

ایسی حالت میں جبکہ بہت سے لوگ اسے قرض لینے اور اس کے استعمال کا کچھ معاوضہ بھی دینے کو آمادہ ہیں۔ یہ سوچکر وہ اپنی محنت و رقم سے ضرورت مند اشخاص کو قرضہ دینا شروع کر دیتا ہے اور ان سے کچھ معاوضہ بھی وصول کرنے لگتا ہے۔ رفتہ رفتہ یہ کاروبار اُسے استقدر نفع بخش معلوم ہوتا ہے کہ وہ امانت داروں سے ان کی قرضوں کی حفاظت کا کوئی معاوضہ طلب کرنے کے بجائے خود اپنی طرف سے انہیں استعمال رقم کا کچھ معاوضہ ادا کرنے پر آمادہ ہو جاتا ہے تاکہ لوگ اپنا پس انداز گھروں پر دینے کی شکل میں ڈال رکھنے کے بجائے اس کے مستحق گودام میں داخل کرنے پر آمادہ ہوں۔ ظاہر ہے کہ وہ قرض لینے والوں سے جو معاوضہ وصول کریگا، اس کا صرف ایک جزو امانت داروں کو ادا کریگا اور بقیہ حصے کو اپنے کاروبار کے مصارف اور منافع میں محسوب کریگا۔

غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ جس فرضی شخص کی مثال سے ہم نے آغاز کیا تھا، وہ اب ایک اچھا خاصا بنکدار بن گیا ہے۔ نوٹ وہ جاری کرتا ہے، چک وہ قبول کرتا ہے، امانتوں پر سود وہ ادا کرتا ہے، اور تاجروں اور صناعتوں کو ان کے کاروبار کی ترقی کے لیے رقم وہ قرض دیتا ہے۔

بنک کاری کے کاروبار کا آغاز کیونکر ہوا، اس سیدھی سادی مثال سے اس کا ایک سرسری خاکہ پیش نظر ہو جاتا ہے۔ لیکن موجود

زمانے میں یہ کاروبار کچھ استغنیہ پر مبنی ہے کہ اچھے اچھے تعلیم یافتہ اشخاص بھی بغیر خاص کوشش کے اس کی باریکیوں کو نہیں سمجھ سکتے چنانچہ اسی بنیاد پر آجکل بنکوں کے کاروبار پر طرح طرح کی قانونی پابندیاں عاید کی جاتی ہیں تاکہ عوام کا رویہ جو محض کاروباری ساکھ کی بنیاد پر بنکوں کے حوالے کر دیا جاتا ہے، ضائع نہ ہونے پائے۔

• **بنک کے کام۔**۔ غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ بنک درحقیقت یہی کام انجام دیتے ہیں جو عام طور پر تاجروں سے متعلق سمجھے جاتے ہیں۔ تاجر کا یہ کام ہے کہ قسم قسم کی اشیاء کا رخانوں سے، جہاں وہ تیار کی جاتی ہیں، خریدے اور استعمال کرنے والوں کے ہاتھ فروخت کرے اگر درمیان میں تاجر نہ ہوں تو مال تیار کرنے والوں کو خریداروں کی تلاش اور خریداروں کو مال تیار کرنے والوں کی تلاش میں معلوم کس قدر حیران ہوا اور اپنا قیمتی وقت ضائع کرنا پڑے۔ تاجروں کا وجود دونوں طبقوں کے لیے اتنا درجے سہولت اور کفایت کا باعث ہے۔ کارخانہ دار یہ جانتے ہیں کہ جو بھی مال تیار ہو جائیگا، فلاں فلاں تاجر اسے خرید لیں گے اسی طرح اس مال کو استعمال کرنے والے اشخاص واقف ہوتے ہیں کہ وہ اپنی مطلوبہ اشیاء جلد سے چاہیں گے، فلاں فلاں تاجروں سے خرید سکیں گے۔ بنک جو خدمت انجام دیتے ہیں، اس کی بھی بالکل یہی کیفیت ہے۔ ہر مقام پر ایسے لوگ موجود ہوتے ہیں جو آئندہ احتیاجات کے خیال سے اپنی موجودہ آمدنی کا کوئی جز واپس انداز کرتے ہیں۔ چونکہ وہ خود کوئی کاروبار نہیں کر سکتے

اس لیے لازم ہے کہ آئندہ احتیاجات کے پیش آتے تک وہ اپنی پس انداز
 کی ہوئی دولت کو محفوظ رکھنے کا اہتمام کریں۔ اسی کے ساتھ ہر مقام پر
 ایسے بھی لوگ موجود ہوتے ہیں جنہیں اپنی موجودہ احتیاجات رفع
 کرنے اور اپنے قسم قسم کے کاروبار چلانے کے لیے فی الوقت رقم کی ضرورت
 ہوتی ہے۔ بنک کا اصلی کام یہی ہے کہ ان دونوں طبقوں کے درمیان
 واسطہ بنے۔ جن لوگوں کے پاس موجودہ ضروریات سے زائد رقم
 موجود ہو، ان سے وہ رقم حاصل کرے اور جن لوگوں کو اپنے کاروبار
 کے لیے فی الوقت رقم مطلوب ہو، ان کے لیے حسب ضرورت رقم مہیا کرے
 اگر بنک موجود نہ ہوں تو لوگوں کو اپنی رقم پر معاوضہ ملنا تو درکنار
 خود ہی ان کی حفاظت کا خفیج برداشت کرنا پڑیگا اور دوسری طرف
 کاروباری اور ضرورت مند اشخاص کو ایسے لوگوں کی تلاش میں جو رقم
 مستعار دے سکیں، حیران و سرگردان ہونا پڑیگا۔ بنک کا وجود ان دونوں
 طبقوں کے لیے غیر معمولی سہولت کا باعث ہے۔ ہر شخص یہ جانتا ہے
 کہ اگر وہ اپنی آمدنی کا کوئی جزو پس انداز کرنا چاہے تو ایک ادارہ ایسا
 موجود ہے جو نہ صرف امر کے پس انداز کی حفاظت کا ذمہ دار ہوتا ہے
 بلکہ اس کا کچھ معاوضہ بھی دینے کو تیار ہے۔ دوسری طرف اس کو یہ بھی علم
 ہے کہ اگر اسے اپنے کاروبار کے لیے رقم کی ضرورت لاحق ہو تو بھی ادارہ
 کچھ معاوضہ لیکر حسب ضرورت رقم مستعار بھی دے سکتا ہے۔
 بنک کے بنیادی فرایض تو وہی ہیں جو اوپر بیان ہوئے ہیں لیکن

موجودہ زمانے میں ان فرایض کو انجام دینے کے طریقے کچھ اسقدر
گوناگوں اور پیچیدہ ہو گئے ہیں کہ ان کو واضح کرنے کے لئے بنکوں کے
کام مختلف عنوانوں میں تقسیم کیے جاتے ہیں۔ یہاں ہم ان تمام عنوانوں
کی تشریح نہیں کر سکتے لہذا بنکوں کے صرف مندرجہ ذیل چار اہم کام
بیان کرنے پر اکتفا کرتے ہیں: ایک نوٹ جاری کرنا، دوسرے امانتیں
حاصل کرنا، تیسرے ہنڈیوں اور پرائیسری نوٹوں پر بٹہ کاٹنا، چوتھے
قرضے دینا۔

(۱) نوٹ جاری کرنا۔ جب کوئی بنک اپنے نوٹ جاری
کرتا ہے تو ہر ایسے نوٹ کی بدولت جو جاری کیا جائے، عند الطلب رقم
ادا کرنے کی ذمہ داری بڑھ جاتی ہے۔ نوٹ جاری کرنے کی دو صورتیں
ہو سکتی ہیں: ایک یہ کہ سونا یا چاندی لیکر اس کے ہم قدر نوٹ دیکے
جائیں۔ دوسرے یہ کہ وہ قرضے کی شکل میں کسی قرض گیرندہ کو عطا
کیے جائیں۔ پہلی صورت میں بنک گویا سونا یا چاندی خریدتا ہے اور معاو
میں فروشدہ کو یہ حق عطا کرتا ہے کہ وہ جس وقت چاہے، بنک سے
وہی سونا یا چاندی تو نہیں البتہ اس کے مساوی المقدار سونا یا چاندی طلب
کرے۔ دوسری صورت میں عند الطلب سونا یا چاندی حاصل کرنے کے
حقوق کا باہمی تبادلہ ہوتا ہے۔ ایک طرف بنک کو یہ حق حاصل ہوتا ہے
کہ قرض گیرندہ سے اپنی مستعاد دی ہدی رقم واپس طلب کرے۔ دوسری
طرف قرض گیرندہ کو یہ حق مل جاتا ہے کہ وہ جس وقت چاہے، نوٹ پیش

کو کے بنک سے سونا یا چاندی وصول کرے۔ فرق یہ ہے کہ قرض گیرندہ اپنے خرید کردہ حقوق کی مقدار پر سود ادا کرنا پڑتا ہے اور بنک کو اپنے جاری کردہ نوٹوں پر کوئی سود نہیں ادا کرنا پڑتا۔

(۲) امانتیں حاصل کرنا:- امانتیں دو قسم کی ہوتی ہیں میعاد اور غیر میعاد۔

اصطلاح میں غیر میعاد امانت کو ”روان کھاتہ“ اور میعاد امانت کو ”امانتی کھاتہ“ کہا جاتا ہے۔ روان کھاتوں کی شکل میں امانتیں حاصل کرنا اور نوٹ جاری کرنا، بنک کے حق میں ان دونوں کے نتیجہ ایک ہی ہوتا ہے۔ کیونکہ دونوں صورتوں میں بنک پر ایک ہی قسم کی ذمہ داری عاید ہوتی ہے (یعنی عند الطلب سونا یا چاندی ادا کرنا) اور اس کے گاہکوں کو ایک ہی قسم کا حق حاصل ہوتا ہے (یعنی عند الطلب سونا یا چاندی حاصل کرنا) فرق ہے تو صرف اس قدر کہ ایک صورت میں سونا یا چاندی طلب کرے گا حق منتقل کرنے کے لیے شخص نوٹ دوسرے کے حوالے کر دینا کافی ہوتا ہے۔ دوسری صورت میں اس حق کی منتقلی بنک اور اس کے گاہکوں کے مابین ایک قسم کے معاہدے پر مبنی ہوتی ہے جس کی ردے گاہک ایک تحریر کے ذریعے جسے اصطلاح میں ”چک“ کہا جاتا ہے، اپنا حق منتقل کر سکتے ہیں۔

لیکن ”امانتی کھاتوں“ کی صورت میں بنک کی ذمہ داری کی نوعیت کسی قدر بدل جاتی ہے۔ امانتی کھاتہ داروں کو ان کی رقموں پر بنک کی جانب سے سود ادا کیا جاتا ہے اور اسی وجہ سے چاک لکیر عند الطلب

سوایا چاندی وصول کرنے کا انھیں کوئی حق نہیں دیا جاتا۔ بلکہ جب تک ایک خاص مینداد جو پہلے سے طے کر لی جاتی ہے گزر نہ لے، امانتی لکھاتوں کی رقم واپس نہیں ہو سکتی۔

(۱۳) ہنڈیوں پر بٹہ کاٹنا :- جب کوئی بینک ہنڈیوں

یا پرایسری نوٹوں پر بٹہ کاٹتا ہے تو وہ سونایا چاندی طلب کرنے کا ایک حق جو آئندہ کسی مینداد معینہ کے بعد واجب الادا ہونے والا ہے خریدتا ہے اور اس کے معاوضے میں اپنے گاہک کو فوراً رقم طلب کر سکا حق عطا کرتا ہے۔ اس بنا پر بینک جو سود وصول کرتا ہے، اُسے اصطلاح میں ”بٹہ“ کہتے ہیں۔ گاہک اس وجہ سے بٹہ ادا کرتے ہیں کہ اس کی بدولت انھیں فوری استعمال کے لیے رقم مل جاتی ہے۔

فرض کرو کہ زید کے پاس سو روپیوں کی ایک ہنڈی موجود ہے جسے بکسکار چکا ہے لیکن وہ تین ماہ کے بعد واجب الادا ہونے والی ہے۔ زید چاہتا ہے کہ اُسے ہنڈی کی رقم فوراً مل جائے۔ اس غرض سے وہ اپنے بنگلہ دار کے پاس یہ ہنڈی پیش کرتا ہے اور بنگلہ دار ایک روپیہ کاٹ کر ۹۹ روپے زید کے حباب میں لکھ لیتا ہے۔ اب زید کو تو یہ حق حاصل ہے کہ بینک سے فوراً اپنی رقم وصول کرے لیکن بینک یہ حق نہیں ہے کہ تین ماہ گزرنے سے پہلے بکسے ہنڈی کی رقم کا مطالبہ کرے۔ گویا اس صورت میں بھی بینک عند الطلب سونایا چاندی ادا کرنے کی ذمہ داری اپنے اوپر لیتا ہے۔

(۴) قرضے دینا:- قرضے عطا کرنے کا کام ہندوؤں پر
 بڑے کاٹنے ہی کے مشابہ ہے۔ کیونکہ دونوں صورتوں میں بنک آئندہ
 ملنے والے حقوق کے سوا قرضے میں اپنے گاہکوں کو فوری حقوق عطا کرتا ہے۔
 فرض کر دو کہ زید اپنے بنک میں ایک ہزار روپیوں کے قرضے کی
 درخواست پیش کرتا ہے۔ اگر یہ درخواست منظور ہو جائے تو بنک
 میں زید کے نام ایک "قرضے کا کھاتہ" کھول دیا جائیگا اور اس میں ایک ہزار
 روپے بہد رقم واجب الادا درج کر دیے جائیں گے اور دوسری طرف
 یہی ایک ہزار روپے زید کے "روان کھاتے" میں جمع کر لیے جائیں گے
 زید کو تو اپنے بنک سے ایک ہزار روپیوں کی حد تک فوری رقم طلب
 کرنے کا حق مل جائیگا لیکن بنک کو اپنی ستوار دی ہوئی رقم واپس
 طلب کرنے کا حق آئندہ کسی وقت حاصل ہوگا۔ اس کے لیے یا تو پہلے سے
 کوئی میعاد مقرر کر دی جائے گی یا جیسا کہ عام رواج ہے، بنک کو یہ اختیار
 دیا جائیگا کہ وہ زید کو واجب الادا اور مہلت دیکر اپنی سہولت کے لحاظ
 سے رقم واپس طلب کر لے۔

ساتواں باب

سرکاری مالیات

معاشیات کے جس شعبے میں حکومت کی آمدنی اور اس کے خرچے سے بحث کی جاتی ہے، اسی کو اصطلاح میں سرکاری مالیات یا بعض اوقات مالیات کہتے ہیں۔ یہاں سب سے پہلے یہ سوال پیدا ہوتا ہے کہ حکومت آمدنی کی ضرورت ہی کیا ہے۔ بہ الفاظ دیگر وہ کون سی احتیاجات ہیں جنہیں پورا کرنے کے لیے حکومت بھی افراد کی طرح آمدنی کی خواہاں ہوتی ہے۔ اس سوال کا جواب دینے کے لیے ضروری ہے کہ ہم حکومت کے فرایض کی طرف متوجہ ہوں حکومت کے فرایض کا ایک سرسری مطالعہ ہمیں یہ بتا دیگا کہ ہر حکومت کے ساتھ متعدد قسم کے مصارف لگے ہوئے ہیں جن کی تکمیل کے لیے وہ کچھ نہ کچھ ذرائع آمدنی تلاش کرنے پر مجبور ہے۔ حکومت کے فرایض۔۔۔ دنیا میں حکومت کا کیونکر آغاز ہوا، یعنی انسانی جماعتوں نے باقاعدہ حکومتوں کے تحت رہ کر زندگی بسر کرنا کب اور کس طور پر شروع کیا، مختلف فلاسفہ نے مختلف زمانوں میں

حکومت کے
فرایض

مملکت کے کون کون سے نظریے پیش کیے اور یہ نظریے کس حد تک صحیح یا غلط ثابت ہوئے، خود فرایض حکومت کے متعلق مختلف زمانوں میں علمائے معیشت کے درمیان کیا کیا اختلافات رہے اور اب بھی یہاں ہم ان تمام امور کو نظر انداز کرتے ہیں اور صرف ان خدمات کی تشریح اکتفا کرتے ہیں جن کا بجالانا آجکل متفقہ طور پر ہر مہذب حکومت کا لازمی فرض تصور کیا جاتا ہے۔ لیکن یہ خدمات بھی بجائے خود اس قدر کثیر اور بہ لحاظ اپنی نوعیت کے کچھ اس قدر پیچیدہ ہو گئی ہیں کہ یہاں ان سب کا یکے بعد دیگرے شمار کرنا غیر ضروری طوالت کا باعث ہوگا۔ لہذا ہم یہ غرض سہولت حکومت کے فرایض کو حسب ذیل تین اہم شعبوں میں تقسیم کرتے ہیں :-

(۱) ہر حکومت کا سب سے پہلا اور اہم فرض یہ ہے کہ جب قدر باشندے اس کی عملداری میں رہتے جیتے ہوں، ان کے جان و مال کو غیر اقوام کے حملوں سے محفوظ رکھے۔ یہ ایک ناقابل انکار واقعہ ہے کہ انسان اپنی تہذیبی و اخلاقی ترقی کے بڑے بڑے دعوؤں کے باوجود ابھی اس حالت پر نہیں پہنچا ہے کہ دنیا سے جنگ و جدال کو بالکل لاپید کر سکے۔ قرون اولیٰ اور قرون وسطیٰ کے نیم مہذب انسانوں کی طرح دور جدید کے مدعیان تہذیب بھی ہمیشہ اس بات پر آمادہ رہتے ہیں کہ جب کبھی موقع ملے، کمزور اقوام پر اپنا سیاسی یا معاشی اقتدار قائم کریں، یہ ظاہر اشاعت تہذیب کی خاطر لیکن درحقیقت ذاتی انراض

د مفاہد کے لیے کمزور ممالک کے باشندوں کو اُن کے واجبی حقوق سے محروم کر دیں اور خود ان کے قدرتی وسائل سے مستفید ہوں۔ بہر حال یہ ایک کھلی ہوی حقیقت ہے کہ قرونِ ماضیہ کی طرح موجودہ زمانے میں بھی ہر طاقتور ملک دوسرے کمزور ممالک کو اپنے زیرِ اثر لانے کی فکر میں لگا رہتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ خود ان طاقتور ممالک کے درمیان آئے دن جھگڑے فساد اور جنگ و جدال برپا ہوتے رہتے ہیں۔ ان حالات میں کیا کوئی حکومت اپنی رعایا کے جان و مال کی کما حقہ حفاظت کر سکتی ہے جب تک کہ وہ دشمنوں کے خلاف اپنے ملک کی مدافعت کا پورا پورا اہتمام نہ کر لے۔ اگر وہ اپنے اس اہم فرض سے غفلت کرے گی تو نہ صرف رعایا کی تباہی کا باعث بنے گی بلکہ خود بھی صفحہ ہستی سے ناپید ہو جائے گی۔ اپنے اسی اہم فرض کو پورا کرنے کے لیے حکومتیں اپنی اپنی حیثیت اور ضرورت کے مطابق ملک مستقل فوجیں نوکر رکھتی ہیں، ان کو طرہ طرح کے اسلحہ اور ساز و سامان سے آراستہ کرتی ہیں اور بڑے بڑے ایئر لین اور جنگی موٹروں پر سال بہ سال لاکھوں روپیہ صرف کرتی ہیں۔

(۲) حکومت کا دوسرا اہم فرض یہ ہے کہ اپنی عملداری کے تمام علاقوں میں مکمل امن و امان قائم رکھے۔ ہر انسانی آبادی میں چند شریر افراد ضرور موجود ہوتے ہیں جو اگر موقع ملے تو دوسرے افراد کے حقوق چھین لینے میں ذرا بھی تامل نہیں کرتے۔ لازم ہے کہ حکومت جس طرح بیرونی دشمنوں سے ملک کو محفوظ رکھنے کا اہتمام کرتی ہے، اسی طرح

وہ ملک کے اندر شریر عناصر کی زیادتیوں سے امن پسند باشندوں کی زندگی
مصون مامون رکھنے کا بھی انتظام کرے۔ ورنہ طاقتور کمزوروں کو
دولت مند مفلسوں کو اور بد طینت، بینک نفسوں کو اپنا غلام بنا لینے میں
پس پیش نہ کریں گے۔ یہی وجہ ہے کہ حکومت قسم قسم کے دیوانی اور
خودداری قوانین نافذ کرتی ہے، پولیس کے ذریعہ سے شریر النفس
افراد کی نگرانی کرتی ہے، عدالتوں کے ذریعہ سے مظلوموں کی داد سنبھال
اتہام کرتی ہے اور شریروں کو سزا دینے کے لیے محابس قائم کرتی ہے۔
(۳) مذکورہ بالا فرایض پر عمل کرنے سے حکومت اپنے باشندوں
کے لیے بلاشبہ ایک پُر امن زندگی بسر کرنے کے مواقع مہیا کر دیتی ہے
لیکن محض اس قسم کے مواقع مہیا کر دینا کسی حکومت کے وجود کا نصب العین
نہیں ہو سکتا۔ حکومت کے وجود کا حقیقی منشا، یہ ہے کہ وہ ملک کے اندر
ایسے حالات پیدا کرے جن کی بدولت باشندوں کی مرفہ الحالی میں
روز بروز اضافہ ہوتا رہے، علوم و فنون کی روز افزوں ترقی ہو اور
اخلاقی و روحانی ترقیات کا میدان کھلا رہے۔ ملک کو اندرونی و بیرونی
دشمنوں سے محفوظ رکھ کر مکمل امن و امان قائم کرنا، اس حقیقی نصب العین
تک پہنچنے کا صرف ایک ذریعہ ہے۔ وہ بجائے خود کوئی نصب العین
نہیں ہے۔ لہذا جو حکومتیں امن و امان قائم کر کے یہ خیال کر لیتی ہیں
انہوں نے اپنے اہم فرایض سے سبکدوشی حاصل کر لی، وہ غلطی پر ہیں
وہ اپنے وجود کا اصلی منشا یا تو جانتی ہی نہیں یا اگر جانتی ہیں تو اس سے

قصد اگر زیر کرنے کی کوشش کرتی ہیں۔ مگر یہ یاد رکھنا چاہئے کہ موجود
 زمانے میں کوئی حکومت بہت دیر تک ایسی جہالت میں مبتلا نہیں
 رہ سکتی اور نہ وہ اپنے اصلی فرائض سے زیادہ مدت تک قصد اگر زیر
 کر سکتی ہے۔ ضروری ہے کہ وہ اپنے فرائض کو پورے پورے طور پر
 انجام دے ورنہ اسے بہت جلد ایک بہتر حکومت کے لیے جگہ خالی کرنی
 پڑے گی۔ چنانچہ یہی وہ احساس ہے جو ہر حکومت کو اس بات پر
 آمادہ کرتا ہے کہ اپنی اپنی رعایا کی جسمانی صحت کا معیار بلند کرنے
 کی تدبیریں اختیار کرے۔ ایسے اشتظامات کرے جن کی بدولت باشندوں
 کھانے کے لیے کافی مقدار میں اچھی اور صحت بخش غذا، پھلنے کے لیے
 حسب ضرورت کپڑا اور رہنے کے لیے صاف ستھرے اور ہوادار مکان
 میسر ہوں۔ حفظان صحت کا مکمل اہتمام ہو تا کہ ملک و باؤں اور بیمار
 سے محفوظ رہے اور طبی امداد اس قدر وسیع اور موثر ہو کہ جو کچھ امراض
 پیدا بھی ہوں، وہ باشندوں کے حق میں ہلک نہ ثابت ہوں جسمانی
 صحت کے ساتھ ساتھ دماغی ترقیوں کے لیے بھی موافق حالات پیدا کرنا
 حکومت کا اہم فرض ہے۔ مثلاً تعلیم اس قدر عام ہو کہ ملک کا کوئی باشندہ
 ایسا نہ رہ جائے جسے لکھنا پڑھنا اور معمولی حساب نہ آتا ہو صنعتی
 اور حرفتی تعلیم ایسی وسیع ہو کہ ملک میں اعلیٰ درجے کے صناعات
 اور باہارت پیشہ وران کی کوئی قلت نہ محسوس ہو۔ اور نہ ایسے
 اشخاص نایاب ہوں جو زراعت، صنعت، تجارت، نقل و حمل

اور پیدائش دولت کے دوسرے تمام شعبوں میں جدید طریقوں سے کام لیکر ملک کی مرض الحالی میں خوب اضافہ کر سکیں۔ مزید برآں یہ بھی حکومت ہی کا کام ہے کہ پیدائش دولت کے مختلف شعبوں کی ترقی کے لیے جو تدبیریں ضروری معلوم ہوں، انھیں اختیار کرے اور سکایا ان کے اختیار کرتے پر آمادہ کرے۔ تاکہ ملک کے قدرتی وسائل سے کماحقہ استفادہ کیا جاسکے اور اس طور پر عام خوشحالی میں اور بھی اضافہ ہوا باشندوں کا معیار زندگی روز بروز بلند ہوتا جائے اور وہ فی معاش کی فکروں سے بلند ہو کر نئی نئی علمی تحقیقات اور روحانی ترقیات کی طرف مائل ہوں۔

حکومت کے فرائض کا جو سرسری خاکہ اوپر پیش کیا گیا، اس سے بخوبی اندازہ ہوتا ہے کہ حکومت کو آمدنی کی کس لیے ضرورت ہے اور وہ کون سی احتیاجات ہیں جنھیں پورا کرنے کے لیے حکومت آمدنی کی خواہاں ہوتی ہے۔ ملک کو بیرونی دشمنوں سے بچانے کے لیے فوجی قوت برقرار رکھنا، اندرونی امن و امان حاصل کرنے کے لیے پولیس عدالتیں اور محابس قائم رکھنا اور عام معاشی اور علمی ترقیات کے لیے تمام ضروری تدبیریں اختیار کرنا، یہ فرائض بغیر کثیر آمدنی کے انجام نہیں پاسکتے۔ چنانچہ اسی بنا پر حکومتیں ہمیشہ نئے نئے ذرائع آمدنی ہیا کرنے کی جستجو میں لگی رہتی ہیں۔ آئندہ عنوان میں ہم انہی ذرائع کی مختصر کیفیت بیان کریں گے۔

حکومت کے
ذرائع آمدنی

حکومت کے ذرائع آمدنی۔ حکومت کے ذرائع آمدنی
کی ہم یہ غرض سہولت حسب ذیل تقسیم کر سکتے ہیں :-
سرکاری آمدنی

بذریعہ شخص معصول بذریعہ قرضہ
دیو ذرائع سے

سرکاری جائداد سرکاری تجارتی کاروبار
شہریت

کی اتفاقی آمدنی

(۱) سرکاری جائداد و فرون ماضیہ میں حکومت کی آمدنی کا اکثر و بیشتر حصہ سرکاری کاروبار
سے حاصل ہوتا تھا امر و عہد دار اور شاہی خاندان کے اراکین کو شاہ وقت کی جانب سے
بڑی بڑی زمینیں عطا کی جاتی تھیں اور یہ لوگ بچا اس کے کہ زر کی شکل میں شاہ
کے لیے آمدنی مہیا کریں، وقت ضرورت بڑی بڑی فوجوں سے اس کی مدد
کرتے تھے، گویا شکل مذکور ادا کرنے کے بجائے وہ فوجی خدمات کی شکل میں حکومت کا
ہاتھ بٹاتے تھے اور اس طرح حکومت کی اہم ترین ضرورت خود بخود پوری
ہو جاتی تھی۔ لیکن جوں جوں زر کا استعمال بڑھتا گیا، خدمات کی شکل
میں آمدنی حاصل کرنے کا طریقہ متروک ہوتا گیا اور موجودہ زمانے میں ہم
شاید ہی اس کی کوئی مثال ملے۔ البتہ بعض ایسے ممالک جہاں
جنگلات اور معدنیات کثرت سے پائے جاتے ہیں اس ذریعے سے
آجکل بھی قابل لحاظ آمدنی حاصل کرتے ہیں۔

(۲) تجارتی کاروبار۔۔ بعض تجارتی کاروبار اس نوعیت
کے ہیں کہ اگر انھیں خانگی افراد کے ہاتھوں میں چھوڑ دیا جائے تو وہ

عوام کے حق میں بجائے نفع بخش ہونے کے ضرر رساں ثابت ہوتے ہیں۔ چنانچہ بڑے بڑے اجاروں کی یہی حالت ہے۔ ایسے کاروبار یا تو حکومت خود اپنے طور پر چلاتی ہے یا اگر خانگی افراد کے ہاتھوں میں چھوڑتی بھی ہے تو ان پر اپنی جانب سے سخت نگرانی قائم رکھتی ہے تاکہ وہ ذہنی منافع کے لالچ میں مفاد عام کے خلاف کوئی طرز عمل نہ اختیار کر سکیں۔ اس کے علاوہ بعض کاروبار سیاسی مصلحتوں کی بنا پر خانگی افراد کے سپرد نہیں کیے جاسکتے۔ اس لیے ان کی سربراہی حکومت ہی کے ذمے رہتی ہے۔ چنانچہ سکس سازی اور خبر رسانی کے کام بالعموم حکومتیں خود ہی انجام دیتی ہیں۔ بڑے بڑے شہروں میں پانی، روشنی اور ذرائع آمدورفت کی بہر سانی بالعموم خود بدلیات کی جانب سے کی جاتی ہے۔ اکثر ممالک میں ریلوں کا کاروبار بھی حکومت ہی کے ہاتھ میں ہے۔ لہذا حکومت کے ذرائع آمدنی میں سرکار کے تجارتی کاروبار کی آمدنی بھی ایک اہم ذریعہ ہے۔

(۳) اتفاقی آمدنیاں۔۔ ہر حکومت نظم و نسق کے اغراض کے لیے بہت سے محکمے قائم کرتی ہے۔ اگرچہ ان محکموں کا اصلی منشا حصول آمدنی نہیں ہے تاہم اتفاقی طور پر ان سے کچھ نہ کچھ آمدنی مل جاتی ہے۔ عدالت، تعلیمات اور پولیس کے محکموں کی آمدنی اس کی موزوں مثالیں ہیں۔ باجگزار یا سٹوں کا خراج، ضابطیوں اور جرمانوں کی آمدنی، قہریم پوشیدہ خزانوں کا دستیاب ہونا، یہ سب اسی عنوان میں شامل ہیں۔

(۴) ٹیکس یا محصول۔۔ مذکورہ بالا تینوں ذرائع مجموعی

مجموعی طور پر جو آمدنی حاصل ہوتی ہے، وہ زمانہ موجودہ کی اکثر و بیشتر حکومتوں کی مجموعی آمدنی کا ایک نسبتاً قلیل جزو ہوتی ہے۔ آجکل جس مذہب آمدنی پر تمام مذہب حکومتوں کا زیادہ تر مدار ہے، وہ کس یا محصول ہے۔ سٹرن میسٹیل نے اپنی کتاب ”سرکاری مالیات“ میں جو اس فن کی ایک نہایت مستند تصنیف سمجھی جاتی ہے، کس کی تعریف حسب ذیل الفاظ میں کی ہے۔ ”کس کسی شخص یا جماعت کی دولت کا وہ حصہ ہے جو بالحاظ اس کی ضرورت یا ناراضگی کے سرکاری اغراض کے لیے حاصل کیا جاتا ہے“ آئندہ عنوان میں ہم کس کے اصول اور اس کے اقسام نہایت اختصار کے ساتھ بیان کریں گے۔

۵۱) سرکاری قرضہ۔۔ بسا اوقات حکومتوں کو ایسے غیر معمولی اور ناگزیر اخراجات لاحق ہو جاتے ہیں کہ مذکورہ بالا تمام ذرائع آمدنی ان کے لیے ناکافی ثابت ہوتے ہیں۔ ایسے حالات میں ہر حکومت لازمی طور پر قرض لینے پر مجبور ہوتی ہے۔ چنانچہ اس زمانے میں تمام ترقی یافتہ ممالک کی حکومتیں بڑے بڑے قرضوں میں مبتلا ہیں اور ہر سال لاکھوں بلکہ کروڑوں روپے محض سود کی مد میں ادا کرتی ہیں۔ اس سبب کے متعلق مسائل کی مختصر کیفیت آئندہ سرکاری قرضے کے عنوان میں ملے گی۔

کس کے اصول۔۔ جیسا کہ ہم اوپر بیان کر چکے ہیں کس کسی شخص یا جماعت کی دولت کا وہ حصہ ہے جو بالحاظ اس کی

کس کے اصول

رضامندی یا ناراضگی کے سرکاری اغراض کے لیے حاصل کیا جاتا ہے
 ادا کرنے والے کو خاص طور پر کسی شے یا خدمت کی شکل میں اس کا
 کوئی معاوضہ نہیں دیا۔ مثلاً ڈاک خانے کے ٹکٹ کی جو قیمت ادا
 کی جاتی ہے، اسے ہم ٹکس نہیں کہہ سکتے۔ بلکہ وہ اس خدمت کا معاوضہ
 جو ہم اس کے ذریعے سے خریدتے ہیں۔ اسی طرح اگر کوئی بلدیہ اپنے
 شہر کی آب رسانی کا انتظام کر کے باشندوں سے معمول آب رسانی
 وصول کرے، تو یہ محصول بھی درحقیقت کوئی ٹکس نہ ہوگا بلکہ وہ
 بھی ٹکٹ کی قیمت کی طرح ایک خاص خدمت کا معاوضہ ہوگا۔ یہ حال
 اگر حکومت براہ راست کسی شخص کی کوئی خدمت انجام دیکر اس کا
 کوئی معاوضہ وصول کرے تو اسے ہم ٹکس نہیں کہہ سکتے کیونکہ اس کی
 نوعیت درحقیقت معاوضہ خدمت کی سی ہے۔

لیکن اس سے کہیں یہ خیال نہ پیدا ہو کہ سرکار رعایا سے جو قسم
 قسم کے ٹکس وصول کرتی ہے، اس کا انھیں کوئی معاوضہ نہیں دیتی۔
 حقیقت یہ ہے کہ سرکاری محال کی جملہ آمدنی رعایا ہی کے عام اغراض و
 مفاد پر خرچ کی جاتی ہے۔ لیکن جہاں تک ٹکس کا تعلق ہے، اس میں
 یہ تخمینہ نہیں کیا جاتا کہ کسی خاص شخص نے حکومت کو کتنا ٹکس ادا کیا اور
 اس کے معاوضے میں حکومت نے اس کی کیا خدمت انجام دی اور اسے
 خاص طور پر کس قدر فائدہ پہنچایا۔ فوج، پولیس اور عدالتوں کے قیام
 سے ہر شخص ضرور کچھ نہ کچھ فائدہ حاصل کرتا ہے۔ باوجود اس کے جو ٹکس

وہ ادا کرتا ہے، اُسے ہم ان خدمات کی قیمت نہیں کہہ سکتے۔ کیونکہ
 شخص ادا کرنا یا نہ کرنا اس کا اختیاری امر نہیں ہے۔ اگر وہ اپنی دولت
 میں یہ خیال کر لے کہ اُسے حکومت سے کوئی فائدہ نہیں پہنچ رہا ہے
 تب بھی وہ اتنا ہی ٹیکس ادا کرنے پر مجبور ہے۔

ٹیکس یا محصول کی بالعموم دو قسمیں کی جاتی ہیں: ایک بلا واسطہ
 دوسرے بالواسطہ محصول بلا واسطہ سے مراد وہ ٹیکس ہے جس کا بار
 ادا کرنے والے پر ہی قائم رہے، کسی دوسرے شخص پر منتقل نہ ہو سکے۔
 مثلاً انکم ٹیکس، محصول وراثت، لینس فیس، محصول مکان وغیرہ اس کے
 برعکس اگر ٹیکس کا بار ادا کرنے والے پر قائم نہ رہے بلکہ کسی اور شخص پر
 منتقل کیا جاسکے تو اسے محصول بالواسطہ کہتے ہیں۔ کیونکہ ٹیکس کا بار
 اٹھانے والا خود براہ راست حکومت کو کوئی رقم نہیں دیتا بلکہ ایک تیسرے
 شخص کے توسط سے ٹیکس ادا کرتا ہے۔ کروڑ گیری (محصول درآمد و برآمد)
 اور چنگی محصول (پیداوار ملکی) اس کی بہترین مثالیں ہیں۔ درآمد و برآمد
 اشیاء پر جو محصول لیا جاتا ہے وہ بہ ظاہر تو ان اشیاء کی تجارت کرنے
 والوں سے وصول کیا جاتا ہے لیکن درحقیقت گران قیمتوں کی شکل میں
 اس کا بار ان اشیاء کے خریداروں پر پڑتا ہے۔ اسی طرح ملکی پیداوار کا
 محصول بہ ظاہر کارخانہ دار ادا کرتے ہیں لیکن دراصل وہ بھی خریداروں
 ہی کی جیبوں سے نکلتا ہے۔

یوں تو کروڑ گیری کے تحت درآمد و برآمد دونوں قسم کے محصول

شمال میں لیکن زمانہ موجودہ میں لوگ محاصل برآمد کو بالعموم نہیں پسند کرتے۔ چنانچہ اکثر ممالک میں وہ قریب قریب پورے طور پر منسوخ ہو چکے ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ آجکل کر درگیری سے مراد بالعموم درآمدی ہے جو محاصل درآمد کے ذریعہ سے جمع ہوئی ہو۔ اب ان محاصل کی خود دو قسمیں کی جاتی ہیں: ایک بہ حساب پیمانہ، دوسرے بہ حساب قیمت مثلاً اگر چائے پر (خواہ اس کی قیمت کچھ ہی ہو) فی پونڈ ایک آنہ محصول لگایا جائے تو یہ محصول درآمد بہ حساب پیمانہ کی مثال ہوگی۔ اس کے برعکس چائے کی قیمت پر فی روپیہ ایک آنہ محصول لیا جائے تو یہ محصول درآمد بہ حساب قیمت کی مثال ہوگی۔ پہلے طریقے میں یہ خرابی ہے کہ ارزان چائے پر بہ مقابل گران چائے کے ٹخس کا زیادہ بار پڑتا ہے۔ گویا دولت مندوں سے کم اور غریبوں سے زیادہ محصول لیا جاتا ہے۔ مگر دوسرے طریقے میں یہ نقص ہے کہ لوگوں کو اپنی محاصل کی قیمتیں ظاہر کرنے میں دروغ بیانی سے کام لینے کی ترغیب ہوتی ہے جس کو روکنے کے لیے بڑی تعداد میں ماہر اشخاص کو کر رکھنے پڑتے ہیں اور ٹخس جمع کرنے کا خرچ بہت بڑھ جاتا ہے۔

ملک ہی میں تیار ہونے والی اشیاء پر جو محصول لیا جاتا ہے اسے چنگی یا محصول پیداوار ملکی کہتے ہیں مثلاً چند سال پیشتر تک ہندوستانی کارخانوں میں جو کچھ تیار ہوتا تھا، اس پر حکومت ہند محصول عاید کرتی تھی ریاست حیدرآباد میں ابکاری کی آمدنی اس محصول کی ایک مثال ہے۔

آدم اسمتہ نے اپنی مشہور کتاب ”دولت اقوام“ میں ٹکس کے حقیقی قوانین بیان کیے ہیں :-

(۱) ہر مملکت کی رعایا کو چاہئے کہ جہاں تک ممکن ہو کے اپنی اپنی قابلیت کے تناسب سے، یعنی اُس آمدنی کے تناسب سے جو انھیں مملکت کے زیر حفاظت اپنے اپنے طور پر حاصل ہوتی ہے، حکومت کے اخراجات میں شریک ہوں..... (۲) جس ٹکس کا ادا کرنا ہر فرد پر لازمی ہو، وہ بالکل باقاعدہ اور یقینی ہونا چاہئے۔ وقت ادائیگی، طریقہ ادائیگی، مقدار ٹکس، یہ تمام امور نہ صرف ادا کرنے والے پر بلکہ دوسرے تمام اشخاص پر بھی واضح ہونے چاہئیں..... (۳) ٹکس ایسے وقت پر اور اس طریقے سے عاید کیا جائے جو ادا کرنے والے کے حق میں زیادہ سے زیادہ سہولت کا باعث ہو..... (۴) ہر ٹکس اس طور پر تجویز کیا جائے کہ اس کی بدولت جب قدر رقم سرکاری خزانے میں داخل ہوتی ہے، اس کے علاوہ حتی الوسع کم سے کم مزید رقم رعایا کی جیبوں سے خارج ہو۔“

اصطلاح میں ان اصولوں کو علی الترتیب قانون معدلت قانون تیعن، قانون سہولت اور قانون کنایت کہتے ہیں۔ جہاں تک آخری تین قوانین کا تعلق ہے وہ استعبدیہ اور قرین مصلحت ہیں کہ ان کی صحت پر کسی کو نہ کوئی اعتراض ہوا اور نہ ہو سکتا ہے۔ لیکن قانون معدلت کے متعلق معاشین میں ہمیشہ زبردست اختلافات موجود رہے اور کبھی اس بات کا کوئی قطعی فیصلہ نہ ہو سکا کہ ”اپنی اپنی قابلیت کے

تناسب کے کیا معنی ہیں۔ اول اول لوگ یہ سمجھتے تھے کہ اگر تمام آمدنیوں
 خواہ وہ چھوٹی ہوں یا بڑی، ایک ہی شرح سے محصول نکالایا جائے یا
 بالفاظ دیگر محصول متناسب کا طریقہ اختیار کیا جائے تو اس سے
 قانون عدالت کا مقصد پورا ہو جاتا ہے۔ مثلاً اگر محصول متناسب کی شرح
 ۲ فیصدی مقرر کی جائے تو سو روپے آمدنی والے کو دو روپے، پانسو
 روپے آمدنی والے کو دس روپے، ہزار روپے آمدنی والے کو بیس روپے اور لاکھ
 روپے آمدنی والے کو دو ہزار روپے ادا کرنے پڑیں گے۔ اگر یہ فرض
 کیا جائے کہ ہر شخص کی استطاعت بھیک اس کی آمدنی کے مطابق مقرر
 ہے تو پھر اپنی اپنی قابلیت کے مطابق ادا کرنے کے لیے ضروری ہے کہ
 وہ اسی طریقے پر بیچنے آمدنی کے تناسب سے ٹکس ادا کرے۔ لیکن اچھل
 یہ بات پایہ ثبوت کو پہنچ چکی ہے کہ جیسے جیسے کسی شخص کی آمدنی میں اضافہ
 ہوتا ہے، اس کی استطاعت میں اسی نسبت سے نہیں بلکہ اس سے زیادہ
 سرعت کے ساتھ اضافہ ہوتا جاتا ہے۔ لہذا اگر استطاعت کے مطابق
 ٹکس وصول کرنا مقصود ہے تو ضروری ہے کہ ہر شخص اپنی آمدنی یا جائیداد پر
 محصول متناسب کے طریقے پر ٹکس ادا کرے یعنی جیسے جیسے آمدنی
 یا جائیداد کی مقدار بڑھتی جائے، شرح محصول میں بھی اضافہ ہوتا جائے۔
 مثلاً دو ہزار سے پانچ ہزار تک کی آمدنیوں پر ۲ فیصدی، پانچ ہزار
 سے دس ہزار تک کی آمدنیوں پر تین فیصدی اور دس ہزار سے پچیس ہزار
 تک کی آمدنیوں پر پانچ فیصدی و علی ہذا۔ عام عمل درآمد کے مطابق جب تک

کسی شخص کی آمدنی ایک خاص مقدار مثلاً دو ہزار روپیوں تک نہ پہنچ جائے، اس سے ٹکس کا کوئی مطالبہ نہیں کیا جاتا۔ جس شخص کی آمدنی اپنی اور اپنے اہل و عیال کی پرورش ہی کے لیے ہر شکل کفایت کرے، اس کے متعلق یہ کیونکر کہا جاسکتا ہے کہ وہ ٹکس ادا کرنے کی قابلیت رکھتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ جتنی آمدنیاں ایک مقدار معینہ سے کم ہوں انھیں ادائی ٹکس سے مستثنیٰ کر دیا جاتا ہے۔ اگر کسی شخص کی آمدنی اس حد سے بڑھ جائے یعنی اس کے پاس پرورش خاندان کے مصارف کے بعد کچھ بچ رہے تو پھر یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس شخص میں ٹکس ادا کرنے کی کچھ نہ کچھ قابلیت موجود ہے۔ اس اصول کے مطابق یہ ضروری ہے کہ ٹکس لگانے میں طریق تدریج سے ضرور کم و بیش کام لیا جائے چنانچہ آجکل ہر جگہ محصول تناسب کا طریقہ قریب قریب متروک ہو چکا ہے اور اس کے عوض محصول متسرید یا محصول تدریجی کا طریقہ رائج ہے۔ یہاں ایک سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آیا اس تدریج کی بھی کوئی حد ہے یا نہیں۔ بالفاظ دیگر اضافہ آمدنی کے ساتھ ساتھ شرح محصول میں متواتر اضافہ کرنا کس حد تک قرین مصلحت ہوگا۔ واضح رہے کہ اس سوال کا کوئی قطعی جواب دینا آسان نہیں ہے۔ البتہ مشہور مثل کے مطابق یہ بدیہی ہے کہ طلائی انڈے دینے والی کو مرغی کو ذبح کر ڈالنا کوئی عقلمندی کا کام نہیں ہے۔ لوگ اپنی غیر معمولی قابلیتوں سے کام لیکر سا لہا سال کی ان محکمہ کوششوں سے ملک میں بڑے بڑے

کاروبار جاری کرتے ہیں۔ اگر ٹکس بڑھتے بڑھتے ان لوگوں کے حق میں بہت زیادہ گراں بار بن جائیں گے تو اندیشہ ہے کہ کہیں ان کی ہمتیں پست نہ ہو جائیں اور اجتماع دولت و عالی حوصلگی، اور کفایت شعاری کے راستے میں نامناسب مزاحمتیں پیدا نہ ہو جائیں اور اس طرح بالآخر خود حکومت کو کوئی ناقابل تلافی نقصان نہ پہنچ جائے۔ اس بنا پر بعض معاشین کی یہ تجویز ہے کہ آدم اسمتھ کے چار قوانین کے ساتھ ٹکس کا یہ پانچواں قانون اور مثال کیا جائے کہ ہر ٹکس جہاں ممکن ہو سکے کم سے کم ضرر رساں ہو۔

سرکاری قرضہ۔ جب کوئی غیر معمولی ضروریات پیش سرکاری قرض ہوں اور ان کے لیے موجود آمدنی ناکافی ہو تو باشندوں سے قرض لے لیکر ان ضروریات کی تکمیل کر لینا، یہ بادشاہوں اور حکومتوں کا ہمیشہ سے دستور رہا ہے۔ مثلاً قرون وسطیٰ میں بادشاہ بالعموم غیر ملکی تاجروں سے جو ان کے ممالک میں بہ غرض تجارت آیا کرتے تھے، قرض لیتے تھے۔ بادشاہ کی نظر عنایت کے بغیر نامکن تھا کہ یہ تاجر صحیح سالم رہ کر اپنا کاروبار جاری رکھ سکیں۔ لہذا ان کی یہ جرأت نہ ہو سکتی تھی کہ بادشاہ کو قرضہ دینے سے انکار کر دیں۔ لیکن موجودہ زمانے میں اس قسم کی مجبوری کی نہ کوئی گنجائش ہے اور نہ ضرورت۔ حکومتیں خود ان رقوم کی حفاظت کی ذمہ دار ہوتی ہیں اور ان پر اچھا خاصہ سود بھی ادا کرتی ہیں۔ نتیجہ یہ کہ باشندے اپنا اپنا اندوختہ خود ہٹا

شوق کے ساتھ حکومت کے حوالے کر دیتے ہیں۔

حکومت کو قرضہ دینے میں باشندوں کی اہلی غرض تو یہی ہوتی ہے کہ اپنے اندر دختے سے کچھ مزید آمدنی پیدا کریں۔ لیکن بعض اوقات حب وطن اور قومی جوش جیسے جذبات بھی لوگوں کو اپنا سرمایہ حکومت کے حوالے کرنے پر آمادہ کر دیتے ہیں۔ چنانچہ مالک یورپ کے موجودہ عظیم الشان قومی قرضے کم و بیش پورے طور پر جنگ آزما یوں کی ہی نتیجہ صرف ان ملک میں جو نئے نئے آباد ہوئے ہیں، یا ان قدیم ملک میں جہاں نئی ترقیات کا ابھی آغاز ہوا ہے، کچھ قومی قرضے ایسے نظر آتے ہیں جو ریلوں کی تعمیر یا وسائل آبپاشی کی توسیع یا بندرگاہوں کی تعمیر یا اسی قسم کے دوسرے پیداوار کاموں کا نتیجہ ہیں۔ ہندوستان کے قومی قرضے کا بڑا حصہ ایسے ہی کاموں میں صرف ہونے کی وجہ سے پیداوار اور ملک کے لیے مفید خیال کیا جاتا ہے۔ لیکن انوس ہے کہ گزشتہ جنگ کی بدولت، یہاں کے قومی قرضے کا غیر پیداوار جزو بہ نسبت سابق بہت بڑھ گیا ہے۔

بات دراصل یہ ہے کہ جنگ کے زمانے میں حکومت کے غیر معمولی مصارف اس قدر بڑھ جاتے ہیں کہ محض باشندوں پر ٹیکس لگا کر کل مطلوبہ رقم مہیا کرنا قطعاً ناممکن ہوتا ہے۔ اسی وجہ سے موجودہ ذرائع آمدنی میں، جہاں تک ممکن ہو سکے، توسیع کی جاتی ہے، شرح ٹیکس میں جہاں تک ممکن ہو سکے، اضافہ کیا جاتا ہے، اور حتی الوسع نئے

نئے شخص بھی عاید کیے جاتے ہیں۔ لیکن جنگ جاری رکھنے کے
 مصارفِ استقدر عظیم الشان ہوتے ہیں کہ محض ان ترکیبوں سے
 کام نہیں چل سکتا۔ یہی وجہ ہے کہ حکومتیں جنگ کے زمانے میں بالعموم
 قرضہ لینے پر مجبور ہوتی ہیں۔ باشندوں پر جبر کر کے ان کے گھارٹا
 پیسے کی کمائی بلا معاوضہ چھین لینا نہ ممکن اور نہ ایسے نازک وقت
 میں مناسب۔ لہذا ایک قابلِ عمل تدبیر یہی ہے کہ انھیں مزید عوام
 کا لالچ دیکر اور ساتھ ہی حب وطن اور جوشِ قومی کے جذبات کو
 ابھار کر حسبِ ضرورت رقم بہ طور قرض حاصل کر لی جائے۔ تجربہ
 شاید ہے کہ لوگ ان حالات میں بسا اوقات دل کھول کر اپنی
 قومی حکومت کی مدد کرتے ہیں۔ حتیٰ کہ بعض اوقات یہ اندیشہ پیدا
 ہو جاتا ہے کہ ہمیں استقدر آسانی کے ساتھ رقم ملتی دیکھ کر حکومت
 زائد از ضرورت سرمایہ قرض نہ لے لے اور ملک کو خواہ مخواہ قرض
 کی مصیبتوں میں نہ پھنسائے۔ کیونکہ یہ ایک بدیہی بات ہے کہ
 آج جس قدر زیادہ رقم قرض لی جائے گی، کل اُسی قدر ملک پر زیادہ
 بار پڑے گا۔ ادائی سود اور داپسیر اصل دونوں کے لیے باشندوں کو
 اسے بھی زیادہ ٹکس لگانے پڑیں گے۔

مصارفِ جنگ کے لیے قرضے لیکر سرمایہ ہبیا کرنے کے طریقے
 بسا اوقات اس بنا پر ناپسند کیا جاتا ہے کہ اس کی بدولت آئندہ
 نسل پر بہت زیادہ بار پڑتا ہے۔ لیکن بعض لوگوں کا یہ خیال

ہے کہ آئندہ نسلوں کو اس بار میں شریک کرنا بالکل حق بجانب ہے کیونکہ جنگ کی بدولت جو فوائد حاصل ہوتے ہیں، اس سے دومی مستفید ہوتی ہیں۔ بعض لوگ تو ایسے بھی ہیں جو اس بار کو غور کوئی بار ہی نہیں سمجھتے۔ کیونکہ جو رقمیں پینکل کس باشندوں کی جیبوں سے نکلتی ہیں، وہ انہی میں سے بعض کو بہ شکل سودا پس ہو جاتی ہیں۔ ان مختلف خیالات کی تحقیق ادران کے موافق و مخالف دلائل پر غور کرنے کی یہاں گنجائش نہیں ہے۔ البتہ ان قرضوں سے پیچھا چھٹانے کے لئے جو ترکیبیں وقتاً فوقتاً پیش کی جاتی ہیں اور بعض اوقات عمل میں بھی لائی جاتی ہیں، ان کا مختصر حال ذیل میں بیان کرتے ہیں۔

قومی قرضہ ادا کرنے کی ایک مشہور تدبیر ”سینک فنانڈ“ یا ”ذخیرہ ادائی“ کا طریقہ ہے۔ اس طریقے کے مطابق حکومت ایک فنڈ یا ذخیرہ قائم کرتی ہے اور وعدہ کرتی ہے کہ وہ ہر سال اس ذخیرے میں ایک معینہ رقم داخل کرے گی۔ تاکہ اس طور پر جو سرمایہ جمع ہو جائے، اس سے قومی قرضہ ادا کیا جاسکے۔ لیکن چونکہ حکومت کو یہ اختیار حاصل ہے کہ خواہ اپنا وعدہ پورا کرے یا نہ کرے، اس لیے بسا اوقات تنگی کے زمانے میں حکومت ایسا وعدہ سے گریز کرتی ہے اور ذخیرہ ادائی میں پابندی کے ساتھ رقم نہیں جمع ہونے پاتی۔ یہی وجہ ہے کہ قومی قرضہ ادا کرنے کے

اس طریقے کو اب تک کوئی کامیابی حاصل نہیں ہوئی ۔
 قومی قرضے کا بار ہلکا کرنے کی ایک تدبیر بھی ہے کہ آئندہ
 شرح سود میں تخفیف کر دی جائے ۔ جنگ کے زمانے میں جبکہ
 قومی قرضے خاص طور پر مطلوب ہوتے ہیں ، شرح سود بالعموم
 بہت اعلیٰ ہوتی ہے ۔ اور اختتام جنگ کے بعد جب امن قائم
 ہو جاتا ہے تو وہ گھٹتے گھٹتے پھر معمولی سطح پر آ جاتی ہے لیکن
 حکومت نے جس اعلیٰ شرح پر قرضہ حاصل کیا تھا اسی کے مطابق
 وہ اب بھی سود ادا کرنے پر مجبور ہے اور یہ درحقیقت ایک
 نا دجبی بار ہے ۔ فرض کرو کہ حکومت نے یہ دوران جنگ
 ۵ فیصدی سود پر قرضہ حاصل کیا تھا ۔ لیکن بعد ازاں بازار میں شرح
 سود گھٹ جاتی ہے اور اب حکومت کو ۳ فیصدی سود پر قرضہ مل سکتا ہے
 ایسی حالت میں حکومت اپنے قرضخواہوں سے یہ کہہ سکتی ہے کہ انھیں
 آئندہ سے بجائے ۵ فیصدی کے صرف ۳ فیصدی سود ادا کیا جائیگا
 اگر وہ اس پر راضی ہو جائیں فہما ، ورنہ حکومت ۳ فیصدی سود پر
 حسب ضرورت رقم از سر نو قرض لیکر قدیم قرضخواہوں کو واپس کر سکتی
 ہے ۔ قرضخواہ بھی بازار کی حالت سے باخبر رہتے ہیں اور یہ جانتے ہیں
 کہ ایسی عمدہ ضمانت پر اس سے زیادہ سود انھیں کہیں اور نہیں
 مل سکتا ۔ اس لیے وہ بجائے اپنی رقم واپس لینے کے تخفیف
 شرح سود پر راضی ہو جاتے ہیں ۔ قومی قرضے کا بار ہلکا کرنے کی

ابن تدبیر کو اصطلاح میں طریق تبدیل کہتے ہیں۔ برطانوی حکومت کو نپولین اعظم کے ساتھ سالہا سال تک جو لڑائیاں لڑنی پڑیں، انہی وجہ سے اس پر قومی قرضے بہت گرا بنا رہ گئے تھے۔ چنانچہ اسی بار کو ہلکا کرنے کی غرض سے حکومت مذکور نے انیسویں صدی میں متعدد مرتبہ یہ تدبیر اختیار کی۔ لیکن چونکہ یہ قرضے دواماً ایک معینہ شرح سود پر حاصل کیے گئے تھے اور بعد کو خلاف معاہدہ ان میں یہ تبدیلی پیدا کی گئی تھی، اس لیے حکومت پر وعدہ خلافی کا الزام لگایا گیا۔ چنانچہ انہی واقعات سے سبق لیکر گزشتہ جنگ عظیم میں جب قدر قرضے حاصل کیے گئے، وہ سب آئندہ معینہ تارینچوں پر صراحت کے ساتھ قابل واپسی قرار دیے گئے ہیں تاکہ جب ان کی واپسی کی تاریخ آپہنچے اور اسی وقت شرح سود گھٹی ہوئی رہے تو وہی رقم دوبارہ ادنیٰ شرح سود پر حاصل کی جائے گی۔ کثیر المقدار قومی قرضے کی وجہ سے حکومت کو جو مالی مشکلات پیش آتی ہیں، ان میں حتیٰ الوسع تخفیف کرنے کے لیے ایک تدبیر یہ پیش کی جاتی ہے کہ ملک کے تمام سرمایہ داروں اور مالکان جائیداد کو اس بات پر مجبور کیا جائے کہ وہ اپنے سرمایے یا اپنی جائیداد کی نقد مالیت کا کوئی خاص جزو سرکار کو ادا کریں۔ واضح رہے کہ اس طریقے پر عمل کرنے میں گونا گوں مشکلات پیش آئے گا قرینہ ہے۔ مثلاً بہت سی جائیدادیں اس قسم کی ہوتی ہیں کہ ان کی ٹیک

ٹھیک مالیت کا تعین کرنا کوئی آسان کام نہیں ہے۔ کسی چالو
 کار و بار کی مالیت کا تخمینہ صرف ماہرین فن ہی کر سکتے ہیں اور
 ماہرین کے درمیان بعض اوقات اختلاف رائے پیدا ہو جاتا
 ہے۔ ایسی حالت میں سوال یہ ہے کہ کس کی رائے قبول کی جائے
 اور کس کی مسترد۔ لیکن اگر یہ مان بھی لیا جائے کہ ہم کسی طرح
 اس مشکل پر غالب آجائیں گے، تب بھی ایک اور اس سے زیادہ
 سخت مشکل پیش آنا یقینی ہے۔ وہ یہ کہ جب تمام مالکان جائیداد
 یہ مطالبہ کیا جائیگا کہ وہ اپنی جائیداد کی مالیت کا ایک جز دوسرے کو
 ادا کریں تو ظاہر ہے کہ ان میں اکثر و بیشتر اپنی کچھ نہ کچھ جائیداد
 فروخت کرنا چاہیں گے تاکہ اس کی قیمت سے سرکاری مطالبہ ادا
 کریں۔ لیکن قرینہ یہ ہے کہ ان حالات میں ان کی جائیداد کا شائبہ
 کوئی خریدار ملے۔ کیونکہ ہر ایسا شخص جو جائیداد خریدنے کی استطاعت
 رکھتا ہے، وہ ہمارے مفروضے کے مطابق خود سرکاری مطالبہ
 ادا کرنے پر مجبور ہوگا اور شاید دوسروں کی جائیداد خریدنے کے بجائے
 خود اپنی کچھ جائیداد فروخت کرنے کا خواہشمند ہوگا۔ البتہ جوں جوں
 جائیداد خود سرکار کے لیندار ہوں، ان کی حد تک یہ وقت رفع
 ہو سکتی ہے۔ مثلاً اگر کسی شخص کو اپنی جائیداد کی قابلیت کے
 مطابق سرکار کو پانچ ہزار روپے ادا کرنے ہوں اور اس
 شخص کے پاس اسی کے ہمعدر سرکاری قرضے کے قسعات موجود

ہوں تو وہ سرکار کو یہ تمسکات واپس کر کے اپنے حصے سے بکھڑا
 حاصل کر سکتا ہے اور دوسری طرف سرکاری قرضے میں پانچہزار
 کی تخفیف ہو سکتی ہے۔ اسی طرح ممکن ہے کہ کوئی شخص اپنے
 حصے کی ادائیگی میں کسی ریلوے کمپنی کے حصص سرکار کے نام
 منتقل کر دے اور جب تک یہ حصص فروخت نہ ہوں، سرکار ان
 کی آمدنی سے اپنے قرضے کا سود ادا کرتی رہے اور جب فروخت
 ہو جائیں تو ان کی قیمت سے اپنے قرضے کا ایک جزو بے باقی
 کر دے۔ لیکن درحقیقت ایسے کاروبار بہت ہی کم ہوتے ہیں
 جن کے حصص لینے پر حکومت آمادہ ہو سکتی ہے۔ خاصکر مشتبہ
 کمپنیوں اور خانگی کاروبار کے حصص تو ہرگز حکومت کے نزدیک
 قابل قبول نہیں ہو سکتے۔ لہذا اصلی وقت بدستور قائم رہتی ہے۔
 واضح رہے کہ ان وقتوں کو حل کرنے اور ان پر غالب آنے کے
 لیے قسم قسم کی تجویزیں پیش کی جاتی ہیں۔ لیکن آیادہ قابلِ عمل
 ہیں یا نہیں، اس بارے میں ماہرین مالیات قطعاً متفق رائے
 نہیں ہیں۔ یہاں اس بات کی گنجائش نہیں ہے کہ ان تمام
 تجویزوں کی نوعیت اور ان کی عملی اہمیت پر کوئی مفصل بحث
 کی جائے۔ البتہ اس قدر اشارہ کر دینا کافی ہے کہ آج کل ممالک یورپ
 اپنے قومی قرضوں کے بوجھ سے کچھ اس قدر دبے ہوئے ہیں کہ ان کے
 بہترین دماغ اور بڑے مدبر شب و روز اس کو ہلکا کرنے کی فکر میں لگے رہتے ہیں۔

(تمام شد)

ضمیمہ

فہرست اصطلاحات مع ترجمہ انگریزی

Employer

آجر

Free Coinage

آزاد سکہ

Medium of Exchange

آلہ مبادلہ

Income

آمدنی

Monopoly

اجارہ

Accumulation of Capital

اجتماع اصل

Wages

اجرت

Real and Nominal Wages

حجرت صحیحہ و متعارفہ

Time and Piece Wages

اجرت وقت و اجرت عمل

Efficiency Wages

اجرت کارکردگی

Wants

احتیاجات

Margin of Cultivation

اعتماد کاشت

Exchangibility

استبدال

Capital

اصل

Circulating Capital

اصل دایر

Fixed Capital

اصل قایم

Increase of Supply

اضافه رسد

Increase of Demand

اضافه طلب

Credit

اعتبار

Utility

افاده

Total Utility

افاده کلی

Marginal Utility

افاده مختتم

Deposit

امانت

ب

Barter

بارٹر

Market

بازار

Market Price

بازاری قیمت

Skilled Labour

یامہارت محنت

Contraction of Supply

بہت رسد

Contraction of Demand

بست طلب

Bank

بنک

Banking

بنک کاری

Ejectment

بے دخلی

No-Rent Land

بے لگان زمین

Unskilled Labour

بے مہارت محنت

International Wealth

بین الاقوامی دولت

پ

Savings

پس انداز

Productive

پیدا آور

Productivity

پیدا آوری

Marginal Product

پیداوار محتمم

Small Scale Production

پیدائش برپیمانہ صغیر

Large Scale Production

پیدائش برپیمانہ کبیر

Production of Wealth

پیدائش دولت

ت

Localisation of Industries

تحصیر صنائع

Decrease of Supply

تخفیف رسد

Decrease of Demand

تخفیف طلب

Coinage

تسکین

Elasticity of Demand

تغیر پذیری طلب

Distribution of Wealth

تقسیم دولت

Division of Labour

تقسیم عمل

Organization

تنظیم

Equilibrium of Demand and Supply

توازن طلب و رد

Migration

توطن

Immigration

توطن داخلی

Emigration

توطن خارجی

Consumer's Surplus

توفیر مصرف

ث

Stability of Value

ثبات قدر

(ط)

Tax

تکس

Canons of Taxation

تکس کے قوانین

ج

Dose

جرعہ

Marginal Dose

جرعہ مختتم

خ

خرچ

Expenditure

د

Bill at Sight

درشنی ہندسی

Wealth

دولت

ذ

Personal Wealth

ذاتی دولت

Sinking Fund

ذخیرہ ادائی

Store of Value

ذخیرہ تدر

Sources of Income

ذرائع آمدنی

✓

Supply

رشد

Composite Supply

رشد مرکب

Joint Supply

رشد مشترک

Days of Grace

رعایتی دن

Current Account

روان کھاتہ

ز

Money or Currency

زر

Fertility

زرخیز

Metallic Money

زر فلزی

Legal Tender

زرت قانونی

Paper Money

زر کاغذی

Standard Money

زرمستند

Token Money

زروصنعی

Land

زمین

Zamindrai Rent

زمینداری لگان

س

Credit

ساکھ

State Monopoly

سرکاری اجاره

Public Debt

سرکاری قرضہ

Divisibility

سہم پذیری

Coin

سکہ

Interest

سود

Net Interest

سود خالص

Gross Interest

سود خام

ش

Rate of Interest

شرح سود

Individual Wealth

شخصی دولت

Cognisibility

شناخت پذیری

Investment of Capital

شغل اصل

ص

Consumption of Wealth

صرف دولت

Industrial Monopoly

صنعتی اجاره

ط

Conversion

طریق تبدیل

Demand

طلب

Indirect Demand

طلب بالواسطه

Direct Demand

طلب بلا واسطه

Composite Demand

طلب مرکب

Joint Demand

طلب مشترک

ع

Factors of Production

عواملین پیدایش

Social Sciences

علوم عمرانی

Sociology

عمرانیات

Demand Bill

عند الطالب ہندی

غ

Inelastic Demand

غیر تغیر پذیر طلب

Nonconvertible Paper Money

غیر نقد پذیر زر کاغذی

ف

Net Advantages

نوائید خالص

ق

Law of Constant Returns

قانون استقرار حاصل

Law of Substitution

قانون بدل

Law of Diminishing Utility

قانون تقلیل افادہ

Law of Diminishing Returns

قانون تقلیل حاصل

Law of Increasing Returns

قانون تکثیر حاصل

Law of Derived Demands

قانون طلب بالواسطہ

Gresham's Law

قانون گریشیم

Law of Equi-Marginal Utility

قانون مساوات افادہ منقسم

Value

قدر

Natural Monopoly

قدرتی اجارہ

Intrinsic Value

قدر ذاتی

Metallic Value

قدر فلزی

Real Value

قدر قانونی

Purchasing Power

قوت خرید

National Wealth

قومی دولت

Price

قیمت

Monopoly Price

قیمت اجاره

Supply Price

قیمت رسد

Demand Price

قیمت طلب

Equilibrium Price

قیمت متوازنه

(س)

Efficiency

کارکردگی

Intensive Cultivation

کاشت عمیق

Extensive Cultivation

کاشت وسیع

Customs

زیرگیری (محصول درآمد)

Expansion of Demand

کشایش طلب

ل

Rent

انگان

Monopoly Rent

انگان اجاره

Scarcity Rent

انگان قلت

Conditions of Efficiency

شرایط کارکردگی

م

Monopoly Revenue

احصل اجاره

Land Revenue

مالکزاری

مالیات

Public Finance

مبادله دولت

Exchange of Wealth

شکل گان

Quasi-Rent

محنت

Labour

Limited Legal Tender

محدود زر قانون

Restricted Coinage

محدود تسلیک

Specific Duty

محصول بحساب پیمانہ

Ad-Valorem Duty

محصول بحساب قیمت

Indirect Tax

محصول بالواسطہ

Direct Tax

محصول بلا واسطہ

Graduated Tax

محصول تدریجی

Progressive Tax

محصول تنزیل

Proportional Tax

محصول متناسب

Labourer

مزدور

Marginal Labourer

مزدور مختتم

Cost of Production

مصارف پیدایش

Supplementary Costs

مصارف تفضیلی

Prime Costs

مصارف مقدم

Management Charges

مطالبات تنظیم

Risk Charges

Depreciation Charges

Economies

Economic Rent

Normal Price

Standard of Value

Competition

Profits

Net Profits

Gross Profits

Occupancy Tenant

Long Bill

Fixed Deposit

Theory of Price

Convertible Paper Money

Mobility of Labour

Bill of Exchange

To accept a Bill

مطالبات خطر
مطالبات قرضه

اشیاء

ماشین لکان

ولی قیمت

میار تدر

مایل

مافع

منافعه خالص

منافعه خام

مشتکار

مستند

دی امانت

ن

قیمت

پذیر زر کاغذی

پذیر محنت

ما

ی مسکارنا

Drawer of a Bill

ہنڈی لکھنے والا

Drawee of a Bill

ہنڈی لینے والا

ی

Homogeneity

ایک جہتی

